

Bâle, le 31 janvier 2019

## **Roche fait état de très bons résultats pour 2018**

- Le chiffre d'affaires consolidé augmente de 7%<sup>1</sup> à taux de change constants et en francs suisses.
- Le chiffre d'affaires de la division Pharma est en hausse de 7%, porté principalement par Ocrevus, Perjeta, Tecentriq, Alecensa et Hemlibra.
- Le chiffre d'affaires de la division Diagnostics progresse de 7%, principalement grâce à la demande de solutions d'immunodiagnostic.
- Au cours du quatrième trimestre, la FDA américaine a homologué Tecentriq en association avec Avastin pour une forme particulière de cancer du poumon; Venclexta pour une forme de leucémie; et Xofluza pour le traitement de la grippe.
- Le bénéfice par titre rapporté aux activités de base progresse plus rapidement que les ventes, de 19% – ou de 8% si l'on exclut l'impact de la réforme fiscale américaine.
- Le bénéfice consolidé selon IFRS augmente de 24%.
- Le Conseil d'administration propose d'augmenter le dividende à 8,70 francs suisses.
- Perspectives pour 2019: le chiffre d'affaires devrait afficher une hausse se situant dans la partie basse à moyenne de la plage à un chiffre, à taux de change constants. Le bénéfice par titre rapporté aux activités de base devrait progresser globalement au même rythme que les ventes, à taux de change constants. Roche table sur une nouvelle augmentation de son dividende en francs suisses.

---

<sup>1</sup> Sauf mention contraire, tous les taux de croissance indiqués dans ce document sont exprimés à taux de change constants (TCC: moyenne pour 2017).

Chiffres clés	Mio CHF		Variation en %	
	2018	2017	A TCC <sup>1</sup>	En CHF
Janvier - décembre 2018				
Chiffre d'affaires consolidé	56 846	53 299	+7	+7
Division Pharma	43 967	41 220	+7	+7
Division Diagnostics	12 879	12 079	+7	+7
Bénéfice d'exploitation rapporté aux activités de base	20 505	19 012	+9	+8
Bénéfice par titre rapporté aux activités de base - dilué (CHF)	18,14	15,34	+19	+18
excluant l'impact de la réforme fiscale américaine			+8	+7
Bénéfice consolidé selon IFRS	10 865	8825	+24	+23

Severin Schwan, CEO du groupe Roche, à propos des résultats du groupe: «En 2018, Roche affiche une très bonne croissance au sein de ses deux divisions. Je suis particulièrement satisfait de constater que nos nouveaux produits font l'objet d'une très forte demande. Ils apportent d'importants bénéfices aux patients qui luttent contre des maladies graves comme le cancer, la sclérose en plaques et l'hémophilie. Roche fait également des progrès significatifs en matière de numérisation, ainsi que dans l'exploitation des données issues de la pratique clinique et des capacités d'analyse pour soutenir les activités de développement et faire avancer la médecine personnalisée. Compte tenu de ses lancements couronnés de succès et de son solide pipeline de produits, Roche est bien positionnée pour poursuivre sa croissance.»

## Résultat consolidé

En 2018, le chiffre d'affaires consolidé a augmenté de 7%, pour atteindre 56,8 milliards de CHF. La croissance du bénéfice d'exploitation rapporté aux activités de base s'établit à 9%, reflétant la bonne performance sous-jacente. Le bénéfice par titre rapporté aux activités de base a augmenté de 19%, tandis que le bénéfice consolidé selon les normes IFRS a progressé de 24%, cette performance tenant compte de l'impact positif de la réforme fiscale aux Etats-Unis ainsi que d'un produit financier net plus élevé.

Les ventes de la division Pharma s'inscrivent en hausse de 7%, à 44,0 milliards de CHF. Les principaux moteurs de la croissance ont été les nouveaux médicaments: Ocrevus pour le traitement de la sclérose en plaques; les anticancéreux Perjeta, Tecentriq et Alecensa; et Hemlibra pour le traitement de l'hémophilie. Avec des ventes s'élevant à 2,4 milliards de CHF au cours de sa première année complète de

commercialisation sur les marchés clés, Ocrevus représente le lancement de nouveau produit le plus fructueux de l'histoire de Roche. Comme prévu, le bon départ pris par les médicaments lancés récemment a été partiellement contrebalancé par une baisse des ventes de MabThera/Rituxan et de Tarceva.

Aux Etats-Unis, le chiffre d'affaires a augmenté de 14%, sous l'impulsion d'Ocrevus, Perjeta et Lucentis. Ocrevus continue à faire l'objet d'une forte demande, tant pour de nouveaux patients que pour des traitements précédemment instaurés. L'augmentation de 32% du chiffre d'affaires de Perjeta a été favorisée par son utilisation en traitement adjuvant (postopératoire) chez les patients atteints de cancer du sein HER2-positif de stade précoce à risque de récurrence élevé.<sup>2</sup>

En Europe (-7%), les ventes ont été affectées par l'arrivée de biosimilaires concurrençant MabThera/Rituxan (-47%) et Herceptin (-16%), cette baisse étant partiellement contrebalancée par l'accueil très favorable dont ont bénéficié nos nouveaux médicaments Ocrevus, Tecentriq et Alecensa, ainsi que l'utilisation de Perjeta dans le traitement du cancer du sein HER2-positif métastatique en situation adjuvante.

Dans le secteur international, le chiffre d'affaires a progressé de 10%, sous l'impulsion des sous-régions Asie-Pacifique et Amérique latine. Au Japon, il s'inscrit en baisse de 1% en raison des réductions de prix imposées par le gouvernement et de la concurrence de biosimilaires affectant MabThera/Rituxan (-36%) et Herceptin (-16%).

Les ventes de la division Diagnostics s'inscrivent en hausse de 7%, à 12,9 milliards de CHF. La Business Area Centralised and Point of Care Solutions (+8%) a été le principal contributeur, grâce à la croissance de son activité dans le domaine de l'immunodiagnostic (+11%). Toutes les unités ont fait état d'une augmentation de leurs ventes. Au niveau régional, la croissance a été portée par la région Asie-Pacifique (+13%) et l'Amérique du Nord (+7%). Les ventes s'inscrivent en hausse de 3% dans la région EMEA<sup>3</sup>, de 9% en Amérique latine et de 6% au Japon.

### **Etapes importantes pour des médicaments de Roche**

Au cours des derniers mois, des médicaments de Roche ont franchi des étapes réglementaires importantes: en décembre 2018, la Food and Drug Administration (FDA) américaine a homologué Tecentriq en association avec Avastin, le paclitaxel et le carboplatine pour le traitement initial de patients atteints de cancer du poumon non à petites cellules (NSCLC) non épidermoïde métastatique non porteurs d'aberrations génomiques tumorales touchant EGFR ou ALK.

La FDA a accordé une homologation accélérée pour Venclixta en association avec l'azacitidine ou la décitabine, ou encore la cytarabine à faible dose, pour le traitement de patients atteints de leucémie myéloïde aiguë (LMA) de diagnostic récent, âgés de 75 ans ou plus, ou chez lesquels une chimiothérapie d'induction intensive est inenvisageable en raison de comorbidités.<sup>4</sup> Forme la plus courante de leucémie agressive chez l'adulte, la LMA est, de tous les types de leucémie, celui qui est associé au taux de survie le plus faible.

---

<sup>2</sup> Information professionnelle de la Food and Drug Administration américaine pour Perjeta

<sup>3</sup> EMEA = Europe, Moyen-Orient, Afrique.

<sup>4</sup> Les ventes de Venclixta/Venclyxto sont comptabilisées par le partenaire AbbVie.

En octobre, la FDA a homologué Xofluza (baloxavir marboxil) pour le traitement de la grippe aiguë non compliquée chez les patients âgés de 12 ans et plus. Xofluza est un médicament oral à dose unique, premier représentant de sa classe, doté d'un mécanisme d'action proposé novateur consistant à inhiber l'activité endonucléase de l'ARN polymérase, enzyme essentielle à la réplication virale.<sup>5</sup> Dans des études non cliniques, il s'est avéré efficace contre un large éventail de virus grippaux, notamment les souches résistantes à l'oseltamivir et les souches aviaires (H7N9, H5N1).<sup>6</sup>

Sur la base de l'étude IMpower133, La FDA a accordé une procédure d'examen prioritaire pour Tecentriq en association avec le carboplatine et l'étoposide (chimiothérapie), pour le traitement initial de patients atteints de cancer du poumon à petites cellules de stade étendu (*extensive-stage small cell lung cancer*, ES-SCLC). Les résultats de l'étude IMpower133 représentent le premier progrès cliniquement significatif dans le traitement de cette maladie depuis plus de 20 ans.<sup>7</sup>

Une procédure d'examen prioritaire a été accordée à l'association Tecentriq plus Abraxane (paclitaxel lié à de l'albumine; *nab*-paclitaxel) pour le traitement initial du cancer du sein triple négatif non opérable, localement avancé ou métastatique, chez les patients dont la maladie exprime la protéine PD-L1, tel que déterminé par l'analyse des biomarqueurs. La procédure d'examen prioritaire a été accordée sur la base de l'étude IMpassion130, première étude de phase III positive portant sur un agent immunothérapeutique dans le cancer du sein triple négatif, une maladie agressive pour laquelle les options thérapeutiques sont limitées.

Le polatuzumab vedotin en association avec MabThera/Rituxan et la bendamustine a obtenu le statut de percée thérapeutique et le statut de médicament orphelin, accordés par la FDA, ainsi que le statut PRIME et le statut de médicament orphelin, octroyés par l'Agence européenne des médicaments (EMA), pour le traitement de patients adultes atteints de lymphome diffus à grandes cellules B récidivant ou réfractaire non susceptibles de recevoir une greffe de cellules souches hématopoïétiques. Un dossier a été soumis à la FDA pour le polatuzumab aux fins d'examen réglementaire et d'homologation.

L'entrectinib, médicament en cours de développement ciblant les tumeurs solides avec fusions NTRK (*neurotrophic tropomyosin receptor kinase*, récepteur tropomyosine kinase à neurotrophines), s'est vu accorder le statut de percée thérapeutique par la FDA, le statut de médicament prioritaire (PRIME) par l'EMA, ainsi que le statut d'examen prioritaire dénommé «Sakigake» et le statut de médicament orphelin par les autorités de santé japonaises. Un dossier a été soumis à la FDA pour l'entrectinib aux fins d'examen réglementaire et d'homologation.

---

<sup>5</sup> Shi F, et al. Viral RNA polymerase: a promising antiviral target for influenza A virus. *Curr Med Chem*. 2013;20(31):3923–34

<sup>6</sup> Taniguchi K, et al. Inhibitory Effect of S-033188, a novel inhibitor of influenza virus cap-dependent endonuclease, against avian influenza A/H7N9 virus in vitro and in vivo. Présentation de poster lors de la conférence de l'ESWI, en septembre 2017.

<sup>7</sup> Evans WK, et al. *J Clin Oncol*, 1985

### **Faire progresser la médecine personnalisée**

En 2018, Roche a conclu plusieurs transactions visant à faire encore progresser sa stratégie en matière de médecine personnalisée. Notamment avec trois sociétés ayant leur siège aux Etats-Unis: Foundation Medicine, qui dispose de tests de profilage génomique complet permettant d'identifier les altérations moléculaires du cancer d'un patient et de les associer à des traitements ciblés, des immunothérapies et des essais cliniques appropriés; Flatiron Health, l'un des leaders du marché dans le domaine de la collecte et de l'analyse de données probantes issues de la pratique clinique destinées à la recherche en oncologie; Ignyta, dont l'entrectinib est le principal candidat médicament. L'entrectinib est un exemple d'approche thérapeutique innovante hautement ciblée, basée sur le profilage génétique.

Début 2018, Roche Diagnostics et GE Healthcare ont annoncé s'être mises d'accord en vue d'établir un partenariat stratégique associant le savoir-faire de Roche en matière de diagnostic *in vitro* à l'expertise *in vivo* de GE Healthcare. L'objectif est de développer et de commercialiser conjointement des solutions logicielles d'aide à la décision, via une plateforme numérique partagée conçue pour permettre également à des tiers de proposer leurs applications non attachées à un produit ou à un fournisseur. Dans un premier temps, l'accent est mis sur l'oncologie et les soins aigus.

### **Perspectives pour 2019**

Le chiffre d'affaires devrait afficher une hausse se situant dans la partie basse à moyenne de la plage à un chiffre, à taux de change constants. Le bénéfice par titre rapporté aux activités de base devrait progresser globalement au même rythme que les ventes, à taux de change constants. Roche table sur une nouvelle augmentation de son dividende en francs suisses.

### **Proposition de dividende**

Le Conseil d'administration a préconisé d'augmenter le dividende à 8,70 CHF par action et bon de jouissance. Si la proposition est approuvée par l'Assemblée générale des actionnaires du 5 mars 2019, cette augmentation sera pour Roche la 32<sup>e</sup> augmentation consécutive de son dividende.

## Division Pharma

Chiffre d'affaires Janvier - décembre 2018	Mio CHF		En % des ventes		Variation en %	
	2018	2017	2018	2017	A TCC	En CHF
Division Pharma	43 967	41 220	100,0	100,0	+7	+7
Etats-Unis	23 233	20 496	52,8	49,7	+14	+13
Europe	8693	9051	19,8	22,0	-7	-4
Japon	3701	3713	8,4	9,0	-1	0
Secteur international*	8340	7960	19,0	19,3	+10	+5

\* Asie-Pacifique, EEMEA (Europe de l'Est, Moyen-Orient, Afrique), Amérique latine, Canada, autres

### Résultats d'études cliniques sur des médicaments de Roche

Les résultats de plusieurs études de phase avancée ont été annoncés au cours du quatrième trimestre: l'étude de phase III Katherine a satisfait à son critère d'évaluation primaire, montrant que Kadcylla en monothérapie avait réduit de moitié le risque de récurrence de la maladie ou de décès (survie sans maladie invasive, *invasive disease-free survival*, iDFS) par comparaison avec Herceptin utilisé en traitement adjuvant (postopératoire) chez des patients atteints de cancer du sein HER2-positif de stade précoce en présence d'une maladie résiduelle après un traitement néoadjuvant (préopératoire).

Les données de l'analyse primaire de l'étude de phase III Haven 2 évaluant Hemlibra en traitement prophylactique chez des enfants âgés de moins de 12 ans souffrant d'hémophilie A avec inhibiteurs du facteur VIII ont révélé que près de 77% des enfants ayant reçu Hemlibra une fois par semaine n'avaient présenté aucun saignement traité. Dans une comparaison intra-patient prospective, Hemlibra administré une fois par semaine a réduit de 99% les saignements traités, par comparaison avec un traitement antérieur par des agents de contournement (agents by-passants). Administré toutes les deux semaines et toutes les quatre semaines, Hemlibra a également permis un contrôle cliniquement significatif des saignements.

Les résultats de l'étude de phase III comparant directement Alecensa et le crizotinib dans une population de patients asiatiques atteints de NSCLC ALK-positif avancé ou métastatique ont mis en évidence une réduction de 78% du risque d'aggravation de la maladie ou de décès. Alecensa a réduit de 86% le risque de propagation ou de croissance de la tumeur au niveau du cerveau ou du système nerveux central.

Les résultats d'une analyse intégrée des études pivots de phase II Startrk-2 et de phase I Startrk -1 et Alka-372-001 ont révélé que l'entrectinib avait permis de réduire la taille des tumeurs (taux de réponse objective [*objective response rate*, ORR]) chez plus de la moitié (57,4%) des patients présentant des tumeurs solides avec fusions NTRK (*neurotrophic tropomyosin receptor kinase*, récepteur tropomyosine kinase à neurotrophines). Les données de ces études ont également démontré le potentiel thérapeutique de l'entrectinib pour plusieurs cancers difficiles à traiter et rares, quel que soit leur site d'origine.

Sur la base de résultats d'étude de phase III positifs, Roche va poursuivre avec le satralizumab dans le traitement des troubles du spectre de la neuromyéélite optique. Roche sera seule responsable du dépôt des demandes d'homologation et de la commercialisation – sauf au Japon, à Taïwan et en Corée. La transmission du programme de Chugai à Roche a été initiée en janvier 2019.

## Produits clés

**Portefeuille HER2** (Herceptin, Perjeta et Kadcyra, +7%), pour le traitement du cancer du sein HER2-positif et du cancer de l'estomac HER2-positif métastatique (Herceptin seul).

**Herceptin** (+1%), pour le traitement du cancer du sein HER2-positif et du cancer de l'estomac HER2-positif métastatique. L'augmentation du chiffre d'affaires a été portée principalement par la croissance aux Etats-Unis et en Chine, et partiellement contrebalancée par le recul des ventes en Europe (-16%) imputable au lancement des premiers biosimilaires à partir du milieu de l'année 2018.

**Avastin** (+3%), pour le traitement des formes avancées de cancer du côlon et du rectum, du sein, du poumon, du rein, du col de l'utérus et de l'ovaire, ainsi que pour le traitement du glioblastome (type de tumeur cérébrale) récidivant. Les ventes s'inscrivent en hausse dans le secteur international (+12%), en particulier en Chine où cette augmentation est à mettre au crédit d'une pénétration plus large du marché, aux Etats-Unis (+1%) et au Japon (+3%), mais ont reculé en Europe (-1%).

**MabThera/Rituxan** (-8%), pour le traitement de certains cancers du sang, de la polyarthrite rhumatoïde et de certains types de vascularite. L'Europe (-47%) a eu un impact négatif sur l'évolution des ventes du fait de l'arrivée de biosimilaires sur le marché. Aux Etats-Unis, les ventes ont progressé de 4%, les segments immunologique et oncologique enregistrant tous deux une croissance également portée par la formulation sous-cutanée. Les ventes s'inscrivent aussi en hausse dans le secteur international (+11%), en particulier en Chine, où cette augmentation est à mettre au crédit d'une pénétration plus large du marché.

**Actemra/RoActemra** (+12%), pour le traitement de la polyarthrite rhumatoïde, de certaines formes d'arthrite juvénile idiopathique et de l'artérite à cellules géantes, ainsi que du syndrome de libération de cytokines sévère ou menaçant le pronostic vital induit par des lymphocytes T porteurs de récepteurs antigéniques chimériques (*chimeric antigen receptor*, CAR). Toutes les régions ont fait état d'une croissance des ventes, stimulée par la demande persistante pour la formulation sous-cutanée.

**Xolair** (+11%, Etats-Unis uniquement), pour le traitement de l'urticaire idiopathique chronique et de l'asthme allergique. La croissance a été portée par la demande dans les deux indications.

**Lucentis** (+18%, Etats-Unis uniquement), pour le traitement de maladies oculaires, notamment la forme néovasculaire (ou «humide») de la dégénérescence maculaire liée à l'âge, l'œdème maculaire consécutif à l'occlusion d'une veine de la rétine, l'œdème maculaire diabétique et la rétinopathie diabétique. La croissance a été portée par le lancement en cours des seringues préremplies et par l'augmentation des ventes dans toutes les indications homologuées.

## Evénements marquants concernant des médicaments lancés depuis 2012

**Perjeta**, pour le traitement du cancer du sein HER2-positif. Les ventes (2,8 milliards de CHF, +27%) s'inscrivent en hausse dans toutes les régions. En décembre 2018, Perjeta était homologué dans 73 pays – notamment aux Etats-Unis, dans l'UE, ainsi que depuis peu au Japon et en Chine – pour une utilisation en traitement adjuvant. Cette indication est très favorable à la poursuite de la croissance de Perjeta, qui bénéficie également de la hausse de la demande pour le traitement adjuvant du cancer du sein de stade précoce aux Etats-Unis, ainsi que pour le traitement néoadjuvant du cancer du sein métastatique en Europe.

**Ocrevus** (2,4 milliards de CHF, +172%), pour le traitement de la sclérose en plaques (SEP), tant de forme récurrente que de forme primaire progressive. Ocrevus est désormais homologué dans 74 pays. En décembre 2018, plus de 80 000 personnes dans le monde avaient été traitées par ce médicament. La forte demande dans ces deux indications s'est poursuivie.

**Esbriet** (1,0 milliard de CHF, +19%), pour le traitement de la fibrose pulmonaire idiopathique. La hausse des ventes s'est poursuivie, portée par la croissance aux Etats-Unis (+19%) et en Europe (+17%).

**Tecentriq** (772 millions de CHF, +59%), pour le traitement du cancer de la vessie avancé et du cancer du poumon avancé, ainsi que pour le traitement initial du NSCLC non épidermoïde. Toutes les régions ont fait état d'une croissance des ventes, portée principalement par l'Europe, particulièrement en Allemagne, ainsi que par le lancement au Japon en 2018.

**Alecensa** (637 millions de CHF, +76%), pour le traitement du cancer du poumon ALK-positif. Alecensa a continué à afficher une forte croissance de ses ventes dans toutes les régions, particulièrement aux Etats-Unis et en Europe.

**Gazyva/Gazyvaro** (390 millions de CHF, +40%), pour le traitement de la leucémie lymphoïde chronique (LLC), du lymphome folliculaire réfractaire au rituximab et du lymphome folliculaire avancé non précédemment traité. Les ventes ont augmenté, en particulier en Europe et aux Etats-Unis.

**Hemlibra** (224 millions de CHF), pour le traitement des patients atteints d'hémophilie A avec inhibiteurs du facteur VIII. Hemlibra est homologué dans plus de 50 pays, dont les Etats-Unis, les pays de l'Union européenne et le Japon. Dans plusieurs pays, dont les Etats-Unis, Hemlibra est également homologué pour le traitement des patients atteints d'hémophilie A ne présentant pas d'inhibiteurs du facteur VIII. Hemlibra est par ailleurs le seul traitement prophylactique qui peut être administré par voie sous-cutanée et à différentes posologies (une fois par semaine, une fois toutes les deux semaines ou une fois toutes les quatre semaines).



Médicaments les plus vendus	Total		Etats-Unis		Europe		Japon		Secteur international*	
	Mio CHF	%	Mio CHF	%	Mio CHF	%	Mio CHF	%	Mio CHF	%
Herceptin	6982	1	2908	9	1849	-16	249	-16	1976	10
Avastin	6849	3	2904	1	1820	-1	847	3	1278	12
MabThera/Rituxan	6752	-8	4290	4	916	-47	188	-36	1358	11
Perjeta	2773	27	1325	32	915	15	143	18	390	45
Ocrevus	2353	172	2080	144	206	**	-	-	67	**
Actemra/RoActemra	2160	12	857	14	701	7	354	15	248	15
Xolair	1912	11	1912	11	-	-	-	-	-	-
Lucentis	1659	18	1659	18	-	-	-	-	-	-
Activase/TNKase	1284	6	1231	6	-	-	-	-	53	5
Esbriet	1031	19	754	19	230	17	-	-	47	29

\* Asie-Pacifique, EEMEA (Europe de l'Est, Moyen-Orient, Afrique), Amérique latine, Canada, autres

\*\*plus de 500%

## Division Diagnostics

Chiffre d'affaires	Mio CHF		En % des ventes		Variation en %	
	2018	2017	2018	2017	A TCC	En CHF
Janvier - décembre 2018						
Division Diagnostics	12 879	12 079	100,0	100,0	+7	+7
Unités						
Centralised and Point of Care Solutions	7768	7179	60,3	59,4	+8	+8
Molecular Diagnostics	2019	1920	15,7	15,9	+5	+5
Diabetes Care	1980	1965	15,4	16,3	+2	+1
Tissue Diagnostics	1112	1015	8,6	8,4	+10	+10
Régions						
Europe, Moyen-Orient, Afrique	4986	4773	38,7	39,5	+3	+4
Asie-Pacifique	3334	2939	25,9	24,4	+13	+13
Amérique du Nord	3213	3011	24,9	24,9	+7	+7
Amérique latine	844	884	6,6	7,3	+9	-5
Japon	502	472	3,9	3,9	+6	+6

En octobre, Roche a officiellement ouvert un nouveau site de fabrication et centre de R&D à Suzhou, en Chine, afin de répondre aux futurs besoins en matière de diagnostics en Chine et dans la région. Grâce à son siège régional de Singapour et à ses huit succursales existantes installées en Chine, Roche est déjà un prestataire majeur du domaine de la santé dans la région Asie-Pacifique.

**Centralised and Point of Care Solutions** (+8%) a été le principal contributeur à la croissance du chiffre d'affaires de la division. Les solutions pour la ligne sérum (*Serum Work Area*), comprenant les activités d'immunodiagnostic (+11%) et de chimie clinique (+7%), ont été les principaux moteurs de la croissance.

Roche a procédé au lancement, dans les pays acceptant le marquage CE, de cobas pro integrated solutions, système pour la ligne sérum des laboratoires ayant un débit d'analyses moyen à élevé. Cette nouvelle génération de solutions pour la ligne sérum va de pair avec un haut degré d'efficacité et un chargement en continu. Elle est par ailleurs synonyme de simplicité grâce aux opérations de maintenance et de calibration automatisées. Proposant la gamme la plus étendue de tests sériques consolidée sur une même plateforme, elle affiche des temps d'incubation réduits et nécessite de faibles volumes d'échantillon.

Les ventes de **Molecular Diagnostics** ont augmenté de 5%. En virologie, les ventes sont en hausse de 4%, avec une solide croissance dans le domaine du suivi du VIH. En ce qui concerne le dépistage sanguin et les activités de dépistage du papillomavirus humain (HPV), les ventes ont progressé respectivement de 9% et 8%. Les tests cobas Liat, nouveau système d'analyse moléculaire au point de soins, bénéficient d'une demande toujours aussi forte.

Navify Tumour Board, une solution logicielle hébergée sur le cloud qui bouleverse la manière dont les équipes spécialisées en oncologie discutent et documentent les décisions thérapeutiques, s'est enrichi en 2018 de deux nouvelles applications: Navify Clinical Trial Match et Navify Publication Search. Ces applications permettent d'effectuer des recherches dans des ressources mondialement reconnues. Entièrement intégrées à Navify Tumour Board, elles représentent le premier pas vers un écosystème d'applications Navify qui comprendra un nombre croissant d'applications de Roche, de ses partenaires et de tiers.

Les ventes de **Tissue Diagnostics** ont progressé de 10%. L'activité de coloration avancée (*Advanced Tissue Staining*) a poursuivi sa forte croissance (+10%); la demande pour les produits de coloration primaire (*Primary Tissue Staining*) a été élevée (+13%).

Lancé en mars 2018, le scanner de lames Ventana DP 200 produit des images de coupes histologiques de très grande qualité offrant aux anatomopathologistes des images numériques reproduisant avec précision ce que l'on pourrait voir au microscope. Ces images sont à la base d'une gamme complète d'algorithmes d'analyse d'image en cours de développement. Roche a également lancé uPath, logiciel d'anatomopathologie numérique universel destiné aux gérants de laboratoire, aux techniciens chargés des analyses histologiques et aux anatomopathologistes. Comprenant une fonction de partage entre collègues pour obtenir un deuxième avis, ce logiciel optimise notamment la gestion des dossiers. Plus important encore, le logiciel uPath permet aux anatomopathologistes de poser rapidement un diagnostic grâce à un traitement des dossiers axé sur les patients. Il fournira une plateforme pour une gamme complète d'algorithmes d'analyse d'image en cours de développement.

Les ventes de **Diabetes Care** ont augmenté de 2%. Cette croissance a été principalement portée par les nouveaux systèmes de surveillance de la glycémie Accu-Chek Guide et Accu-Chek Instant. Lancé sur des marchés pilotes, la nouvelle micropompe Accu-Chek Solo a reçu un feed-back encourageant des clients. L'accueil réservé aux solutions de gestion intégrée du diabète, notamment mySugr, est quant à lui de plus en plus positif.

### **A propos de Roche**

Roche est une entreprise internationale à l'avant-garde de la recherche et du développement de produits pharmaceutiques et diagnostiques. L'amélioration de la qualité et de la durée de vie des patients, grâce aux progrès de la science, est au cœur de ses préoccupations. Rassemblant des compétences pharmaceutiques et diagnostiques sous un même toit, Roche est le leader de la médecine personnalisée, approche permettant de proposer le meilleur traitement possible à chaque patient.

Roche est la plus grande entreprise de biotechnologie dans le monde avec des médicaments différenciés dans les domaines de l'oncologie, de l'immunologie, des maladies infectieuses, de l'ophtalmologie et des affections du système nerveux central. Roche est également le numéro un mondial du diagnostic in vitro ainsi que du diagnostic histologique du cancer, et une entreprise de pointe dans la gestion du diabète.

Depuis sa fondation en 1896, Roche mène des recherches pour prévenir, identifier et traiter au mieux des maladies, et apporter une contribution durable à la société. La société vise également à améliorer l'accès des patients aux innovations médicales en travaillant avec toutes les parties prenantes concernées. Trente médicaments développés par Roche font aujourd'hui partie de la Liste modèle de Médicaments Essentiels de l'Organisation Mondiale de la Santé, notamment des antibiotiques, des traitements antipaludéens et des anticancéreux permettant de sauver des vies. Pour la dixième fois consécutive, dans le cadre des Dow Jones Sustainability Indexes (DJSI), Roche a été désignée entreprise la plus durable dans le secteur des produits pharmaceutiques, des biotechnologies et des sciences de la vie.

Le groupe Roche, dont le siège est à Bâle, Suisse, opère dans plus de cent pays. En 2018, Roche comptait environ 94 000 employés dans le monde et a consacré 11 milliards CHF à la recherche et au développement, son chiffre d'affaires s'élevant à 56,8 milliards CHF. Genentech, aux Etats-Unis, appartient entièrement au groupe Roche, qui est par ailleurs l'actionnaire majoritaire de Chugai Pharmaceutical, Japon. Pour de plus amples informations, veuillez consulter [www.roche.com](http://www.roche.com).

Tous les noms de marque mentionnés sont protégés par la loi.

Disclaimer: Cautionary statement regarding forward-looking statements

This document contains certain forward-looking statements. These forward-looking statements may be identified by words such as 'believes', 'expects', 'anticipates', 'projects', 'intends', 'should', 'seeks', 'estimates', 'future' or similar expressions or by discussion of, among other things, strategy, goals, plans or intentions. Various factors may cause actual results to differ materially in the future from those reflected in forward-looking statements contained in this document, among others: (1) pricing and product initiatives of competitors; (2) legislative and regulatory developments and economic conditions; (3) delay or inability in obtaining regulatory approvals or bringing products to market; (4) fluctuations in currency exchange rates and general financial market conditions; (5) uncertainties in the discovery, development or marketing of new products or new uses of existing products, including without limitation negative results of clinical trials or research projects, unexpected side effects of pipeline or marketed products; (6) increased government pricing pressures; (7) interruptions in production; (8) loss of or inability to obtain adequate protection for

intellectual property rights; (9) litigation; (10) loss of key executives or other employees; and (11) adverse publicity and news coverage. The statement regarding earnings per share growth is not a profit forecast and should not be interpreted to mean that Roche's earnings or earnings per share for any current or future period will necessarily match or exceed the historical published earnings or earnings per share of Roche

**Relations avec les médias au niveau du groupe Roche**

Téléphone: +41 61 688 8888 / e-mail: [media.relations@roche.com](mailto:media.relations@roche.com)

- Nicolas Dunant (responsable du bureau des médias)
- Patrick Barth
- Ulrike Engels-Lange
- Simone Oeschger
- Anja von Treskow