

Bâle, le 21 juillet 2008

## Roche affiche un très bon résultat: croissance nettement supérieure à celle du marché – perspectives confirmées

### Groupe Roche

- Le chiffre d'affaires consolidé augmente de 10% en monnaies locales (sans les ventes de Tamiflu à des fins antipandémiques), à 22 milliards de francs suisses (+1% en francs; +18% en dollars US).
- Avec les ventes de Tamiflu à titre antipandémique, le chiffre d'affaires consolidé augmente de 4% en monnaies locales (-4% en francs; +13% en dollars US).
- Le bénéfice consolidé atteint 5,7 milliards de francs, avec une marge de 26%, en légère augmentation. Cela en dépit des ventes – comme prévu - significativement plus faibles de Tamiflu, des acquisitions et des investissements plus élevés dans la recherche et le développement.
- Le bénéfice par titre rapporté aux activités de base (Core Earnings per Share = EPS) est à plus 3% à taux de change constants et à plus 5% sans l'impact de l'acquisition de Ventana.
- Roche confirme ses prévisions pour l'ensemble de l'année.

### Pharma

- Le chiffre d'affaires (sans les ventes de Tamiflu à titre antipandémique) affiche une croissance de 9%, soit une progression plus de deux fois supérieure à celle du marché mondial.
- La baisse des ventes de Tamiflu à titre antipandémique est plus que compensée par la croissance à deux chiffres des produits clés: le chiffre d'affaires global augmente de 3%.
- La marge d'exploitation augmente de 1,9 point à 38,2%, malgré des investissements nettement plus importants dans la recherche et le développement.
- Avastin bénéficie aux Etats-Unis d'une homologation anticipée pour le traitement du cancer du sein.
- Actemra: le Japon est le premier pays du monde à homologuer et commercialiser le médicament pour le traitement de la polyarthrite rhumatoïde.
- L'acquisition de Piramed (R.-U.) renforce le pipeline de développement en oncologie et dans le domaine des maladies inflammatoires.
- Les projets de développement en phase avancée suivent leur cours: début d'une grande étude de phase III sur le dalcétrapib, inhibiteur de la CETP; début imminent des études de phase III sur le taspoglutide, analogue du GLP-1 destiné au traitement du diabète de type 2.

### Diagnostics

- La progression des ventes, soit 11%, est nettement supérieure à la croissance du marché.
- Le secteur Immunochimie et celui des produits pour séquençage de l'ADN figurent à nouveau parmi les principaux moteurs de croissance.
- Diabetes Care affiche une augmentation de son chiffre d'affaires de 2%, avec une accélération de la croissance au deuxième trimestre.
- L'intégration de Ventana suit son cours – les ventes de produits pour diagnostic fondées sur l'histologie progressent environ deux fois plus vite que le marché.
- La marge d'exploitation baisse de 8,6 points en raison de l'impact des acquisitions les plus récentes et de la vive concurrence qui règne sur le marché de la prise en charge du diabète aux Etats-Unis.

Taux de croissance en monnaies locales, sauf indication contraire

Commentant les résultats du groupe au premier semestre 2008, Severin Schwan, CEO de Roche, a déclaré: "Roche a réalisé un très bon résultat au premier semestre 2008. Les ventes d'anticancéreux et d'autres produits clés de Pharma et Diagnostics ont notablement contribué à cette solide performance. Les marchés émergents, en particulier, affichent une croissance rapide. Nous maintenons également notre haut niveau de rentabilité, et ce en dépit d'une baisse significative des ventes de Tamiflu à titre antipandémique, de l'impact des acquisitions récentes de la division Diagnostics et de l'augmentation considérable des investissements dans la recherche et le développement."

## Groupe Roche

### Demande toujours aussi soutenue des produits clés

| Chiffres clés en millions de CHF                                | 1 <sup>er</sup> semestre |         | Variation en % |              |
|---|--------------------------|---------|----------------|--------------|
|   | 2008                     | 2007    | en CHF         | en mon. loc. |
| Ventes  | 22 004                   | 22 827  | -4             | +4           |
| Recherche et développement                                      | 4107                     | 4017    | +2             | +12          |
| Bénéfice d'exploitation hors éléments exceptionnels             | 7041                     | 7477    | -6             | +2           |
| Flux de trésorerie disponible lié aux activités opérationnelles | 4806                     | 5365    | -10            | -2           |
| Bénéfice consolidé  | 5732                     | 5862    | -2             | -            |
| Bénéfice par titre (en CHF) rapporté aux activités de base      | 5,75                     | 5,95    | -3             | +3           |
| Collaborateurs (en équivalents plein temps)                     | 80 136                   | 78 604* | +2             | -            |

\* au 31 décembre 2007

Au premier semestre 2008, le groupe Roche a affiché, dans les deux divisions Pharma et Diagnostics, une croissance supérieure à celle des marchés correspondants. Le chiffre d'affaires consolidé a atteint 22 milliards de francs, ce qui correspond à une progression de 4% en monnaies locales (-4% en francs; 13% en dollars US)<sup>1</sup>. Sans les ventes de Tamiflu à des gouvernements et des entreprises en prévision d'une pandémie, le chiffre d'affaires global a augmenté de 10% (1% en francs; 18% en dollars US). Du fait de l'appréciation du franc suisse par rapport à la plupart des monnaies, le taux de croissance en francs est de 8 points inférieur au taux de croissance en monnaies locales.

<sup>1</sup> Sauf indication contraire, les taux de croissance cités sont exprimés en monnaies locales.

Sans les ventes de Tamiflu à titre antipandémique, le chiffre d'affaire de la division Pharma a augmenté de 9% (1% en francs; 18% en dollars US), à 17,2 milliards de francs, ce qui correspond à une croissance plus de deux fois plus rapide que celle du marché. Globalement, les ventes ont crû de 3% (-6% en francs ; 10% en dollars US). La croissance a été générée en premier lieu par la demande toujours aussi soutenue des produits clés des domaines suivants: oncologie, maladies du métabolisme et maladies osseuses, maladies inflammatoires, médecine de transplantation et virologie. Les ventes de la gamme oncologique affichent à nouveau une nette progression, de l'ordre de 15%, à laquelle ont surtout contribué Avastin, MabThera/Rituxan, Herceptin, Tarceva et Xeloda.

Le chiffre d'affaires de la division Diagnostics a atteint 4,7 milliards de francs, soit une progression de 11% (4% en francs; 22% en dollars US). Le secteur Immunochimie et les produits pour séquençage de l'ADN ont de nouveau été les principaux moteurs de croissance. De février, date de l'acquisition de Ventana, au 30 juin, la nouvelle unité Tissue Diagnostics a réalisé un chiffre d'affaires de 164 millions de francs.

#### **Important flux de trésorerie disponible**

Le bénéfice d'exploitation, hors éléments exceptionnels, a progressé de 2% pour l'ensemble du groupe, à 7,0 milliards de francs. La marge d'exploitation correspondante a légèrement régressé, de 0,8 point, à 32,0%. Le flux de trésorerie disponible lié aux activités opérationnelles, qui s'élève à 4,8 milliards de francs, témoigne entre autres de la forte rentabilité des secteurs clés du groupe.

Le bénéfice d'exploitation de la division Pharma a atteint 6,6 milliards de francs, hors éléments exceptionnels. Au cours de la période sous revue, la marge d'exploitation a augmenté de 1,9 point à 38,2%, en dépit d'une nette diminution des ventes de Tamiflu à titre antipandémique et d'une augmentation très significative des dépenses de recherche et développement.

Le bénéfice d'exploitation de la division Diagnostics a reculé de 37%, à 581 millions de francs. La marge d'exploitation a baissé de 8,6 points, à 12,2%. Cette baisse doit être attribuée à d'importants investissements consentis dans le cadre des acquisitions récentes et à une vive concurrence sur le marché US de la prise en charge du diabète.

#### **La situation financière du groupe demeure excellente**

Le produit net provenant de la gestion des actifs financiers et des devises a excédé de 237 millions de francs les charges financières. Le taux d'imposition effectif du groupe a baissé de 2,0 points à 24,5%.

Au premier semestre 2008, le bénéfice consolidé a atteint 5,7 milliards de francs; en pourcentage des ventes, il a progressé à 26,0%. La situation financière du groupe Roche reste saine. La part de fonds propres (intérêts minoritaires compris) est actuellement de 70%, et 84% de l'actif total sont financés à long terme.

### Perspectives confirmées

Roche confirme ses prévisions pour l'ensemble de l'année 2008. En ne tenant pas compte des livraisons de Tamiflu à titre antipandémique à des gouvernements et des entreprises, Roche s'attend, à l'échelle du groupe, à une croissance du chiffre d'affaire se situant dans la partie haute de la plage à un chiffre et à une progression des ventes supérieure à celle du marché dans les deux divisions. Malgré la nette diminution des ventes de Tamiflu et la hausse significative des investissements dans la recherche et le développement, Roche s'est fixé pour objectif en 2008 d'atteindre à nouveau un bénéfice par titre rapporté aux activités de base à taux de change constants qui soit au moins du niveau record de l'année précédente.

### Division Pharma

| Chiffres clés   | En millions de CHF | Variation en % en CHF | Variation en % en monnaies locales | En % des ventes |
|---|--------------------|-----------------------|------------------------------------|-----------------|
| Ventes  | 17 257             | -6                    | 3                                  | 100             |
| - Roche Pharma  | 10 938             | -4                    | 2                                  | 63              |
| - Genentech   | 4867               | -7                    | 9                                  | 28              |
| - Chugai  | 1452               | -13                   | -11                                | 9               |
| Bénéfice d'exploitation hors éléments exceptionnels             | 6593               | -1                    | 8                                  | 38,2            |
| Flux de trésorerie disponible lié aux activités opérationnelles | 4685               | -3                    | 6                                  | 27,1            |

Au premier semestre 2008, la division Pharma a de nouveau enregistré un très bon résultat. La solide croissance des activités clés a fait plus que compenser le net repli, attendu, des ventes de Tamiflu à titre antipandémique. Les ventes de la division ont augmenté de 3% en monnaies locales (-6% en francs; 10% en dollars US), à 17,3 milliards de francs. En ne tenant pas compte des ventes de Tamiflu à titre antipandémique à des gouvernements et des entreprises, le chiffre d'affaires de la division a progressé de 9% en monnaies locales, soit plus de deux fois plus rapidement que le marché mondial. Les principaux moteurs de croissance ont été les produits clés des domaines oncologie, maladies du métabolisme et maladies osseuses, maladies inflammatoires, médecine de transplantation et virologie.

Sans les ventes de Tamiflu à titre antipandémique, la division a progressé dans toutes les régions clés, sauf le Japon, à un rythme plus rapide que celui du marché. En Amérique du Nord, sur un marché pratiquement en stagnation, les ventes affichent une hausse de 10%; en Europe de l'Ouest, la hausse est de 8% (contre 6% pour le marché<sup>2</sup>). Dans les pays de la région CEMAI<sup>3</sup>, le chiffre d'affaires a augmenté de 14% (contre 11% pour le marché); en Amérique latine, la progression a été de 15% (contre 13% pour le marché). Les ventes de Chugai au Japon sont restées stables (croissance du marché: 7%), le lancement d'Avastin, de Tarceva et du traitement combiné par Pegasys et Copegus compensant la pression accrue sur les prix, l'entrée en vigueur en avril des toutes dernières baisses de prix décrétées par les autorités ainsi que la rétrocession des droits de commercialisation d'un groupe de produits à Sanofi-Aventis.

Malgré le recul des ventes de Tamiflu à titre antipandémique et l'augmentation planifiée des investissements en faveur d'un riche pipeline de recherche et développement, le bénéfice d'exploitation de la division hors éléments exceptionnels a augmenté de 8% en monnaies locales (-1% en francs), à 6,6 milliards de francs. Sur la même base, la marge d'exploitation s'est accrue de 1,9 point à 38,2%, par rapport au premier semestre 2007.

#### **Oncologie – croissance toujours aussi soutenue grâce aux produits stratégiques**

Au premier semestre 2008, Roche a conforté sa position de leader mondial du domaine oncologique. Les ventes d'anticancéreux ont augmenté de 15%. Ont surtout contribué à cette progression Avastin, MabThera/Rituxan, Herceptin, Tarceva et Xeloda, produits qui renouvellent de manière décisive le traitement du cancer. Cette année, au congrès mondial de l'American Society of Clinical Oncology (ASCO 2008), Roche et Genentech ont présenté d'importants résultats issus d'études cliniques menées avec Avastin, Herceptin, Tarceva ainsi que le pertuzumab, qui se trouve encore en phase de développement.

**MabThera/Rituxan** (rituximab), médicament leader dans le traitement du lymphome non hodgkinien (LNH), a enregistré une solide croissance à deux chiffres dans toutes les régions. Les taux de croissance ont été particulièrement marqués en Europe/Autres régions<sup>4</sup> (21%), mais les prescriptions augmentent également de manière continue au Japon. Cette croissance doit être attribuée, entre autres, au fait que le produit est de plus en plus souvent prescrit en première ligne dans le traitement du LNH indolent et du LNH agressif en Europe et dans les pays émergents. En outre, MabThera/Rituxan est également utilisé de plus en plus souvent comme traitement d'entretien après récurrence de LNH folliculaire en Europe et aux Etats-Unis. En janvier, une grande étude de phase III sur le traitement de première ligne de la leucémie lymphoïde chronique a révélé

<sup>2</sup> Données sur la croissance du marché selon IMS (jusqu'à fin avril 2008)

<sup>3</sup> CEMAI: Europe centrale et de l'Est, Proche-Orient, Afrique, sous-continent indien.

<sup>4</sup> Roche définit "Europe/Autres régions" comme l'Europe plus tous les autres pays à l'exception du Japon et des USA.

que MabThera/Rituxan associé à une chimiothérapie prolonge significativement la période pendant laquelle la maladie ne progresse pas (survie sans maladie). C'est sur ces données que s'appuiera une demande d'homologation prévue cette année encore dans l'Union européenne.

La croissance à deux chiffres des ventes d'Herceptin (trastuzumab), destiné au traitement du cancer du sein HER2-positif, s'est poursuivie au premier semestre 2008. La nette pénétration du produit sur le segment du traitement adjuvant (après exérèse chirurgicale de la tumeur) du cancer du sein s'est accentuée aux Etats-Unis et en Europe/Autres régions. Au Japon, de fortes augmentations des ventes ont été enregistrées (23%) après que le produit a été homologué en février pour le traitement du cancer du sein au stade précoce. Dans les régions Asie-Pacifique et CEMAI, de forts taux de croissance à deux chiffres ont également été obtenus. Les résultats de l'étude randomisée de phase III GBG-26, présentés lors du congrès d'oncologie ASCO 2008, attestent une fois de plus qu'Herceptin contribue à prolonger la survie sans maladie chez des femmes atteintes de cancer du sein métastatique HER2-positif. Les données montrent en outre qu'Herceptin agit encore lorsque la maladie évolue après un premier traitement par ce produit et qu'un nouveau traitement s'avère nécessaire.

Avastin (bévacicumab), destiné au traitement du cancer colo-rectal ainsi que des cancers du sein, du poumon et du rein, affiche à nouveau, au premier semestre 2008, une croissance très dynamique de ses ventes. Les taux de croissance ont été particulièrement élevés (78%) en Europe/Autres régions. Cela doit être principalement attribué à une extension du champ d'application d'Avastin dans l'Union européenne lors de cancer colo-rectal métastatique ainsi qu'à de nouvelles indications lors de cancer métastatique du sein, du poumon et du rein. Au premier semestre, Avastin a bénéficié de deux homologations importantes: en janvier, les autorités de l'UE ont autorisé, chez les patients souffrant de cancer colo-rectal, l'administration d'Avastin en association avec n'importe quelle chimiothérapie standard en traitement de première ligne ainsi qu'à des stades thérapeutiques ultérieurs; en février, la FDA (autorité sanitaire aux Etats-Unis) a accordé à Avastin une homologation prioritaire lui permettant d'être administré en association avec le paclitaxel dans le traitement de première ligne de patientes souffrant de cancer du sein métastatique HER2-négatif. Les résultats définitifs de l'étude de phase III AVADO, présentés lors du congrès ASCO 2008, confirment les données d'une étude précédente (E2100); ils attestent en effet qu'Avastin associé à une chimiothérapie à base de taxane entraîne, en présence de cette forme de cancer du sein, une prolongation significative de la survie sans progression. Roche prévoit de soumettre les résultats de l'étude AVADO aux autorités réglementaires du monde entier au cours du second semestre.

**Tarceva** (erlotinib) est le seul inhibiteur ciblé de l'EGFR pour prise orale témoignant d'un bénéfice avéré et significatif en termes de survie et de régression des symptômes chez un large éventail de patients souffrant de cancer du poumon et de cancer du pancréas au stade avancé. Le médicament affiche toujours une forte croissance à deux chiffres. Cela doit être principalement mis au crédit de son utilisation accrue en traitement de deuxième ligne du cancer du poumon non à petites cellules (NSCLC), notamment en Europe et en Asie, et de l'accueil très favorable qui lui a été réservé au Japon après sa mise sur le marché par Chugai à la fin 2007. Les nouvelles données présentées au congrès ASCO 2008, recueillies dans le cadre de la plus grande étude de phase IV jamais effectuée chez des patients avec NSCLC, montrent qu'un large éventail de patients tire profit d'un traitement par Tarceva: les symptômes et la progression de la maladie peuvent être mieux contrôlés, la qualité de vie augmente et la survie est prolongée.

**Xeloda** (capécitabine), médicament destiné au traitement du cancer colo-rectal ainsi que des cancers du sein et de l'estomac, qui simplifie considérablement la thérapie grâce à sa prise orale, a poursuivi sa croissance à deux chiffres dans le monde et les régions clés. La progression des ventes a été particulièrement marquée au Japon (62%). Des taux de croissance à deux chiffres ont également été enregistrés en Amérique du Nord et en Europe/Autres régions. L'augmentation du chiffre d'affaires résulte en premier lieu de nouvelles indications et d'extensions du champ d'application en 2007 et 2008, en particulier pour le cancer de l'estomac et le cancer colo-rectal. Son utilisation de plus en plus grande lors de cancer du sein a également contribué à la croissance. En février, les autorités de l'UE ont approuvé l'administration de Xeloda lors de cancer colo-rectal métastatique en association avec toutes les chimiothérapies et à toutes les phases de traitement, avec ou sans Avastin. En février également, Chugai a demandé au Japon une extension du champ d'application de Xeloda au traitement combiné du cancer colo-rectal métastatique avec l'oxaliplatine – avec ou sans Avastin.

#### **Anémie: ventes impactées par la pression sur les prix**

Les ventes combinées de **NeoRecormon** et **Epogin** (époétine bêta) de Roche et Chugai, médicaments antianémiques, ont continué de reculer au premier semestre, sur un marché extrêmement concurrentiel. En Europe/Autres régions, le recul du chiffre d'affaires de NeoRecormon (-10%) a été modéré, malgré la pression générale à laquelle sont soumis les prix des médicaments stimulant l'érythropoïèse dans ces régions. Depuis le dernier trimestre 2007, plusieurs nouvelles versions biosimilaires de l'époétine alfa sont arrivées sur le marché. Au Japon, les ventes d'époétine ont reculé de 23% en raison de la concurrence ainsi que des nouvelles baisses de prix décrétées par les autorités et entrées en vigueur en avril 2008.

**Mircera** (méthoxy-polyéthylène-glycol-époétine bêta), premier activateur permanent des récepteurs responsables de la formation des globules rouges, destiné au traitement de l'anémie symptomatique chez les insuffisants rénaux, est désormais homologué et commercialisé dans respectivement 54 et 23 pays. Sur un marché âprement disputé, les ventes de Mircera se développent lentement. Le nombre de contrats de livraison conclus augmente toutefois de manière continue et le produit est introduit dans un nombre croissant de pays. Dans le cadre de la procédure intentée par Amgen en matière de brevet, Roche a fait appel d'une décision provisoire interdisant la vente de Mircera aux Etats-Unis. L'appel est actuellement examiné par la Federal Circuit Court of Appeals à Washington, DC.

#### **Médecine de transplantation – CellCept poursuit sa croissance à deux chiffres**

**CellCept** (mycophénolate mofétil) est l'immunosuppresseur le plus utilisé dans le monde et la pierre angulaire de la prévention des rejets d'organes transplantés. Au premier semestre 2008, les ventes totales de CellCept ont poursuivi leur croissance ininterrompue, entamée en 2007, bien que le médicament ait perdu son exclusivité dans certains pays. Les Etats-Unis (+15%) et l'Europe/Autres régions (+12%) ont particulièrement contribué à cette croissance. Grâce au progrès médical, les receveurs de greffes vivent plus longtemps. De ce fait, ils doivent prendre leurs immunosuppresseurs sur de plus longues durées, ce qui se reflète dans la constante augmentation des prescriptions de CellCept.

#### **Virologie – toute nouvelle homologation pour Pegasys, permettant un traitement personnalisé de l'hépatite C**

**Pegasys** (peginterféron alfa 2a), destiné au traitement des hépatites B et C, a confirmé son incontestable position de leader sur le marché mondial des interférons pégylés et a de nouveau gagné des parts de marché à l'échelle mondiale. Même si les ventes n'ont que modérément progressé au premier semestre, leur très forte hausse au Japon et une croissance soutenue en Asie et dans la région CEMAI ont permis de compenser un nouveau recul en volume aux Etats-Unis et en Europe de l'Ouest. En juin, les autorités de l'UE ont donné leur approbation à un cycle thérapeutique abrégé avec Pegasys et Copegus (ribavirine) chez les patients avec hépatite C de génotype 2 ou 3 présentant de faibles concentrations virales avant le début du traitement et répondant rapidement à ce dernier. Pour ce groupe de patients, cette homologation permet de personnaliser le traitement et offre une chance de guérison en seulement quatre mois. Cette nouvelle démarche thérapeutique est rendue possible par les tests cobas ultrasensibles de Roche Diagnostics qui font appel à la technologie PCR en temps réel.

Comme prévu, les ventes de **Tamiflu** (oseltamivir), médicament antigrippal, ont nettement régressé, en

raison d'un nombre moins important de nouvelles commandes passées par des gouvernements et des entreprises en prévision d'une pandémie. La chute brutale des ventes de Tamiflu à titre antipandémique, qui représentent 1,1 milliard de moins qu'au premier semestre 2007, n'a été que partiellement compensée par une augmentation des ventes saisonnières, de 122 millions de francs, résultant d'une sévère épidémie de grippe aux Etats-Unis. En Europe et au Japon, les ventes saisonnières ont été discrètes, en raison d'une épidémie de grippe peu virulente.

L'année passée, **Viracept** (nelfinavir), médicament anti-sida, avait dû être retiré de tous les marchés approvisionnés par Roche en raison de la présence d'une impureté chimique dans certains lots. Au début de cette année, les autorités de l'UE ont donné leur consentement à un processus de fabrication modifié et Roche a repris les livraisons en quelques pays membres de l'UE au deuxième trimestre. Roche a initié de vastes études pour déterminer le risque encouru par les patients ayant été exposés à cette impureté. Les analyses ont montré que les concentrations présentes dans les comprimés de Viracept concernés (lots fabriqués de juin à septembre 2007) ne portaient pas atteinte à la santé des patients.

#### **Maladies inflammatoires et auto-immunes – première homologation mondiale d'Actemra au Japon**

**MabThera/Rituxan** (rituximab), premier et seul médicament agissant sélectivement sur les cellules B dans le traitement de la polyarthrite rhumatoïde, s'est imposé en tant qu'option thérapeutique efficace chez les patients ne répondant pas suffisamment aux inhibiteurs du facteur de nécrose tumorale (anti-TNF). De plus en plus, des patients n'ayant pas répondu pas de manière adéquate à un anti-TNF sont convertis au traitement par MabThera par leur rhumatologue, d'où une pénétration toujours aussi rapide du médicament sur le marché. L'efficacité de MabThera/Rituxan chez ce groupe de patients est en outre attestée par un nombre toujours plus grand d'études cliniques. De nouvelles données prouvent que plusieurs cycles de traitement réduisent plus durablement et plus efficacement l'activité de la maladie et que le produit inhibe la progression des lésions articulaires.

**Actemra** (tocilizumab), premier représentant d'une nouvelle classe de substances, est un anticorps monoclonal humanisé qui bloque le récepteur de l'interleukine 6. Il s'agit là d'une nouvelle démarche dans le traitement de la polyarthrite rhumatoïde (PR). Chugai a commencé à introduire le médicament au Japon, premier pays dans lequel Actemra a été homologué dans cette indication. Aux Etats-Unis, en Europe et sur d'autres marchés du monde, les dossiers d'homologation déposés par Roche sont actuellement examinés par les autorités compétentes. La FDA a laissé entendre qu'elle prendrait une décision en septembre 2008. Les résultats de deux importantes études cliniques, présentés lors d'un grand congrès médical en juin, montrent

qu'Actemra est le premier médicament biologique à témoigner d'une efficacité clinique supérieure à celle du traitement standard de la PR par le méthotrexate et qu'il s'avère efficace chez les patients ne répondant pas suffisamment aux anti-TNF.

#### **Maladies du métabolisme – croissance significative de Bonviva/Boniva**

**Bonviva/Boniva** (acide ibandronique) est un médicament hautement efficace et bien toléré contre l'ostéoporose chez les femmes ménopausées. Il se présente sous forme d'un comprimé à prendre une fois par mois ainsi que sous forme de solution pour injection une fois tous les trois mois. Bonviva/Boniva continue d'afficher, au premier semestre 2008, une forte croissance de son chiffre d'affaires. Les ventes ont augmenté de 68% en Europe/Autres régions et de 43% aux Etats-Unis. Dans ce pays, Boniva conquiert des parts de marché, bien que des imitations d'un autre bisphosphonate aient été lancées récemment.

#### **Recherche et développement – tous les projets importants sont en bonne voie**

Au cours des six premiers mois de 2008, la division Pharma a reçu huit homologations majeures et déposé trois dossiers d'enregistrement essentiels. Fin juin, le pipeline de recherche et développement de la division englobait 65 nouvelles molécules et 54 indications supplémentaires. 41 nouvelles molécules se trouvent actuellement en phase I, 18 en phase II et quatre en phase III de développement; deux ont déjà fait l'objet d'une demande d'homologation. Pendant la période sous revue, huit projets sont passés en phase I, deux en phase II et quatre en phase III de développement; un projet de phase II a été arrêté, comme l'ont été trois projets de phase III concernant des indications supplémentaires.

Les résultats prometteurs d'une étude de phase II sur **Avastin** dans le traitement du glioblastome (glioblastome multiforme), forme agressive de cancer du cerveau, ont été présentés lors du congrès d'oncologie ASCO 2008. Les données attestent qu'Avastin, administré en monothérapie ou en association avec une chimiothérapie, a permis de ralentir la progression de la maladie. Etant donné que ce tableau clinique a grand besoin de solutions sur le plan médical et qu'il n'existe pas de traitement homologué, Roche et Genentech veulent déposer, sur la base de ces données, des demandes d'enregistrement aux Etats-Unis et dans l'UE au second semestre 2008. Il est également prévu d'initier la phase III du développement d'Avastin dans le traitement de première ligne de cette maladie. Le recrutement de patients en prévision d'une étude mondiale de phase III sur Avastin administré en association avec Herceptin dans le traitement du cancer du sein HER2-positif au stade précoce a commencé en mai.

Le **pertuzumab** est le premier représentant d'une nouvelle classe d'anticorps d'action ciblée appelés

inhibiteurs de la dimérisation de HER. Cette molécule prévient l'interaction ou dimérisation de la protéine HER2 avec d'autres récepteurs de la famille HER, processus qui joue un rôle important dans la croissance tumorale. Les résultats définitifs d'une étude de phase II chez des femmes souffrant de cancer du sein métastatique HER2-positif déjà traité ont été présentés lors du congrès de l'ASCO 2008. Ces données montrent que les patientes ayant reçu le pertuzumab associé à Herceptin ont présenté des taux de réponse élevés et ont considérablement tiré profit du traitement sur le plan clinique. Depuis janvier, il est procédé au recrutement de patientes en prévision d'une étude de phase III sur l'administration combinée - en première ligne - d'Herceptin, du pertuzumab et d'une chimiothérapie lors de cancer du sein métastatique.

**MabThera/Rituxan** se trouve actuellement en phase III de développement en vue de son administration aux patients atteints de polyarthrite rhumatoïde ayant insuffisamment répondu aux traitements de fond (DMARD) ou n'ayant pas encore été traités par le méthotrexate (MTX). Une vaste étude de ce programme a satisfait en janvier à son critère d'évaluation primaire. Elle a montré que les patients traités par MabThera/Rituxan plus MTX étaient significativement plus nombreux à présenter une régression des symptômes de la maladie que les patients ayant reçu uniquement le MTX. Une étude radiologique de phase III destinée à montrer si MabThera/Rituxan peut inhiber des lésions articulaires structurelles chez des patients n'ayant pas été traités par le MTX progresse conformément au protocole. Se fondant sur les données symptomatologiques ainsi que sur les résultats radiologiques, Roche envisage de demander l'homologation de cette indication en 2009.

L'**ocrélizumab** est un anticorps monoclonal humanisé anti-CD20, développé par Roche, Genentech et Chugai pour le traitement de maladies auto-immunes. Le programme de phase III relatif à l'utilisation du médicament lors de polyarthrite rhumatoïde suit normalement son cours. En mai, ainsi que cela a déjà été annoncé, une étude de phase III sur l'ocrélizumab lors de lupus érythémateux disséminé a été arrêtée après qu'une autre étude avec MabThera/Rituxan eut donné des résultats négatifs chez un collectif similaire. Une étude de phase III sur l'ocrélizumab lors de néphrite lupique progresse conformément au protocole. Mi-juillet a débuté une étude de phase IIb sur le traitement de la sclérose en plaques.

En avril 2008 a débuté une vaste étude de phase III sur le **R1658** (dalcétrapib; JTT-705), inhibiteur de la protéine de transfert des esters de cholestérol (CETP) acquis sous licence auprès de Japan Tobacco. Cette molécule augmente le taux de HDL cholestérol, dit "bon cholestérol", auquel on prête un effet protecteur sur le cœur. On espère que le médicament contribuera à faire baisser le risque d'affections cardiovasculaires et de décès chez les patients particulièrement exposés. Les données présentées en février devant l'American

Congress of Cardiology attestent que le dalcétrapib administré tant en monothérapie qu'en association avec des statines est bien toléré et doté d'un profil de tolérance favorable. Par rapport à d'autres inhibiteurs de la CETP en cours de développement clinique, la molécule présente une structure chimique tout à fait unique.

Le **R1583** (taspoglutide; BM 51077, acquis sous licence auprès d'Ipsen) est développé par Roche pour le traitement du diabète de type 2. Il s'agit du premier analogue du glucagon-like peptide-1 (GLP-1) humain pour prise monohebdomadaire. Sur la base des résultats prometteurs de phase II, présentés au congrès annuel de l'American Diabetes Association en juin, Roche entend faire passer ce produit en phase III de développement. Le programme devrait débuter au second semestre 2008. Au cours des études cliniques menées jusqu'ici, le taspoglutide s'est révélé généralement bien toléré et a entraîné au bout de seulement huit semaines de traitement une amélioration significative de l'équilibre glycémique et de la perte de poids.

#### **Acquisitions et accords de partenariat – accès garanti à de nouvelles technologies**

La reprise de Piramed Limited a été annoncée en avril et finalisée en mai. Cette entreprise britannique est spécialisée dans des traitements ciblant spécifiquement la PI3-kinase (PI3-K). Grâce à cette acquisition, Roche renforce son pipeline de recherche et développement en oncologie ainsi que dans le domaine des maladies inflammatoires. En juin, Roche a signé avec ThromboGenics et BioInvent un accord de licence portant sur l'anticancéreux TB-403, anticorps monoclonal d'un nouveau type qui inhibe le facteur de croissance placentaire (PlGF). Ce facteur de croissance est impliqué dans la formation de nouveaux vaisseaux sanguins.

## Division Diagnostics

| Chiffres clés   | En millions de CHF | Variation en % en CHF | Variation en % en monnaies locales | En % des ventes |
|---|--------------------|-----------------------|------------------------------------|-----------------|
| Ventes  | 4747               | 4                     | 11                                 | 100             |
| - Professional Diagnostics                                      | 2183               | 3                     | 9                                  | 46              |
| - Diabetes Care   | 1482               | -4                    | 2                                  | 31              |
| - Molecular Diagnostics   | 551                | -4                    | 4                                  | 12              |
| - Applied Science   | 367                | 11                    | 21                                 | 8               |
| - Tissue Diagnostics *  | 164                | n/a                   | n/a                                | 3               |
| Bénéfice d'exploitation   | 581                | -39                   | -37                                | 12,2            |
| Flux de trésorerie disponible lié aux activités opérationnelles | 251                | -66                   | -61                                | 5,3             |

\* Ventes depuis l'acquisition de Ventana début février jusqu'au 30 juin 2008

Au cours du premier semestre 2008, la division Diagnostics a conforté sa position de leader mondial avec un chiffre d'affaires de 4,7 milliards de francs. Cela correspond à une croissance de 11% en monnaies locales (4% en francs; 22% en dollars US). Cette fois encore, l'augmentation des ventes a été supérieure ou égale à l'évolution moyenne du marché dans toutes les régions, avec des taux de croissance particulièrement forts au Japon ainsi que sur les marchés émergents d'Europe et de la région Asie-Pacifique. Toutes les unités d'affaires ont contribué à la croissance. Le secteur Immunochimie et les produits pour séquençage de l'ADN ont à nouveau témoigné d'une croissance très solide, de sorte que les unités Professional Diagnostics et Applied Science ont à nouveau enregistré une progression supérieure à celle du marché. Les ventes de Diabetes Care ont nettement augmenté au deuxième trimestre (7%), ce qui porte la croissance à 2% pour le premier semestre. L'unité Molecular Diagnostics a progressé de 4%, les produits automatisés de virologie enregistrant de nouvelles augmentations de leur chiffre d'affaires. La reprise de Ventana Medical Systems, Inc. a été finalisée début février 2008. Au cours des cinq mois suivants, soit jusqu'au 30 juin 2008, les ventes de la nouvelle unité d'affaires ont atteint 164 millions de francs. Ce résultat est nettement supérieur aux attentes et représente 3% de l'ensemble des ventes de la division.

Le bénéfice d'exploitation de la division Diagnostics a accusé un recul de 37% en monnaies locales, à 581 millions de francs, et la marge correspondante, soit 12,2%, s'est révélée inférieure de 8,6 points à celle du premier semestre 2007. Le repli de la marge d'exploitation est dû pour moitié environ aux récentes acquisitions, y compris les amortissements sur actifs immatériels acquis et les investissements visant à

développer les nouvelles unités. Pour le reste, le repli reflète essentiellement la vive concurrence sur le marché Diabetes Care aux Etats-Unis ainsi que divers remaniements dans le portefeuille de produits.

#### **Professional Diagnostics – croissance à deux chiffres en immunochimie pour le 30<sup>e</sup> trimestre consécutif**

Au premier semestre 2008, le chiffre d'affaires de Roche Professional Diagnostics a augmenté de 9% à 2183 millions de francs. Les ventes de systèmes Serum Work Area (chimie clinique et immunologie) ont enregistré, avec 10%, une progression beaucoup plus rapide que celle du marché. Le secteur Immunochimie affiche une hausse de 19%. Toutes les régions ont contribué à ce résultat avec des taux de croissance à deux chiffres. Cela fait donc 30 trimestres consécutifs que ce secteur affiche de tels taux de croissance. Le secteur de la chimie clinique a vu ses ventes augmenter de 2% et s'est donc situé légèrement en repli par rapport au marché.

Six nouveaux tests immunologiques Elecsys ont été lancés dans le monde (hors USA), dont un test entièrement automatique de détection d'anticorps anti-récepteur de la TSH pour le diagnostic de la maladie de Basedow. Autre nouveauté, le test immunologique anti-CPP, hautement spécifique, qui sert au diagnostic de la polyarthrite rhumatoïde. Un test anti-VHC pour la mise en évidence de l'hépatite C, lancé au premier trimestre pour les systèmes Elecsys 2010 et cobas e 411, est désormais disponible pour toutes les plates-formes d'immunochimie de Roche.

Le secteur Hématologie enregistre de forts taux de croissance dans toutes les régions où Roche vend des instruments de l'entreprise japonaise Sysmex Corporation dans le cadre d'un accord de distribution exclusif. Cette hausse a surtout été générée par le Sysmex XS 1000i, représentant d'une nouvelle ligne d'analyseurs compacts et entièrement automatiques.

Les tests pour diagnostic rapide d'affections cardiaques en milieu hospitalier et en ambulatoire affichent de solides taux de croissance à deux chiffres, principalement en raison de la demande croissante du test NT-proBNP de Roche (diagnostic et appréciation de l'insuffisance cardiaque) et de l'appareil portable cobas h 232, lancé récemment. Les ventes des appareils de mesure de la coagulation ont de nouveau atteint des taux élevés de croissance à deux chiffres, générés en particulier par le CoaguChek XS pour professionnels et pour patients procédant eux-mêmes aux mesures de contrôle.

#### **Diabetes Care – forte croissance au deuxième trimestre aux Etats-Unis**

Avec un chiffre d'affaires en hausse de 2%, à 1482 millions de francs, Roche Diabetes Care a conforté sa position de leader mondial. Suite à de gros investissements dans de nouveaux produits, la croissance au

deuxième trimestre a globalement nettement augmenté (7%) par rapport au trimestre correspondant de l'année précédente. Toutes les régions ont contribué à cette croissance, sauf l'Amérique du Nord. Malgré une vive concurrence, l'unité a enregistré aux Etats-Unis une forte croissance, de 9%, au deuxième trimestre, après un faible volume de commandes au cours des trois premiers mois de 2008.

La forte demande des nouveaux lecteurs de glycémie Accu-Chek a accéléré la hausse du chiffre d'affaires, avec des taux de croissance à deux chiffres pour ces systèmes, ce qui a permis de largement compenser le recul des ventes de produits plus anciens. Accu-Chek Aviva et Accu-Chek Performa, lancés sur de nouveaux marchés, ont été les principaux moteurs de croissance. Le nouveau lecteur de glycémie intégré Accu-Chek Compact Plus a été introduit avec succès aux Etats-Unis et au Japon, respectivement en avril et en juin.

Au cours du premier semestre, les systèmes de pompes à insuline ont dû faire face – principalement aux Etats-Unis – à une vive concurrence. La majorité des clients utilisant actuellement les pompes à insuline de Roche sont déjà passés à Accu-Chek Spirit, de sorte que l'accent est mis désormais sur l'acquisition de nouveaux clients.

#### **Molecular Diagnostics – croissance continue des activités clés, préparation à de nouveaux marchés**

Au cours du premier semestre 2008, les ventes de Roche Molecular Diagnostics ont augmenté de 4%, à 551 millions de francs. Les tests entièrement automatisés de détection de l'infection à VIH ainsi que des hépatites à VHB et VHC ont été les principaux moteurs de croissance dans le domaine Virologie. Dans le segment du screening sanguin, les revenus ont baissé en raison d'une pression croissante sur les prix.

La demande d'homologation du test cobas TaqScreen MPX pour le screening de produits sanguins, qui permet de détecter simultanément le VIH-1 (groupes M&O), le VIH-2 ainsi que les virus des hépatites B et C, se trouve en phase finale d'évaluation à la FDA. Aux Etats-Unis, ce test sera effectué sur le système cobas s201 entièrement automatisé. Depuis juin, en vertu d'un contrat de cinq ans, la Croix rouge japonaise utilise le test MPX sur la plate-forme pleinement intégrée cobas s401 pour le screening de ses dons de sang.

En Europe, le test cobas TaqMan CT v2.0 pour utilisation clinique a été lancé sur le marché après avoir obtenu sa certification CE en juin. Ce nouveau test propose une meilleure détection de toutes les souches connues de *Chlamydia trachomatis*, bactérie responsable de la maladie sexuellement transmissible la plus fréquente en Europe.

Roche a commencé à recruter des patients en vue d'une étude qui devrait favoriser, aux Etats-Unis, la demande d'homologation d'un test de dépistage du VPH (virus du papillome humain) et d'identification de son génotype.

En juin, Roche et DxS Ltd. (R.-U.) ont conclu un accord de distribution exclusif portant sur les tests TheraScreen K-RAS-Mutation Test (test de détection des mutations du gène K-RAS) et TheraScreen EGFR 29-Mutation Test (test de détection des mutations du gène EGFR), mis au point par DxS. Associés à d'autres informations pertinentes sur le plan clinique, ces tests peuvent contribuer à déterminer dans quelle mesure des traitements anticancéreux spécifiques conviendront à tel ou tel patient.

#### **Applied Science – renforcement de la position de leader en génomique**

Les ventes de Roche Applied Science ont atteint 367 millions de francs au premier semestre. Cela représente une augmentation de 21% par rapport à la période correspondante de l'année précédente, soit environ trois fois la croissance estimée du marché. Les principaux moteurs de croissance ont été le système Genome Sequencer FLX, la plate-forme LightCycler 480 pour l'amplification de l'ADN et l'analyse des gènes par PCR en temps réel ainsi que les puces à ADN. Les ventes de produits de séquençage ont plus que doublé, malgré une concurrence accrue. Parmi les principaux lancements de produits figurent une version actualisée du Genome Sequencer FLX ultrarapide et le nouveau LightCycler 480 II, chacun étant doté d'un éventail encore plus large d'applications pour la recherche. Pendant la période sous revue, plus de 40 puces à ADN NimbleGen HD2, offrant la plus haute résolution disponible sur le marché, ont été lancées à l'échelle mondiale. Leurs applications vont de l'étude de l'expression des gènes au séquençage de l'ADN.

#### **Tissue Diagnostics — intégration en bonne voie, conservation du rythme de croissance**

En février, Roche a finalisé l'acquisition de Ventana Medical Systems, Inc., l'une des entreprises leaders du diagnostic histologique, basée aux Etats-Unis. Son intégration suit son cours.

De début février au 30 juin 2008, Ventana a réalisé un chiffre d'affaires de 164 millions de francs, qui figure dans les comptes consolidés de Roche. Ces ventes supplémentaires ont contribué à hauteur de 4 points à la croissance des ventes de la division Diagnostics. Considérée sur une base autonome, l'entreprise a réalisé pour l'ensemble du premier semestre un chiffre d'affaires de 183 millions de dollars US, ce qui représente une augmentation de 27% en monnaies locales (34% en dollars US) par rapport au premier semestre 2007. Ainsi, les ventes ont progressé environ deux fois plus rapidement que le marché et ont entraîné, en Amérique du Nord et dans la région EMEA (Europe, Proche-Orient, Afrique), de nouveaux gains de parts de marché.

Cette fois encore, le principal moteur de croissance a été le secteur "Advanced Staining" (systèmes et réactifs pour l'immunohistochimie et l'hybridation in situ), où les ventes de réactifs se sont avérées dynamiques et celles des instruments encore plus importantes que prévu. Les améliorations du système de coloration Symphony réalisées aux USA en juillet devraient permettre une meilleure pénétration sur le marché à haut volume du "Primary Staining" (coloration hématoxyline-éosine). En mai a été lancé, sous la marque Vantage, le premier système complet de gestion du flux de travail pour laboratoires anatomopathologiques aux USA.

### **A propos de Roche**

Roche, entreprise de santé dont le siège est à Bâle, Suisse, figure parmi les leaders mondiaux dans les secteurs pharmaceutique et diagnostique. En tant que plus grande entreprise de biotechnologie au monde, le groupe propose des produits et services novateurs qui trouvent leur application dans le dépistage précoce, la prévention, le diagnostic et le traitement des maladies, et contribuent en tant que tels à améliorer la santé et la qualité de vie de l'individu. Fortement axée sur la recherche, Roche est le leader mondial des produits pour diagnostic in vitro et des médicaments destinés aux domaines de la cancérologie et de la médecine de transplantation. Roche occupe également une position de premier plan en virologie et se montre dynamique dans divers autres domaines thérapeutiques majeurs, tels que les maladies auto-immunes, les affections inflammatoires, les maladies du métabolisme et les troubles du système nerveux central. En 2007, le chiffre d'affaires de la division Pharma s'est élevé à 36,8 milliards de francs, la division Diagnostics ayant quant à elle réalisé un chiffre d'affaires de 9,3 milliards de francs. Roche entretient des liens de R&D et a conclu des alliances stratégiques avec de nombreux partenaires; elle détient notamment une participation majoritaire dans Genentech et Chugai. Roche a investi plus de 8 milliards de francs dans la R&D en 2007 et emploie quelque 80 000 personnes. Pour de plus amples informations, consulter le site internet du groupe à l'adresse [www.roche.com](http://www.roche.com).

Tous les noms de marque mentionnés sont protégés par la loi.

### **Informations complémentaires**

- Communiqué de presse avec tous les tableaux: [www.roche.com/med-cor-2008-07-21](http://www.roche.com/med-cor-2008-07-21)
- Rapport semestriel 2008: [www.roche.com/fig\\_halfyearrep\\_2008](http://www.roche.com/fig_halfyearrep_2008)
- Présentations (Investor Relations): [www.roche.com/irphy08.pdf](http://www.roche.com/irphy08.pdf)
- Pipeline de développement de Roche: [www.roche.com/inv\\_pipeline](http://www.roche.com/inv_pipeline)
- Bilan 2008 à neuf mois: 21. 21 octobre (date provisoire)

## Relations avec les médias au niveau du groupe Roche

Téléphone: +41-61-688 8888 / E-Mail: [basel.mediaoffice@roche.com](mailto:basel.mediaoffice@roche.com)

- Daniel Piller (Chef)
- Alexander Klauser
- Martina Rupp
- Claudia Schmitt
- Nina Schwab-Hautzinger

### **Décharge de responsabilité: avertissement concernant les déclarations de nature prospective**

Ce document contient certaines déclarations de nature prospective. Celles-ci peuvent être identifiées par des termes tels que «table sur», «attend», «anticipe», «escompte», «devrait», «cherche à», «estime», «futur» ou d'autres termes analogues, ainsi que par des commentaires sur, entre autres, la stratégie, des objectifs, des projets ou des intentions. Divers facteurs pourraient entraîner une divergence significative entre les résultats réels et ceux suggérés par les déclarations de nature prospective contenues dans le présent document. Ces facteurs incluent notamment: (1) mesures prises par des concurrents en matière de prix et de produits, (2) changements législatifs et réglementaires de même que conditions économiques, (3) retard dans le processus d'homologation ou de commercialisation, impossibilité d'obtenir l'approbation des autorités réglementaires ou de mettre des produits sur le marché; (4) fluctuation des taux de change et situation générale des marchés financiers; (5) incertitudes concernant la découverte, le développement ou la commercialisation de nouveaux produits ou de nouveaux champs d'application de produits existants, incluant, sans restriction, des résultats négatifs d'études cliniques ou de projets de recherche ainsi que des effets indésirables inattendus de produits en développement ou déjà commercialisés; (6) pression accrue exercée par les gouvernements en matière de prix; (7) interruptions de la production; (8) perte de protection ou impossibilité d'obtenir une protection adéquate en matière de propriété industrielle; (9) litiges; (10) perte de dirigeants clés ou d'autres collaborateurs; (11) publicité et couverture médiatique défavorables. La déclaration concernant la croissance du bénéfice par titre n'est pas une prévision de bénéfice; il ne doit pas en être déduit que cela signifie que le bénéfice ou le bénéfice par titre de Roche pour une quelconque période, présente ou future, sera obligatoirement égal ou supérieur au bénéfice ou au bénéfice par titre publié par Roche dans le passé.

1. Sales January to June 2008 and 2007

|                          | 2008   | 2007   | % change |                     |
|--------------------------|--------|--------|----------|---------------------|
|                          | CHF m  | CHF m  | In CHF   | In local currencies |
| January – June           |        |        |          |                     |
| Pharmaceuticals Division | 17,257 | 18,268 | -6       | +3                  |
| Roche Pharmaceuticals    | 10,938 | 11,367 | -4       | +2                  |
| Genentech                | 4,867  | 5,227  | -7       | +9                  |
| Chugai                   | 1,452  | 1,674  | -13      | -11                 |
| Diagnostics Division     | 4,747  | 4,559  | +4       | +11                 |
| Roche Group              | 22,004 | 22,827 | -4       | +4                  |

2. Sales January to June 2008 and 2007 excluding Pandemic Tamiflu\*

|                          | 2008   | 2007   | % change |                     |
|--------------------------|--------|--------|----------|---------------------|
|                          | CHF m  | CHF m  | In CHF   | In local currencies |
| January – June           |        |        |          |                     |
| Pharmaceuticals Division | 17,162 | 17,062 | +1       | +9                  |
| Roche Pharmaceuticals    | 10,845 | 10,354 | +5       | +11                 |
| Genentech                | 4,867  | 5,227  | -7       | +9                  |
| Chugai                   | 1,450  | 1,481  | -2       | 0                   |
| Diagnostics Division     | 4,747  | 4,559  | +4       | +11                 |
| Roche Group              | 21,909 | 21,621 | +1       | +10                 |

\* excluding government & corporate pandemic Tamiflu sales; including seasonal Tamiflu sales

3. Quarterly local sales growth by Division in 2007 and 2008

|                                 | Q3 2007<br>vs. Q3 2006 | Q4 2007<br>vs. Q4 2006 | Q1 2008<br>vs. Q1 2007 | Q2 2008<br>vs. Q2 2007 |
|---------------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
| <b>Pharmaceuticals Division</b> | +6                     | +5                     | +1                     | +5                     |
| Roche Pharmaceuticals           | +1                     | +7                     | +1                     | +3                     |
| Genentech                       | +18                    | +6                     | +9                     | +9                     |
| Chugai                          | +8                     | -8                     | -23                    | +2                     |
| <b>Diagnostics Division</b>     | +4                     | +8                     | +9                     | +13                    |
| <b>Roche Group</b>              | +6                     | +6                     | +2                     | +7                     |

4. Quarterly local sales growth by Division in 2007 and 2008 excluding Pandemic Tamiflu\*

|                                 | Q3 2007<br>vs. Q3 2006 | Q4 2007<br>vs. Q4 2006 | Q1 2008<br>vs. Q1 2007 | Q2 2008<br>vs. Q2 2007 |
|---------------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
| <b>Pharmaceuticals Division</b> | +12                    | +11                    | +9                     | +10                    |
| Roche Pharmaceuticals           | +10                    | +14                    | +11                    | +11                    |
| Genentech                       | +18                    | +6                     | +9                     | +9                     |
| Chugai                          | +4                     | +4                     | -2                     | +2                     |
| <b>Diagnostics Division</b>     | +4                     | +8                     | +9                     | +13                    |
| <b>Roche Group</b>              | +10                    | +10                    | +9                     | +10                    |

\* excluding government & corporate pandemic Tamiflu sales; including seasonal Tamiflu sales

5. Quarterly sales by Division in 2007 and 2008

| CHF millions                    | Q2 2007       | Q3 2007       | Q4 2007       | Q1 2008       | Q2 2008       |
|---------------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| <b>Pharmaceuticals Division</b> | <b>9,126</b>  | <b>8,856</b>  | <b>9,659</b>  | <b>8,568</b>  | <b>8,689</b>  |
| Roche Pharmaceuticals           | 5,665         | 5,425         | 6,178         | 5,498         | 5,440         |
| Genentech                       | 2,680         | 2,623         | 2,564         | 2,399         | 2,468         |
| Chugai                          | 781           | 808           | 917           | 671           | 781           |
| <b>Diagnostics Division</b>     | <b>2,343</b>  | <b>2,264</b>  | <b>2,527</b>  | <b>2,287</b>  | <b>2,460</b>  |
| <b>Roche Group</b>              | <b>11,469</b> | <b>11,120</b> | <b>12,186</b> | <b>10,855</b> | <b>11,149</b> |

6. Quarterly sales by Division in 2007 and 2008 excluding Pandemic Tamiflu\*

| CHF millions                    | Q2 2007       | Q3 2007       | Q4 2007       | Q1 2008       | Q2 2008       |
|---------------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| <b>Pharmaceuticals Division</b> | <b>8,666</b>  | <b>8,664</b>  | <b>9,201</b>  | <b>8,523</b>  | <b>8,639</b>  |
| Roche Pharmaceuticals           | 5,203         | 5,314         | 5,736         | 5,455         | 5,390         |
| Genentech                       | 2,680         | 2,623         | 2,564         | 2,399         | 2,468         |
| Chugai                          | 783           | 727           | 901           | 669           | 781           |
| <b>Diagnostics Division</b>     | <b>2,343</b>  | <b>2,264</b>  | <b>2,527</b>  | <b>2,287</b>  | <b>2,460</b>  |
| <b>Roche Group</b>              | <b>11,009</b> | <b>10,928</b> | <b>11,728</b> | <b>10,810</b> | <b>11,099</b> |

\* excluding government & corporate pandemic Tamiflu sales; including seasonal Tamiflu sales

7. Top 20 Pharmaceuticals Division product sales<sup>1</sup> and local growth<sup>2</sup> in YTD June 2008: US, Japan and Europe/Rest of World

|                    | Total |      | US    |      | Japan |       | Europe/RoW |      |
|--------------------|-------|------|-------|------|-------|-------|------------|------|
|                    | CHF m | %    | CHF m | %    | CHF m | %     | CHF m      | %    |
| MabThera/Rituxan   | 2,867 | 17%  | 1,381 | 13%  | 95    | 12%   | 1,391      | 21%  |
| Herceptin          | 2,474 | 11%  | 712   | 6%   | 98    | 23%   | 1,664      | 14%  |
| Avastin            | 2,351 | 36%  | 1,313 | 14%  | 71    | 2597% | 967        | 78%  |
| CellCept           | 1,010 | 13%  | 458   | 15%  | 19    | 17%   | 533        | 12%  |
| NeoRecormon/Epogin | 892   | -14% | -     | -    | 217   | -23%  | 675        | -10% |
| Pegasys            | 785   | 3%   | 176   | -2%  | 41    | 71%   | 568        | 3%   |
| Tarceva            | 587   | 28%  | 242   | 13%  | 20    | -     | 325        | 34%  |
| Xeloda             | 573   | 14%  | 186   | 10%  | 20    | 62%   | 367        | 14%  |
| Bonviva/Boniva     | 507   | 51%  | 312   | 43%  | -     | -     | 195        | 68%  |
| Lucentis           | 440   | -2%  | 440   | -2%  | -     | -     | -          | -    |
| Tamiflu            | 327   | -71% | 264   | -34% | 16    | -93%  | 47         | -92% |
| Xenical            | 264   | -16% | 26    | -40% | -     | -     | 238        | -12% |
| Valcyte/Cymevene   | 261   | 10%  | 116   | 8%   | -     | -     | 145        | 12%  |
| Xolair             | 259   | 7%   | 259   | 7%   | -     | -     | -          | -    |
| Pulmozyme          | 237   | 13%  | 126   | 12%  | -     | -     | 111        | 15%  |
| Nutropin           | 195   | -5%  | 188   | -5%  | -     | -     | 7          | -7%  |
| Neutrogen          | 192   | 1%   | -     | -    | 192   | 1%    | -          | -    |
| Rocephin           | 176   | -9%  | 4     | -62% | 28    | 3%    | 144        | -6%  |
| Activase/TNKase    | 164   | -7%  | 142   | -9%  | -     | -     | 22         | 13%  |
| Madopar            | 154   | 5%   | -     | -    | 9     | 5%    | 145        | 5%   |

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined <sup>2</sup> versus YTD June 2007

8. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth<sup>1</sup> in 2007 and 2008

|                    | Q3 2007<br>vs. Q3 2006 | Q4 2007<br>vs. Q4 2006 | Q1 2008<br>vs. Q1 2007 | Q2 2008<br>vs. Q2 2007 |
|--------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
| MabThera/Rituxan   | 17%                    | 12%                    | 17%                    | 16%                    |
| Herceptin          | 18%                    | 14%                    | 11%                    | 12%                    |
| Avastin            | 45%                    | 41%                    | 35%                    | 38%                    |
| CellCept           | 4%                     | 16%                    | 11%                    | 16%                    |
| NeoRecormon/Epogin | -5%                    | -15%                   | -13%                   | -14%                   |
| Pegasys            | 7%                     | 14%                    | -3%                    | 10%                    |
| Tarceva            | 28%                    | 24%                    | 28%                    | 27%                    |
| Xeloda             | 20%                    | 22%                    | 13%                    | 14%                    |
| Bonviva/Boniva     | 62%                    | 63%                    | 56%                    | 47%                    |
| Lucentis           | 31%                    | -9%                    | -5%                    | 2%                     |
| Tamiflu            | -60%                   | -46%                   | -64%                   | -86%                   |
| Xenical            | -9%                    | -17%                   | -11%                   | -21%                   |
| Valcyte/Cymevene   | 9%                     | 7%                     | 9%                     | 10%                    |
| Xolair             | 11%                    | 2%                     | 6%                     | 7%                     |
| Pulmozyme          | 14%                    | 13%                    | 15%                    | 11%                    |
| Nutropin           | 3%                     | -8%                    | -5%                    | -5%                    |
| Neutrogen          | 15%                    | 14%                    | 1%                     | 1%                     |
| Rocephin           | -2%                    | -4%                    | -4%                    | -13%                   |
| Activase/TNKase    | 6%                     | -2%                    | -3%                    | -11%                   |
| Madopar            | 5%                     | 14%                    | 0%                     | 9%                     |

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined

9. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth<sup>1</sup> US in 2007 and 2008

|                    | Q3 2007<br>vs. Q3 2006 | Q4 2007<br>vs. Q4 2006 | Q1 2008<br>vs. Q1 2007 | Q2 2008<br>vs. Q2 2007 |
|--------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
| MabThera/Rituxan   | 14%                    | 4%                     | 14%                    | 13%                    |
| Herceptin          | 6%                     | 1%                     | 9%                     | 3%                     |
| Avastin            | 37%                    | 23%                    | 13%                    | 15%                    |
| CellCept           | -1%                    | 17%                    | 14%                    | 15%                    |
| NeoRecormon/Epogin | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Pegasys            | -27%                   | -3%                    | -10%                   | 5%                     |
| Tarceva            | 1%                     | 5%                     | 10%                    | 17%                    |
| Xeloda             | 30%                    | 19%                    | 16%                    | 5%                     |
| Bonviva/Boniva     | 27%                    | 40%                    | 47%                    | 39%                    |
| Lucentis           | 31%                    | -9%                    | -5%                    | 2%                     |
| Tamiflu            | -71%                   | 52%                    | 83%                    | -87%                   |
| Xenical            | -30%                   | -46%                   | -35%                   | -46%                   |
| Valcyte/Cymevene   | 4%                     | 3%                     | 11%                    | 5%                     |
| Xolair             | 11%                    | 2%                     | 6%                     | 7%                     |
| Pulmozyme          | 14%                    | 10%                    | 10%                    | 14%                    |
| Nutropin           | 3%                     | -8%                    | -6%                    | -4%                    |
| Neutrogen          | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Rocephin           | -13%                   | -32%                   | -34%                   | -85%                   |
| Activase/TNKase    | 6%                     | 0%                     | -6%                    | -12%                   |
| Madopar            | -                      | -                      | -                      | -                      |

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals and Genentech combined

10. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Japan<sup>1</sup> in 2007 and 2008

|                    | Q3 2007<br>vs. Q3 2006 | Q4 2007<br>vs. Q4 2006 | Q1 2008<br>vs. Q1 2007 | Q2 2008<br>vs. Q2 2007 |
|--------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
| MabThera/Rituxan   | 4%                     | 2%                     | 13%                    | 11%                    |
| Herceptin          | 3%                     | 0%                     | 16%                    | 29%                    |
| Avastin            | -                      | -                      | -                      | 1567%                  |
| CellCept           | 14%                    | 18%                    | 13%                    | 21%                    |
| NeoRecormon/Epogin | -12%                   | -22%                   | -16%                   | -29%                   |
| Pegasys            | 34%                    | 53%                    | 98%                    | 53%                    |
| Tarceva            | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Xeloda             | 11%                    | 14%                    | 48%                    | 73%                    |
| Bonviva/Boniva     | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Lucentis           | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Tamiflu            | 48%                    | -58%                   | -93%                   | -78%                   |
| Xenical            | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Valcyte/Cymevene   | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Xolair             | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Pulmozyme          | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Nutropin           | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Neutrogen          | 15%                    | 14%                    | 1%                     | 1%                     |
| Rocephin           | 11%                    | -1%                    | 9%                     | -2%                    |
| Activase/TNKase    | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Madopar            | 2%                     | 3%                     | 5%                     | 5%                     |

<sup>1</sup> Chugai

11. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Europe/Rest of World<sup>1</sup> in 2007 and 2008

|                    | Q3 2007<br>vs. Q3 2006 | Q4 2007<br>vs. Q4 2006 | Q1 2008<br>vs. Q1 2007 | Q2 2008<br>vs. Q2 2007 |
|--------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
| MabThera/Rituxan   | 23%                    | 25%                    | 21%                    | 21%                    |
| Herceptin          | 26%                    | 23%                    | 12%                    | 15%                    |
| Avastin            | 59%                    | 80%                    | 78%                    | 78%                    |
| CellCept           | 9%                     | 14%                    | 8%                     | 16%                    |
| NeoRecormon/Epogin | -2%                    | -11%                   | -13%                   | -7%                    |
| Pegasys            | 22%                    | 20%                    | -4%                    | 9%                     |
| Tarceva            | 68%                    | 47%                    | 40%                    | 28%                    |
| Xeloda             | 15%                    | 25%                    | 11%                    | 18%                    |
| Bonviva/Boniva     | 278%                   | 160%                   | 77%                    | 61%                    |
| Lucentis           | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Tamiflu            | -70%                   | -92%                   | -94%                   | -83%                   |
| Xenical            | -5%                    | -11%                   | -7%                    | -17%                   |
| Valcyte/Cymevene   | 15%                    | 11%                    | 8%                     | 16%                    |
| Xolair             | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Pulmozyme          | 14%                    | 17%                    | 22%                    | 8%                     |
| Nutropin           | -7%                    | -10%                   | -1%                    | -12%                   |
| Neutrogin          | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Rocephin           | -4%                    | -3%                    | -3%                    | -9%                    |
| Activase/TNKase    | 1%                     | -16%                   | 30%                    | 1%                     |
| Madopar            | 5%                     | 15%                    | 0%                     | 9%                     |

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals

12. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales<sup>1</sup> in 2007 and 2008

| CHF millions       | Q2 2007 | Q3 2007 | Q4 2007 | Q1 2008 | Q2 2008 |
|--------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| MabThera/Rituxan   | 1,395   | 1,380   | 1,432   | 1,407   | 1,460   |
| Herceptin          | 1,214   | 1,209   | 1,261   | 1,225   | 1,249   |
| Avastin            | 986     | 1,062   | 1,135   | 1,131   | 1,220   |
| CellCept           | 503     | 485     | 548     | 487     | 523     |
| NeoRecormon/Epogin | 544     | 518     | 510     | 442     | 450     |
| Pegasys            | 407     | 383     | 447     | 369     | 416     |
| Tarceva            | 260     | 271     | 288     | 286     | 301     |
| Xeloda             | 282     | 290     | 312     | 281     | 292     |
| Bonviva/Boniva     | 204     | 230     | 283     | 241     | 266     |
| Lucentis           | 261     | 239     | 228     | 215     | 225     |
| Tamiflu            | 451     | 257     | 512     | 278     | 49      |
| Xenical            | 176     | 151     | 142     | 136     | 128     |
| Valcyte/Cymevene   | 137     | 137     | 144     | 125     | 136     |
| Xolair             | 148     | 145     | 138     | 125     | 134     |
| Pulmozyme          | 120     | 124     | 128     | 117     | 120     |
| Nutropin           | 122     | 118     | 113     | 97      | 98      |
| Neutrogen          | 99      | 100     | 110     | 95      | 97      |
| Rocephin           | 104     | 95      | 100     | 91      | 85      |
| Activase/TNKase    | 106     | 92      | 88      | 83      | 81      |
| Madopar            | 77      | 76      | 83      | 74      | 80      |

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined

13. Pharmaceuticals Division quarterly product sales<sup>1</sup> in US in 2007 and 2008

| CHF millions       | Q2 2007 | Q3 2007 | Q4 2007 | Q1 2008 | Q2 2008 |
|--------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| MabThera/Rituxan   | 742     | 718     | 709     | 675     | 706     |
| Herceptin          | 403     | 384     | 375     | 363     | 349     |
| Avastin            | 689     | 718     | 693     | 642     | 671     |
| CellCept           | 250     | 232     | 290     | 215     | 243     |
| NeoRecormon/Epogin | -       | -       | -       | -       | -       |
| Pegasys            | 107     | 75      | 111     | 81      | 95      |
| Tarceva            | 125     | 121     | 129     | 119     | 123     |
| Xeloda             | 109     | 114     | 123     | 89      | 97      |
| Bonviva/Boniva     | 135     | 150     | 190     | 153     | 159     |
| Lucentis           | 261     | 239     | 228     | 215     | 225     |
| Tamiflu            | 319     | 98      | 398     | 234     | 30      |
| Xenical            | 26      | 17      | 13      | 14      | 12      |
| Valcyte/Cymevene   | 70      | 69      | 73      | 54      | 62      |
| Xolair             | 148     | 145     | 138     | 125     | 134     |
| Pulmozyme          | 67      | 68      | 67      | 61      | 65      |
| Nutropin           | 118     | 115     | 108     | 94      | 94      |
| Neutrogen          | -       | -       | -       | -       | -       |
| Rocephin           | 7       | 5       | 1       | 3       | 1       |
| Activase/TNKase    | 94      | 80      | 76      | 71      | 71      |
| Madopar            | -       | -       | -       | -       | -       |

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals and Genentech combined

14. Pharmaceuticals Division quarterly product sales<sup>1</sup> in Japan in 2007 and 2008

| CHF millions       | Q2 2007 | Q3 2007 | Q4 2007 | Q1 2008 | Q2 2008 |
|--------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| MabThera/Rituxan   | 48      | 49      | 55      | 43      | 52      |
| Herceptin          | 45      | 39      | 44      | 42      | 56      |
| Avastin            | 3       | 10      | 23      | 28      | 43      |
| CellCept           | 9       | 9       | 10      | 8       | 11      |
| NeoRecormon/Epogin | 164     | 124     | 146     | 103     | 114     |
| Pegasys            | 15      | 17      | 23      | 19      | 22      |
| Tarceva            | -       | -       | 2       | 8       | 12      |
| Xeloda             | 7       | 7       | 8       | 8       | 12      |
| Bonviva/Boniva     | -       | -       | -       | -       | -       |
| Lucentis           | -       | -       | -       | -       | -       |
| Tamiflu            | -2      | 81      | 69      | 16      | 0       |
| Xenical            | -       | -       | -       | -       | -       |
| Valcyte/Cymevene   | -       | -       | -       | -       | -       |
| Xolair             | -       | -       | -       | -       | -       |
| Pulmozyme          | -       | -       | -       | -       | -       |
| Nutropin           | -       | -       | -       | -       | -       |
| Neutrogen          | 99      | 100     | 110     | 95      | 97      |
| Rocephin           | 16      | 14      | 16      | 13      | 15      |
| Activase/TNKase    | -       | -       | -       | -       | -       |
| Madopar            | 5       | 4       | 6       | 4       | 5       |

<sup>1</sup> Chugai

15. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in Europe/Rest of World<sup>1</sup> in 2007 and 2008

| CHF millions       | Q2 2007 | Q3 2007 | Q4 2007 | Q1 2008 | Q2 2008 |
|--------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| MabThera/Rituxan   | 605     | 613     | 668     | 689     | 702     |
| Herceptin          | 766     | 786     | 842     | 820     | 844     |
| Avastin            | 294     | 334     | 419     | 461     | 506     |
| CellCept           | 244     | 244     | 248     | 264     | 269     |
| NeoRecormon/Epogin | 380     | 394     | 364     | 339     | 336     |
| Pegasys            | 285     | 291     | 313     | 269     | 299     |
| Tarceva            | 135     | 150     | 157     | 159     | 166     |
| Xeloda             | 166     | 169     | 181     | 184     | 183     |
| Bonviva/Boniva     | 69      | 80      | 93      | 88      | 107     |
| Lucentis           | -       | -       | -       | -       | -       |
| Tamiflu            | 134     | 78      | 45      | 28      | 19      |
| Xenical            | 150     | 134     | 129     | 122     | 116     |
| Valcyte/Cymevene   | 67      | 68      | 71      | 71      | 74      |
| Xolair             | -       | -       | -       | -       | -       |
| Pulmozyme          | 53      | 56      | 61      | 56      | 55      |
| Nutropin           | 4       | 3       | 5       | 3       | 4       |
| Neutrogen          | -       | -       | -       | -       | -       |
| Rocephin           | 81      | 76      | 83      | 75      | 69      |
| Activase/TNKase    | 12      | 12      | 12      | 12      | 10      |
| Madopar            | 72      | 72      | 77      | 70      | 75      |

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals