

Basilea, 28 de enero de 2016

Sólidos resultados de Roche en el ejercicio de 2015

- Las ventas del Grupo se elevaron un 5%¹ a tipos de cambio constantes o 1% en francos suizos.
- La División Pharma incrementó sus ventas un 5%, impulsada por los medicamentos contra el cáncer Herceptin, Avastin y Perjeta, así como por Esbriet contra la fibrosis pulmonar idiopática.
- En la División Diagnostics, las ventas aumentaron un 6%, siendo los productos para inmunodiagnóstico el principal motor del crecimiento.
- Avance importante en la cartera de desarrollo: datos positivos de fase III del ocrelizumab en la esclerosis múltiple tanto recidivante como primaria progresiva, y resultados prometedores del atezolizumab en los cánceres de vejiga y pulmón.
- En Molecular Diagnostics, se lanzaron en los Estados Unidos los sistemas cobas 6800 y cobas 8800 totalmente automatizados.
- El beneficio por acción de actividades recurrentes² aumentó un 7% a tipos de cambio constantes excluyendo la venta de los derechos sobre filgrastim en 2014 (-3% en francos suizos).
- El Consejo de Administración propone elevar el dividendo a 8,10 CHF.
- Perspectivas para 2016: se espera que las ventas alcancen un crecimiento en el rango de los valores bajos-medios de un dígito a tipos de cambio constantes. Roche aspira a que el beneficio por acción de actividades recurrentes crezca por encima de las ventas a tipos de cambio constantes. Roche espera un nuevo incremento de su dividendo en francos suizos.

¹ Salvo indicación en contrario, todas las tasas de crecimiento se expresan a tipos de cambio constantes (TCC, promedio de 2014).

² Este incremento excluye el beneficio no recurrente de 428 millones de CHF antes de impuestos asociado a la desinversión de los derechos sobre el filgrastim en 2014.

Cifras clave de 2015	Millones de CHF		% de variación	
	2015	2014	TCC ¹	CHF
Ventas del Grupo	48 145	47 462	+5	+1
División Pharma	37 331	36 696	+5	+2
División Diagnostics	10 814	10 766	+6	0
Beneficio operativo recurrente	17 542	17 636	+5	-1
excl. filgrastim ²			+7	+2
Beneficio por acción de actividades recurrentes, diluido (CHF)	13,49	14,29	+4	-6
excl. filgrastim ²			+7	-3
Ingresos netos según las NIIF	9056	9535	+4	-5

Severin Schwan, director general (CEO) del Grupo Roche, ha valorado los resultados obtenidos en 2015 de la siguiente manera: «2015 ha sido un año exitoso, con sólidos resultados empresariales tanto en Pharma como Diagnostics, impulsados por nuestros recientes lanzamientos de medicamentos y plataformas de diagnóstico. Estoy particularmente satisfecho del progreso realizado por nuestra cartera de desarrollo. En áreas como las del cáncer, la esclerosis múltiple, las enfermedades inmunitarias y las enfermedades hemáticas hemos comunicado datos clínicos importantes. Con nuestra vigorosa cartera de productos comercializados y la prometedora cartera de desarrollo, estamos bien situados para afrontar el futuro».

Grupo

Sólido crecimiento de las ventas en ambas divisiones

Las ventas del Grupo en 2015 aumentaron un 5%, hasta los 48 100 millones de CHF, impulsadas principalmente por la facturación farmacéutica en los EE. UU. y la fuerte demanda de productos para inmunodiagnóstico.

Las ventas de la División Pharma crecieron un 5%, hasta los 37 300 millones de CHF. A este avance contribuyó especialmente la cartera de oncología (+8%), con los productos HER2 y Avastin a la cabeza. La facturación de la cartera de inmunología creció un 24% como resultado de la fuerte demanda de Esbriet, un nuevo medicamento contra la fibrosis pulmonar idiopática, y las mayores ventas de Actemra/RoActemra y Xolair. La facturación de Pegasys disminuyó debido a la competencia de una nueva generación de tratamientos, mientras que Valcyte/Cymevene y Xeloda se enfrentaron a la competencia de genéricos, tal y como se había previsto.

Las ventas se elevaron en todas las regiones, pero especialmente en los EE. UU. (+6%) y Europa (+4%), donde estuvieron impulsadas por la sólida demanda de productos HER2 y una fuerte acogida de Esbriet. En la región Internacional² (+5%), el crecimiento lo impulsaron mercados clave como Brasil (+10%) y China (+4%). Las ventas en Japón avanzaron un 6%, lideradas por Avastin, los productos HER2 y Alecensa, el nuevo medicamento de Roche contra el cáncer de pulmón.

En la División Diagnostics, las ventas aumentaron un 6%, hasta los 10 800 millones de CHF, con Asia-Pacífico (+15%) y EMEA (Europa, Oriente Próximo y África, +4%) como principales motores del crecimiento. En Latinoamérica y Norteamérica se elevaron las ventas (+11% y +3%, respectivamente), mientras que en Japón permanecieron estables. El principal impulsor del crecimiento fue Professional Diagnostics, que avanzó un 8%. Las ventas de Molecular Diagnostics y Tissue Diagnostics crecieron un 10% y un 12%, respectivamente. La facturación de Diabetes Care descendió un 3% a causa de las condiciones del mercado, que siguen siendo difíciles, especialmente en los EE. UU.

Crecimiento de la rentabilidad por delante de las ventas

Excluido un ingreso no recurrente de 428 millones de CHF por la venta de los derechos sobre filgrastim en 2014, el beneficio operativo recurrente se elevó un 7% a tipos de cambio constantes. Sobre la misma base de cálculo, el beneficio por acción de actividades recurrentes (13,49 CHF) creció un 7%.

Los ingresos netos según las NIIF se incrementaron un 4% a tipos de cambio constantes, pero disminuyeron un 5% en francos suizos debido a un alto impacto negativo de los tipos de cambio.

El Consejo de Administración ha recomendado elevar el dividendo a 8,10 CHF por acción y bono de disfrute (sin derecho a voto). Si la propuesta es aprobada por la Asamblea General Anual de Accionistas el 1 de marzo de 2016, este será el vigesimonoveno aumento anual consecutivo del dividendo de Roche.

Autorizaciones y avances en la cartera de productos

Roche avanzó significativamente tanto en lanzamientos de nuevos medicamentos y productos para el diagnóstico como en la cartera de desarrollo. En 2015, Roche obtuvo cinco autorizaciones de comercialización importantes y la designación por la FDA de cuatro de sus medicamentos como «avance terapéutico decisivo».

En 2015, Roche presentó resultados importantes de diversos estudios clínicos clave. De ocrelizumab, Roche comunicó datos positivos de fase III contra la esclerosis múltiple (EM) recidivante y la EM primaria progresiva (EMPP). El ocrelizumab es el primer medicamento que ha demostrado en un ensayo clínico

²Asia-Pacífico, EEMEA (Europa del Este, Oriente Próximo y África), Latinoamérica, Canadá, otros países

fundamental de fase III un impacto clínicamente significativo sobre la progresión de la incapacidad en pacientes con EMPP. En 2016, Roche presentará internacionalmente a las autoridades sanitarias estos datos sobre la EM recidivante y la EMPP.

En enero de 2016, Roche finalizó el expediente estadounidense para atezolizumab, prototipo molecular en inmunoterapia oncológica en investigación contra el cáncer de vejiga metastásico, y espera finalizar pronto un segundo expediente en el cáncer de pulmón metastásico. A finales de 2015, Roche recibió en los EE. UU. y la UE la autorización de comercialización de Cotellic en combinación con Zelboraf para el tratamiento del melanoma metastásico. En el mes de diciembre, la FDA estadounidense otorgó la autorización acelerada a Alecensa contra una forma específica de carcinoma pulmonar no microcítico (CPNM).

En la División Diagnostics, Roche siguió ampliando su cartera de productos, líder en su segmento, con siete lanzamientos de pruebas diagnósticas y ocho de instrumentos, incluidos los nuevos sistemas cobas 6800 y cobas 8800 en Molecular Diagnostics y el sistema Ventana HE 600 en Tissue Diagnostics.

Cooperaciones estratégicas para mejorar la atención a los pacientes

En enero de 2016, Roche dio a conocer un acuerdo de cooperación con Flatiron Health, empresa líder de la industria de datos oncológicos. Junto con el acuerdo de colaboración con Foundation Medicine, iniciado en 2015, este acuerdo constituye otro hito importante para fomentar la medicina personalizada. Datos de alta calidad sobre la salud y sistemas analíticos avanzados mejorarán tanto el desarrollo de los medicamentos como la calidad de las decisiones sobre el tratamiento. Roche también adquirió en 2015 Ariosa Diagnostics, Signature Diagnostics, CAPP Medical y Kapa Biosystems, empresas con grandes conocimientos, experiencia y unas tecnologías que complementarán las actividades de Roche dirigidas a la creación de una cartera de productos de secuenciación de nueva generación.

Perspectivas para 2016

En 2016, Roche espera que las ventas tengan un crecimiento de un dígito en el rango bajo a medio a tipos de cambio constantes. Roche aspira a que el beneficio por acción de actividades recurrentes crezca por encima de las ventas a tipos de cambio constantes. Roche espera un nuevo incremento de su dividendo en francos suizos.

División Pharma

Cifras clave de 2015	Millones de CHF		En % de las ventas		% de variación	
	2015	2014	2015	2014	a TCC	en CHF
División Pharma	37 331	36 696	100	100	+5	+2
Estados Unidos	17 616	15 822	47	43	+6	+11
Europa	8734	9422	23	26	+4	-7
Japón	3224	3301	9	9	+6	-2
Internacional*	7757	8151	21	22	+5	-5

*Asia-Pacífico, EEMEA (Europa Oriental, Oriente Próximo y África), Latinoamérica, Canadá, otros países

Productos farmacéuticos principales en 2015

Herceptin, Perjeta y Kadcylla (+19% en conjunto), contra el cáncer de mama HER2-positivo y el cáncer gástrico metastásico HER2-positivo (Herceptin solamente), impulsaron con fuerza el crecimiento en 2015. Las ventas de **Herceptin** (+10%) crecieron de nuevo notablemente, sobre todo en los EE. UU. (+15%), al tener una mayor duración el tratamiento combinado con Perjeta del cáncer de mama tanto precoz como avanzado. La demanda fue también alta en la región Internacional (+16%), especialmente en China y Brasil. **Perjeta** (+61%) creció asimismo de manera notable, sobre todo en los EE. UU. y Europa, donde fue aprobado para el uso prequirúrgico contra el cáncer de mama precoz agresivo. En Japón también crecieron satisfactoriamente las ventas. El aumento de la facturación de **Kadcylla** (+51%) se vio impulsado sobre todo por la demanda en Europa gracias a los acuerdos de reembolso alcanzados en Italia, Francia y España.

MabThera/Rituxan (+5%), contra formas comunes de cánceres hemáticos, a saber: linfomas no hodgkinianos (LNH), linfomas foliculares y leucemia linfocítica crónica (LLC), así como contra la artritis reumatoide y ciertos tipos de vasculitis, tuvo unos buenos resultados. Las ventas avanzaron sobre todo por la alta demanda en los EE. UU. (+7%), donde continuó creciendo en las áreas de oncología e inmunología. En la región Internacional aumentaron las ventas un 4%, lideradas por la demanda creciente en Brasil y China, y en Japón lo hicieron un 11%.

Avastin (+9%), contra el cáncer colorrectal, de mama, de pulmón, de riñón, de cuello uterino y de ovario en un estadio avanzado y contra el glioblastoma (un tipo de tumor cerebral), registró un fuerte crecimiento de la facturación. En todas las regiones se elevaron las ventas como resultado de una demanda en aumento contra el cáncer de ovario, colorrectal, de pulmón y de cuello uterino tras el lanzamiento en Europa y mercados emergentes. En los EE. UU. se registró un notable crecimiento (+8%) y la región Internacional (+15%), particularmente en China, donde el uso contra el carcinoma colorrectal y la nueva indicación en el cáncer de pulmón lo impulsaron con fuerza. En Japón (+14%), la demanda contra los cánceres de mama y de pulmón propició el crecimiento.

Lucentis (-15%, EE. UU. solamente), contra enfermedades oculares, a saber: degeneración macular senil húmeda (DMSH), edema macular por oclusión de vena retiniana (OVR) y edema macular diabético (EMD), sufrió el impacto de la presión competitiva en los segmentos DMSH y EMD. En febrero de 2015, la FDA aprobó Lucentis para una nueva indicación: la retinopatía diabética en personas con EMD.

Actemra/RoActemra (+23%), contra la artritis reumatoide, la artritis idiopática juvenil sistémica y la artritis idiopática juvenil poliarticular, creció con fuerza. Las ventas se elevaron en todas las regiones, impulsadas por una fuerte demanda de la formulación subcutánea, sobre todo en los EE. UU. (+29%) y Europa (+22%). En junio de 2015, la FDA otorgó a Actemra la designación de «avance terapéutico decisivo» contra la esclerosis sistémica.

Esbriet (563 millones de CHF), contra la fibrosis pulmonar idiopática, una enfermedad mortal, siguió teniendo una sólida acogida. Aprobado por la FDA y Swissmedic en 2014, su facturación alcanzó los 386 millones de CHF en los EE. UU., 152 millones de CHF en Europa y 25 millones de CHF en la región Internacional. En septiembre de 2015, se presentaron datos adicionales de un análisis agrupado de tres estudios de fase III, los cuales sugerían una reducción del riesgo de fallecimiento durante el tratamiento en los pacientes con fibrosis pulmonar idiopática tratados con Esbriet hasta dos años³.

Zelboraf (-21%), contra el melanoma avanzado con la mutación BRAF V600, sufrió una fuerte competencia al cambiar el tratamiento de referencia de la monoterapia a combinaciones selectivas. En noviembre de 2015, las autoridades de los EE. UU. y la UE aprobaron la combinación de Zelboraf y Cotellic, de Roche, para el tratamiento de este tipo de melanoma. Datos de estudios clínicos actualizados pusieron de manifiesto, además, que con esta combinación los pacientes que presentaban melanoma avanzado con la mutación BRAF vivían significativamente más tiempo que con solo Zelboraf.

Gazyva/Gazyvaro (128 millones de CHF), para el tratamiento de la leucemia linfocítica crónica, registró un buen crecimiento de las ventas. A pesar de la presión competitiva, su demanda fue buena en los EE. UU. y en otros países donde se había lanzado tempranamente. Se espera que el crecimiento prosiga a medida que vaya obteniéndose el reembolso en nuevos mercados. En un estudio fundamental se comprobó que Gazyva/Gazyvaro proporcionaba un beneficio sustancial a los pacientes con LNH indolente en los que no se había logrado un control adecuado de la enfermedad con un régimen anterior basado en MabThera. Estos datos se han presentado a las autoridades sanitarias para que evalúen su aprobación. En los EE. UU., la FDA ya los han aceptado para una evaluación prioritaria.

³ Nathan SJ et al. Effect of Pirfenidone on Treatment-emergent (TE) All-cause Mortality (ACM) in Patients with Idiopathic Pulmonary Fibrosis (IPF): Pooled Data Analysis from ASCEND and CAPACITY. Resumen presentado en el congreso de la European Respirators Society (ERS) de 2015.

Productos más vendidos	Ventas totales		Estados Unidos		Europa		Japón		Internacional*	
	Mill. de CHF	%	Mill. de CHF	%	Mill. de CHF	%	Mill. de CHF	%	Mill. de CHF	%
MabThera/Rituxan	7045	5	3760	7	1818	1	230	11	1237	4
Avastin	6684	9	3058	8	1813	4	746	14	1067	15
Herceptin	6538	10	2384	15	2010	1	260	5	1884	16
Lucentis	1520	-15	1520	-15	-	-	-	-	-	-
Perjeta	1445	61	804	41	432	102	84	16	125	140
Actemra/RoActemra	1432	23	550	29	473	22	221	12	188	25
Xolair	1277	25	1277	25	-	-	-	-	-	-
Tarceva	1181	-7	638	-5	220	-18	92	1	231	-3
Activase/TNKase	935	20	890	21	-	-	-	-	45	1
CellCept	785	0	201	-2	178	-8	56	7	350	4

*Asia-Pacífico, EEMEA (Europa Oriental, Oriente Próximo y África), Latinoamérica, Canadá, otros países

Noticias destacadas de la cartera de desarrollo

En 2015, Roche obtuvo cinco autorizaciones de comercialización importantes, la designación por la FDA de cuatro de sus medicamentos como «avance terapéutico decisivo» y resultados positivos en estudios clínicos clave de medicamentos en investigación en las áreas de hematología, inmunoterapia oncológica y esclerosis múltiple. En los próximos tres años, Roche espera lanzar hasta ocho nuevos medicamentos.

Entre los resultados clave obtenidos en 2015 se hallaban datos muy prometedores —comunicados por Roche— sobre el tratamiento de la EM. Tres estudios clínicos de fase final con el ocrelizumab confirmaron la hipótesis de que las células B desempeñan un papel fundamental en la patogénesis de la enfermedad. El ocrelizumab es el primer medicamento en investigación con resultados positivos contra la esclerosis múltiple tanto primaria progresiva como recidivante. En 2016, Roche presentará estos datos a las autoridades de registro farmacéutico para obtener la autorización de comercialización.

En 2016, Roche ha presentado o tiene previsto presentar la solicitud de comercialización del atezolizumab contra el cáncer de vejiga y contra el CPNM a autoridades sanitarias de todo el mundo. En enero de 2016, Roche finalizó el expediente estadounidense del atezolizumab, prototipo molecular en inmunoterapia oncológica en investigación contra el cáncer de vejiga metastásico, que había sido designado como «avance terapéutico decisivo» (ATD) por la FDA. Roche espera presentar pronto a la FDA un segundo expediente del atezolizumab, bajo una designación ATD diferente, para el tratamiento del CPNM. Además, Roche presentó en 2015, en congresos médicos internacionales, datos iniciales alentadores de estudios clínicos con este

prometedor medicamento en investigación contra tipos específicos de cáncer de mama avanzado y melanoma.

En septiembre de 2015, la FDA designó al emicizumab (ACE910) como «avance terapéutico decisivo» para el tratamiento preventivo de las personas de 12 o más años con hemofilia A. En diciembre de 2015, Roche presentó los resultados de seguimiento de un estudio de fase III (estudio GADOLIN) de Gazyva/Gazyvaro, los cuales ponían de manifiesto que este medicamento podía mejorar las perspectivas terapéuticas de los pacientes con linfomas no hodgkinianos indolentes difíciles de tratar. En ese mismo mes, un estudio fundamental de fase II reveló que casi el 80% de los pacientes con LLC difícil de tratar habían respondido al venetoclax, un medicamento en investigación desarrollado junto con AbbVie. La FDA ha decidido evaluar con carácter prioritario una solicitud de comercialización del venetoclax en monoterapia contra la LLC previamente tratada y ha otorgado, además, la designación ATD al venetoclax combinado con MabThera/Rituxan contra la LLC recidivante o refractaria.

En el último trimestre de 2015, Roche recibió en los EE. UU. y la UE la autorización de comercialización de Cotellic en combinación con Zelboraf para el tratamiento de una forma específica de melanoma avanzado. En diciembre de 2015, la FDA otorgó la aprobación acelerada de Alecensa como nueva opción terapéutica para los pacientes con CPNM ALK-positivo. En Europa se espera la decisión de las autoridades en 2016. Roche también recibió la autorización de comercialización de Avastin para el tratamiento del cáncer del cuello uterino avanzado y de Perjeta en combinación con Herceptin y quimioterapia para el tratamiento quirúrgico del cáncer de mama precoz HER2-positivo.

División Diagnostics

División Diagnostics Ventas en 2015		Millones de CHF	% de variación		En % de las ventas
			a TCC	en CHF	
Ventas de la División Diagnostics		10 814	+6	0	100
Áreas de negocio	Professional Diagnostics	6175	+8	+2	57
	Diabetes Care	2128	-3	-11	20
	Molecular Diagnostics	1719	+10	+7	16
	Tissue Diagnostics	792	+12	+11	7
Regiones	Europa, Oriente Próximo y África (EMEA)	4546	+4	-7	42
	Norteamérica	2856	+3	+7	26
	Asia-Pacífico	2239	+15	+14	21
	Latinoamérica	760	+11	-5	7
	Japón	413	0	-8	4

Fuerte crecimiento divisional, impulsado por Professional Diagnostics

Professional Diagnostics (+8%) fue el área de negocio que más aportó a los resultados divisionales en todas las regiones, especialmente en Asia-Pacífico, con un fuerte crecimiento en China. El principal impulsor fue el negocio de inmunodiagnóstico (+13%), que representa ya el 28% de las ventas de la División Diagnostics y aporta más de la mitad de su crecimiento. Los negocios de bioquímica clínica (+3%) y control de la coagulación (+6%) también contribuyeron al crecimiento de Professional Diagnostics.

En Molecular Diagnostics, las ventas se incrementaron en un 10%, impulsadas por las regiones EMEA (+14%) y Norteamérica (+11%). Las principales aportaciones al crecimiento procedieron del negocio fundamental de diagnóstico molecular (+7%) y del segmento de secuenciación. El crecimiento del negocio fundamental se vio impulsado por las áreas de virología (+14%) y cribado del VPH (+27%). Los buenos resultados en virología se vieron favorecidos por la obtención de una serie de licitaciones en 2015, incluida la primera licitación nacional para cribado primario del VPH en los Países Bajos. También se consiguieron importantes contratos de hemocribado en Tailandia, Alemania, el Reino Unido y España para los sistemas de nueva generación cobas 6800 y cobas 8800 de Roche. Roche ganó importantes concursos en virología en el Reino Unido, Francia y Alemania con pruebas que también se realizarán en los nuevos sistemas cobas.

En Tissue Diagnostics, la facturación se incrementó un 12%, impulsada por las regiones Norteamérica (+9%) y EMEA (+12%). Las ventas en Asia-Pacífico aumentaron un 22%, siendo China el país que más contribuyó

al crecimiento. El crecimiento de la cartera de tinción avanzada (+11%) impulsó los resultados de Tissue Diagnostics. Los ingresos derivados de las colaboraciones externas continuaron aumentando con fuerza.

En Diabetes Care, la facturación cayó un 3% debido sobre todo a las consecuencias negativas de los precios del seguro médico Medicare para los planes comerciales del segmento de medición de la glucemia en los Estados Unidos. Las ventas cayeron en Norteamérica, la región EMEA y Japón, pero aumentaron en Latinoamérica y Asia-Pacífico. Por otra parte, se registró un aumento de las ventas de Accu-Chek Mobile (+8%), de los dispositivos de punción (+5%) y de los sistemas de administración de insulina (+8%). El crecimiento en los sistemas de administración de insulina estuvo impulsado por los sistemas de infusión y por el reciente lanzamiento del sistema Accu-Chek Insight. En general, la racionalización de procesos y la reducción de gastos permitieron mejorar la eficiencia del negocio.

Automatización y conectividad en el trabajo de laboratorio

Los instrumentos recientemente lanzados ofrecen una mayor capacidad analítica, máximos niveles de automatización y una mayor interconexión de los flujos de trabajo y los sistemas informáticos de laboratorio. Esta mayor automatización y conectividad permite ayudar a los laboratorios a mejorar su eficiencia operativa.

Un hito destacado en 2015 fue la autorización por la FDA de los sistemas cobas 6800 y cobas 8800, así como de las pruebas de carga vírica cobas para el VHB, el VHC y el VIH. Estos sistemas totalmente automatizados ofrecen los resultados más rápidos, la mayor velocidad analítica y el tiempo más largo sin necesidad de operaciones manuales de todas las plataformas automatizadas de diagnóstico molecular.

Roche también lanzó internacionalmente el sistema Ventana HE 600. Se trata de un sistema totalmente automatizado de tinción tisular con hematoxilina y eosina (H+E) que mejora la seguridad de pacientes y técnicos y proporciona una calidad de tinción excepcional.

Pruebas múltiples en sistemas interconectados

La nueva prueba Elecsys HTLV-I/II amplía la cartera de pruebas serológicas de Roche y complementa la oferta diagnóstica más completa en el ámbito de las soluciones de hemoseguridad.

En los Estados Unidos se lanzó el Accu-Chek Connect, un auténtico ecosistema diagnóstico totalmente integrado que incluye una aplicación para dispositivos móviles, un portal web y una calculadora de bolo autorizada por la FDA para mejorar el autocontrol de la diabetes.

La FDA estadounidense eximió de la certificación CLIA (*Clinical Laboratory Improvement Amendments*, «Enmiendas para la mejora de los laboratorios clínicos») a las pruebas cobas Strep A (estreptococos A) e

Influenza A/B (gripe A/B), destinadas a su uso en el sistema cobas Liat. Estas pruebas pueden ahora usarse para obtener resultados inmediatos en lugares donde hasta ahora no se solían realizar este tipo de diagnósticos, como consultorios médicos, servicios de urgencias y otros centros sanitarios.

En septiembre de 2015, Roche lanzó la segunda versión de su prueba cobas para mutaciones en el EGFR (receptor del factor de crecimiento epidérmico), la cual puede usarse con muestras de plasma o de tejido tumoral. La prueba identifica más de 40 mutaciones del gen del EGFR y también puede facilitar la selección y el control terapéutico de los pacientes con CPNM aptos para ser tratados con un inhibidor de la tirosinasa de EGFR.

Acerca de Roche

Roche es una empresa internacional, pionera en la investigación y el desarrollo de medicamentos y productos para el diagnóstico para hacer avanzar la ciencia y mejorar la vida de las personas.

Roche es la mayor empresa biotecnológica del mundo, con medicamentos auténticamente diferenciados en las áreas de oncología, inmunología, enfermedades infecciosas, oftalmología y neurociencias. Roche también es el líder mundial en diagnóstico *in vitro* y diagnóstico histológico del cáncer, y se sitúa a la vanguardia en el control de la diabetes. La potencia combinada de la integración farmacéutica-diagnóstica bajo un mismo techo han convertido a Roche en el líder de la medicina personalizada, una estrategia orientada a proporcionar a cada paciente el mejor tratamiento posible.

Fundada en 1896, Roche busca mejores vías de prevenir, diagnosticar y tratar las enfermedades, así como de contribuir al desarrollo sostenible de la sociedad. La Lista de Medicamentos Esenciales de la Organización Mundial de la Salud contiene 29 medicamentos desarrollados por Roche, entre ellos antibióticos, antipalúdicos y medicamentos contra el cáncer que salvan vidas. Por séptimo año consecutivo, Roche ha sido reconocida en los Índices de Sostenibilidad Dow Jones (DJSI) como la empresa más sostenible del grupo Industria farmacéutica, Biotecnología y Ciencias de la vida.

El Grupo Roche tiene la sede central en Basilea (Suiza) y está presente operativamente en más de 100 países. En el año 2015, daba empleo a más de 91 700 personas, invirtió 9300 millones de CHF en I+D y sus ventas alcanzaron la cifra de 48 100 millones de CHF. Genentech (Estados Unidos) es un miembro de plena propiedad del Grupo Roche. Roche es el accionista mayoritario de Chugai Pharmaceutical (Japón). Para más información, consulte la página www.roche.com.

Todas las marcas comerciales mencionadas en este comunicado de prensa están protegidas por la ley.

Más información

- Comunicado de prensa con todas las tablas : <http://www.roche.com/med-cor-2016-01-28.htm>
- Pharma: noticias importantes de estudios clínicos y registro farmacéutico en 2015:
<http://www.roche.com/pharmaAR15e.pdf>
- Diagnostics: principales lanzamientos de productos para el diagnóstico en 2015:
<http://www.roche.com/diaAR15e.pdf>
- Memoria anual: www.roche.com/annual_reports
- Centro de información: www.sustainability-indexes.com

Relaciones con la prensa del Grupo Roche

Teléfono: +41 -61 688 8888 / Correo electrónico: roche.mediarelations@roche.com

- Nicolas Dunant (director)
- Ulrike Engels-Lange
- Nicole Rüppel
- Claudia Schmitt
- Anja von Treskow

Disclaimer: Cautionary statement regarding forward-looking statements

This document contains certain forward-looking statements. These forward-looking statements may be identified by words such as 'believes', 'expects', 'anticipates', 'projects', 'intends', 'should', 'seeks', 'estimates', 'future' or similar expressions or by discussion of, among other things, strategy, goals, plans or intentions. Various factors may cause actual results to differ materially in the future from those reflected in forward-looking statements contained in this document, among others: (1) pricing and product initiatives of competitors; (2) legislative and regulatory developments and economic conditions; (3) delay or inability in obtaining regulatory approvals or bringing products to market; (4) fluctuations in currency exchange rates and general financial market conditions; (5) uncertainties in the discovery, development or marketing of new products or new uses of existing products, including without limitation negative results of clinical trials or research projects, unexpected side effects of pipeline or marketed products; (6) increased government pricing pressures; (7) interruptions in production; (8) loss of or inability to obtain adequate protection for intellectual property rights; (9) litigation; (10) loss of key executives or other employees; and (11) adverse publicity and news coverage. The statement regarding earnings per share growth is not a profit forecast and should not be interpreted to mean that Roche's earnings or earnings per share for any current or future period will necessarily match or exceed the historical published earnings or earnings per share of Roche

Appendix: Tables

1.	Sales January to December 2015 and 2014	14
2.	Quarterly sales and constant exchange rate sales growth by Division in 2015 and 2014	15
3.	Pharmaceuticals Division	16
4.	Top 20 Pharmaceuticals Division product sales and constant exchange rate growth 2015 vs. 2014	17
5.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth	18
6.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth United States	19
7.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth Europe	20
8.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth Japan	21
9.	Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth International*	22
10.	Roche Group consolidated income statement for the twelve months ended 31 December 2015	23
11.	Roche Group core results reconciliation – Full Year 2015	24
12.	Divisional core results reconciliation – Full Year 2015	25
13.	Roche Group consolidated balance sheet	26
14.	Roche Group consolidated statement of cash flows	27

1. Sales January to December 2015 and 2014

CHF millions	Twelve months ended		% change	
	31 December			
	2015	2014	At CER	In CHF
Pharmaceuticals Division	37,331	36,696	5	2
United States	17,616	15,822	6	11
Europe	8,734	9,422	4	-7
Japan	3,224	3,301	6	-2
International*	7,757	8,151	5	-5
Diagnostics Division	10,814	10,766	6	0
Roche Group	48,145	47,462	5	1

* Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

2. Quarterly sales and constant exchange rate sales growth by Division in 2015 and 2014

CHF millions	Q4 2014	% change vs. Q4 2013	Q1 2015	% change vs. Q1 2014	Q2 2015	% change vs. Q2 2014	Q3 2015	% change vs. Q3 2014	Q4 2015	% change vs. Q4 2014
Pharmaceuticals Division	9,731	5	9,322	4	9,028	7	9,340	6	9,641	3
United States	4,294	10	4,392	6	4,194	7	4,461	7	4,569	3
Europe	2,352	4	2,178	1	2,113	3	2,185	6	2,258	5
Japan	895	5	763	-2	777	18	801	8	883	2
International*	2,190	0	1,989	9	1,944	5	1,893	4	1,931	2
Diagnostics Division	2,974	7	2,511	6	2,724	7	2,600	4	2,979	7
Roche Group	12,705	6	11,833	5	11,752	7	11,940	6	12,620	4

*Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

3. Pharmaceuticals Division

Top-selling pharmaceuticals and recent new launches	Total		United States		Europe		Japan		International*	
	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%
January - December 2015										
MabThera/Rituxan	7,045	5	3,760	7	1,818	1	230	11	1,237	4
Avastin	6,684	9	3,058	8	1,813	4	746	14	1,067	15
Herceptin	6,538	10	2,384	15	2,010	1	260	5	1,884	16
Lucentis	1,520	-15	1,520	-15	-	-	-	-	-	-
Perjeta	1,445	61	804	41	432	102	84	16	125	140
Actemra/RoActemra	1,432	23	550	29	473	22	221	12	188	25
Xolair	1,277	25	1,277	25	-	-	-	-	-	-
Tarceva	1,181	-7	638	-5	220	-18	92	1	231	-3
Activase/TNKase	935	20	890	21	-	-	-	-	45	1
CellCept	785	0	201	-2	178	-8	56	7	350	4

Recent new launches										
Kadcyla	769	51	308	4	323	104	58	82	80	118
Esbriet	563	**	386	**	152	378	-	-	25	**
Zelboraf	214	-21	42	-41	125	-26	4	-	43	19
Erivedge	167	31	117	34	39	10	-	-	11	106
Gazyva/Gazyvaro	128	164	76	69	21	327	-	-	31	**
Alecensa	65	482	1	-	-	-	64	474	-	-
Cotellic	2	-	1	-	1	-	-	-	-	-

* Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

** Over 500%

4. Top 20 Pharmaceuticals Division product sales and constant exchange rate growth 2015 vs. 2014

CHF millions	Total		United States		Europe		Japan		International*	
	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%
MabThera/Rituxan	7,045	5	3,760	7	1,818	1	230	11	1,237	4
Avastin	6,684	9	3,058	8	1,813	4	746	14	1,067	15
Herceptin	6,538	10	2,384	15	2,010	1	260	5	1,884	16
Lucentis	1,520	-15	1,520	-15	-	-	-	-	-	-
Perjeta	1,445	61	804	41	432	102	84	16	125	140
Actemra/RoActemra	1,432	23	550	29	473	22	221	12	188	25
Xolair	1,277	25	1,277	25	-	-	-	-	-	-
Tarceva	1,181	-7	638	-5	220	-18	92	1	231	-3
Activase/TNKase	935	20	890	21	-	-	-	-	45	1
CellCept	785	0	201	-2	178	-8	56	7	350	4
Kadcyla	769	51	308	4	323	104	58	82	80	118
Tamiflu	705	-28	533	-26	16	-76	65	-37	91	16
Pulmozyme	652	10	454	12	116	5	-	-	82	11
Esbriet	563	**	386	**	152	378	-	-	25	**
Pegasys	538	-44	85	-58	101	-52	15	-73	337	-33
Xeloda	513	-31	56	-71	42	-48	89	7	326	-17
Mircera	475	21	-	-	87	-3	189	5	199	67
Valcyte/Cymevene	369	-45	89	-78	152	-7	-	-	128	-10
NeoRecormon/Epogin	366	-11	-	-	153	-9	47	-10	166	-13
Rocephin	279	2	-	-	37	-7	29	-4	213	4

* Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

** Over 500%

5. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth

CHF millions	Q4 2014	% change vs. Q4 2013	Q1 2015	% change vs. Q1 2014	Q2 2015	% change vs. Q2 2014	Q3 2015	% change vs. Q3 2014	Q4 2015	% change vs. Q4 2014
MabThera/Rituxan	1,776	-1	1,744	5	1,752	6	1,772	4	1,777	4
Avastin	1,668	7	1,619	6	1,644	13	1,705	8	1,716	9
Herceptin	1,596	7	1,652	12	1,613	10	1,614	7	1,659	10
Lucentis	441	-5	394	-9	375	-16	373	-18	378	-17
Perjeta	285	103	322	82	337	64	376	57	410	50
Actemra/RoActemra	327	20	334	27	341	23	367	18	390	25
Xolair	274	29	281	28	312	27	339	21	345	22
Tarceva	321	-2	295	-3	307	-10	292	-7	287	-9
Activase/TNKase	188	5	221	15	216	16	239	14	259	36
CellCept	188	-4	197	-7	191	-1	194	-4	203	13
Kadcyla	165	110	179	80	183	54	196	44	211	36
Tamiflu	507	129	376	6	41	61	118	46	170	-67
Pulmozyme	170	4	146	4	160	15	166	14	180	8
Esbriet	44	-	88	-	141	-	157	-	177	296
Pegasys	204	-29	168	-39	117	-58	120	-45	133	-32
Xeloda	153	-56	136	-53	124	-29	124	-11	129	-9
Mircera	113	0	114	17	108	17	147	55	106	-1
Valcyte/Cymevene	181	-9	100	-41	87	-47	83	-52	99	-41
NeoRecormon/Epogin	118	-1	93	-10	89	-19	90	-8	94	-6
Rocephin	78	14	79	18	63	0	64	-8	73	-1

6. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth United States

CHF millions	Q4 2014	% change vs. Q4 2013	Q1 2015	% change vs. Q1 2014	Q2 2015	% change vs. Q2 2014	Q3 2015	% change vs. Q3 2014	Q4 2015	% change vs. Q4 2014
MabThera/Rituxan	851	5	937	10	938	7	947	4	938	7
Avastin	680	7	761	6	741	11	784	6	772	11
Herceptin	516	17	598	18	578	18	609	12	599	13
Lucentis	441	-5	394	-9	375	-16	373	-18	378	-17
Perjeta	160	86	187	60	192	43	208	37	217	31
Actemra/RoActemra	114	31	124	35	129	30	144	21	153	32
Xolair	274	29	281	28	312	27	339	21	345	22
Tarceva	155	9	154	2	165	-15	159	-7	160	1
Activase/TNKase	176	4	210	16	206	18	228	15	246	36
CellCept	42	-18	43	-17	51	2	53	-14	54	29
Kadcyla	69	-7	78	-1	72	-2	79	6	79	12
Tamiflu	434	127	284	49	24	131	104	54	121	-74
Pulmozyme	105	9	102	4	109	15	115	9	128	19
Esbriet	5	-	50	-	98	-	114	-	124	*
Pegasys	27	-49	12	-82	13	-84	17	-45	43	74
Xeloda	14	-92	15	-89	16	-48	12	3	13	13
Mircera	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	91	-13	24	-76	16	-83	16	-86	33	-64
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Rocephin	-3	-	-	-	-	-	-	-	-	-

* Over 500%

7. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth Europe

CHF millions	Q4 2014	% change vs. Q4 2013	Q1 2015	% change vs. Q1 2014	Q2 2015	% change vs. Q2 2014	Q3 2015	% change vs. Q3 2014	Q4 2015	% change vs. Q4 2014
MabThera/Rituxan	497	7	452	1	443	-1	455	1	468	3
Avastin	486	3	456	3	435	4	457	5	465	5
Herceptin	538	2	508	0	490	-1	502	0	510	4
Lucentis	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Perjeta	81	171	89	140	99	125	114	96	130	74
Actemra/RoActemra	113	22	110	24	114	21	120	19	129	23
Xolair	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tarceva	74	-9	58	-15	56	-16	54	-20	52	-23
Activase/TNKase	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
CellCept	52	-11	44	-10	43	-9	44	-10	47	-1
Kadcyla	65	*	73	229	79	135	83	92	88	49
Tamiflu	1	-93	11	-83	1	478	1	-65	3	455
Pulmozyme	30	-2	29	2	28	2	29	8	30	8
Esbriet	36	-	32	-	37	-	37	-	46	44
Pegasys	42	-46	31	-55	24	-58	24	-45	22	-45
Xeloda	16	-77	13	-59	9	-53	10	-41	10	-30
Mircera	25	-8	22	-3	22	-3	21	-1	22	-4
Valcyte/Cymevene	47	-9	40	-2	37	-8	39	-1	36	-16
NeoRecormon/Epogin	44	-10	39	-10	38	-11	38	-9	38	-6
Rocephin	13	7	15	14	8	-8	5	-15	9	-27

* Over 500%

8. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth Japan

CHF millions	Q4 2014	% change vs. Q4 2013	Q1 2015	% change vs. Q1 2014	Q2 2015	% change vs. Q2 2014	Q3 2015	% change vs. Q3 2014	Q4 2015	% change vs. Q4 2014
MabThera/Rituxan	61	-4	52	1	55	28	59	7	64	9
Avastin	192	5	167	4	182	29	189	13	208	12
Herceptin	70	-7	60	-7	65	22	65	3	70	3
Lucentis	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Perjeta	21	32	18	12	21	21	22	18	23	14
Actemra/RoActemra	58	11	49	1	54	28	57	13	61	10
Xolair	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tarceva	26	-6	20	-12	23	8	25	12	24	-1
Activase/TNKase	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
CellCept	15	-13	12	-3	14	8	14	11	16	11
Kadcyla	14	-	12	-	15	81	15	39	16	23
Tamiflu	50	190	54	-2	-1	-97	-	-	12	-75
Pulmozyme	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Esbriet	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pegasys	11	-1	6	-50	5	-73	2	-82	2	-84
Xeloda	23	-8	20	-8	22	22	22	8	25	10
Mircera	51	-11	40	-14	47	23	48	6	54	9
Valcyte/Cymevene	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NeoRecormon/Epogin	14	-39	11	-24	12	0	12	-7	12	-9
Rocephin	8	-15	7	-9	7	1	8	-2	7	-5

9. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales and quarterly constant exchange rate sales growth International*

CHF millions	Q4 2014	% change vs. Q4 2013	Q1 2015	% change vs. Q1 2014	Q2 2015	% change vs. Q2 2014	Q3 2015	% change vs. Q3 2014	Q4 2015	% change vs. Q4 2014
MabThera/Rituxan	367	-17	303	2	316	13	311	5	307	-2
Avastin	310	16	235	11	286	27	275	16	271	7
Herceptin	472	6	486	23	480	14	438	9	480	16
Lucentis	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Perjeta	23	177	28	222	25	112	32	125	40	131
Actemra/RoActemra	42	6	51	55	44	8	46	15	47	31
Xolair	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Tarceva	66	-13	63	1	63	6	54	-1	51	-18
Activase/TNKase	12	12	11	-2	10	-10	11	-11	13	32
CellCept	79	13	98	-2	83	1	83	5	86	16
Kadcyla	17	**	16	333	17	131	19	74	28	93
Tamiflu	22	350	27	-20	17	18	13	22	34	73
Pulmozyme	35	-1	15	9	23	34	22	49	22	-22
Esbriet	3	-	6	-	6	-	6	-	7	114
Pegasys	124	-17	119	-8	75	-42	77	-40	66	-42
Xeloda	100	-10	88	-17	77	-27	80	-11	81	-12
Mircera	37	30	52	99	39	24	78	206	30	-13
Valcyte/Cymevene	43	-1	36	4	34	-1	28	-17	30	-22
NeoRecormon/Epogin	60	28	43	-6	39	-29	40	-8	44	-5
Rocephin	60	30	57	25	48	2	51	-7	57	0

* Asia-Pacific, EEMEA (Eastern Europe, Middle East and Africa), Latin America, Canada, Others

** Over 500%

1. Roche Group consolidated income statement for the twelve months ended 31 December 2015

in millions of CHF	Pharma- ceuticals	Diagnostics	Corporate	Group
Sales	37,331	10,814	-	48,145
Royalties and other operating income	2,119	139	-	2,258
Cost of sales	(10,249)	(5,211)	-	(15,460)
Marketing and distribution	(6,154)	(2,660)	-	(8,814)
Research and development	(8,367)	(1,214)	-	(9,581)
General and administration	(1,677)	(579)	(471)	(2,727)
Operating profit	13,003	1,289	(471)	13,821
Financing costs				(1,574)
Other financial income (expense)				(260)
Profit before taxes				11,987
Income taxes				(2,931)
Net income				9,056
Attributable to				
- Roche shareholders				8,863
- Non-controlling interests				193
Earnings per share and non-voting equity security				
Basic (CHF)				10.42
Diluted (CHF)				10.28

2. Roche Group core results reconciliation – Full Year 2015

in millions of CHF	IFRS	Global restructuring	Intangibles amortisation	Intangibles impairment	Alliances & business combinations	Legal & environmental	Major debt restructuring	Pension plan settlements	Normalisation of ECP tax benefit	Core
Sales	48,145	-	-	-	-	-	-	-	-	48,145
Royalties and other operating income	2,258	-	-	-	-	-	-	-	-	2,258
Cost of sales	(15,460)	654	1,548	-	552	-	-	-	-	(12,706)
Marketing and distribution	(8,814)	203	1	-	-	-	-	-	-	(8,610)
Research and development	(9,581)	57	123	69	-	-	-	-	-	(9,332)
General and administration	(2,727)	148	-	-	201	170	-	(5)	-	(2,213)
Operating profit	13,821	1,062	1,672	69	753	170	-	(5)	-	17,542
Financing costs	(1,574)	1	-	-	40	12	381	-	-	(1,140)
Other financial income (expense)	(260)	-	-	-	(16)	-	-	-	-	(276)
Profit before taxes	11,987	1,063	1,672	69	777	182	381	(5)	-	16,126
Income taxes	(2,931)	(195)	(818)	(20)	(183)	(40)	(133)	1	30	(4,289)
Net income	9,056	868	854	49	594	142	248	(4)	30	11,837
Attributable to										
- Roche shareholders	8,863	863	845	47	594	141	248	(4)	29	11,626
- Non-controlling interests	193	5	9	2	-	1	-	-	1	211
EPS - diluted (CHF)	10.28	1.00	0.99	0.05	0.69	0.16	0.29	-	0.03	13.49

3. Divisional core results reconciliation – Full Year 2015

in millions of
CHF

	IFRS	Global restructuring	Intangibles amortisation	Intangibles impairment	Alliances & business combinations	Legal & environmental	Pension plan settlements	Core
Pharmaceuticals								
Sales	37,331	-	-	-	-	-	-	37,331
Royalties and other operating income	2,119	-	-	-	-	-	-	2,119
Cost of sales	(10,249)	558	1,239	-	552	-	-	(7,900)
Marketing and distribution	(6,154)	87	1	-	-	-	-	(6,066)
Research and development	(8,367)	46	118	69	-	-	-	(8,134)
General and administration	(1,677)	65	-	-	162	158	(3)	(1,295)
Operating profit	13,003	756	1,358	69	714	158	(3)	16,055
Diagnostics								
Sales	10,814	-	-	-	-	-	-	10,814
Royalties and other operating income	139	-	-	-	-	-	-	139
Cost of sales	(5,211)	96	309	-	-	-	-	(4,806)
Marketing and distribution	(2,660)	116	-	-	-	-	-	(2,544)
Research and development	(1,214)	11	5	-	-	-	-	(1,198)
General and administration	(579)	77	-	-	39	7	(2)	(458)
Operating profit	1,289	300	314	-	39	7	(2)	1,947
Corporate								
General and administration	(471)	6	-	-	-	5	-	(460)
Operating profit	(471)	6	-	-	-	5	-	(460)

4. Roche Group consolidated balance sheet

in millions of CHF	31 December 2015	31 December 2014*
Non-current assets		
Property, plant and equipment	18,473	17,195
Goodwill	11,082	9,930
Intangible assets	13,861	12,799
Deferred tax assets	2,564	2,829
Defined benefit plan assets	642	691
Other non-current assets	959	982
Total non-current assets	47,581	44,426
Current assets		
Inventories	7,648	7,743
Accounts receivable	8,329	9,003
Current income tax assets	239	244
Other current assets	2,795	2,421
Marketable securities	5,440	7,961
Cash and cash equivalents	3,731	3,742
Total current assets	28,182	31,114
Total assets	75,763	75,540
Non-current liabilities		
Long-term debt	(17,100)	(19,347)
Deferred tax liabilities	(545)	(504)
Defined benefit plan liabilities	(8,341)	(8,994)
Provisions	(2,204)	(1,778)
Other non-current liabilities	(505)	(251)
Total non-current liabilities	(28,695)	(30,874)
Current liabilities		
Short-term debt	(6,151)	(6,367)
Current income tax liabilities	(2,781)	(2,616)
Provisions	(2,432)	(2,465)
Accounts payable	(3,207)	(2,883)
Other current liabilities	(9,197)	(8,777)
Total current liabilities	(23,768)	(23,108)
Total liabilities	(52,463)	(53,982)
Total net assets	23,300	21,558
Equity		
Capital and reserves attributable to Roche shareholders	20,979	19,586
Equity attributable to non-controlling interests	2,321	1,972
Total equity	23,300	21,558

* The balance sheet at 31 December 2014 has been restated following the finalisation of the valuation of the net assets acquired related to the InterMune, Dutalys and Bina acquisitions in 2014.

5. Roche Group consolidated statement of cash flows

in millions of CHF	2015	2014
Cash flows from operating activities		
Cash generated from operations	20,651	20,305
(Increase) decrease in net working capital	(431)	(258)
Payments made for defined benefit plans	(538)	(520)
Utilisation of provisions	(835)	(873)
Disposal of products	70	255
Other operating cash flows	30	3
Cash flows from operating activities, before income taxes paid	18,947	18,912
Income taxes paid	(3,696)	(2,982)
Total cash flows from operating activities	15,251	15,930
Cash flows from investing activities		
Purchase of property, plant and equipment	(3,468)	(2,966)
Purchase of intangible assets	(642)	(368)
Disposal of property, plant and equipment	45	64
Disposal of intangible assets	-	-
Business combinations	(2,140)	(9,633)
Divestment of subsidiaries	6	-
Interest and dividends received	28	35
Sales of marketable securities	55,660	68,426
Purchases of marketable securities	(53,738)	(67,887)
Other investing cash flows	(27)	325
Total cash flows from investing activities	(4,276)	(12,004)
Cash flows from financing activities		
Proceeds from issue of bonds and notes	2,663	6,407
Redemption and repurchase of bonds and notes	(4,058)	(3,662)
Increase (decrease) in commercial paper	(791)	2,342
Increase (decrease) in other debt	130	124
Hedging and collateral arrangements	(400)	(669)
Changes in non-controlling interests	(2)	-
Equity contribution by non-controlling interests - capital injection	40	-
Interest paid	(967)	(976)
Dividends paid	(6,954)	(6,718)
Equity-settled equity compensation plans, net of transactions in own equity	(169)	(812)
Other financing cash flows	-	-
Total cash flows from financing activities	(10,508)	(3,964)
Net effect of currency translation on cash and cash equivalents	(478)	(220)
Increase (decrease) in cash and cash equivalents	(11)	(258)
Cash and cash equivalents at beginning of period	3,742	4,000
Cash and cash equivalents at end of period	3,731	3,742