

Bâle, le 28 janvier 2015

Roche affiche de solides résultats pour 2014

- Le chiffre d'affaires consolidé augmente de 5% à taux de change constants¹ et de 1% en francs suisses.
- Les ventes de la division Pharma progressent de 4%, portées par l'oncologie (médicaments contre le cancer du sein HER2-positif et Avastin) et une solide croissance dans le domaine de l'immunologie (Actemra et Xolair)
- Le chiffre d'affaires de la division Diagnostics augmente de 6%, Professional Diagnostics et Molecular Diagnostics étant les moteurs de cette croissance
- Le bénéfice par titre rapporté aux activités de base («core EPS») est en hausse de 5% à 14,29 francs suisses; si l'on exclut la double charge exceptionnelle de la taxe prélevée sur les produits pharmaceutiques de marque délivrés sur ordonnance aux Etats-Unis², la hausse est de 7%
- Le Conseil d'administration propose une augmentation du dividende de 3% à 8,00 francs suisses; 28^e année consécutive d'augmentation du dividende
- Perspectives pour 2015³: le chiffre d'affaires devrait afficher une croissance se situant dans la partie basse à moyenne de la plage à un chiffre, à taux de change constants. Le bénéfice par titre rapporté aux activités de base devrait progresser plus rapidement que les ventes, à taux de change constants. Roche table sur une nouvelle augmentation de son dividende en francs suisses.

Chiffres clés en 2014	En millions de CHF		Variation en %	
	2014	2013	TCC	CHF
Chiffre d'affaires consolidé	47 462	46 780	5	1
Division Pharma	36 696	36 304	4	1
Division Diagnostics	10 766	10 476	6	3

¹ Sauf mention contraire, tous les taux de croissance indiqués dans ce document sont exprimés à taux de change constants (TCC) (moyenne pour l'ensemble de l'année 2013).

² Double charge exceptionnelle de 202 millions de francs suisses de la taxe prélevée sur les produits pharmaceutiques de marque délivrés sur ordonnance aux Etats-Unis en 2014, suite aux réglementations finales des services fiscaux américains avançant la date de comptabilisation de l'impôt.

³ Ces perspectives ne tiennent pas compte du bénéfice de 428 millions de francs suisses lié à la cession des droits sur Filgrastim en 2014

Bénéfice d'exploitation rapporté aux activités de base	17 636	17 904	3	-1
Bénéfice consolidé rapporté aux activités de base	12 533	12 526	6	0
Bénéfice consolidé selon IFRS ⁴	9535	11 373	-10	-16
Bénéfice par titre rapporté aux activités de base – dilué	14,29	14,27	5	0

Severin Schwan, CEO du groupe Roche, à propos des résultats du groupe: «Nous avons accompli des progrès satisfaisants en 2014: les deux divisions affichent une solide croissance portée par les médicaments et tests diagnostiques nouvellement commercialisés. De plus, nous avons désormais réalisé dix acquisitions ciblées pour compléter notre portefeuille de produits existants dans les deux divisions. La demande initiale d'Esbriet, médicament révolutionnaire contre la fibrose pulmonaire récemment lancé aux Etats-Unis suite à l'acquisition d'InterMune, est forte. Au sein de la division Diagnostics, nous avons introduit avec succès sur le marché la plateforme cobas 6800/8800 qui porte l'automatisation de l'analyse moléculaire à un niveau inédit. Disposant d'un portefeuille de produits et d'un pipeline solides, nous sommes bien positionnés pour l'avenir.»

Résultats consolidés

Croissance soutenue des ventes dans les deux divisions

Le chiffre d'affaires consolidé a atteint 47,5 milliards de francs suisses en 2014. Dans la division Pharma, la croissance a été portée par les médicaments contre le cancer du sein HER2-positif (+20%) et Avastin (+6%). De nouveaux produits, Perjeta et Kadcyla contre le cancer du sein HER2-positif, ont considérablement contribué à la croissance, faisant plus que compenser le recul des ventes de Xeloda, médicament aujourd'hui confronté à la concurrence des génériques. La demande a également été forte pour les médicaments immunologiques, particulièrement Actemra (+23%) pour la polyarthrite rhumatoïde et Xolair (+25%) pour l'urticaire chronique et l'asthme allergique. Les ventes de Tamiflu (+54%) ont enregistré une croissance considérable en fin d'année, du fait de l'épidémie de grippe aux Etats-Unis. Dans la division Diagnostics, le chiffre d'affaires a encore été stimulé par l'unité d'affaires Professional Diagnostics qui progresse de 8%, tandis que Molecular Diagnostics est en hausse de 6%. Les nouveaux systèmes de tests moléculaires pour les

⁴ IFRS: International Financial Reporting Standards.

laboratoires, à savoir le cobas 6800 et le cobas 8800, lancés dans le courant de l'année, ont aussi reçu un accueil favorable.

En 2014, le franc suisse s'est apprécié par rapport à de nombreuses devises, notamment le yen japonais, ainsi que plusieurs monnaies d'Amérique latine et le dollar américain. D'une manière générale, cette évolution a eu un impact négatif sur les résultats rapportés en francs suisses.

Le bénéfice d'exploitation rapporté aux activités de base⁵ et le flux de trésorerie demeurent solides

Le bénéfice d'exploitation rapporté aux activités de base a augmenté de 3%. Cette hausse tient compte de la double charge de 202 millions de francs suisses de la taxe sur les produits pharmaceutiques de marque délivrés sur ordonnance aux Etats-Unis, suite aux réglementations finales des services fiscaux américains avançant la date de comptabilisation de l'impôt. Si l'on exclut cette double charge, le bénéfice d'exploitation rapporté aux activités de base a enregistré une hausse de 5%.

Le flux de trésorerie disponible lié aux activités opérationnelles s'est établi à 15,8 milliards de francs suisses. Les liquidités importantes générées par les opérations sous-jacentes ont été occultées par des investissements de capitaux plus importants dans des équipements de production et d'autres projets de développement de sites, résultant en un recul de 2% à taux de change constants. A taux de change constants, le flux de trésorerie disponible est en hausse de 1%, à 5,3 milliards de francs suisses.

Le bénéfice consolidé est affecté par les coûts de restructuration et les pertes de valeur

Le bénéfice consolidé selon les normes IFRS a subi en 2014 les effets négatifs d'une restructuration de la dette, de pertes de valeur et de coûts de restructuration. Le groupe a restructuré une partie de sa dette en 2014 pour tirer profit d'un contexte de faibles taux d'intérêt. Cette mesure a entraîné une perte exceptionnelle après impôts de 279 millions de francs suisses, mais générera des économies sur le long terme. Les minoration des actifs immatériels ont augmenté de 1,1 milliard de francs suisses, notamment au sein de Tissue Diagnostics après la réévaluation d'un produit en phase avancée de développement et des baisses du remboursement des analyses biologiques aux Etats-Unis. Les coûts des programmes de restructuration sont en hausse de 252 millions de francs suisses, en raison d'un bénéfice exceptionnel non récurrent dans les résultats 2013 selon les normes IFRS.

⁵ Les activités de base ne comprennent pas les éléments «non-core» tels que coûts de restructuration, amortissements et minoration du goodwill et d'actifs immatériels, et perte liée à une restructuration majeure de la dette.

Au total, ces coûts et pertes de valeur ont entraîné une baisse après impôts de 10% du bénéfice consolidé selon les normes IFRS en 2014 (baisse de 16% en francs suisses). Le bénéfice consolidé rapporté aux activités de base, qui ne comprend pas ces éléments, a progressé de 6% par rapport à 2013 (stable en francs suisses).

La performance de l'activité sous-jacente reste satisfaisante: le bénéfice par titre rapporté aux activités de base s'inscrit en hausse de 5% à taux de change constants et reste stable en francs suisses. Si l'on exclut la double charge exceptionnelle de la taxe sur les produits pharmaceutiques de marque délivrés sur ordonnance aux Etats-Unis, le bénéfice par titre rapporté aux activités de base a augmenté de 7%.

Sur la base de ces solides résultats, le Conseil d'administration a proposé pour la 28^e année consécutive une augmentation du dividende, de 3% à 8,00 francs suisses par titre.

Homologations de produits et données positives du pipeline

Deux nouvelles indications – cancer de l'ovaire résistant au platine et cancer du col de l'utérus – ont été homologuées pour l'anticancéreux Avastin, tandis que Gazyvaro a été homologué en Europe pour le traitement de la leucémie lymphoïde chronique. Esbriet, médicament contre la fibrose pulmonaire idiopathique acquis récemment par Roche, a reçu de la FDA le statut de percée thérapeutique en juillet et a été lancé en octobre. La FDA a également accordé le statut de percée thérapeutique à Lucentis dans le traitement de la rétinopathie diabétique et à un nouvel agent immunothérapeutique anticancéreux expérimental anti-PDL1 dans le traitement du cancer de la vessie.

Les données de l'étude clinique de phase III CLEOPATRA évaluant Perjeta dans le cancer du sein HER2-positif métastatique ont représenté l'un des temps forts de 2014. Les résultats ont montré que l'adjonction de Perjeta à l'association Herceptin plus chimiothérapie chez des patients non précédemment traités avait prolongé leur survie jusqu'à près de cinq ans, une durée jamais atteinte auparavant. Les résultats d'études cliniques concernant le cobimetinib associé à Zelboraf dans le traitement du mélanome avancé (comparé à Zelboraf administré seul) ont également été annoncés au cours de l'année, indiquant que le risque d'aggravation de la maladie avait été divisé par deux avec cette association de médicaments. Roche dispose à présent de plus de 30 associations thérapeutiques différentes dans son portefeuille à visée oncologique.

Des études de phase III étudiant l'effet de la bitopertine contre la schizophrénie n'ont pas satisfait à leurs critères d'évaluation primaires. Une autre étude de phase III consacrée au gantenerumab dans la maladie d'Alzheimer au stade précoce a été interrompue après une analyse de futilité programmée.

Dans le traitement de première ligne du cancer du sein HER2-positif avancé, l'étude MARIANNE consacrée au conjugué anticorps-médicament Kadcyła, administré en association avec Perjeta, a mis en évidence une survie sans progression similaire à celle obtenue avec Herceptin plus chimiothérapie, mais n'a pu établir la supériorité de ce protocole dans cette indication spécifique. Ces résultats n'ont pas de conséquences sur l'utilisation existante de Perjeta et Kadcyła, puisqu'il a été établi que ces deux médicaments amélioreraient significativement la survie lors de cancer du sein HER2-positif. Kadcyła est homologué lors de cancer précédemment traité (seconde ligne et lignes thérapeutiques ultérieures). Perjeta est homologué en association avec Herceptin et une chimiothérapie lors de cancer précédemment non traité (première ligne).

Lancement de quatorze produits diagnostiques clés qui viennent renforcer encore le portefeuille

En 2014, Roche a lancé une série de nouveaux instruments diagnostiques, parmi lesquels figurent les systèmes de tests moléculaires cobas 6800 et cobas 8800, le cobas 6500, qui associe l'analyse d'urine par bandelettes et l'analyse urinaire microscopique numérique, ainsi que plusieurs nouveaux outils destinés à la prise en charge du diabète. De nouveaux tests ont également été lancés pour l'identification de micro-organismes responsables de maladies infectieuses, ainsi dans le domaine de la santé de la femme, pour le dépistage prénatal et la fertilité. Ces tests viennent encore enrichir le vaste portefeuille de tests pour un large éventail d'applications, des tests de fertilité et de grossesse à la prise en charge des cancers du sein, du col de l'utérus ou de l'ovaire, en passant par le suivi et la prise en charge de maladies chroniques liées à l'âge comme l'ostéoporose.

Développement des capacités grâce à des acquisitions stratégiques

Au cours des dix derniers mois, Roche a réalisé dix acquisitions ciblées pour compléter son portefeuille existant de produits dans les deux divisions, notamment InterMune, société qui a assuré le développement d'Esbriet, médicament contre la fibrose pulmonaire idiopathique, et Seragon Pharmaceuticals, dont les recherches portent sur des traitements contre le cancer du sein HR-positif (HR = récepteur hormonal). Au sein de la division Diagnostics, des acquisitions ont eu lieu dans le but d'élargir l'offre du groupe aux tests au point de soins et d'ajouter de nouvelles technologies dans le domaine du séquençage génique.

Début 2015, Roche a acquis Ariosa Diagnostics afin d'accéder aux marchés des tests de dépistage prénatal non invasif et de l'analyse de l'ADN acellulaire. Roche a également passé un accord de partenariat stratégique avec Foundation Medicine dans le domaine de l'information moléculaire et de l'analyse génomique en

oncologie. Cette coopération vise à faire progresser la médecine personnalisée, en exploitant l'information moléculaire pour une évaluation complète des tumeurs.

Perspectives pour 2015

En 2015, Roche s'attend à une croissance du chiffre d'affaires se situant dans la partie basse à moyenne de la plage à un chiffre, à taux de change constants. Le bénéfice par titre rapporté aux activités de base devrait progresser plus rapidement que les ventes, à taux de change constants⁶. Roche table sur une nouvelle augmentation de son dividende en francs suisses.

Division Pharma

En 2014, le chiffre d'affaires de la division Pharma a augmenté de 4%, à 36,7 milliards de francs suisses, grâce à une excellente performance du portefeuille oncologique (+5%), en particulier des médicaments contre le cancer du sein HER2-positif (+20%). Les ventes des nouveaux anticancéreux ont considérablement contribué à la croissance, de même que celles d'Avastin, en hausse de 6%. Le segment de l'immunologie a également enregistré une forte progression de son chiffre d'affaires, notamment en ce qui concerne le traitement de la polyarthrite rhumatoïde (PR), Actemra/ RoActemra affichant une croissance de 23% et MabThera (pour la PR) de 12%, ainsi que le traitement de l'urticaire chronique et de l'asthme allergique, grâce à Xolair dont les ventes ont augmenté de 25%. Tamiflu (+54%) a également connu une très forte croissance vers la fin de l'année en raison de l'épidémie de grippe aux Etats-Unis. Ces ventes font plus que compenser la baisse des ventes de Xeloda, agent chimiothérapique oral désormais confronté à la concurrence des génériques sur des marchés clés, et de Pegasys, médicament contre l'hépatite qui doit faire face à la concurrence d'une nouvelle génération de traitements.

Aux Etats-Unis, les ventes ont augmenté de 6%, les médicaments contre le cancer du sein HER2-positif étant les principaux moteurs de la croissance (+27%), avec Tamiflu (+62%). Xolair et Avastin affichent eux aussi une croissance significative, de 25% et 6%, respectivement. Xolair a été homologué en 2014 par la FDA pour le traitement d'une forme d'urticaire chronique, indication qui vient s'ajouter à son utilisation en cas d'asthme allergique. Esbriet a reçu un accueil initial très positif, mais les ventes ne reflètent pas la demande, car les patients américains passent actuellement d'un programme d'aide aux patients à un

⁶ Ces perspectives ne tiennent pas compte du bénéfice de 428 millions de francs suisses lié à la cession des droits sur Filgrastim en 2014.

approvisionnement par le réseau commercial normal.

En Europe, l'augmentation des ventes de 3% a été favorisée par une solide croissance en Allemagne et au Royaume-Uni, particulièrement en ce qui concerne les ventes de médicaments contre le cancer du sein HER2-positif. Des stocks de Tamiflu ont en outre été constitués au Royaume-Uni. La pression qui s'exerce actuellement sur les prix a affecté les ventes dans plusieurs pays, mais la demande est restée élevée.

Dans le Secteur international, les ventes affichent une progression de 2%, avec une solide croissance en Amérique latine, en particulier au Venezuela, en Argentine et au Brésil, ainsi qu'en Algérie. En Russie, les ventes ont reculé de manière significative au quatrième trimestre du fait des conditions économiques, tandis qu'au Moyen-Orient, les ventes ont pâti d'un changement de distributeur. En Chine, les ventes enregistrent une hausse de 4%, grâce à l'augmentation de la demande au quatrième trimestre et à la croissance soutenue de produits clés tels qu'Herceptin et MabThera/Rituxan. La croissance a subi l'impact négatif de l'effet de base des ventes élevées de Tamiflu en 2013, ainsi que de la concurrence contre Tarceva.

Au Japon, l'augmentation des ventes de 7% a été portée par la demande élevée de médicaments contre le cancer du sein HER2-positif ainsi que d'Avastin et Actemra, notamment en ce qui concerne leur forme sous-cutanée. Dans le segment de l'ostéoporose, les ventes d'Edirol et de Bonviva affichent une croissance satisfaisante. Alecensa (alectinib), médicament récemment homologué, a reçu un accueil initial très favorable pour le traitement du cancer du poumon ALK-positif.

La performance de 2014 reflète en outre la contribution de la médecine personnalisée qui ne cesse de croître. Les ventes de produits associés à un test diagnostique compagnon dans le cadre de l'indication homologuée représentent aujourd'hui 23% des ventes de la division Pharma.

Produits clés en 2014

Médicaments les plus vendus et lancements récents - janvier-décembre 2014	Total		Etats-Unis		Europe		Japon		Secteur international**	
	Mio de CHF	%*	Mio de CHF	%*	Mio de CHF	%*	Mio de CHF	%*	Mio de CHF	%*
MabThera/Rituxan	6900	2	3334	1	2014	6	226	0	1326	-1
Avastin	6417	6	2682	6	1958	3	711	9	1066	12
Herceptin	6275	7	1967	12	2234	3	270	1	1804	8
Lucentis	1701	2	1701	2	-	-	-	-	-	-
Tarceva	1292	-1	641	7	303	-11	99	10	249	-10
Actemra / RoActemra	1224	23	406	31	433	22	214	19	171	14
Pegasys	1015	-20	194	-36	236	-33	60	28	525	-8
Xolair	975	25	975	25	-	-	-	-	-	-
Tamiflu	959	54	686	62	74	292	113	18	86	7
Perjeta	918	189	540	150	238	253	79	281	61	326

Lancements récents										
Kadcyla	536	135	282	29	176	***	35	-	43	***
Zelboraf	301	-12	69	-44	188	-3	-	-	44	41
Erivedge	128	75	83	27	39	399	-	-	6	***
Gazyva/Gazyvaro	49	***	43	***	5	-	-	-	1	-
Esbriet	44	-	5	-	36	-	-	-	3	-

* A taux de change constants (TCC, moyenne année pleine 2013)

** Asie-Pacifique, EEMEA (Europe de l'Est, Moyen-Orient, Afrique), Amérique latine, Canada, autres

*** >500%

Avastin (+6%), pour le traitement des formes avancées de cancer du côlon et du rectum, du sein, du poumon, du rein, du col de l'utérus, de l'ovaire et pour le traitement du glioblastome (type de tumeur cérébrale). Homologué au cours de l'année pour le traitement du cancer de l'ovaire résistant au platine et du cancer du col de l'utérus, Avastin est maintenant utilisé pour traiter sept cancers différents. Aux Etats-Unis, les ventes (+6%) ont été portées par la demande croissante de ce médicament pour le traitement du cancer colo-rectal, du col de l'utérus et de l'ovaire, tandis qu'en Europe, la croissance de 3% est le fait de la

progression de la demande de ce médicament pour le traitement du cancer de l'ovaire et de la forte demande pour les autres indications. Au Japon, l'augmentation des ventes de 9% résulte de la progression de la demande pour le traitement du cancer du sein, du cancer de l'ovaire et du gliome malin. Dans le Secteur international, la croissance de 12% a été stimulée par le lancement du médicament sur plusieurs marchés pour le traitement du cancer de l'ovaire et par la demande pour le cancer colo-rectal.

Herceptin, Perjeta, Kadcyla (+20%), pour le traitement du cancer du sein HER2-positif, et Herceptin pour le traitement du cancer de l'estomac HER2-positif métastatique (avancé). Les ventes d'Herceptin ont été particulièrement fortes aux Etats-Unis (+12%) du fait de la demande accrue pour une utilisation en association avec Perjeta dans le traitement du cancer du sein HER2-positif. En Europe, où la formulation sous-cutanée est maintenant disponible sur de nombreux marchés, les ventes ont progressé de 3%. Au Japon, les ventes s'inscrivent en hausse de 1%, l'association avec Perjeta prédominant. Dans le Secteur international (+8%), la croissance des ventes a été soutenue en Amérique latine, du fait de la forte demande émanant du secteur public, ainsi qu'en Asie, où la croissance est particulièrement à mettre au crédit du programme d'aide aux patients en Chine. Les ventes de Perjeta (918 millions de francs suisses) ont progressé dans toutes les régions, avec un accueil très favorable aux Etats-Unis, en Allemagne et en France. Les ventes de Kadcyla (536 millions de francs suisses) ont poursuivi leur bonne croissance en Europe et aux Etats-Unis, ainsi qu'au Japon, où Kadcyla a été lancé en 2014, et a reçu un excellent accueil initial.

MabThera/Rituxan (+2%), pour le traitement de formes courantes de cancer du sang, à savoir du lymphome non hodgkinien (LNH), du lymphome folliculaire et de la leucémie lymphoïde chronique (LLC), ainsi que de la polyarthrite rhumatoïde (PR) et de certains types de vascularite à ANCA. Les ventes s'inscrivent en hausse de 6% en Europe, où la demande de ce médicament a augmenté pour le traitement du lymphome folliculaire et celui de la leucémie lymphoïde chronique. Aux Etats-Unis, les ventes ont progressé de 1%, reflétant un effet de base imputable au déblocage de provisions sur ventes en 2013 (dans le cadre du programme 340B). Si l'on exclut cet effet, l'augmentation des ventes aux Etats-Unis en 2014 est de 5%. Dans le Secteur international (-1%), les ventes ont été affectées par les conditions économiques locales en Russie. Les ventes sont restées solides en Amérique latine, où la demande a enregistré une hausse sur les principaux marchés.

Lucentis (+2%, Etats-Unis uniquement), pour le traitement de maladies oculaires: forme humide de la dégénérescence maculaire liée à l'âge, œdème maculaire consécutif à l'occlusion d'une veine de la rétine et œdème maculaire diabétique. La croissance est, dans une large mesure, à mettre à l'actif d'une utilisation accrue de Lucentis dans le traitement de l'œdème maculaire diabétique. La FDA a accordé à Lucentis une

procédure d'examen prioritaire et le statut de percée thérapeutique pour le traitement de la rétinopathie diabétique.

Actemra/RoActemra (+23%), pour le traitement de la polyarthrite rhumatoïde, de l'arthrite juvénile idiopathique systémique et de l'arthrite juvénile idiopathique polyarticulaire. La demande a été forte dans toutes les régions, notamment aux Etats-Unis (+31%), en Europe (+22%) et au Japon (+19%), à la faveur de l'utilisation accrue du médicament en monothérapie et de son utilisation plus précoce dans le traitement de la polyarthrite rhumatoïde, la nouvelle formulation sous-cutanée bénéficiant d'un excellent accueil. Dans le Secteur international, les ventes ont enregistré une hausse de 14% qui est à porter au crédit d'un accueil très favorable en Chine et en Turquie, ainsi que d'une adoption rapide en Australie et en Argentine. En 2014, RoActemra a été homologué en Europe pour le traitement de la polyarthrite rhumatoïde de stade précoce.

Zelboraf (-12%), pour le traitement du mélanome métastatique présentant la mutation V600 du gène BRAF. Le traitement de référence du mélanome avancé évoluant maintenant vers un traitement ciblé sous forme d'association, Zelboraf a subi une pression concurrentielle considérable, conforme aux attentes, particulièrement aux Etats-Unis. En Europe, les ventes sont restées stables et dans le Secteur international (+41%), plusieurs marchés, dont l'Argentine et le Brésil, ont connu une forte croissance. Des données récentes issues d'études cliniques de phase III évaluant Zelboraf en association avec le cobimetinib ont révélé des résultats très positifs et des demandes d'homologation ont été déposées en 2014 auprès de la FDA et de l'EMA. Zelboraf a été homologué au Japon en 2014.

Gazyva/Gazyvaro (49 millions de francs suisses), pour le traitement de la leucémie lymphoïde chronique. Le médicament a reçu un accueil initial positif en Europe, tandis que l'utilisation limitée du chlorambucil (agent chimiothérapeutique homologué avec Gazyva) et la concurrence ont eu un impact sur son adoption aux Etats-Unis. Fin décembre 2014, la FDA a approuvé une demande de licence biologique supplémentaire permettant d'étendre le libellé de Gazyva pour y inclure des données montrant des améliorations significatives générées par Gazyva plus chlorambucil par rapport à MabThera/Rituxan plus chlorambucil. En janvier 2015, Gazyva est homologué dans 40 pays différents à travers le monde.

Principales évolutions cliniques et décisions réglementaires en 2014

L'immunothérapie anticancéreuse est un domaine clé pour Roche qui compte sept médicaments expérimentaux dans cinq types de cancer actuellement en phase avancée de développement. Le médicament expérimental le plus avancé de Roche dans ce domaine, l'anti-PDL1, a produit de premiers résultats

prometteurs en association avec Avastin dans le traitement du carcinome à cellules rénales, ainsi que de premières données positives pour d'autres tumeurs solides. Deux études de phase III évaluant Avastin dans le traitement du cancer du sein HER2-négatif, forme fréquente et très agressive de cancer du sein, ont également donné lieu à des nouvelles positives.

En ce qui concerne le traitement de l'hémophilie A, de premières données sur l'ACE910, anticorps bispécifique novateur, ont fait état d'une réduction encourageante de la fréquence des saignements chez tous les patients participant à l'étude. Des études cliniques de phase III ont débuté en septembre pour évaluer le lampalizumab, premier traitement potentiel contre l'atrophie géographique.

Le développement de l'onartuzumab lors de cancer du poumon non à petites cellules MET-positif au stade avancé a été interrompu, car ce médicament n'a pas révélé d'efficacité cliniquement significative.

Molécule	Indication	Etape-clé	
MabThera (formulation sous-cutanée)	Lymphome non hodgkinien	Homologation dans l'UE	T1 ✓
Xolair	Urticaire idiopathique chronique	Homologation par la FDA	T1 ✓
Lebrikizumab	Asthme sévère non contrôlé	Résultats des études de phase IIb (LUTE, VERSE)	T1 ✓
Onartuzumab et Tarceva	Cancer du poumon non à petites cellules	Résultats d'une étude de phase III (MetLung)	T1 ✗
RoActemra (formulation sous-cutanée)	Polyarthrite rhumatoïde	Homologation dans l'UE	T2 ✓
Anti-PDL1 (MPDL3280A)	Cancer de la vessie métastatique	Statut de percée thérapeutique accordé par la FDA au vu des résultats de l'étude de phase I	T2 ✓
Antibiotique LptD (RG7929)	Infections bactériennes	Procédure d'examen accéléré de la FDA	T2 ✓
Avastin	Cancer du col de l'utérus	Demande d'homologation européenne	T2 ✓
Bitopertine	Schizophrénie	Résultats d'une étude de phase III	T3 ✗
Alecensa (Alectinib)	Cancer du poumon non à petites	Homologation au Japon	T3 ✓

	cellules présentant une mutation ALK		
Gazyvaro	Leucémie lymphoïde chronique	Homologation dans l'UE	T3 ✓
RoActemra	Polyarthrite rhumatoïde de stade précoce	Homologation dans l'UE	T3 ✓
Avastin	Cancer du col de l'utérus	Homologation par la FDA	T3 ✓
Avastin	Cancer de l'ovaire récidivant résistant au platine	Homologation dans l'UE et par la FDA	T3 ✓
Avastin	Glioblastome	Homologation dans l'UE	T3 ✗
Cobimetinib et Zelboraf	Mélanome métastatique présentant la mutation V600 du gène BRAF	Résultats d'une étude de phase III (co-BRIM) soumis dans l'UE et aux Etats-Unis, avec procédure d'examen accéléré de la FDA	T3 ✓
Perjeta	Cancer du sein HER2-positif (situation néo-adjuvante)	Résultats d'une étude de phase II (NEOSPHERE) soumis dans l'UE	T3 ✓
Perjeta	Cancer du sein HER2-positif métastatique (traitement de première ligne)	Données finales relatives à la survie globale issues de la phase III (CLEOPATRA)	T3 ✓
Esbriet	Fibrose pulmonaire idiopathique	Homologation par la FDA. Mise à jour européenne de l'information professionnelle renforçant le bénéfice en termes de mortalité et renforçant le profil d'innocuité	T4 ✓
MabThera (formulation sous-cutanée)	Leucémie lymphoïde chronique	Demande d'homologation européenne	T4 ✓
Lucentis	Rétinopathie diabétique	Statut de percée thérapeutique accordé par la FDA. Résultats étude de phase III RIDE/RISE soumis aux Etats-Unis	T4 ✓

Kadcyla et Perjeta	Cancer du sein HER2-positif métastatique non précédemment traité	Etude MARIANNE ne satisfaisant pas ses critères d'évaluation primaires	T4 ✘
ACE910	Hémophilie A	Données de phase I	T4 ✓
gantenerumab	Maladie d'Alzheimer prodromale	Etude SCarlet RoAD interrompue après une étude de futilité	T4 ✘
Zelboraf	Mélanome avancé	Homologation au Japon	T4 ✓

Division Diagnostics

La division Diagnostics a vu ses ventes augmenter de 6% en 2014, à 10,8 milliards de francs suisses. Avec une progression de 8%, Professional Diagnostics a été le principal moteur de la croissance, emmené par le segment de l'immunodiagnostic. Les ventes de Molecular Diagnostics ont augmenté de 6%, avec une progression de 8% des activités moléculaires sous-jacentes. Dans les unités Tissue Diagnostics et Diabetes Care, les ventes ont enregistré une hausse 10% et de 1%, respectivement.

La croissance est principalement le fait de la région Asie-Pacifique (+15%) et la région EMEA (+4%). Dans la région Asie-Pacifique, la croissance a été stimulée par la solide performance de la Chine (+23%). Les ventes ont augmenté de 4% en Amérique du Nord, de 13% en Amérique latine et sont restées stables au Japon.

Professional Diagnostics

Professional Diagnostics a enregistré des performances supérieures à celles du marché dans toutes les régions, avec une forte croissance de 8%. Cette dernière a été portée principalement par le segment de l'immunodiagnostic (+13%), qui représente à présent 26% des ventes de la division. Cela est à attribuer au segment de la chimie clinique (+7%) et à celui du monitoring de la coagulation (+8%). L'année 2014 a vu le lancement du cobas 6500, nouvel instrument d'analyse d'urine entièrement automatisé, du test Elecsys Syphilis et du test de dosage de l'hormone anti-mullérienne. De nouveaux résultats d'études ont également démontré la valeur du test de pré-éclampsie Elecsys chez la femme enceinte. Ce test est dès à présent disponible dans l'UE et dans tous les pays acceptant le marquage CE.

L'unité Professional Diagnostics a été le principal contributeur de la performance de la division dans toutes les régions, particulièrement en Asie-Pacifique (+18%), grâce aux ventes toujours soutenues en Chine.

Molecular Diagnostics

Le chiffre d'affaires a augmenté de 6%, avec une solide croissance dans les activités moléculaires sous-jacentes (+8%, hors activités de séquençage), les principaux moteurs étant les segments virologie (+7%) et dépistage du HPV (+48%).

En 2014, les systèmes et tests entièrement automatisés cobas 6800 et 8800 pour le screening sanguin ainsi que les analyses virologiques ont été lancés sur des marchés acceptant le marquage CE. Le test cobas HPV a été homologué pour le dépistage primaire du cancer du col de l'utérus en Australie, au Canada et aux Etats-Unis. Trois autres tests diagnostiques (MRSA/SA, C-difficile, HSV), qui élargissent la gamme d'analyses du cobas 4800, ont été lancés dans les pays acceptant le marquage CE.

Toutes les régions, à l'exception du Japon, ont affiché une évolution positive des ventes, la plus forte contribution à la croissance venant d'Amérique du Nord, en raison d'une solide performance dans les domaines du dépistage du HPV, du screening sanguin et du monitoring du VHC.

Roche a réalisé plusieurs acquisitions dans la division Diagnostics: IQuum, Inc. et Genia Technologies, Inc. en 2014, et Ariosa Diagnostics Inc. début 2015.

IQuum permet à Roche d'accéder au système Laboratory-in-a-tube (Liat™), qui effectue des tests rapides de diagnostic moléculaire au point de soins. L'analyseur et les deux tests initiaux (cobas Influenza A/B et cobas Strep A) possèdent le marquage CE et l'homologation de la FDA. Genia développe une plate-forme de séquençage de l'ADN simple molécule s'appuyant sur des semi-conducteurs, qui exploite la technologie des nanopores. Ariosa ajoute un service de tests de dépistage prénatal non invasif (DPNI) extrêmement ciblé et précis au portefeuille de Roche. Le test de dépistage prénatal Harmony™, dont Ariosa détient la propriété exclusive, est un test sanguin qui peut être utilisé dès dix semaines de grossesse et est conçu pour évaluer le risque de trisomie 21 et d'autres anomalies génétiques.

Roche a signé le programme d'accès mondial au test de charge virale du VIH en partenariat avec l'ONUSIDA, le President's Emergency Plan For AIDS Relief, la Clinton Health Access Initiative et le Fonds mondial. Ce programme fournira aux pays les plus dépourvus des tests de pointe pour le dépistage du VIH. De plus, un test diagnostique pour le virus Ebola a été homologué par la FDA pour une utilisation en urgence.

Tissue Diagnostics

Les ventes ont progressé de 10%, portées par une croissance de 9% du portefeuille Advanced Tissue Staining, qui inclut des réactifs d'immunohistochimie (+10%). Le portefeuille CINTec pour le diagnostic du cancer du col de l'utérus a enregistré une croissance de 18% qui reflète une demande toujours élevée. Au niveau géographique, la croissance est principalement le fait de la région EMEA, de l'Amérique du Nord et de l'Asie-Pacifique. En Amérique du Nord, les ventes ont augmenté malgré les baisses des remboursements.

Diabetes Care

Les ventes s'inscrivent en hausse de 1%, malgré la persistance d'un contexte de marché exigeant pour les systèmes de monitoring de la glycémie sur les principaux marchés, notamment les Etats-Unis. Les ventes du produit haut de gamme Accu-Chek Mobile ont progressé de 19% et celles d'Accu-Chek Aviva/Performa de 7%. Le système Accu-Chek Insight, le nouveau système d'injection d'insuline combinant une pompe à insuline et un lecteur de glycémie, et le système Accu-Chek Connect, qui connecte un lecteur de glycémie à des applications mobiles via des smartphones et des plateformes Internet à des fins d'autocontrôle du diabète, ont été lancés dans l'UE en 2014.

Dans les régions EMEA, Asie-Pacifique et Amérique latine, les ventes sont en hausse, renforçant la position de leader de l'unité d'affaires sur le marché international du monitoring de la glycémie. En Amérique du Nord, les ventes ont baissé de 6% en raison des changements apportés par Medicare au remboursement des bandelettes réactives et à la modification du nombre de bandelettes remboursées au Canada. Au Japon, les ventes ont reculé de 6%, en raison d'une forte concurrence et des réductions de prix biennuelles décidées par les autorités de santé.

Des gains d'efficacité ont été réalisés avec la mise en œuvre, débutée en 2013, d'initiatives spécifiques qui ont contribué à rationaliser les processus de travail et la prise de décisions.

Principaux lancements en 2014

Domaine	Nom du produit	Description	+Marché
Instruments/Dispositifs			
Laboratoires	cobas 6800/8800	Système moléculaire (PCR) de nouvelle génération	Monde*
	cobas 6500	Espace de travail automatisé pour les analyses d'urine	UE
	Connect-V	Logiciel (middleware) fournissant la connectivité avec des systèmes d'information d'hôpitaux	Monde*
Diabète	Accu-Chek Insight	Système de pompe à insuline associé à un lecteur de glycémie de nouvelle génération	UE
	Accu-Chek Connect	Lecteur de glycémie incluant une connectivité avec les smartphones, les applications mobiles et le «cloud»	UE
Tests/dosages			
Screening sanguin/maladies infectieuses	MPX 2.0	Test multiplex de nouvelle génération pour le screening sanguin	Etats-Unis
	MPX (VIH, VHB, VHC), VHE, DPX ¹ , WNV ²	Menu complet de screening sanguin par la technique NAT pour le cobas 6800/8800	Monde*
	VIH, VHB, VHC, CMV	Tests virologiques pour le cobas 6800/8800	Monde*
	HSV	Détection du virus herpes simplex sur le cobas 4800	UE
	Syphilis	Détection du tréponème pâle (test immunologique)	UE
Microbiologie	MRSA/SA	Test de nouvelle génération sur le cobas 4800	UE
	C-difficile	Diagnostic d'infections et de diarrhées associées	UE
Santé de la femme	AMH	Evaluation de la réserve ovarienne pour la fertilité	UE
	Pronostic de pré-éclampsie	Prédiction à court terme de la pré-éclampsie au cours de la grossesse (extension de l'avantage revendiqué)	UE

¹ Parvovirus B19 et virus de l'hépatite A.

² Virus West Nile

* Hors Etats-Unis

A propos de Roche

Roche, dont le siège est à Bâle, Suisse, figure parmi les leaders de l'industrie pharmaceutique et diagnostique axée sur la recherche. Numéro un mondial de la biotechnologie, Roche produit des médicaments cliniquement différenciés pour l'oncologie, l'immunologie, les maladies infectieuses, l'ophtalmologie et les neurosciences. Roche est aussi le leader mondial du diagnostic in vitro ainsi que du diagnostic histologique du cancer, et une entreprise d'avant-garde dans la gestion du diabète. Sa stratégie des soins personnalisés vise à mettre à disposition des médicaments et des produits diagnostiques permettant d'améliorer de façon tangible la santé ainsi que la qualité et la durée de vie des patients. Depuis sa fondation, en 1896, Roche n'a cessé d'apporter une contribution majeure dans le domaine de la santé, au niveau mondial. Vingt-quatre médicaments développés par Roche font partie de la Liste modèle de Médicaments Essentiels de l'Organisation Mondiale de la Santé, notamment des antibiotiques, des traitements antipaludéens et des agents chimiothérapeutiques permettant de sauver des vies.

En 2014, le groupe Roche, qui comptait 88 500 employés dans le monde, a consacré 8,9 milliards de francs suisses à la recherche et au développement. Son chiffre d'affaires s'est élevé à 47,5 milliards de francs suisses. Genentech, aux Etats-Unis, appartient entièrement au groupe Roche, qui est par ailleurs l'actionnaire majoritaire de Chugai Pharmaceutical, Japon. Pour de plus amples informations, veuillez consulter roche.com.

Tous les noms de marque mentionnés sont protégés par la loi.

Informations complémentaires

- Communiqué de presse avec un ensemble complet de tableaux: <http://www.roche.com/med-cor-2015-01-28.htm>
- Roche et le développement durable: <http://www.roche.com/sustainability.htm>
- Rapport de gestion 2014 (y compris rapport sur la responsabilité de l'entreprise): www.roche.com/annual_reports
- Dow Jones Sustainability Indexes: www.sustainability-indexes.com
- SAM: www.sam-group.com

Relations avec les médias, groupe Roche

Téléphone: +41 - 61 688 8888 / e-mail: roche.mediarelations@roche.com

- Nicolas Dunant (responsable du bureau des médias)
- Ulrike Engels-Lange
- Štěpán Kráčala
- Nicole Rüppel
- Claudia Schmitt
- Nina Schwab-Hautzinger

Décharge de responsabilité: avertissement concernant les déclarations de nature prospective

Ce document contient certaines déclarations de nature prospective. Celles-ci peuvent être identifiées par des termes tels que «table sur», «attend», «anticipe», «escompte», «devrait», «cherche à», «estime», «futur» ou d'autres termes analogues, ainsi que par des commentaires sur, entre autres, la stratégie, des objectifs, des projets ou des intentions. Divers facteurs pourraient entraîner une divergence significative entre les résultats réels et ceux suggérés par les déclarations de nature prospective contenues dans le présent document. Ces facteurs incluent notamment: (1) mesures prises par des concurrents en matière de prix et de produits, (2) changements législatifs et réglementaires de même que conditions économiques, (3) retard dans le processus d'homologation ou de commercialisation, impossibilité d'obtenir l'approbation des autorités réglementaires ou de mettre des produits sur le marché; (4) fluctuation des taux de change et situation générale des marchés financiers; (5) incertitudes concernant la découverte, le développement ou la commercialisation de nouveaux produits ou de nouveaux champs d'application de produits existants, incluant, sans restriction, des résultats négatifs d'études cliniques ou de projets de recherche ainsi que des effets indésirables inattendus de produits en développement ou déjà commercialisés; (6) pression accrue exercée par les gouvernements en matière de prix; (7) interruptions de la production; (8) perte de protection ou impossibilité d'obtenir une protection adéquate en matière de propriété industrielle; (9) litiges; (10) perte de dirigeants clés ou d'autres collaborateurs; (11) publicité et couverture médiatique défavorables. La déclaration concernant la croissance du bénéfice par titre n'est pas une prévision de bénéfice; il ne doit pas en être déduit que cela signifie que le bénéfice ou le bénéfice par titre de Roche pour une quelconque période actuelle ou ultérieure sera obligatoirement égal ou supérieur au bénéfice ou au bénéfice par titre publié par Roche dans le passé.

Appendix: Tables

1.	Sales January to December 2014 and 2013	20
2.	Quarterly sales and constant exchange rate sales growth by Division in 2014 and 2013	21
3.	Pharmaceuticals Division	22
4.	Top 20 Pharmaceuticals Division product sales and constant exchange rate growth YTD December 2014 vs. YTD December 2013: US, Europe, Japan and International**	23
5.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and constant exchange rate sales growth	24
6.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and constant exchange rate sales growth United States	25
7.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and constant exchange rate sales growth Europe	26
8.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and constant exchange rate sales growth Japan	27
9.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and constant exchange rate sales growth International**	28
10.	Roche Group consolidated income statement for the year ended 31 December 2014 in millions of CHF	29
11.	Core results reconciliation - 2014 in millions of CHF	30
12.	Divisional core results reconciliation - 2014 in millions of CHF	31
13.	Roche Group consolidated balance sheet in millions of CHF	32
14.	Roche Group consolidated statement of cash flows in millions of CHF	33

1. Sales January to December 2014 and 2013

CHF millions	Twelve months ended 31 December		% change		
	2014	2013	At CER*	In CHF	In USD
Pharmaceuticals Division	36,696	36,304	4	1	2
United States	15,822	15,097	6	5	6
Europe	9,422	9,254	3	2	3
Japan	3,301	3,405	7	-3	-2
International**	8,151	8,548	2	-5	-3
Diagnostics Division	10,766	10,476	6	3	4
Roche Group	47,462	46,780	5	1	3

* At constant exchange rates versus January to December 2013;

**Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

2. Quarterly sales and constant exchange rate sales growth by Division in 2014 and 2013

CHF millions	Q4 2013	Q4 2013 vs. Q4 2012	Q1 2014	Q1 2014 vs. Q1 2013	Q2 2014	Q2 2014 vs. Q2 2013	Q3 2014	Q3 2014 vs. Q3 2013	Q4 2014	Q4 2014 vs. Q4 2013
Pharmaceuticals Division	9,114	7%	9,040	4%	8,794	4%	9,131	4%	9,731	5%
United States	3,668	5%	3,873	3%	3,699	8%	3,956	4%	4,294	10%
Europe	2,302	2%	2,425	5%	2,350	1%	2,295	1%	2,352	4%
Japan	913	2%	845	19%	736	-4%	825	8%	895	5%
International*	2,231	18%	1,897	1%	2,009	3%	2,055	6%	2,190	0%
Diagnostics Division	2,799	5%	2,456	7%	2,684	5%	2,652	7%	2,974	7%
Roche Group	11,913	7%	11,496	5%	11,478	4%	11,783	5%	12,705	6%

*Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

3. Pharmaceuticals Division

Top-selling pharmaceuticals and recent new launches January to December 2014	Total		United States		Europe		Japan		International***	
	CHF m	%**	CHF m	%**	CHF m	%**	CHF m	%**	CHF m	%**
MabThera/Rituxan	6,900	2%	3,334	1%	2,014	6%	226	0%	1,326	-1%
Avastin	6,417	6%	2,682	6%	1,958	3%	711	9%	1,066	12%
Herceptin	6,275	7%	1,967	12%	2,234	3%	270	1%	1,804	8%
Lucentis	1,701	2%	1,701	2%	-	-	-	-	-	-
Tarceva	1,292	-1%	641	7%	303	-11%	99	10%	249	-10%
Actemra/RoActemra	1,224	23%	406	31%	433	22%	214	19%	171	14%
Pegasys	1,015	-20%	194	-36%	236	-33%	60	28%	525	-8%
Xolair	975	25%	975	25%	-	-	-	-	-	-
Tamiflu	959	54%	686	62%	74	292%	113	18%	86	7%
Perjeta	918	189%	540	150%	238	253%	79	281%	61	326%
Kadcyla	536	135%	282	29%	176	*	35	-	43	*
Zelboraf	301	-12%	69	-44%	188	-3%	-	-	44	41%
Erivedge	128	75%	83	27%	39	399%	-	-	6	*
Gazyva	49	*	43	*	5	-	-	-	1	-
Esbriet	44	-	5	-	36	-	-	-	3	-

* Over +500%

** At constant exchange rates versus January to December 2013;

*** Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

4. Top 20 Pharmaceuticals Division product sales and constant exchange rate growth YTD December 2014 vs. YTD December 2013: US, Europe, Japan and International**

CHF millions	Total		United States		Europe		Japan		International**	
	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%
MabThera/Rituxan	6,900	2%	3,334	1%	2,014	6%	226	0%	1,326	-1%
Avastin	6,417	6%	2,682	6%	1,958	3%	711	9%	1,066	12%
Herceptin	6,275	7%	1,967	12%	2,234	3%	270	1%	1,804	8%
Lucentis	1,701	2%	1,701	2%	-	-	-	-	-	-
Tarceva	1,292	-1%	641	7%	303	-11%	99	10%	249	-10%
Actemra/RoActemra	1,224	23%	406	31%	433	22%	214	19%	171	14%
Pegasys	1,015	-20%	194	-36%	236	-33%	60	28%	525	-8%
Xolair	975	25%	975	25%	-	-	-	-	-	-
Tamiflu	959	54%	686	62%	74	292%	113	18%	86	7%
Perjeta	918	189%	540	150%	238	253%	79	281%	61	326%
CellCept	811	-4%	195	-3%	216	-8%	57	-9%	343	-1%
Xeloda	776	-46%	185	-70%	92	-70%	90	-8%	409	-9%
Activase/TNKase	747	11%	698	11%	-	-	-	-	49	13%
Valcyte/Cymevene	726	7%	386	9%	182	6%	-	-	158	5%
Pulmozyme	597	7%	386	10%	122	-1%	-	-	89	5%
Kadcyla	536	135%	282	29%	176	*	35	-	43	*
NeoRecormon/Epogin	460	-8%	-	-	189	-12%	57	-37%	214	12%
Mircera	417	5%	-	-	101	-1%	195	0%	121	18%
Zelboraf	301	-12%	69	-44%	188	-3%	-	-	44	41%
Madopar	292	-3%	-	-	106	-4%	17	-3%	169	-1%

* Over +500%

** Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

5. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and constant exchange rate sales growth

CHF millions	Q4 2013	Q4 2013 vs. Q4 2012	Q1 2014	Q1 2014 vs. Q1 2013	Q2 2014	Q2 2014 vs. Q2 2013	Q3 2014	Q3 2014 vs. Q3 2013	Q4 2014	Q4 2014 vs. Q4 2013
MabThera/Rituxan	1,745	7%	1,667	3%	1,693	5%	1,764	1%	1,776	-1%
Avastin	1,544	13%	1,565	9%	1,532	4%	1,652	6%	1,668	7%
Herceptin	1,485	7%	1,526	3%	1,556	9%	1,597	9%	1,596	7%
Lucentis	438	22%	407	8%	421	4%	432	2%	441	-5%
Tarceva	321	4%	304	-5%	347	3%	320	0%	321	-2%
Actemra/RoActemra	274	23%	273	23%	295	21%	329	28%	327	20%
Pegasys	285	-20%	287	-19%	295	-10%	229	-22%	204	-29%
Xolair	200	17%	205	15%	232	22%	264	33%	274	29%
Tamiflu	221	-27%	344	9%	28	-36%	80	121%	507	129%
Perjeta	140	394%	178	274%	210	277%	245	227%	285	103%
CellCept	193	-10%	215	-1%	198	-11%	210	0%	188	-4%
Xeloda	345	-3%	293	-19%	181	-50%	149	-61%	153	-56%
Activase/TNKase	169	19%	181	-1%	178	26%	200	19%	188	5%
Valcyte/Cymevene	194	26%	177	12%	176	12%	192	19%	181	-9%
Pulmozyme	160	18%	138	3%	140	8%	149	13%	170	4%
Kadcyla	78	-	102	474%	125	105%	144	103%	165	110%
NeoRecormon/Epogin	120	-14%	112	-9%	119	-8%	111	-12%	118	-1%
Mircera	118	23%	103	21%	100	2%	101	-1%	113	0%
Zelboraf	94	26%	79	-2%	76	-9%	75	-13%	71	-24%
Madopar	78	9%	59	-20%	76	3%	71	-6%	86	13%

6. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and constant exchange rate sales growth United States

CHF millions	Q4 2013	Q4 2013 vs. Q4 2012	Q1 2014	Q1 2014 vs. Q1 2013	Q2 2014	Q2 2014 vs. Q2 2013	Q3 2014	Q3 2014 vs. Q3 2013	Q4 2014	Q4 2014 vs. Q4 2013
MabThera/Rituxan	755	2%	799	-2%	825	8%	859	-4%	851	5%
Avastin	591	4%	670	6%	630	6%	702	3%	680	7%
Herceptin	412	3%	473	4%	464	17%	514	10%	516	17%
Lucentis	438	22%	407	8%	421	4%	432	2%	441	-5%
Tarceva	131	-8%	141	-6%	184	16%	161	11%	155	9%
Actemra/RoActemra	81	20%	86	22%	94	30%	112	39%	114	31%
Pegasys	44	-55%	63	-40%	74	-14%	30	-51%	27	-49%
Xolair	200	17%	205	15%	232	22%	264	33%	274	29%
Tamiflu	189	-24%	178	-9%	10	22%	64	155%	434	127%
Perjeta	83	201%	110	161%	127	205%	143	202%	160	86%
CellCept	46	5%	48	-7%	47	-6%	58	16%	42	-18%
Xeloda	136	-8%	130	-15%	29	-80%	12	-93%	14	-92%
Activase/TNKase	158	22%	170	0%	165	27%	187	18%	176	4%
Valcyte/Cymevene	97	19%	94	26%	94	8%	107	21%	91	-13%
Pulmozyme	91	16%	91	2%	90	10%	100	20%	105	9%
Kadcyla	70	-	73	315%	70	16%	70	3%	69	-7%
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Mircera	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Zelboraf	28	-1%	19	-40%	17	-46%	17	-38%	16	-51%
Madopar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

7. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and constant exchange rate sales growth Europe

CHF millions	Q4 2013	Q4 2013 vs. Q4 2012	Q1 2014	Q1 2014 vs. Q1 2013	Q2 2014	Q2 2014 vs. Q2 2013	Q3 2014	Q3 2014 vs. Q3 2013	Q4 2014	Q4 2014 vs. Q4 2013
MabThera/Rituxan	472	0%	503	6%	515	8%	499	4%	497	7%
Avastin	483	9%	499	8%	484	2%	489	1%	486	3%
Herceptin	537	-2%	568	2%	570	4%	558	4%	538	2%
Lucentis	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tarceva	84	-3%	76	-12%	78	-12%	75	-9%	74	-9%
Actemra/RoActemra	95	21%	99	20%	108	20%	113	25%	113	22%
Pegasys	80	-14%	77	-19%	67	-32%	50	-38%	42	-46%
Xolair	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tamiflu	9	-	71	*	1	-71%	1	49%	1	-93%
Perjeta	31	*	41	*	51	287%	65	228%	81	171%
CellCept	59	-5%	55	-10%	55	-5%	54	-6%	52	-11%
Xeloda	72	-9%	34	-57%	24	-71%	18	-76%	16	-77%
Activase/TNKase	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	52	28%	46	5%	46	10%	43	22%	47	-9%
Pulmozyme	31	1%	31	2%	31	-1%	30	-5%	30	-2%
Kadcyla	6	-	25	-	38	*	48	*	65	*
NeoRecormon/Epogin	50	-19%	49	-14%	49	-10%	47	-15%	44	-10%
Mircera	28	29%	26	8%	26	-1%	24	-3%	25	-8%
Zelboraf	52	17%	52	12%	48	8%	45	-12%	43	-16%
Madopar	28	-1%	26	-9%	27	-2%	26	-5%	27	-2%

* Over +500%

8. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and constant exchange rate sales growth Japan

CHF millions	Q4 2013	Q4 2013 vs. Q4 2012	Q1 2014	Q1 2014 vs. Q1 2013	Q2 2014	Q2 2014 vs. Q2 2013	Q3 2014	Q3 2014 vs. Q3 2013	Q4 2014	Q4 2014 vs. Q4 2013
MabThera/Rituxan	69	8%	56	20%	48	-17%	61	5%	61	-4%
Avastin	198	12%	175	27%	157	-5%	187	13%	192	5%
Herceptin	82	11%	70	23%	60	-12%	70	5%	70	-7%
Lucentis	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tarceva	29	25%	25	42%	24	6%	24	7%	26	-6%
Actemra/RoActemra	57	24%	53	49%	47	5%	56	21%	58	11%
Pegasys	12	-28%	13	16%	19	45%	17	48%	11	-1%
Xolair	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tamiflu	18	-47%	60	-17%	2	-74%	1	238%	50	190%
Perjeta	18	-	18	-	19	-	21	375%	21	32%
CellCept	18	8%	14	5%	14	-14%	14	-12%	15	-13%
Xeloda	27	0%	24	8%	20	-23%	23	-6%	23	-8%
Activase/TNKase	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Kadcyla	-	-	-	-	9	-	12	-	14	-
NeoRecormon/Epogin	24	-22%	16	-26%	13	-45%	14	-38%	14	-39%
Mircera	62	21%	51	36%	43	-12%	50	-2%	51	-11%
Zelboraf	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Madopar	5	3%	4	4%	4	-6%	4	-2%	5	-5%

9. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and constant exchange rate sales growth International**

CHF millions	Q4 2013	Q4 2013 vs. Q4 2012	Q1 2014	Q1 2014 vs. Q1 2013	Q2 2014	Q2 2014 vs. Q2 2013	Q3 2014	Q3 2014 vs. Q3 2013	Q4 2014	Q4 2014 vs. Q4 2013
MabThera/Rituxan	449	26%	309	12%	305	-2%	345	9%	367	-17%
Avastin	272	49%	221	7%	261	9%	274	15%	310	16%
Herceptin	454	21%	415	0%	462	12%	455	14%	472	6%
Lucentis	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tarceva	77	27%	62	-6%	61	-9%	60	-13%	66	-13%
Actemra/RoActemra	41	31%	35	3%	46	28%	48	21%	42	6%
Pegasys	149	1%	134	-7%	135	3%	132	-8%	124	-17%
Xolair	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tamiflu	5	-72%	35	-8%	15	-44%	14	37%	22	350%
Perjeta	8	*	9	*	13	*	16	341%	23	177%
CellCept	70	-24%	98	6%	82	-16%	84	-3%	79	13%
Xeloda	110	9%	105	-3%	108	-2%	96	-19%	100	-10%
Activase/TNKase	11	-13%	11	-4%	13	19%	13	27%	12	12%
Valcyte/Cymevene	45	38%	37	-7%	36	24%	42	12%	43	-1%
Pulmozyme	38	41%	16	10%	19	9%	19	10%	35	-1%
Kadcyla	2	-	4	-	8	*	14	*	17	*
NeoRecormon/Epogin	46	-2%	47	7%	57	12%	50	3%	60	28%
Mircera	28	20%	26	8%	31	32%	27	1%	37	30%
Zelboraf	14	425%	8	98%	11	56%	13	65%	12	-1%
Madopar	45	18%	29	-29%	45	7%	41	-7%	54	24%

* Over +500% ** Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

10. Roche Group consolidated income statement for the year ended 31 December 2014 | in millions of CHF

	Pharma- ceuticals	Diagnostics	Corporate	Group
Sales	36,696	10,766	-	47,462
Royalties and other operating income	2,273	131	-	2,404
Cost of sales	(8,013)	(5,368)	-	(13,381)
Marketing and distribution	(6,130)	(2,527)	-	(8,657)
Research and development	(8,380)	(1,515)	-	(9,895)
General and administration	(2,142)	(1,242)	(459)	(3,843)
Operating profit	14,304	245	(459)	14,090
Financing costs				(1,821)
Other financial income (expense)				246
Profit before taxes				12,515
Income taxes				(2,980)
Net income				9,535
Attributable to				
- Roche shareholders				9,332
- Non-controlling interests				203
Earnings per share and non-voting equity security				
Basic (CHF)				10.99
Diluted (CHF)				10.81

11. Core results reconciliation - 2014 | in millions of CHF

	IFRS	Global restructuring	Intangibles amortisation	Intangibles impairment	Alliances & business combinations	Legal & environmental	Major debt restructuring	Normalisation of ECP tax benefit	Core
Sales	47,462	-	-	-	-	-	-	-	47,462
Royalties and other operating income	2,404	-	-	-	-	-	-	-	2,404
Cost of sales	(13,381)	139	637	225	39	-	-	-	(12,341)
Marketing and distribution	(8,657)	219	2	-	-	-	-	-	(8,436)
Research and development	(9,895)	106	67	809	-	-	-	-	(8,913)
General and administration	(3,843)	191	-	874	23	215	-	-	(2,540)
Operating profit	14,090	655	706	1,908	62	215	-	-	17,636
Financing costs	(1,821)	2	-	-	9	19	429	-	(1,362)
Other financial income (expense)	246	-	-	-	-	-	-	-	246
Profit before taxes	12,515	657	706	1,908	71	234	429	-	16,520
Income taxes	(2,980)	(241)	(237)	(328)	(39)	(44)	(150)	32	(3,987)
Net income	9,535	416	469	1,580	32	190	279	32	12,533
Attributable to									
- Roche shareholders	9,332	416	468	1,580	32	190	279	32	12,329
- Non-controlling interests	203	-	1	-	-	-	-	-	204
EPS	10.81	0.48	0.54	1.84	0.04	0.22	0.32	0.04	14.29

12. Divisional core results reconciliation - 2014 | in millions of CHF

	IFRS	Global restructuring	Intangibles amortisation	Intangibles impairment	Alliances & business combinations	Legal & environmental	Core
Pharmaceuticals							
Sales	36,696	-	-	-	-	-	36,696
Royalties and other operating income	2,273	-	-	-	-	-	2,273
Cost of sales	(8,013)	82	341	-	39	-	(7,551)
Marketing and distribution	(6,130)	155	1	-	-	-	(5,974)
Research and development	(8,380)	101	66	337	-	-	(7,876)
General and administration	(2,142)	53	-	322	21	179	(1,567)
Operating profit	14,304	391	408	659	60	179	16,001
Diagnostics							
Sales	10,766	-	-	-	-	-	10,766
Royalties and other operating income	131	-	-	-	-	-	131
Cost of sales	(5,368)	57	296	225	-	-	(4,790)
Marketing and distribution	(2,527)	64	1	-	-	-	(2,462)
Research and development	(1,515)	5	1	472	-	-	(1,037)
General and administration	(1,242)	138	-	552	2	38	(512)
Operating profit	245	264	298	1,249	2	38	2,096
Corporate							
General and administration	(459)	-	-	-	-	(2)	(461)
Operating profit	(459)	-	-	-	-	(2)	(461)

13. Roche Group consolidated balance sheet | in millions of CHF

	31 December 2014	31 December 2013	31 December 2012
Non-current assets			
Property, plant and equipment	17,195	15,760	15,402
Goodwill	9,949	7,145	7,480
Intangible assets	12,881	3,944	4,214
Deferred tax assets	2,829	4,707	4,849
Defined benefit plan assets	691	636	678
Other non-current assets	982	811	814
Total non-current assets	44,527	33,003	33,437
Current assets			
Inventories	7,743	5,906	5,542
Accounts receivable	9,003	8,808	9,465
Current income tax assets	244	218	339
Other current assets	2,421	2,297	2,034
Marketable securities	7,961	7,935	9,461
Cash and cash equivalents	3,742	4,000	4,530
Total current assets	31,114	29,164	31,371
Total assets	75,641	62,167	64,808
Non-current liabilities			
Long-term debt	(19,347)	(16,423)	(17,860)
Deferred tax liabilities	(605)	(1,282)	(1,397)
Defined benefit plan liabilities	(8,994)	(6,062)	(7,231)
Provisions	(1,778)	(1,097)	(1,042)
Other non-current liabilities	(251)	(302)	(319)
Total non-current liabilities	(30,975)	(25,166)	(27,849)
Current liabilities			
Short-term debt	(6,367)	(2,220)	(6,730)
Current income tax liabilities	(2,616)	(1,805)	(2,210)
Provisions	(2,465)	(2,148)	(2,158)
Accounts payable	(2,883)	(2,162)	(1,945)
Other current liabilities	(8,777)	(7,425)	(7,166)
Total current liabilities	(23,108)	(15,760)	(20,209)
Total liabilities	(54,083)	(40,926)	(48,058)
Total net assets	21,558	21,241	16,750
Equity			
Capital and reserves attributable to Roche shareholders	19,586	19,294	14,514
Equity attributable to non-controlling interests	1,972	1,947	2,236
Total equity	21,558	21,241	16,750

14. Roche Group consolidated statement of cash flows | in millions of CHF

	2014	2013
Cash flows from operating activities		
Cash generated from operations	20,305	20,796
(Increase) decrease in net working capital	(258)	(209)
Payments made for defined benefit plans	(520)	(483)
Utilisation of provisions	(873)	(1,000)
Disposal of products	255	6
Other operating cash flows	3	3
Cash flows from operating activities, before income taxes paid	18,912	19,113
Income taxes paid	(2,982)	(3,341)
Total cash flows from operating activities	15,930	15,772
Cash flows from investing activities		
Purchase of property, plant and equipment	(2,966)	(2,451)
Purchase of intangible assets	(368)	(403)
Disposal of property, plant and equipment	64	65
Disposal of intangible assets	-	-
Business combinations	(9,633)	(233)
Divestment of subsidiaries	-	2
Interest and dividends received	35	51
Sales of marketable securities	68,426	47,954
Purchases of marketable securities	(67,887)	(46,310)
Other investing cash flows	325	23
Total cash flows from investing activities	(12,004)	(1,302)
Cash flows from financing activities		
Proceeds from issue of bonds and notes	6,407	-
Redemption and repurchase of bonds and notes	(3,662)	(6,633)
Increase (decrease) in commercial paper	2,342	404
Increase (decrease) in other debt	124	151
Hedging and collateral arrangements	(669)	247
Equity contribution by non-controlling interests – capital injection	-	20
Interest paid	(976)	(1,299)
Dividends paid	(6,718)	(6,362)
Equity-settled equity compensation plans, net of transactions in own equity	(812)	(1,190)
Other financing cash flows	-	(7)
Total cash flows from financing activities	(3,964)	(14,669)
Net effect of currency translation on cash and cash equivalents	(220)	(331)
Increase (decrease) in cash and cash equivalents	(258)	(530)
Cash and cash equivalents at beginning of period	4,000	4,530
Cash and cash equivalents at end of period	3,742	4,000