

Basilea, 27 de abril de 2017

## Roche informa de un buen comienzo de 2017

- Las ventas del Grupo aumentaron un 4 %<sup>1</sup>, tanto a tipos de cambio constantes como en francos suizos
- La División Pharma aumentó sus ventas un 3 % impulsada fundamentalmente por Tecentriq y Perjeta
- Las ventas de la División Diagnostics crecieron un 6 %, gracias sobre todo a las soluciones de inmunodiagnóstico
- La FDA estadounidense ha autorizado Ocrevus para el tratamiento de dos formas de esclerosis múltiple
- La UE ha autorizado Alecensa para el tratamiento de una forma específica de cáncer de pulmón
- Exitoso estudio de fase III Aphinity sobre el tratamiento con Perjeta en cáncer de mama incipiente
- Se confirman las perspectivas para 2017

Ventas de enero a marzo de 2017	Millones de CHF		En % de las ventas		% de variación	
	2017	2016	2017	2016	a TCC	en CHF
Ventas del Grupo	12 942	12 414	100	100	+4	+4
División Pharma	10 177	9800	79	79	+3	+4
Estados Unidos	5070	4716	39	38	+6	+8
Europa	2273	2319	18	19	+1	-2
Japón	856	853	7	7	-2	0
Región Internacional*	1978	1912	15	15	+1	+3
División Diagnostics	2765	2614	21	21	+6	+6

\*Asia-Pacífico, EEMEA (Europa Oriental, Oriente Próximo y África), Latinoamérica, Canadá y otros países

<sup>1</sup> Salvo indicación contraria, todas las tasas de crecimiento de este documento se han calculado a tipos de cambio constantes (TCC, promedio de 2016).

A la vista de los resultados del Grupo, el director general (CEO) de Roche, Severin Schwan, comenta: «Hemos comenzado el año con un buen crecimiento en nuestras dos divisiones, Pharma y Diagnostics, y con importantes resultados positivos de estudios clínicos. Un hito destacado del primer trimestre fue la autorización en los Estados Unidos de nuestro medicamento Ocrevus para el tratamiento de la esclerosis múltiple (EM). Ocrevus es el primer y único medicamento autorizado por la FDA para el tratamiento de dos formas de EM, primaria progresiva y recurrente, y representa una nueva era en el tratamiento de esta enfermedad. Vamos por buen camino en el cumplimiento de nuestros objetivos para todo el ejercicio».

## **Resultados del Grupo**

### **Buen crecimiento de las ventas en ambas divisiones**

Las ventas del Grupo crecieron un 4 %, hasta los 12 900 millones de francos suizos (CHF). La División Pharma aumentó sus ventas un 3 % hasta los 10 200 millones de CHF, favorecidas por una muy buena demanda inicial de Tecentriq y por el sólido crecimiento continuo de Perjeta, y contrarrestadas solo en parte por un descenso en la facturación de Tamiflu. En los Estados Unidos, las ventas aumentaron un 6 %, encabezadas por los medicamentos de reciente lanzamiento Tecentriq y Alecensa, además de Xolair y MabThera/Rituxan. La facturación de Tamiflu descendió debido a la competencia de los genéricos. En Europa (+1 %), los productos que más contribuyeron al crecimiento de las ventas fueron Perjeta, Actemra/RoActemra y Herceptin. En la región Internacional, las ventas aumentaron un 1 % impulsadas por las subregiones de Latinoamérica y Asia-Pacífico. En Japón (-2 %), las ventas se vieron afectadas por las reducciones de precios decretadas por el gobierno en abril de 2016.

Las ventas de la División Diagnostics subieron un 6 %, hasta los 2 800 millones de CHF. Centralised and Point of Care Solutions<sup>2</sup> fue el área que más contribuyó a ese crecimiento, liderado por su negocio de inmunodiagnóstico (+13%). Las regiones que más crecieron fueron, en concreto, Asia-Pacífico (+13 %) y Latinoamérica (+21%). En las regiones EMEA<sup>3</sup> (+2 %) y Japón (+4 %), los incrementos estuvieron liderados por Centralised and Point of Care Solutions y, en Norteamérica (+4 %), por Tissue Diagnostics.

### **Importantes autorizaciones de nuevos productos de la División Pharma**

La agencia de medicamentos estadounidense FDA autorizó el uso de Ocrevus para el tratamiento de dos formas de esclerosis múltiple (EM): la EM recurrente (EMR) y la EM primaria progresiva (EMPP).

---

<sup>2</sup> Denominación anterior: Roche Professional Diagnostics

<sup>3</sup> EMEA: Europa, Oriente Próximo y África

Ocrevus es una importante nueva opción terapéutica para pacientes con EMR y, dado su favorable perfil de riesgo-beneficio, es capaz de cambiar la evolución de la enfermedad. Es también el primer y único medicamento autorizado para el tratamiento de la EMPP, una forma especialmente incapacitante de la EM. La esclerosis múltiple es una enfermedad crónica para la que actualmente no existe cura<sup>4</sup> y que, según las estimaciones, afecta a unos 2,3 millones de personas en todo el mundo. La Comisión Europea ha concedido una autorización de comercialización condicionada a Alecensa como monoterapia para adultos con carcinoma pulmonar no microcítico (CPNM) ALK<sup>5</sup>-positivo avanzado tratados previamente con crizotinib.

### **Los resultados de los estudios clínicos respaldan nuevas indicaciones clave de medicamentos de Roche**

En el primer trimestre de 2017, Roche dio a conocer importantes resultados clínicos. El estudio de fase III Aphinity sobre el tratamiento con Perjeta, de Roche, satisfizo su criterio principal de valoración. Se demostró que el tratamiento complementario (posquirúrgico) con la combinación de Perjeta, Herceptin y quimioterapia disminuía de forma estadísticamente significativa el riesgo de recidiva de enfermedad invasiva o de muerte en pacientes con cáncer de mama HER2-positivo incipiente en comparación con el uso de Herceptin y quimioterapia únicamente. Se presentaron resultados alentadores del estudio de fase II IMmotion 150 sobre Tecentriq; el estudio comparaba la combinación de Tecentriq y Avastin, así como la monoterapia con Tecentriq, con el tratamiento con sunitinib en pacientes con carcinoma renal localmente avanzado o metastásico sin tratamiento previo.

El estudio de fase III ALUR satisfizo su criterio principal de valoración y demostró que Alecensa, en comparación con la quimioterapia, mejoraba significativamente la supervivencia sin progresión de la enfermedad (SSP) en pacientes con CPNM avanzado ALK-positivo en los que sí se había observado progresión de la enfermedad tras un tratamiento previo con crizotinib y quimioterapia con un derivado del platino. Por otra parte, a principios de abril Roche comunicó que el estudio de fase III Alex satisfizo su criterio principal de valoración y demostró que el uso de Alecensa como tratamiento inicial (de primera línea) mejoraba significativamente la SSP en comparación con el crizotinib en pacientes con CPNM ALK-positivo.

La FDA estadounidense ha aceptado la solicitud complementaria de autorización de producto biológico presentada por Roche para Actemra/RoActemra con carácter de evaluación prioritaria para el tratamiento de la arteritis de células gigantes (ACG), una forma de vasculitis. Además, la FDA ha designado como avance terapéutico decisivo a MabThera/Rituxan para el tratamiento del pénfigo vulgar, una enfermedad rara de la piel.

---

<sup>4</sup> Federación Internacional de Esclerosis Múltiple. (2013). Atlas of MS 2013. Disponible en: <http://www.msif.org/about-us/advocacy/atlas/>.

<sup>5</sup> ALK: cinasa del linfoma anaplásico

### Nueva generación de productos de diagnóstico

La prueba cobas HPV para sistemas cobas 6800/8800 se lanzó en la UE y otros mercados que aceptan la certificación CE, mientras que la FDA estadounidense aprobó el uso de la prueba CINTec Histology para contribuir al diagnóstico de lesiones precancerosas de cuello uterino. Estas pruebas son clave en la cartera de Roche para la prevención del cáncer de cuello uterino. El virus del papiloma humano (HPV, por sus siglas en inglés) es la causa de casi todos los casos de cáncer de cuello uterino, una de las principales causas de muerte en mujeres en todo el mundo.

El sistema de PCR cobas Liat se lanzó en los países que aceptan la certificación CE. Este sistema de PCR en tiempo real abarca cuatro pruebas, incluida una para la detección rápida de Clostridium difficile. Es importante un diagnóstico rápido y preciso de esta infección ya que en muy poco tiempo puede convertirse en potencialmente mortal. En los Estados Unidos, la FDA aprobó el módulo cobas e 801 para el diagnóstico inmunológico de alto volumen de muestras. Además, se ha lanzado en diversos mercados de la UE el sistema Accu-Chek Instant para un control sencillo, fiable y asequible de la glucemia.

### Se mantienen las perspectivas para 2017

En 2017, Roche espera que las ventas experimenten un crecimiento de un dígito bajo o medio a tipos de cambio constantes. El objetivo es que el beneficio por acción de actividades recurrentes crezca aproximadamente en línea con las ventas, a tipos de cambio constantes. Roche espera seguir aumentando sus dividendos en francos suizos.

### División Pharma

Medicamentos más vendidos de enero a marzo de 2017	Total		Estados Unidos		Europa		Japón		Región Internacional*	
	mill. de CHF	%	mill. de CHF	%	mill. de CHF	%	mill. de CHF	%	mill. de CHF	%
MabThera/Rituxan	1899	4	1045	6	465	1	62	-3	327	4
Herceptin	1756	2	680	3	522	3	67	-4	487	0
Avastin	1684	-2	765	-2	446	-3	181	-8	292	7
Perjeta	524	19	257	14	176	21	26	7	65	47
Actemra/RoActemra	445	15	177	21	147	17	64	4	57	7
Xolair	437	22	437	22	0	0	0	0	0	0
Lucentis	392	9	392	9	0	0	0	0	0	0
Activase/TNKase	316	13	305	14	0	0	0	0	11	0
Tamiflu	270	-27	156	-39	13	-30	65	5	36	-4
Kadcyla	222	11	89	11	84	5	16	-9	33	49

\*Asia-Pacífico, EEMEA (Europa Oriental, Oriente Próximo y África), Latinoamérica, Canadá y otros países

### **Productos farmacéuticos clave en 2017**

**Herceptin, Perjeta y Kadcyla** (+6 % en conjunto), contra el cáncer de mama HER2-positivo y el cáncer gástrico HER2-positivo metastásico (solo Herceptin). **Herceptin** incrementó sus ventas un 2 %, especialmente por el crecimiento en Brasil y los Estados Unidos y gracias a las nuevas autorizaciones de reembolso y al aumento de su uso en China. **Perjeta** (+19 %) experimentó un fuerte crecimiento de las ventas en Europa y los Estados Unidos. Las ventas de **Kadcyla** (+11 %) se vieron favorecidas por un aumento de la demanda en países de la región Internacional en los que el medicamento se ha lanzado recientemente y en los Estados Unidos.

**MabThera/Rituxan** (+4 %), contra las formas habituales de neoplasias hemáticas, la artritis reumatoide y algunos tipos de vasculitis. Las ventas siguieron subiendo a pesar de la presión de la competencia. El aumento de la facturación se produjo principalmente en los Estados Unidos y la región Internacional. El crecimiento en China se vio respaldado por nuevas autorizaciones de reembolso y un mayor acceso regional, sobre todo para la indicación del linfoma difuso de células B grandes.

**Avastin** (-2 %), contra el cáncer colorrectal, de mama, de pulmón, de riñón, de cuello uterino y de ovario en estadios avanzados y contra el glioblastoma (un tipo de tumor cerebral) recidivante. Las ventas siguieron aumentando en la región Internacional (+7 %). En los Estados Unidos, donde Avastin ya se utiliza de forma generalizada en todas las indicaciones aprobadas, las ventas cayeron un 2 %, sobre todo por el aumento del uso de nuevos inmunoterápicos contra el cáncer de pulmón.

**Actemra/RoActemra** (+15 %), contra la artritis reumatoide y algunas variedades de la artritis idiopática juvenil. El aumento del uso de Actemra/RoActemra en monoterapia, así como de su formulación subcutánea, continuó siendo uno de los grandes motores del crecimiento en todo el mundo. Actemra/RoActemra sigue siendo el producto líder en monoterapia en los cinco mayores mercados de la UE.

**Esbriet** (+13 %), contra la fibrosis pulmonar idiopática (FPI). Las ventas siguieron aumentando, sobre todo por su uso creciente en pacientes con enfermedad moderada y progresiva.

**Gazyva/Gazyvaro** (+48 %), contra la leucemia linfocítica crónica (LLC) y el linfoma folicular resistente al rituximab. Las ventas aumentaron en todas las regiones en las que se había lanzado este producto, a pesar del aumento de la competencia en la indicación de LLC.

Los medicamentos de Roche lanzados recientemente registraron buenos resultados de ventas durante el primer trimestre. **Las ventas de Tecentriq ascendieron a un total de** 113 millones de CHF; tras la autorización del medicamento por la FDA en 2016 para el tratamiento del cáncer de vejiga y de pulmón, tuvo una muy buena demanda inicial en el mercado estadounidense. **Alecensa** (68 millones de CHF), un tratamiento para pacientes con CPNM ALK-positivo avanzado en los que se haya observado progresión tumoral con crizotinib o que no lo toleren, fue muy bien acogido en los EE. UU. y continúa creciendo con fuerza en Japón.

### División Diagnostics

Ventas de enero a marzo de 2017	Millones de CHF		En % de las ventas		% de variación	
	2017	2016	2017	2016	a TCC	en CHF
División Diagnostics	2765	2614	100	100	+6	+6
<b>Áreas de negocio:</b>						
Centralised and Point of Care Solutions	1641	1519	59	58	+9	+8
Diabetes Care	447	443	16	17	+1	+1
Molecular Diagnostics	441	446	16	17	-2	-1
Tissue Diagnostics	236	206	9	8	+15	+15
<b>Regiones:</b>						
Europa, Oriente Próximo y África	1126	1130	41	43	+2	0
Norteamérica	740	703	27	27	+4	+5
Asia-Pacífico	594	529	21	20	+13	+12
Latinoamérica	203	157	7	6	+21	+29
Japón	102	95	4	4	+4	+7

**Centralised and Point of Care Solutions** (+9 %) fue el área que más contribuyó a los resultados de ventas de la división, especialmente en la región de Asia-Pacífico, donde se mantuvo el fuerte crecimiento en China (+23 %).

Las soluciones del área de trabajo serológico integral (Integrated Serum Work Area), que incluye los segmentos de inmunodiagnóstico (+13 %) y bioquímica clínica (+3 %), fueron los pilares fundamentales del crecimiento. En los Estados Unidos se autorizó el módulo de inmunodiagnóstico cobas e 801, ya disponible en la UE y en los mercados que aceptan la certificación CE.

El nuevo sistema duplica, en el mismo espacio, la capacidad actualmente disponible para ensayos inmunoquímicos, requiere únicamente un escaso volumen de muestra y proporciona resultados rápidamente. El analizador hematológico integrado cobas m 511 lanzado recientemente fue muy bien recibido por los clientes.

Las ventas de **Molecular Diagnostics**, incluido el negocio de secuenciación, disminuyeron un 2 %. En el segmento del cribado del HPV, la facturación aumentó un 3 %. En virología, que incluye la cartera de Roche para el diagnóstico y control de la hepatitis B, la hepatitis C y el HIV, las ventas cayeron un 6 % afectadas por la finalización progresiva de determinados programas analíticos llevados a cabo por organizaciones no gubernamentales y por un efecto de base derivado de las sólidas ventas de HCV en el año anterior. En el negocio del hemocribado (-4 %), las ventas se vieron afectadas por los calendarios de las renovaciones de licitaciones en determinados mercados.

La prueba cobas HPV se añade al abanico cada vez mayor de pruebas de diagnóstico in vitro con certificación CE (CE-IVD) para los sistemas cobas 6800/8800, y permite a los laboratorios efectuar pruebas de detección de ADN del HPV de forma simultánea a otras pruebas cobas ya comercializadas. El sistema cobas Liat de diagnóstico inmediato incluye la primera prueba de PCR en tiempo real en Europa para pacientes en los que se sospeche una infección por *Clostridium difficile* y proporciona resultados en menos de 20 minutos.

**Tissue Diagnostics** incrementó sus ventas un 15 %, encabezada por las regiones Norteamérica y EMEA. Las ventas de la cartera de tinción avanzada crecieron un 11 % y las del segmento de tinción primaria lo hicieron un 14 %. El negocio de los productos de diagnóstico asociados a tratamientos creció un 40 %. La prueba CINtech Histology, recién autorizada por la FDA, completa la cartera de detección del cáncer de cuello uterino en los Estados Unidos.

La exclusiva combinación de pruebas de diagnóstico molecular, celular e histológico que ofrece Roche para el cribado y diagnóstico de la infección por HPV proporciona a los profesionales sanitarios información de gran utilidad para tomar decisiones terapéuticas y reducir al mínimo los tratamientos innecesarios.

Las ventas de **Diabetes Care** aumentaron un 1 % gracias al lanzamiento de los sistemas Accu-Check Guide y Accu-Check Instant para el control y la determinación de la glucemia mediante tiras reactivas. En Latinoamérica se registró un aumento de las ventas, mientras que se mantuvieron estables en las regiones EMEA y Norteamérica y descendieron en Asia-Pacífico y Japón.

## **Acerca de Roche**

Roche es una empresa internacional, pionera en la investigación y el desarrollo de medicamentos y productos para el diagnóstico para hacer avanzar la ciencia y mejorar la vida de las personas. La potencia combinada de la integración farmacéutica-diagnóstica bajo un mismo techo ha convertido a Roche en el líder de la medicina personalizada, una estrategia orientada a proporcionar a cada paciente el mejor tratamiento posible.

Roche es la mayor empresa biotecnológica del mundo, con medicamentos auténticamente diferenciados en las áreas de oncología, inmunología, enfermedades infecciosas, oftalmología y neurociencias. Roche también es el líder mundial en diagnóstico in vitro y diagnóstico histológico del cáncer, y se sitúa a la vanguardia en el control de la diabetes.

Fundada en 1896, Roche busca mejores vías de prevenir, diagnosticar y tratar las enfermedades, así como de contribuir al desarrollo sostenible de la sociedad. La compañía también tiene como objetivo mejorar el acceso de los pacientes a las innovaciones médicas trabajando con todas las partes interesadas pertinentes. La Lista de Medicamentos Esenciales de la Organización Mundial de la Salud contiene 29 medicamentos desarrollados por Roche, entre ellos antibióticos, antipalúdicos y medicamentos contra el cáncer que salvan vidas. Por octavo año consecutivo, Roche ha sido reconocida en los Índices de Sostenibilidad Dow Jones (DJSI) como la empresa más sostenible del grupo Industria farmacéutica, Biotecnología y Ciencias de la vida. El Grupo Roche tiene la sede central en Basilea (Suiza) y está presente operativamente en más de 100 países. En el año 2016, daba empleo a más de 94 000 personas, invirtió 9900 millones de CHF en I+D (investigación y desarrollo) y sus ventas alcanzaron la cifra de 50 600 millones de CHF. Genentech (Estados Unidos) es un miembro de plena propiedad del Grupo Roche. Roche es el accionista mayoritario de Chugai Pharmaceutical (Japón). Para más información, consulte la página [www.roche.com](http://www.roche.com).

Todas las marcas comerciales mencionadas en este comunicado de prensa están protegidas por la ley.

## **Más información**

- Media Release online: <http://www.roche.com/med-cor-2017-04-27.htm>
- Diagnostics: key product launches in 2017: <http://www.roche.com/diaq117.pdf>
- Annual Report: [www.roche.com/annual\\_reports](http://www.roche.com/annual_reports)
- Dow Jones Sustainability Indices: [www.sustainability-indexes.com](http://www.sustainability-indexes.com)



## **Relaciones con la Prensa del Grupo Roche**

Teléfono: +41 -61 688 8888 / e-mail: [media.relations@roche-global.com](mailto:media.relations@roche-global.com)

- Nicolas Dunant (director)
- Patrick Barth
- Ulrike Engels-Lange
- Simone Oeschger
- Anja von Treskow

Disclaimer: Cautionary statement regarding forward-looking statements

This document contains certain forward-looking statements. These forward-looking statements may be identified by words such as 'believes', 'expects', 'anticipates', 'projects', 'intends', 'should', 'seeks', 'estimates', 'future' or similar expressions or by discussion of, among other things, strategy, goals, plans or intentions. Various factors may cause actual results to differ materially in the future from those reflected in forward-looking statements contained in this document, among others: (1) pricing and product initiatives of competitors; (2) legislative and regulatory developments and economic conditions; (3) delay or inability in obtaining regulatory approvals or bringing products to market; (4) fluctuations in currency exchange rates and general financial market conditions; (5) uncertainties in the discovery, development or marketing of new products or new uses of existing products, including without limitation negative results of clinical trials or research projects, unexpected side effects of pipeline or marketed products; (6) increased government pricing pressures; (7) interruptions in production; (8) loss of or inability to obtain adequate protection for intellectual property rights; (9) litigation; (10) loss of key executives or other employees; and (11) adverse publicity and news coverage. The statement regarding earnings per share growth is not a profit forecast and should not be interpreted to mean that Roche's earnings or earnings per share for 2016 or any subsequent period will necessarily match or exceed the historical published earnings or earnings per share of Roche.

## Appendix: Tables

1.	Sales January to March 2017 and 2016 .....	11
2.	Quarterly sales and constant exchange rate sales growth by Division in 2017 and 2016 .....	12
3.	Pharmaceuticals Division .....	13
4.	Top 20 Pharmaceuticals Division product sales and constant exchange rate growth Q1 2017 vs. Q1 2016 .....	14
5.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth .....	15
6.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth United States .....	16
7.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth Europe.....	17
8.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth Japan.....	18
9.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth International*.....	19

## 1. Sales January to March 2017 and 2016

CHF millions	Three months ended 31 March		% change	
	2017	2016	At CER	In CHF
Pharmaceuticals Division	10,177	9,800	3	4
United States	5,070	4,716	6	8
Europe	2,273	2,319	1	-2
Japan	856	853	-2	0
International*	1,978	1,912	1	3
Diagnostics Division	2,765	2,614	6	6
Roche Group	12,942	12,414	4	4

\* Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

## 2. Quarterly sales and constant exchange rate sales growth by Division in 2017 and 2016

CHF millions	Q1 2016	% change vs. Q1 2015	Q2 2016	% change vs. Q2 2015	Q3 2016	% change vs. Q3 2015	Q4 2016	% change vs. Q4 2015	Q1 2017	% change vs. Q1 2016
Pharmaceuticals Division	9,800	4	9,660	5	9,680	2	9,963	3	10,177	3
United States	4,716	3	4,557	5	4,577	1	4,744	3	5,070	6
Europe	2,319	5	2,320	6	2,277	5	2,243	2	2,273	1
Japan	853	4	903	1	934	-3	1,021	3	856	-2
International*	1,912	4	1,880	5	1,892	2	1,955	3	1,978	1
Diagnostics Division	2,614	5	2,948	8	2,803	8	3,108	5	2,765	6
Roche Group	12,414	4	12,608	6	12,483	3	13,071	3	12,942	4

\*Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

### 3. Pharmaceuticals Division

Top-selling pharmaceuticals and recent new launches	Total		United States		Europe		Japan		International*	
	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%
January - March 2017										
MabThera/Rituxan	1,899	4	1,045	6	465	1	62	-3	327	4
Herceptin	1,756	2	680	3	522	3	67	-4	487	0
Avastin	1,684	-2	765	-2	446	-3	181	-8	292	7
Perjeta	524	19	257	14	176	21	26	7	65	47
Actemra/RoActemra	445	15	177	21	147	17	64	4	57	7
Xolair	437	22	437	22	-	-	-	-	-	-
Lucentis	392	9	392	9	-	-	-	-	-	-
Activase/TNKase	316	13	305	14	-	-	-	-	11	0
Tamiflu	270	-27	156	-39	13	-30	65	5	36	-4
Kadcyla	222	11	89	11	84	5	16	-9	33	49

Recent new launches										
Esbriet	202	13	153	19	42	-2	-	-	7	10
Tecentriq	113	-	109	-	2	-	-	-	2	-
Alecensa	68	124	36	244	1	-	29	50	2	-
Gazyva	67	48	38	27	17	59	-	-	12	160
Cotellic	14	37	4	87	9	5	-	-	1	-

\* Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

#### 4. Top 20 Pharmaceuticals Division product sales and constant exchange rate growth Q1 2017 vs. Q1 2016

CHF millions	Total		United States		Europe		Japan		International*	
	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%
MabThera/Rituxan	1,899	4	1,045	6	465	1	62	-3	327	4
Herceptin	1,756	2	680	3	522	3	67	-4	487	0
Avastin	1,684	-2	765	-2	446	-3	181	-8	292	7
Perjeta	524	19	257	14	176	21	26	7	65	47
Actemra/RoActemra	445	15	177	21	147	17	64	4	57	7
Xolair	437	22	437	22	-	-	-	-	-	-
Lucentis	392	9	392	9	-	-	-	-	-	-
Activase/TNKase	316	13	305	14	-	-	-	-	11	0
Tamiflu	270	-27	156	-39	13	-30	65	5	36	-4
Kadcyla	222	11	89	11	84	5	16	-9	33	49
Tarceva	211	-19	109	-21	37	-22	22	-4	43	-18
Esbriet	202	13	153	19	42	-2	-	-	7	10
Pulmozyme	175	9	125	10	32	10	-	-	18	3
CellCept	170	-10	33	-26	43	3	17	9	77	-11
Mircera	115	-4	-	-	22	3	43	-6	50	-5
Tecentriq	113	-	109	-	2	-	-	-	2	-
Xeloda	104	-7	6	30	6	-28	25	-3	67	-8
Madopar	86	18	-	-	23	0	4	-2	59	30
NeoRecormon/Epogin	77	-3	-	-	32	-8	10	-6	35	4
Rocephin	74	-9	-	-	13	-3	6	-15	55	-10

\* Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

5. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth

CHF millions	Q1 2016	% change vs. Q1 2015	Q2 2016	% change vs. Q2 2015	Q3 2016	% change vs. Q3 2015	Q4 2016	% change vs. Q4 2015	Q1 2017	% change vs. Q1 2016
MabThera/Rituxan	1,825	3	1,877	5	1,782	0	1,816	2	1,899	4
Herceptin	1,725	4	1,709	5	1,691	4	1,657	0	1,756	2
Avastin	1,706	4	1,724	4	1,684	-3	1,669	-4	1,684	-2
Perjeta	439	33	467	35	473	24	467	14	524	19
Actemra/RoActemra	386	14	428	21	433	15	450	14	445	15
Xolair	356	22	375	17	389	13	378	8	437	22
Lucentis	355	-13	349	-10	373	-1	329	-14	392	9
Activase/TNKase	276	21	261	17	270	12	301	15	316	13
Tamiflu	367	-6	43	5	93	-23	291	72	270	-27
Kadcyla	201	11	207	10	208	5	215	2	222	11
Tarceva	258	-14	262	-17	245	-18	259	-11	211	-19
Esbriet	178	96	180	24	213	35	197	10	202	13
Pulmozyme	160	7	177	10	167	0	181	1	175	9
CellCept	189	-4	184	-5	186	-5	182	-10	170	-10
Mircera	118	0	123	7	134	-16	137	23	115	-4
Tecentriq	-	-	19	-	58	-	80	-	113	-
Xeloda	111	-17	119	-5	120	-6	156	18	104	-7
Madopar	71	20	69	-4	74	4	76	6	86	18
NeoRecormon/Epogin	79	-14	82	-8	83	-7	84	-7	77	-3
Rocephin	82	5	75	18	75	18	66	-9	74	-9

**6. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth United States**

CHF millions	Q1 2016	% change vs. Q1 2015	Q2 2016	% change vs. Q2 2015	Q3 2016	% change vs. Q3 2015	Q4 2016	% change vs. Q4 2015	Q1 2017	% change vs. Q1 2016
MabThera/Rituxan	978	0	1,023	6	932	-3	978	3	1,045	6
Herceptin	651	4	630	6	617	0	611	1	680	3
Avastin	775	-2	763	0	723	-9	703	-10	765	-2
Perjeta	224	15	230	16	229	8	222	1	257	14
Actemra/RoActemra	145	12	164	23	165	13	173	11	177	21
Xolair	356	22	375	17	389	13	378	8	437	22
Lucentis	355	-13	349	-10	373	-1	329	-14	392	9
Activase/TNKase	265	21	250	18	258	12	289	16	305	14
Tamiflu	251	-15	12	-45	63	-39	141	16	156	-39
Kadcyla	79	-2	80	7	79	-1	78	-2	89	11
Tarceva	136	-15	141	-17	135	-16	148	-8	109	-21
Esbriet	127	145	134	32	158	38	150	19	153	19
Pulmozyme	112	6	121	7	116	0	125	-4	125	10
CellCept	45	0	43	-18	46	-13	38	-31	33	-26
Mircera	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tecentriq	-	-	19	-	57	-	78	-	109	-
Xeloda	5	-71	12	-24	10	-21	52	312	6	30
Madopar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Rocephin	-	-	-	-	1	-	-	-	-	-

\* Over 500%



7. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth Europe

CHF millions	Q1 2016	% change vs. Q1 2015	Q2 2016	% change vs. Q2 2015	Q3 2016	% change vs. Q3 2015	Q4 2016	% change vs. Q4 2015	Q1 2017	% change vs. Q1 2016
MabThera/Rituxan	479	5	482	5	468	4	450	-1	465	1
Herceptin	525	2	523	3	521	4	486	-2	522	3
Avastin	471	2	473	4	458	-1	439	-4	446	-3
Perjeta	149	65	161	56	163	42	155	22	176	21
Actemra/RoActemra	131	17	143	21	142	18	142	14	147	17
Xolair	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Lucentis	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Activase/TNKase	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tamiflu	20	78	11	*	7	*	63	*	13	-30
Kadcyla	83	13	84	2	83	1	81	-6	84	5
Tarceva	48	-18	44	-27	43	-19	39	-25	37	-22
Esbriet	45	36	41	9	49	33	44	-4	42	-2
Pulmozyme	31	6	30	5	30	10	31	6	32	10
CellCept	43	-3	46	2	43	-1	44	-4	43	3
Mircera	21	-7	22	-2	22	0	22	4	22	3
Tecentriq	-	-	-	-	1	-	1	-	2	-
Xeloda	9	-31	8	-17	8	-23	7	-30	6	-28
Madopar	24	-1	25	2	25	2	25	5	23	0
NeoRecormon/Epogin	36	-10	35	-11	36	-7	34	-8	32	-8
Rocephin	13	-13	7	-13	6	2	11	26	13	-3

8. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth Japan

CHF millions	Q1 2016	% change vs. Q1 2015	Q2 2016	% change vs. Q2 2015	Q3 2016	% change vs. Q3 2015	Q4 2016	% change vs. Q4 2015	Q1 2017	% change vs. Q1 2016
MabThera/Rituxan	62	12	72	12	77	9	80	11	62	-3
Herceptin	67	5	79	4	79	2	84	7	67	-4
Avastin	192	7	206	-2	213	-6	223	-5	181	-8
Perjeta	23	18	27	10	27	4	31	17	26	7
Actemra/RoActemra	60	14	70	13	75	10	79	14	64	4
Xolair	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Lucentis	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Activase/TNKase	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tamiflu	60	4	4	*	12	*	46	243	65	5
Kadcyla	17	27	20	20	18	4	20	4	16	-9
Tarceva	22	0	27	3	27	-9	28	4	22	-4
Esbriet	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
CellCept	15	11	18	16	18	12	20	14	17	9
Mircera	45	4	55	2	56	-1	63	3	43	-6
Tecentriq	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Xeloda	25	12	29	16	28	8	29	4	25	-3
Madopar	3	-7	5	-2	4	-6	4	-5	4	-2
NeoRecormon/Epogin	10	-12	12	-12	12	-16	13	-6	10	-6
Rocephin	6	-10	7	-19	8	-11	9	-7	6	-15

\* Over 500%

**9. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth International\***

CHF millions	Q1 2016	% change vs. Q1 2015	Q2 2016	% change vs. Q2 2015	Q3 2016	% change vs. Q3 2015	Q4 2016	% change vs. Q4 2015	Q1 2017	% change vs. Q1 2016
MabThera/Rituxan	306	11	300	3	305	0	308	3	327	4
Herceptin	482	7	477	8	474	10	476	1	487	0
Avastin	268	27	282	18	290	14	304	13	292	7
Perjeta	43	65	49	121	54	78	59	50	65	47
Actemra/RoActemra	50	10	51	23	51	18	56	22	57	7
Xolair	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Lucentis	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Activase/TNKase	11	13	11	3	12	12	12	-10	11	0
Tamiflu	36	35	16	9	11	-24	41	20	36	-4
Kadcyla	22	56	23	53	28	44	36	38	33	49
Tarceva	52	-14	50	-15	40	-27	44	-11	43	-18
Esbriet	6	4	5	-8	6	-17	3	-43	7	10
Pulmozyme	17	22	26	38	21	-12	25	17	18	3
CellCept	86	-8	77	-4	79	-4	80	-4	77	-11
Mircera	52	0	46	18	56	-29	52	70	50	-5
Tecentriq	-	-	-	-	-	-	1	-	2	-
Xeloda	72	-13	70	-6	74	-6	68	-16	67	-8
Madopar	44	39	39	-7	45	6	47	7	59	30
NeoRecormon/Epogin	33	-18	35	-5	35	-5	37	-7	35	4
Rocephin	63	12	61	30	60	22	46	-15	55	-10

\* Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others