

Bâle, le 28 janvier 2016

## Roche affiche de solides résultats pour 2015

- Le chiffre d'affaires consolidé augmente de 5%<sup>1</sup> à taux de change constants et de 1% en francs suisses.
- Les ventes de la division Pharma sont en hausse de 5%, sous l'impulsion des anticancéreux Herceptin, Avastin et Perjeta, ainsi que d'Esbriet pour le traitement de la fibrose pulmonaire idiopathique.
- Les ventes de la division Diagnostics progressent de 6%, principalement grâce aux produits d'immunodiagnostic.
- Avancée majeure au sein du pipeline: données de phase III positives concernant l'ocrelizumab dans le traitement de la sclérose en plaques (SEP) de formes récurrente et primaire progressive; et résultats prometteurs pour l'atezolizumab dans le traitement des cancers de la vessie et du poumon.
- Dans le domaine du diagnostic moléculaire, les systèmes entièrement automatisés cobas 6800 et cobas 8800 ont été lancés aux Etats-Unis.
- Le bénéfice par titre rapporté aux activités de base<sup>2</sup> («core EPS») est en hausse de 7% à taux de change constants, si l'on exclut la cession des droits sur le filgrastim en 2014, et diminue de -3% en francs suisses.
- Le Conseil d'administration propose une augmentation du dividende à 8,10 CHF.
- Perspectives pour 2016: la croissance des ventes devrait se situer dans la partie basse à moyenne de la plage à un chiffre, à taux de change constants. Le bénéfice par titre rapporté aux activités de base devrait progresser plus rapidement que les ventes à taux de change constants. Roche table sur une nouvelle augmentation de son dividende en francs suisses.

---

<sup>1</sup> Sauf mention contraire, tous les taux de croissance indiqués dans ce document sont exprimés à taux de change constants (TCC: moyenne pour 2014).

<sup>2</sup> Hors bénéfice exceptionnel de 428 millions CHF avant impôts, lié à la cession des droits sur le filgrastim en 2014

Chiffres clés 2015	Mio de CHF		Variation en %	
	2015	2014	A TCC <sup>1</sup>	En CHF
Chiffre d'affaires consolidé	48 145	47 462	+5	+1
Division Pharma	37 331	36 696	+5	+2
Division Diagnostics	10 814	10 766	+6	0
Bénéfice d'exploitation rapporté aux activités de base excluant filgrastim <sup>2</sup>	17 542	17 636	+5 +7	-1 +2
Bénéfice par titre rapporté aux activités de base - dilué (CHF) excluant filgrastim <sup>2</sup>	13,49	14,29	+4 +7	-6 -3
Bénéfice consolidé selon IFRS	9056	9535	+4	-5

Severin Schwan, CEO du groupe Roche, à propos des résultats du groupe: «2015 a été une année fructueuse, marquée par d'excellents résultats dans les divisions Pharma et Diagnostics, grâce aux médicaments et plates-formes diagnostiques que nous avons lancés récemment. Je suis particulièrement satisfait de la progression de notre pipeline de produits. Nous avons communiqué des données cliniques importantes dans plusieurs domaines, dont le cancer, la sclérose en plaques, les maladies du système immunitaire et les maladies du sang. Compte tenu de notre portefeuille de produits richement doté et de notre pipeline prometteur, nous sommes bien positionnés pour l'avenir».

## Groupe

### Croissance des ventes élevée dans les deux divisions

En 2015, le chiffre d'affaires consolidé a augmenté de 5%, à 48,1 milliards CHF, porté principalement par les ventes de la division Pharma aux Etats-Unis et par une demande élevée pour les produits d'immunodiagnostic.

Dans la division Pharma, les ventes s'inscrivent en hausse de 5%, à 37,3 milliards CHF. Cette augmentation est principalement liée au portefeuille d'oncologie (+8%), emmené par les médicaments ciblant le HER2 et par Avastin. Au sein du portefeuille d'immunologie, les ventes ont grimpé de 24%, sous l'impulsion de la forte demande d'Esbriet, nouveau médicament contre la fibrose pulmonaire idiopathique, ainsi que de l'augmentation des ventes d'Actemra/RoActemra et de Xolair. Les ventes de Pegasys ont reculé en raison de la concurrence d'une nouvelle génération de traitements, tandis que Valcyte/Cymevene et Xeloda ont été confrontés comme prévu à la concurrence des génériques.

Toutes les régions ont contribué à la croissance des ventes, la performance étant particulièrement remarquable aux Etats-Unis (+6%) et en Europe (+4%) grâce à la forte demande de médicaments ciblant le HER2 et d'Esbriet. Dans le Secteur international<sup>3</sup> (+5%), la croissance a été emmenée par les marchés clés, notamment le Brésil (+10%) et la Chine (+4%). Au Japon, les ventes ont progressé de 6%, sous l'impulsion d'Avastin, du portefeuille HER2 et du nouveau médicament contre le cancer du poumon Alecensa.

Les ventes de la division Diagnostics ont progressé de 6% pour atteindre 10,8 milliards CHF, les principaux contributeurs étant la région Asie-Pacifique (+15%) et la région regroupant l'Europe, le Moyen-Orient et l'Afrique (EMEA, +4%). Les ventes ont augmenté en Amérique latine (+11%) et en Amérique du Nord (+3%), tandis qu'elles sont restées stables au Japon. Le principal moteur de la croissance a été Professional Diagnostics qui a progressé de 8%. Les ventes de Molecular Diagnostics et de Tissue Diagnostics ont augmenté de 10% et 12%, respectivement. Les ventes de Diabetes Care s'inscrivent en baisse de 3% en raison de la persistance d'un contexte de marché difficile, en particulier aux Etats-Unis.

### **La rentabilité progresse plus rapidement que les ventes**

Si l'on exclut un revenu exceptionnel de 428 millions CHF provenant de la cession des droits sur le filgrastim en 2014, le bénéfice d'exploitation rapporté aux activités de base s'est accru de 7% à taux de change constants. Sur la même base, le bénéfice par action rapporté aux activités de base (13,49 CHF), s'inscrit en hausse de 7%.

Le bénéfice consolidé selon les normes IFRS est en hausse de 4% à taux de change constants, mais en baisse de 5% en francs suisses en raison d'un impact négatif majeur des taux de change.

Le Conseil d'administration a préconisé une augmentation du dividende à 8,10 CHF par action et bon de jouissance. Elle sera soumise à l'approbation de l'Assemblée générale annuelle des actionnaires, le 1er mars 2016. En cas d'approbation, il s'agira de la 29<sup>e</sup> hausse annuelle consécutive du dividende de Roche.

### **Homologations de produits et progression du portefeuille**

Roche a réalisé des avancées significatives en matière de lancement de nouveaux médicaments et produits diagnostiques, ainsi qu'au sein de son pipeline de produits. En 2015, Roche a obtenu cinq homologations et quatre statuts de percée thérapeutique (*breakthrough therapy designation*) de la FDA pour ses médicaments.

Au cours de l'année écoulée, Roche a présenté d'importants résultats issus d'un certain nombre d'études cliniques clés. S'agissant de l'ocrelizumab, Roche a annoncé des données de phase III positives dans le traitement de la SEP de formes récurrente et primaire progressive. L'ocrelizumab est le premier médicament à montrer, dans le cadre d'une étude pivot de phase III, un impact cliniquement significatif sur la progression

---

<sup>3</sup> Asie-Pacifique, EEMEA (Europe de l'Est, Moyen-Orient, Afrique), Amérique latine, Canada, autres.

de l'invalidité chez des patients présentant une SEP primaire progressive. Roche soumettra les données portant sur la SEP de formes récurrentes et la SEP primaire progressive aux autorités de santé à l'échelle internationale en 2016.

En janvier 2016, Roche a déposé le dossier de demande d'homologation de l'atezolizumab, son agent immunothérapeutique anticancéreux expérimental phare, pour le traitement du cancer de la vessie métastatique aux Etats-Unis, et entend déposer prochainement un deuxième dossier pour le traitement du cancer du poumon métastatique. Fin 2015, Roche a obtenu l'homologation aux Etats-Unis et dans l'UE de Cotellic administré en association avec Zelboraf lors de mélanome métastatique. En décembre, la FDA a accordé une homologation accélérée (accelerated approval) à l'anticancéreux de Roche Alecensa pour une utilisation contre une forme spécifique de cancer du poumon non à petites cellules.

Dans la division Diagnostics, Roche a encore enrichi son portefeuille de produits leaders du marché en lançant sept tests et huit instruments, dont les nouveaux systèmes cobas 6800 et cobas 8800 au sein de Molecular Diagnostics et le système Ventana HE 600 au sein de Tissue Diagnostics.

### **Des partenariats stratégiques pour améliorer les soins dispensés aux patients**

En janvier 2016, Roche a annoncé un partenariat avec Flatiron Health, l'un des leaders du secteur des données réelles en oncologie. S'appuyant sur la collaboration avec Foundation Medicine instaurée en 2015, cet accord constitue une nouvelle étape importante pour promouvoir la médecine personnalisée. Des données médicales de qualité élevée et des méthodes d'analyse de pointe vont améliorer le développement de médicaments et la qualité des décisions thérapeutiques. En 2015, Roche a également acquis Ariosa Diagnostics, Signature Diagnostics, CAPP Medical et Kapa Biosystems, des sociétés possédant une solide expertise et des technologies performantes qui compléteront les activités de Roche visant à bâtir un portefeuille de séquençage de nouvelle génération.

### **Perspectives pour 2016**

En 2016, Roche s'attend à une croissance du chiffre d'affaires se situant dans la partie basse à moyenne de la plage à un chiffre, à taux de change constants. Le bénéfice par titre rapporté aux activités de base devrait progresser plus rapidement que les ventes, à taux de change constants. Roche table sur une nouvelle augmentation de son dividende en francs suisses.

## Division Pharma

Chiffres clés 2015	Mio de CHF		En % des ventes		Variation en %	
	2015	2014	2015	2014	A TCC	En CHF
Division Pharma	37 331	36 696	100	100	+5	+2
Etats-Unis	17 616	15 822	47	43	+6	+11
Europe	8734	9422	23	26	+4	-7
Japon	3224	3301	9	9	+6	-2
Secteur international*	7757	8151	21	22	+5	-5

\* Asie-Pacifique, EEMEA (Europe de l'Est, Moyen-Orient, Afrique), Amérique latine, Canada, autres.

### Produits pharmaceutiques clés en 2015

**Herceptin, Perjeta et Kadcylla** (+19% ensemble), pour le traitement du cancer du sein HER2-positif et du cancer de l'estomac HER2-positif métastatique (Herceptin seul), ont été d'excellents moteurs de croissance en 2015. Les ventes d'**Herceptin** ont de nouveau fortement progressé (+10%), particulièrement aux Etats-Unis (+15%), du fait de l'allongement de la durée du traitement en association avec Perjeta contre le cancer du sein de stade précoce et de stade avancé. Une forte demande a également été constatée dans le Secteur international (+16%), notamment en Chine et au Brésil. **Perjeta** (+61%) a également enregistré une bonne performance, particulièrement aux Etats-Unis et en Europe, où ce médicament a été homologué pour une utilisation avant chirurgie dans le traitement du cancer du sein agressif de stade précoce. La croissance a également été satisfaisante au Japon. Les ventes de **Kadcylla** (+51%) ont été portées principalement par la demande en Europe, grâce au remboursement accordé en Italie, en France et en Espagne.

**MabThera/Rituxan** (+5%), pour le traitement de formes courantes de cancer du sang, dont le lymphome non hodgkinien (LNH), le lymphome folliculaire et la leucémie lymphoïde chronique (LLC), ainsi que pour le traitement de la polyarthrite rhumatoïde et de certains types de vascularite, a généré une bonne performance. La croissance des ventes a été portée principalement par une forte demande aux Etats-Unis (+7%), celle-ci ayant poursuivi sa progression en oncologie et en immunologie. Les ventes s'inscrivent en hausse de 4% dans le Secteur international, sous l'impulsion de la demande croissante au Brésil et en Chine, et de 11% au Japon.

**Avastin** (+9%), pour le traitement des formes avancées de cancer colo-rectal, du sein, du poumon, du rein, du col de l'utérus et de l'ovaire ainsi que du glioblastome (type de tumeur cérébrale), affiche une forte croissance de ses ventes. Une augmentation des ventes a été constatée dans toutes les régions, en raison de la demande croissante pour le traitement du cancer de l'ovaire, colo-rectal, du poumon et du col de l'utérus à la suite des lancements en Europe et dans les marchés émergents. Une croissance élevée a été constatée aux

Etats-Unis (+8%) et au sein du Secteur international (+15%), particulièrement en Chine où elle a été alimentée par la demande pour le traitement du cancer colo-rectal et pour la nouvelle indication de cancer du poumon. Au Japon (+14%), la croissance a été portée par la demande dans les indications de cancers du sein et du poumon.

**Lucentis** (-15%, Etats-Unis uniquement), pour le traitement de maladies oculaires, de la forme humide de la dégénérescence maculaire liée à l'âge (DMLA), de l'œdème maculaire consécutif à l'occlusion d'une veine de la rétine (OVR) et de l'œdème maculaire diabétique (OMD), a subi les effets de la pression concurrentielle dans les segments de la forme humide de la DMLA et de l'OMD. En février 2015, la FDA a homologué Lucentis dans une indication supplémentaire, la rétinopathie diabétique chez les patients présentant un OMD.

**Actemra/RoActemra** (+23%), pour le traitement de la polyarthrite rhumatoïde, de l'arthrite juvénile idiopathique systémique et de l'arthrite juvénile idiopathique polyarticulaire, a enregistré une forte croissance. Les ventes ont augmenté dans l'ensemble des régions, portées par une demande élevée pour la formulation sous-cutanée, particulièrement aux Etats-Unis (+29%) et en Europe (+22%). En juin 2015, la FDA a accordé le statut de percée thérapeutique (*breakthrough therapy designation*) à Actemra dans le traitement de la sclérodémie systémique.

**Esbriet** (563 millions CHF), pour le traitement de la fibrose pulmonaire idiopathique (FPI), maladie pulmonaire mortelle, a connu une demande toujours aussi forte. Les ventes de ce produit homologué en 2014 par la FDA et Swissmedic ont atteint 386 millions CHF aux Etats-Unis, 152 millions CHF en Europe et 25 millions CHF dans le Secteur international. En septembre 2015, des données supplémentaires issues d'une analyse groupée de trois études de phase III ont été présentées. Ces données suggéraient, pour les patients atteints de FPI ayant reçu Esbriet pendant deux ans au maximum, une réduction du risque de décès en cours de traitement<sup>4</sup>.

**Zelboraf** (-21%), pour le traitement du mélanome avancé présentant la mutation V600 du gène BRAF, a fait l'objet d'une pression concurrentielle intense, le traitement de référence par monothérapie étant remplacé par des associations ciblées. En novembre 2015, les autorités américaines et européennes ont homologué l'association de Zelboraf et Cotellic, deux médicaments de Roche, pour le traitement de ce type de mélanome. Des résultats d'étude clinique actualisés ont en outre révélé que cette association avait permis à des patients atteints d'un mélanome avancé exprimant une mutation du gène BRAF de vivre significativement plus longtemps qu'avec un traitement par Zelboraf administré seul.

---

<sup>4</sup> Nathan SJ et al. Effect of Pirfenidone on Treatment-emergent (TE) All-cause Mortality (ACM) in Patients with Idiopathic Pulmonary Fibrosis (IPF): Pooled Data Analysis from ASCEND and CAPACITY. Résumé présenté à l'ERS 2015.

**Gazyva/Gazyvaro** (128 millions CHF), pour le traitement de la LLC, a enregistré une croissance satisfaisante de ses ventes. Malgré la pression de la concurrence, la demande a été satisfaisante aux Etats-Unis et dans d'autres pays parmi ceux où le lancement a eu lieu en premier. La croissance devrait se poursuivre, au fur et à mesure de l'obtention de l'accord de remboursement sur d'autres marchés. Une étude pivot a montré que Gazyva/Gazyvaro avait été nettement bénéfique à des patients atteints de lymphome non hodgkinien indolent dont la maladie n'avait pas été contrôlée de manière satisfaisante par un protocole antérieur contenant MabThera. Ces données ont été soumises à des autorités de santé à des fins d'homologation, la FDA ayant accordé une procédure d'examen prioritaire (priority review).

Médicaments les plus vendus	Ventes totales		Etats-Unis		Europe		Japon		Secteur international*	
	Mio de CHF	%	Mio de CHF	%	Mio de CHF	%	Mio de CHF	%	Mio de CHF	%
MabThera/Rituxan	7045	5	3760	7	1818	1	230	11	1237	4
Avastin	6684	9	3058	8	1813	4	746	14	1067	15
Herceptin	6538	10	2384	15	2010	1	260	5	1884	16
Lucentis	1520	-15	1520	-15	-	-	-	-	-	-
Perjeta	1445	61	804	41	432	102	84	16	125	140
Actemra / RoActemra	1432	23	550	29	473	22	221	12	188	25
Xolair	1277	25	1277	25	-	-	-	-	-	-
Tarceva	1181	-7	638	-5	220	-18	92	1	231	-3
Activase/TNKase	935	20	890	21	-	-	-	-	45	1
CellCept	785	0	201	-2	178	-8	56	7	350	4

\* Asie-Pacifique, EEMEA (Europe de l'Est, Moyen-Orient et Afrique), Amérique latine, Canada, autres

### Temps forts au sein du pipeline

En 2015, Roche a obtenu cinq homologations majeures et quatre statuts de percée thérapeutique (*breakthrough therapy designation*) de la FDA pour ses médicaments, et des résultats positifs dans des études cliniques clés évaluant des médicaments expérimentaux en hématologie, en immunothérapie anticancéreuse et dans le traitement de la sclérose en plaques (SEP). Roche s'attend, au cours des trois prochaines années, à lancer jusqu'à huit nouveaux médicaments.

Parmi les principaux résultats obtenus en 2015, Roche a annoncé des données très prometteuses concernant le traitement de la SEP. Trois études cliniques de phase avancée portant sur l'ocrelizumab, qui se sont révélées positives, ont confirmé l'hypothèse selon laquelle les lymphocytes B jouent un rôle essentiel dans la

pathogénèse de cette maladie. L'ocrelizumab est le premier médicament expérimental à afficher des résultats positifs tant dans la forme primaire progressive que dans la forme récurrente de la sclérose en plaques. Roche soumettra ces données aux autorités de réglementation en vue d'une homologation en 2016.

En 2016, Roche a soumis, ou prévoit de soumettre, aux autorités de santé à l'échelle internationale, des demandes d'autorisation de mise sur le marché pour l'atezolizumab dans le traitement du cancer de la vessie et du cancer du poumon non à petites cellules. En janvier 2016, Roche a déposé son dossier de demande d'homologation de l'atezolizumab, son agent immunothérapeutique anticancéreux expérimental phare, pour le traitement de patients atteints de cancer urothélial de la vessie métastatique, sous le statut de percée thérapeutique de la FDA américaine. Roche espère déposer prochainement pour le même médicament un deuxième dossier de demande auprès de la FDA, dans le cadre d'une procédure distincte sous le statut de percée thérapeutique, pour l'indication de cancer du poumon non à petites cellules. En 2015, Roche a en outre présenté, lors de conférences médicales internationales, de premières données encourageantes issues d'études cliniques portant sur ce médicament expérimental prometteur dans le traitement de certains types de cancer du sein et de mélanome avancés.

En septembre 2015, la FDA a accordé le statut de percée thérapeutique à l'emicizumab (ACE910) pour le traitement prophylactique des patients à partir de l'âge de 12 ans atteints d'hémophilie A. En décembre 2015, Roche a présenté des données de suivi issues d'une étude de phase III (étude GADOLIN) portant sur Gazyva/Gazyvaro, montrant que ce médicament pouvait encore améliorer les résultats obtenus chez les patients atteints de lymphome non hodgkinien indolent difficile à traiter. En décembre également, une étude pivot de phase II a révélé que près de 80% des patients atteints d'un type de leucémie lymphoïde chronique (LLC) difficile à traiter ont répondu au venetoclax, médicament expérimental développé en partenariat avec AbbVie. La FDA vient d'accorder une procédure d'examen prioritaire à une demande d'homologation du venetoclax à titre de monothérapie lors de LLC précédemment traitée, ainsi que le statut de percée thérapeutique pour ce même médicament administré en association avec MabThera/Rituxan lors de LLC récidivante ou réfractaire.

Au dernier trimestre 2015, Roche a obtenu l'homologation, aux Etats-Unis et dans l'UE, de Cotellic administré en association avec Zelboraf pour traiter une forme spécifique de mélanome avancé. En décembre 2015, la FDA américaine a accordé une homologation accélérée pour Alecensa en tant que nouvelle option pour les patients atteints de cancer du poumon non à petites cellules ALK-positif. Une décision réglementaire est attendue en Europe pour 2016. Roche a également obtenu l'homologation dans l'UE d'Avastin pour le traitement du cancer avancé du col de l'utérus et de Perjeta en association avec Herceptin et une chimiothérapie pour le traitement avant chirurgie lors de cancers du sein HER2-positif de stade précoce.



## Division Diagnostics

Division Diagnostics Ventes 2015		Mio de CHF	Variation en %		En % des ventes
			A TCC	En CHF	
Ventes de la division Diagnostics		10 814	+6	0	100
Unités d'affaires	Professional Diagnostics	6175	+8	+2	57
	Diabetes Care	2128	-3	-11	20
	Molecular Diagnostics	1719	+10	+7	16
	Tissue Diagnostics	792	+12	+11	7
Régions	Europe, Moyen-Orient, Afrique	4546	+4	-7	42
	Amérique du Nord	2856	+3	+7	26
	Asie-Pacifique	2239	+15	+14	21
	Amérique latine	760	+11	-5	7
	Japon	413	0	-8	4

### Forte croissance de la division sous l'impulsion de Professional Diagnostics

Professional Diagnostics (+8%) a été le principal contributeur de la performance de la division dans toutes les régions, Asie-Pacifique en tête, grâce à la croissance élevée en Chine. La croissance est à mettre principalement au crédit de l'activité d'immunodiagnostic (+13%), qui représente aujourd'hui 28% des ventes de la division et plus de la moitié de sa croissance. Les ventes des activités de chimie clinique (+3%) et de surveillance de la coagulation (+6%) ont elles aussi contribué à la croissance de Professional Diagnostics.

Les ventes de Molecular Diagnostics ont grimpé de 10%, emmenées par les régions EMEA (+14%) et Amérique du Nord (+11%). Les principales contributions à la croissance sont le fait des activités moléculaires sous-jacentes (+7%) et des activités de séquençage. La croissance des activités moléculaires sous-jacentes a été portée par la virologie (+14%) et le dépistage du HPV (+27%). La performance commerciale de l'activité virologie a été soutenue par plusieurs appels d'offres remportés en 2015, notamment le premier appel d'offres national portant sur le dépistage primaire du HPV, lancé par les Pays-Bas. Des appels d'offres majeurs dans le domaine du dépistage sanguin ont été remportés en Thaïlande, en Allemagne, au Royaume-Uni et en Espagne avec les systèmes de nouvelle génération cobas 6800 et cobas 8800. Des appels d'offres importants dans le domaine de la virologie ont été adjugés à Roche au Royaume-Uni, en France et en Allemagne, avec des tests qui pourront également être exécutés sur les nouveaux systèmes cobas.

Les ventes de Tissue Diagnostics ont augmenté de 12%, sous l'impulsion des régions Amérique du Nord (+9%) et EMEA (+12%). En Asie-Pacifique, les ventes s'inscrivent en hausse de 22%, la Chine étant le principal contributeur. La croissance du portefeuille Advanced Tissue Staining (+11%) a stimulé la performance de Tissue Diagnostics. Les revenus provenant des partenariats avec des sociétés externes ont poursuivi leur forte croissance.

Les ventes de Diabetes Care sont en repli de 3%, principalement en raison d'une extension des prix de Medicare aux plans d'assurance commerciaux pour les systèmes de surveillance de la glycémie aux Etats-Unis. Les ventes s'inscrivent en baisse en Amérique du Nord, dans la région EMEA et au Japon, mais ont progressé en Amérique latine et dans la région Asie-Pacifique. Les ventes ont augmenté pour Accu-Chek Mobile (+8%), les lancettes (+5%) et les systèmes pour l'administration d'insuline (+8%). La croissance dans le segment de l'administration d'insuline a été portée par les systèmes d'injection et le système Accu-Chek Insight lancé récemment. Dans l'ensemble, des gains d'efficacité ont été réalisés grâce à une rationalisation des processus et à des réductions de coûts.

#### **Automatisation et connectivité au sein des laboratoires**

Les instruments lancés récemment offrent une capacité de test accrue, les niveaux d'automatisation les plus élevés et une meilleure connectivité des flux de travail et des systèmes d'information de laboratoires. Une automatisation et une connectivité renforcées aident les laboratoires à améliorer leur efficacité opérationnelle.

L'homologation par la FDA des systèmes cobas 6800 et cobas 8800 et des tests cobas HBV, cobas HCV et cobas HIV, pour la détermination de la charge virale, a constitué une étape décisive en 2015. Ces systèmes entièrement automatisés offrent les temps de réponse les plus courts, les débits les plus élevés et l'autonomie la plus longue actuellement disponibles sur ce type de plates-formes moléculaires.

Roche a également lancé, à l'échelle mondiale, le système Ventana HE 600. Système entièrement automatisé de coloration des tissus à l'hématoxyline et à l'éosine, il améliore la sécurité du patient et du technicien et fournit une coloration de qualité exceptionnelle.

#### **Tests multiples sur systèmes connectés**

Le nouveau test Elecsys HTLV-I/II renforce le portefeuille de tests sérologiques de Roche pour le dépistage sanguin et vient compléter l'offre de solutions diagnostiques pour la sécurité des produits sanguins la plus riche du marché.

Le système Accu-Chek Connect, écosystème diagnostique entièrement intégré comportant une application, un portail Internet et un calculateur de bolus homologué par la FDA pour améliorer l'autocontrôle du

diabète, a été lancé aux Etats-Unis.

La FDA a accordé une dérogation CLIA (*Clinical Laboratory Improvement Amendments*) pour les tests cobas Strep A et cobas Influenza A/B exécutés sur le système cobas Liat. Ces tests peuvent maintenant être utilisés en dehors des sites de diagnostic classiques, à savoir dans les cabinets médicaux, les services d'urgences et d'autres établissements de soins, pour fournir des résultats au point de soins.

En septembre 2015, Roche a lancé le cobas EGFR Mutation Test v2, son premier test à visée oncologique utilisant des échantillons de plasma ou de tissu tumoral. Ce test identifie plus de 40 mutations génétiques du récepteur du facteur de croissance épidermique (EGFR) et peut également être utilisé pour sélectionner et suivre les patients atteints d'un cancer du poumon non à petites cellules (NSCLC) répondant aux critères pour un traitement par un inhibiteur de la tyrosine kinase de l'EGFR.

### **A propos de Roche**

Roche est une entreprise internationale à l'avant-garde de la recherche et du développement de produits pharmaceutiques et diagnostiques. L'amélioration de la qualité et de la durée de vie des patients, grâce aux progrès de la science, est au cœur de ses préoccupations.

Roche est la plus grande entreprise de biotechnologie dans le monde avec des médicaments différenciés dans les domaines de l'oncologie, de l'immunologie, des maladies infectieuses, de l'ophtalmologie et des affections du système nerveux central. Roche est également le numéro un mondial du diagnostic in vitro ainsi que du diagnostic histologique du cancer, et une entreprise de pointe dans la gestion du diabète. Rassemblant des compétences pharmaceutiques et diagnostiques sous un même toit, Roche est le leader de la médecine personnalisée, approche permettant de proposer le meilleur traitement possible à chaque patient.

Depuis sa fondation en 1896, Roche mène des recherches pour prévenir, identifier et traiter au mieux des maladies, et apporter une contribution durable à la société. Vingt-neuf médicaments développés par Roche font aujourd'hui partie de la Liste modèle de Médicaments Essentiels de l'Organisation Mondiale de la Santé, notamment des antibiotiques, des traitements antipaludéens et des anticancéreux permettant de sauver des vies. Pour la septième fois consécutive, dans le cadre des Dow Jones Sustainability Indexes, Roche a été désignée entreprise la plus durable dans le secteur des produits pharmaceutiques, des biotechnologies et des sciences de la vie.

Le groupe Roche, dont le siège est à Bâle, Suisse, opère dans plus de cent pays. En 2015, Roche comptait plus de 91 700 employés dans le monde et a consacré 9,3 milliards CHF à la recherche et au développement, son chiffre d'affaires s'élevant à 48,1 milliards CHF. Genentech, aux Etats-Unis, appartient entièrement au groupe Roche, qui est par ailleurs l'actionnaire majoritaire de Chugai Pharmaceutical, Japon.

Pour de plus amples informations, veuillez consulter [www.roche.com](http://www.roche.com).

### Remarques particulières

- Communiqué de presse avec un ensemble complet de tableaux: <http://www.roche.com/med-cor-2016-01-28.htm>
- Division Pharma: principales évolutions cliniques et décisions réglementaires en 2015: <http://www.roche.com/pharmaAR15e.pdf>
- Division Diagnostics: principaux lancements en 2015: <http://www.roche.com/diaAR15e.pdf>
- Rapport annuel: [www.roche.com/annual\\_reports](http://www.roche.com/annual_reports)
- Centre établissant le rapport: [www.sustainability-indexes.com](http://www.sustainability-indexes.com)

### Relations avec les médias, groupe Roche

Téléphone: +41 -61 688 8888 / e-mail: [roche.mediarelations@roche.com](mailto:roche.mediarelations@roche.com)

- Nicolas Dunant (responsable du bureau des médias)
- Ulrike Engels-Lange
- Nicole Rüppel
- Claudia Schmitt
- Anja von Treskow

#### Disclaimer: Cautionary statement regarding forward-looking statements

This document contains certain forward-looking statements. These forward-looking statements may be identified by words such as 'believes', 'expects', 'anticipates', 'projects', 'intends', 'should', 'seeks', 'estimates', 'future' or similar expressions or by discussion of, among other things, strategy, goals, plans or intentions. Various factors may cause actual results to differ materially in the future from those reflected in forward-looking statements contained in this document, among others: (1) pricing and product initiatives of competitors; (2) legislative and regulatory developments and economic conditions; (3) delay or inability in obtaining regulatory approvals or bringing products to market; (4) fluctuations in currency exchange rates and general financial market conditions; (5) uncertainties in the discovery, development or marketing of new products or new uses of existing products, including without limitation negative results of clinical trials or research projects, unexpected side effects of pipeline or marketed products; (6) increased government pricing pressures; (7) interruptions in production; (8) loss of or inability to obtain adequate protection for intellectual property rights; (9) litigation; (10) loss of key executives or other employees; and (11) adverse publicity and news coverage. The statement regarding earnings per share growth is not a profit forecast and should not be interpreted to mean that Roche's earnings or earnings per share for any current or future period will necessarily match or exceed the historical published earnings or earnings per share of Roche

## Appendix: Tables

1.	Sales January to December 2015 and 2014	14
2.	Quarterly sales and constant exchange rate sales growth by Division in 2015 and 2014	15
3.	Pharmaceuticals Division	16
4.	Top 20 Pharmaceuticals Division product sales and constant exchange rate growth 2015 vs. 2014	17
5.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth	18
6.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth United States	19
7.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth Europe	20
8.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth Japan	21
9.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth International*	22
10.	Roche Group consolidated income statement for the twelve months ended 31 December 2015	23
11.	Roche Group core results reconciliation – Full Year 2015	24
12.	Divisional core results reconciliation – Full Year 2015	25
13.	Roche Group consolidated balance sheet	26
14.	Roche Group consolidated statement of cash flows	27

**1. Sales January to December 2015 and 2014**

CHF millions	Twelve months ended		% change	
	31 December			
	2015	2014	At CER	In CHF
Pharmaceuticals Division	37,331	36,696	5	2
United States	17,616	15,822	6	11
Europe	8,734	9,422	4	-7
Japan	3,224	3,301	6	-2
International*	7,757	8,151	5	-5
Diagnostics Division	10,814	10,766	6	0
Roche Group	48,145	47,462	5	1

\* Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

2. Quarterly sales and constant exchange rate sales growth by Division in 2015 and 2014

CHF millions	Q4 2014	% change vs. Q4 2013	Q1 2015	% change vs. Q1 2014	Q2 2015	% change vs. Q2 2014	Q3 2015	% change vs. Q3 2014	Q4 2015	% change vs. Q4 2014
Pharmaceuticals Division	9,731	5	9,322	4	9,028	7	9,340	6	9,641	3
United States	4,294	10	4,392	6	4,194	7	4,461	7	4,569	3
Europe	2,352	4	2,178	1	2,113	3	2,185	6	2,258	5
Japan	895	5	763	-2	777	18	801	8	883	2
International*	2,190	0	1,989	9	1,944	5	1,893	4	1,931	2
Diagnostics Division	2,974	7	2,511	6	2,724	7	2,600	4	2,979	7
Roche Group	12,705	6	11,833	5	11,752	7	11,940	6	12,620	4

\*Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

### 3. Pharmaceuticals Division

Top-selling pharmaceuticals and recent new launches	Total		United States		Europe		Japan		International*	
	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%
January - December 2015										
MabThera/Rituxan	7,045	5	3,760	7	1,818	1	230	11	1,237	4
Avastin	6,684	9	3,058	8	1,813	4	746	14	1,067	15
Herceptin	6,538	10	2,384	15	2,010	1	260	5	1,884	16
Lucentis	1,520	-15	1,520	-15	-	-	-	-	-	-
Perjeta	1,445	61	804	41	432	102	84	16	125	140
Actemra/RoActemra	1,432	23	550	29	473	22	221	12	188	25
Xolair	1,277	25	1,277	25	-	-	-	-	-	-
Tarceva	1,181	-7	638	-5	220	-18	92	1	231	-3
Activase/TNKase	935	20	890	21	-	-	-	-	45	1
CellCept	785	0	201	-2	178	-8	56	7	350	4

Recent new launches										
Kadcyla	769	51	308	4	323	104	58	82	80	118
Esbriet	563	**	386	**	152	378	-	-	25	**
Zelboraf	214	-21	42	-41	125	-26	4	-	43	19
Erivedge	167	31	117	34	39	10	-	-	11	106
Gazyva/Gazyvaro	128	164	76	69	21	327	-	-	31	**
Alecensa	65	482	1	-	-	-	64	474	-	-
Cotellic	2	-	1	-	1	-	-	-	-	-

\* Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

\*\* Over 500%



#### 4. Top 20 Pharmaceuticals Division product sales and constant exchange rate growth 2015 vs. 2014

CHF millions	Total		United States		Europe		Japan		International*	
	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%
MabThera/Rituxan	7,045	5	3,760	7	1,818	1	230	11	1,237	4
Avastin	6,684	9	3,058	8	1,813	4	746	14	1,067	15
Herceptin	6,538	10	2,384	15	2,010	1	260	5	1,884	16
Lucentis	1,520	-15	1,520	-15	-	-	-	-	-	-
Perjeta	1,445	61	804	41	432	102	84	16	125	140
Actemra/RoActemra	1,432	23	550	29	473	22	221	12	188	25
Xolair	1,277	25	1,277	25	-	-	-	-	-	-
Tarceva	1,181	-7	638	-5	220	-18	92	1	231	-3
Activase/TNKase	935	20	890	21	-	-	-	-	45	1
CellCept	785	0	201	-2	178	-8	56	7	350	4
Kadcyla	769	51	308	4	323	104	58	82	80	118
Tamiflu	705	-28	533	-26	16	-76	65	-37	91	16
Pulmozyme	652	10	454	12	116	5	-	-	82	11
Esbriet	563	**	386	**	152	378	-	-	25	**
Pegasys	538	-44	85	-58	101	-52	15	-73	337	-33
Xeloda	513	-31	56	-71	42	-48	89	7	326	-17
Mircera	475	21	-	-	87	-3	189	5	199	67
Valcyte/Cymevene	369	-45	89	-78	152	-7	-	-	128	-10
NeoRecormon/Epogin	366	-11	-	-	153	-9	47	-10	166	-13
Rocephin	279	2	-	-	37	-7	29	-4	213	4

\* Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

\*\* Over 500%

5. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth

CHF millions	Q4 2014	% change vs. Q4 2013	Q1 2015	% change vs. Q1 2014	Q2 2015	% change vs. Q2 2014	Q3 2015	% change vs. Q3 2014	Q4 2015	% change vs. Q4 2014
MabThera/Rituxan	1,776	-1	1,744	5	1,752	6	1,772	4	1,777	4
Avastin	1,668	7	1,619	6	1,644	13	1,705	8	1,716	9
Herceptin	1,596	7	1,652	12	1,613	10	1,614	7	1,659	10
Lucentis	441	-5	394	-9	375	-16	373	-18	378	-17
Perjeta	285	103	322	82	337	64	376	57	410	50
Actemra/RoActemra	327	20	334	27	341	23	367	18	390	25
Xolair	274	29	281	28	312	27	339	21	345	22
Tarceva	321	-2	295	-3	307	-10	292	-7	287	-9
Activase/TNKase	188	5	221	15	216	16	239	14	259	36
CellCept	188	-4	197	-7	191	-1	194	-4	203	13
Kadcyla	165	110	179	80	183	54	196	44	211	36
Tamiflu	507	129	376	6	41	61	118	46	170	-67
Pulmozyme	170	4	146	4	160	15	166	14	180	8
Esbriet	44	-	88	-	141	-	157	-	177	296
Pegasys	204	-29	168	-39	117	-58	120	-45	133	-32
Xeloda	153	-56	136	-53	124	-29	124	-11	129	-9
Mircera	113	0	114	17	108	17	147	55	106	-1
Valcyte/Cymevene	181	-9	100	-41	87	-47	83	-52	99	-41
NeoRecormon/Epogin	118	-1	93	-10	89	-19	90	-8	94	-6
Rocephin	78	14	79	18	63	0	64	-8	73	-1

6. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth United States

CHF millions	Q4 2014	% change vs. Q4 2013	Q1 2015	% change vs. Q1 2014	Q2 2015	% change vs. Q2 2014	Q3 2015	% change vs. Q3 2014	Q4 2015	% change vs. Q4 2014
MabThera/Rituxan	851	5	937	10	938	7	947	4	938	7
Avastin	680	7	761	6	741	11	784	6	772	11
Herceptin	516	17	598	18	578	18	609	12	599	13
Lucentis	441	-5	394	-9	375	-16	373	-18	378	-17
Perjeta	160	86	187	60	192	43	208	37	217	31
Actemra/RoActemra	114	31	124	35	129	30	144	21	153	32
Xolair	274	29	281	28	312	27	339	21	345	22
Tarceva	155	9	154	2	165	-15	159	-7	160	1
Activase/TNKase	176	4	210	16	206	18	228	15	246	36
CellCept	42	-18	43	-17	51	2	53	-14	54	29
Kadcyla	69	-7	78	-1	72	-2	79	6	79	12
Tamiflu	434	127	284	49	24	131	104	54	121	-74
Pulmozyme	105	9	102	4	109	15	115	9	128	19
Esbriet	5	-	50	-	98	-	114	-	124	*
Pegasys	27	-49	12	-82	13	-84	17	-45	43	74
Xeloda	14	-92	15	-89	16	-48	12	3	13	13
Mircera	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	91	-13	24	-76	16	-83	16	-86	33	-64
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Rocephin	-3	-	-	-	-	-	-	-	-	-

\* Over 500%

7. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth Europe

CHF millions	Q4 2014	% change vs. Q4 2013	Q1 2015	% change vs. Q1 2014	Q2 2015	% change vs. Q2 2014	Q3 2015	% change vs. Q3 2014	Q4 2015	% change vs. Q4 2014
MabThera/Rituxan	497	7	452	1	443	-1	455	1	468	3
Avastin	486	3	456	3	435	4	457	5	465	5
Herceptin	538	2	508	0	490	-1	502	0	510	4
Lucentis	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Perjeta	81	171	89	140	99	125	114	96	130	74
Actemra/RoActemra	113	22	110	24	114	21	120	19	129	23
Xolair	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tarceva	74	-9	58	-15	56	-16	54	-20	52	-23
Activase/TNKase	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
CellCept	52	-11	44	-10	43	-9	44	-10	47	-1
Kadcyla	65	*	73	229	79	135	83	92	88	49
Tamiflu	1	-93	11	-83	1	478	1	-65	3	455
Pulmozyme	30	-2	29	2	28	2	29	8	30	8
Esbriet	36	-	32	-	37	-	37	-	46	44
Pegasys	42	-46	31	-55	24	-58	24	-45	22	-45
Xeloda	16	-77	13	-59	9	-53	10	-41	10	-30
Mircera	25	-8	22	-3	22	-3	21	-1	22	-4
Valcyte/Cymevene	47	-9	40	-2	37	-8	39	-1	36	-16
NeoRecormon/Epogin	44	-10	39	-10	38	-11	38	-9	38	-6
Rocephin	13	7	15	14	8	-8	5	-15	9	-27

\* Over 500%

8. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth Japan

CHF millions	Q4 2014	% change vs. Q4 2013	Q1 2015	% change vs. Q1 2014	Q2 2015	% change vs. Q2 2014	Q3 2015	% change vs. Q3 2014	Q4 2015	% change vs. Q4 2014
MabThera/Rituxan	61	-4	52	1	55	28	59	7	64	9
Avastin	192	5	167	4	182	29	189	13	208	12
Herceptin	70	-7	60	-7	65	22	65	3	70	3
Lucentis	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Perjeta	21	32	18	12	21	21	22	18	23	14
Actemra/RoActemra	58	11	49	1	54	28	57	13	61	10
Xolair	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tarceva	26	-6	20	-12	23	8	25	12	24	-1
Activase/TNKase	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
CellCept	15	-13	12	-3	14	8	14	11	16	11
Kadcyla	14	-	12	-	15	81	15	39	16	23
Tamiflu	50	190	54	-2	-1	-97	-	-	12	-75
Pulmozyme	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Esbriet	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pegasys	11	-1	6	-50	5	-73	2	-82	2	-84
Xeloda	23	-8	20	-8	22	22	22	8	25	10
Mircera	51	-11	40	-14	47	23	48	6	54	9
Valcyte/Cymevene	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NeoRecormon/Epogin	14	-39	11	-24	12	0	12	-7	12	-9
Rocephin	8	-15	7	-9	7	1	8	-2	7	-5

**9. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth International\***

CHF millions	Q4 2014	% change vs. Q4 2013	Q1 2015	% change vs. Q1 2014	Q2 2015	% change vs. Q2 2014	Q3 2015	% change vs. Q3 2014	Q4 2015	% change vs. Q4 2014
MabThera/Rituxan	367	-17	303	2	316	13	311	5	307	-2
Avastin	310	16	235	11	286	27	275	16	271	7
Herceptin	472	6	486	23	480	14	438	9	480	16
Lucentis	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Perjeta	23	177	28	222	25	112	32	125	40	131
Actemra/RoActemra	42	6	51	55	44	8	46	15	47	31
Xolair	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tarceva	66	-13	63	1	63	6	54	-1	51	-18
Activase/TNKase	12	12	11	-2	10	-10	11	-11	13	32
CellCept	79	13	98	-2	83	1	83	5	86	16
Kadcyla	17	**	16	333	17	131	19	74	28	93
Tamiflu	22	350	27	-20	17	18	13	22	34	73
Pulmozyme	35	-1	15	9	23	34	22	49	22	-22
Esbriet	3	-	6	-	6	-	6	-	7	114
Pegasys	124	-17	119	-8	75	-42	77	-40	66	-42
Xeloda	100	-10	88	-17	77	-27	80	-11	81	-12
Mircera	37	30	52	99	39	24	78	206	30	-13
Valcyte/Cymevene	43	-1	36	4	34	-1	28	-17	30	-22
NeoRecormon/Epogin	60	28	43	-6	39	-29	40	-8	44	-5
Rocephin	60	30	57	25	48	2	51	-7	57	0

\* Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

\*\* Over 500%

## 1. Roche Group consolidated income statement for the twelve months ended 31 December 2015

in millions of CHF	Pharma- ceuticals	Diagnostics	Corporate	Group
<b>Sales</b>	<b>37,331</b>	<b>10,814</b>	-	<b>48,145</b>
Royalties and other operating income	2,119	139	-	2,258
Cost of sales	(10,249)	(5,211)	-	(15,460)
Marketing and distribution	(6,154)	(2,660)	-	(8,814)
Research and development	(8,367)	(1,214)	-	(9,581)
General and administration	(1,677)	(579)	(471)	(2,727)
<b>Operating profit</b>	<b>13,003</b>	<b>1,289</b>	<b>(471)</b>	<b>13,821</b>
Financing costs				(1,574)
Other financial income (expense)				(260)
<b>Profit before taxes</b>				<b>11,987</b>
Income taxes				(2,931)
<b>Net income</b>				<b>9,056</b>
Attributable to				
- Roche shareholders				8,863
- Non-controlling interests				193
<b>Earnings per share and non-voting equity security</b>				
Basic (CHF)				10.42
Diluted (CHF)				10.28

## 2. Roche Group core results reconciliation – Full Year 2015

in millions of CHF	IFRS	Global restructuring	Intangibles amortisation	Intangibles impairment	Alliances & business combinations	Legal & environmental	Major debt restructuring	Pension plan settlements	Normalisation of ECP tax benefit	Core
<b>Sales</b>	<b>48,145</b>	-	-	-	-	-	-	-	-	<b>48,145</b>
Royalties and other operating income	2,258	-	-	-	-	-	-	-	-	2,258
Cost of sales	(15,460)	654	1,548	-	552	-	-	-	-	(12,706)
Marketing and distribution	(8,814)	203	1	-	-	-	-	-	-	(8,610)
Research and development	(9,581)	57	123	69	-	-	-	-	-	(9,332)
General and administration	(2,727)	148	-	-	201	170	-	(5)	-	(2,213)
<b>Operating profit</b>	<b>13,821</b>	<b>1,062</b>	<b>1,672</b>	<b>69</b>	<b>753</b>	<b>170</b>	-	<b>(5)</b>	-	<b>17,542</b>
Financing costs	(1,574)	1	-	-	40	12	381	-	-	(1,140)
Other financial income (expense)	(260)	-	-	-	(16)	-	-	-	-	(276)
<b>Profit before taxes</b>	<b>11,987</b>	<b>1,063</b>	<b>1,672</b>	<b>69</b>	<b>777</b>	<b>182</b>	<b>381</b>	<b>(5)</b>	-	<b>16,126</b>
Income taxes	(2,931)	(195)	(818)	(20)	(183)	(40)	(133)	1	30	(4,289)
<b>Net income</b>	<b>9,056</b>	<b>868</b>	<b>854</b>	<b>49</b>	<b>594</b>	<b>142</b>	<b>248</b>	<b>(4)</b>	<b>30</b>	<b>11,837</b>
Attributable to										
- Roche shareholders	8,863	863	845	47	594	141	248	(4)	29	11,626
- Non-controlling interests	193	5	9	2	-	1	-	-	1	211
EPS - diluted (CHF)	10.28	1.00	0.99	0.05	0.69	0.16	0.29	-	0.03	13.49



### 3. Divisional core results reconciliation – Full Year 2015

in millions of  
CHF

	IFRS	Global restructuring	Intangibles amortisation	Intangibles impairment	Alliances & business combinations	Legal & environmental	Pension plan settlements	Core
<b>Pharmaceuticals</b>								
Sales	37,331	-	-	-	-	-	-	37,331
Royalties and other operating income	2,119	-	-	-	-	-	-	2,119
Cost of sales	(10,249)	558	1,239	-	552	-	-	(7,900)
Marketing and distribution	(6,154)	87	1	-	-	-	-	(6,066)
Research and development	(8,367)	46	118	69	-	-	-	(8,134)
General and administration	(1,677)	65	-	-	162	158	(3)	(1,295)
<b>Operating profit</b>	<b>13,003</b>	<b>756</b>	<b>1,358</b>	<b>69</b>	<b>714</b>	<b>158</b>	<b>(3)</b>	<b>16,055</b>
<b>Diagnostics</b>								
Sales	10,814	-	-	-	-	-	-	10,814
Royalties and other operating income	139	-	-	-	-	-	-	139
Cost of sales	(5,211)	96	309	-	-	-	-	(4,806)
Marketing and distribution	(2,660)	116	-	-	-	-	-	(2,544)
Research and development	(1,214)	11	5	-	-	-	-	(1,198)
General and administration	(579)	77	-	-	39	7	(2)	(458)
<b>Operating profit</b>	<b>1,289</b>	<b>300</b>	<b>314</b>	<b>-</b>	<b>39</b>	<b>7</b>	<b>(2)</b>	<b>1,947</b>
<b>Corporate</b>								
General and administration	(471)	6	-	-	-	5	-	(460)
<b>Operating profit</b>	<b>(471)</b>	<b>6</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>5</b>	<b>-</b>	<b>(460)</b>

#### 4. Roche Group consolidated balance sheet

in millions of CHF	31 December 2015	31 December 2014*
<b>Non-current assets</b>		
Property, plant and equipment	18,473	17,195
Goodwill	11,082	9,930
Intangible assets	13,861	12,799
Deferred tax assets	2,564	2,829
Defined benefit plan assets	642	691
Other non-current assets	959	982
<b>Total non-current assets</b>	<b>47,581</b>	<b>44,426</b>
<b>Current assets</b>		
Inventories	7,648	7,743
Accounts receivable	8,329	9,003
Current income tax assets	239	244
Other current assets	2,795	2,421
Marketable securities	5,440	7,961
Cash and cash equivalents	3,731	3,742
<b>Total current assets</b>	<b>28,182</b>	<b>31,114</b>
<b>Total assets</b>	<b>75,763</b>	<b>75,540</b>
<b>Non-current liabilities</b>		
Long-term debt	(17,100)	(19,347)
Deferred tax liabilities	(545)	(504)
Defined benefit plan liabilities	(8,341)	(8,994)
Provisions	(2,204)	(1,778)
Other non-current liabilities	(505)	(251)
<b>Total non-current liabilities</b>	<b>(28,695)</b>	<b>(30,874)</b>
<b>Current liabilities</b>		
Short-term debt	(6,151)	(6,367)
Current income tax liabilities	(2,781)	(2,616)
Provisions	(2,432)	(2,465)
Accounts payable	(3,207)	(2,883)
Other current liabilities	(9,197)	(8,777)
<b>Total current liabilities</b>	<b>(23,768)</b>	<b>(23,108)</b>
<b>Total liabilities</b>	<b>(52,463)</b>	<b>(53,982)</b>
<b>Total net assets</b>	<b>23,300</b>	<b>21,558</b>
<b>Equity</b>		
Capital and reserves attributable to Roche shareholders	20,979	19,586
Equity attributable to non-controlling interests	2,321	1,972
<b>Total equity</b>	<b>23,300</b>	<b>21,558</b>

\* The balance sheet at 31 December 2014 has been restated following the finalisation of the valuation of the net assets acquired related to the InterMune, Dutalys and Bina acquisitions in 2014.

## 5. Roche Group consolidated statement of cash flows

in millions of CHF	2015	2014
<b>Cash flows from operating activities</b>		
Cash generated from operations	20,651	20,305
(Increase) decrease in net working capital	(431)	(258)
Payments made for defined benefit plans	(538)	(520)
Utilisation of provisions	(835)	(873)
Disposal of products	70	255
Other operating cash flows	30	3
<b>Cash flows from operating activities, before income taxes paid</b>	<b>18,947</b>	<b>18,912</b>
Income taxes paid	(3,696)	(2,982)
<b>Total cash flows from operating activities</b>	<b>15,251</b>	<b>15,930</b>
<b>Cash flows from investing activities</b>		
Purchase of property, plant and equipment	(3,468)	(2,966)
Purchase of intangible assets	(642)	(368)
Disposal of property, plant and equipment	45	64
Disposal of intangible assets	-	-
Business combinations	(2,140)	(9,633)
Divestment of subsidiaries	6	-
Interest and dividends received	28	35
Sales of marketable securities	55,660	68,426
Purchases of marketable securities	(53,738)	(67,887)
Other investing cash flows	(27)	325
<b>Total cash flows from investing activities</b>	<b>(4,276)</b>	<b>(12,004)</b>
<b>Cash flows from financing activities</b>		
Proceeds from issue of bonds and notes	2,663	6,407
Redemption and repurchase of bonds and notes	(4,058)	(3,662)
Increase (decrease) in commercial paper	(791)	2,342
Increase (decrease) in other debt	130	124
Hedging and collateral arrangements	(400)	(669)
Changes in non-controlling interests	(2)	-
Equity contribution by non-controlling interests - capital injection	40	-
Interest paid	(967)	(976)
Dividends paid	(6,954)	(6,718)
Equity-settled equity compensation plans, net of transactions in own equity	(169)	(812)
Other financing cash flows	-	-
<b>Total cash flows from financing activities</b>	<b>(10,508)</b>	<b>(3,964)</b>
Net effect of currency translation on cash and cash equivalents	(478)	(220)
<b>Increase (decrease) in cash and cash equivalents</b>	<b>(11)</b>	<b>(258)</b>
Cash and cash equivalents at beginning of period	3,742	4,000
<b>Cash and cash equivalents at end of period</b>	<b>3,731</b>	<b>3,742</b>