

Bâle, le 19 juillet 2007

Roche au premier semestre 2007: à nouveau un très bon résultat

Groupe Roche

- Le groupe Roche accroît son chiffre d'affaires de 15%, à 23 milliards de francs. Cela correspond à une croissance organique de 3 milliards de francs au premier semestre
- La marge d'exploitation augmente de 3,6 points, à 32,8%
- Le bénéfice consolidé affiche une hausse de 29% en francs, à 5,9 milliards de francs, grâce à un excellent résultat opérationnel et à un résultat financier une nouvelle fois en hausse
- Progression du bénéfice par titre* de 21% en francs, à 5,95 francs, autrement dit nettement supérieure à la croissance du marché

Pharma

- Avec une croissance de 18%, Pharma progresse presque trois fois plus rapidement que le marché mondial
- Nouvelle consolidation de la position de leader dans le domaine des anticancéreux, avec une hausse des ventes de 22%
- La marge d'exploitation augmente de 4,1 points, à 36,3%
- Nouvelles homologations d'Herceptin, d'Avastin et de Xeloda contre diverses affections cancéreuses dans l'Union européenne et au Japon
- Trois études de phase III sur Actemra satisfont à leur critère d'évaluation primaire
- Inauguration de deux nouvelles installations de production biotechnologique

Diagnostics

- Augmentation des ventes de 5% - nouvelle consolidation du leadership au plan mondial
- Marge d'exploitation de 20,8%, marge EBITDA largement supérieure à la moyenne de l'industrie
- Les acquisitions de BioVeris Corporation, 454 Life Sciences et NimbleGen Systems, Inc. viennent compléter le portefeuille existant
- Offre de reprise de Ventana Medical Systems, Inc. (Etats-Unis), afin d'avoir accès à des procédés de tests fondés sur l'histologie

Perspectives 2007 confirmées

- Croissance des ventes à deux chiffres pour le groupe Roche et Pharma
- Progression des ventes supérieure à celle du marché dans les deux divisions
- Objectif d'une progression du bénéfice par titre supérieure à la progression des ventes du groupe

Sauf événements exceptionnels - Taux de croissance exprimés en monnaies locales, sauf indication contraire

* Core EPS (earnings per share): croissance du bénéfice par titre rapporté aux activités de base

Franz B. Humer, Président du Conseil d'administration et CEO de Roche, commente comme suit le résultat semestriel 2007: "Roche obtient une nouvelle fois un résultat semestriel impressionnant et poursuit ainsi sur sa lancée des dernières années. La forte croissance des ventes, de 15%, reflète de nouveaux gains de parts de marché, principalement dans le secteur pharmaceutique. Outre cette croissance organique substantielle, la rentabilité du groupe s'est une fois encore nettement accrue. Compte tenu du très bon résultat affiché par les deux divisions et du résultat financier une fois de plus positif, le bénéfice consolidé s'est accru de 29%, à 5,9 milliards de francs. Grâce à de nets progrès enregistrés dans notre pipeline R&D et à plusieurs acquisitions ciblées, nous avons en outre à nouveau renforcé le potentiel de croissance de Roche."

Groupe Roche

Demande toujours soutenue des principaux produits

Chiffres clés en millions de CHF	1 ^{er} semestre		Variation en %	
	2007	2006	en CHF	en mon. loc.
Ventes	22 827	19 849	+15	+15
Recherche et développement	3635	3063	+19	+21
EBITDA ^{a)}	8703	7061	+23	+22
Bénéfice d'exploitation	7477	5805	+29	+27
Bénéfice consolidé	5862	4543	+29	–
Bénéfice par action et bon de jouissance ^{b)} (en CHF) rapporté aux activités de base	5,95	4,90	+21	–
Collaborateurs (en équivalents plein temps) ^{c)}	76 655	74 372	+3	–

- a) EBITDA: Earnings before financial income, financing costs, tax, depreciation and amortisation, including impairment. Ce chiffre clé correspond au bénéfice d'exploitation avant amortissements sur immobilisations corporelles et actifs immatériels, et avant minoration de l'actif
- b) Pour la définition du bénéfice par titre rapporté aux activités de base, voir page 53 du rapport semestriel.
- c) Employés au 31 décembre 2006

Au cours du premier semestre 2007, le groupe Roche a réalisé un très bon résultat. Le bénéfice consolidé a augmenté de 3,0 milliards de francs, à 22,8 milliards de francs. Cela correspond à une croissance de 15% en monnaies locales; traduite en francs suisses et en dollars US, l'augmentation des ventes au cours de la période sous revue a été de respectivement 15% et 19%. La division Pharma a notamment contribué à ce résultat avec une augmentation de 18% de ses ventes en monnaies locales (17% en francs), soit une progression presque trois fois plus rapide que celle du marché mondial. Cette progression est essentiellement à mettre au compte de la demande toujours soutenue de médicaments majeurs dans les

domaines de l'oncologie, des maladies métaboliques, de la médecine de transplantation et de la virologie, notamment de Tamiflu (antigrippal) qui affiche un chiffre d'affaires important du fait des mesures de prévention antipandémiques. Le lancement de Lucentis, médicament de Genentech contre la cécité due à l'âge, a également donné de fortes impulsions à la croissance. Les ventes de la division Diagnostics affichent une croissance de 5% en monnaies locales (7% en francs), supérieure à la croissance du marché. Ont principalement contribué à cette croissance les unités d'affaires Professional Diagnostics et Diabetes Care.

Marge d'exploitation supérieure à 30%

Au premier semestre, les fortes ventes ont retenti de manière très positive sur la rentabilité du groupe Roche. Le bénéfice d'exploitation affiche une hausse de 27% en monnaies locales, à 7,5 milliards de francs. La marge d'exploitation correspondante s'est nettement améliorée, de 3,6 points à 32,8%, car la croissance dynamique du chiffre d'affaires de la division Pharma a fait plus que compenser les gros investissements consentis dans le cadre de l'introduction prévue ou effectuée de nouveaux produits ainsi que dans des projets de développement très prometteurs. Le bénéfice d'exploitation de la division Pharma s'est accru de 31% en monnaies locales, à 6,6 milliards de francs. De ce fait, la marge d'exploitation de la division Pharma affiche une hausse de 4,1 points, à 36,3%.

Le bénéfice d'exploitation de la division Diagnostics s'est accru de 3% en monnaies locales, à 949 millions de francs. Bien que cela corresponde à un recul de la marge de 0,5 point, à 20,8%, le flux de trésorerie de la division est demeuré, avec une marge EBITDA de 30,5%, nettement supérieur à la moyenne de l'industrie. Le recul de la marge d'exploitation doit être principalement attribué à de nouveaux investissements dans des lancements de produits, à des coûts de vente plus élevés par suite de modifications du portefeuille de produits ainsi qu'aux coûts résultant du placement d'instruments.

Le bénéfice consolidé ressort à environ 6 milliards de francs

Le produit financier net affiche, par rapport à 2006, une hausse de 18%, à 500 millions de francs. Par comparaison avec le premier semestre de 2006, le taux d'imposition effectif du groupe s'inscrit en baisse, à 26,5%.

Au cours des six premiers mois de 2006, le bénéfice consolidé a augmenté de 29%, à 5,9 milliards de francs. Le bilan du groupe s'est donc une fois de plus amélioré. La part de fonds propres est désormais de 66%. 84% de l'actif total sont financés à long terme.

Perspectives

Roche confirme les perspectives revues à la hausse, telles qu'elles ont été communiquées en avril. Pour le groupe dans son ensemble et pour la division Pharma, Roche mise, pour l'année 2007, sur une croissance

des ventes à deux chiffres en monnaies locales. Tant pour Pharma que pour Diagnostics, Roche s'attend de nouveau à une augmentation des ventes supérieure à la croissance du marché. L'objectif de Roche réside dans une progression du bénéfice par titre (actions et bons de jouissance) supérieure à la progression du chiffre d'affaires consolidé.

Division Pharma

Progression du chiffre d'affaires presque trois fois plus rapide que celle du marché

Chiffres clés	En millions de CHF	Variation en % en CHF	Variation en % en monnaies locales	En % des ventes
Ventes	18 268	17	18	100
- Roche Pharma	11 367	18	16	62
- Genentech	5227	24	28	29
- Chugai	1674	-1	7	9
EBITDA	7424	27	26	40,6
Bénéfice d'exploitation	6640	32	31	36,3

La division Pharma a poursuivi sa forte croissance au premier semestre 2007. Avec une augmentation des ventes de 18% en monnaies locales (17% en francs) par rapport à la période correspondante de l'année précédente, elle a dépassé de près de trois fois la croissance enregistrée sur le marché mondial (6,5%). Les principaux moteurs de croissance ont été la forte demande des anticancéreux leaders du marché et d'autres produits importants de la division, ainsi que de Lucentis, médicament de Genentech contre la cécité. A ces facteurs est venue s'ajouter la poursuite de la constitution de stocks de l'antigrippal Tamiflu.

L'augmentation du chiffre d'affaires a été plus de trois fois supérieure à la croissance du marché (24% contre 7%) en Amérique du Nord et largement plus de deux fois supérieure en Europe (16% contre 6%). Au Japon, la croissance des ventes es redevenue supérieure à la croissance du marché. Chugai a accru ses ventes de 7% au premier semestre, alors que la moyenne du marché se situait autour de 1%. A cet égard, les ventes de Tamiflu en prévision d'une éventuelle pandémie de grippe ainsi que celles d'Herceptin et d'Evista (médicament contre l'ostéoporose) ont joué un rôle déterminant.

Le bénéfice d'exploitation de la division pour le premier semestre 2007 a atteint 6,6 milliards de francs, ce qui correspond à une augmentation de 31% en monnaies locales par rapport à la période correspondante de l'année précédente. La marge d'exploitation a augmenté de 4,1 points, à 36,3%. Les

ventes ont progressé beaucoup plus rapidement que les coûts de marketing, lesquels ont augmenté notamment en raison de dépenses accrues visant à soutenir le portefeuille oncologique et le lancement, prévu ou en cours, de nouveaux médicaments, à savoir Avastin et Tarceva. Les dépenses de recherche et de développement ont augmenté plus rapidement que les ventes; à cet égard, il convient de noter que les investissements dans notre riche *pipeline* ont été considérables du fait de notre portefeuille en pleine croissance et du nombre élevé d'études cliniques ayant atteint un stade avancé. L'EBITDA de la division s'est inscrit à 7,4 milliards de francs, ce qui représente 40,6% des ventes, contre 37,5% au premier semestre 2006.

Oncologie – nouvelle consolidation du leadership

Le portefeuille oncologique de la division affiche au premier semestre 2007 une forte augmentation de son chiffre d'affaires, de 22%. Tous les principaux produits ont contribué à ce résultat. Ainsi Roche a-t-elle à nouveau conforté sa position de premier fournisseur mondial d'anticancéreux.

Au premier semestre 2007 également, MabThera/Rituxan (rituximab), destiné au traitement du lymphome non hodgkinien (LNH), affiche une forte augmentation de ses ventes mondiales. Cette progression a été obtenue en particulier par l'utilisation croissante du médicament dans le traitement de première ligne du LNH tant indolent (de moindre malignité) qu'agressif en Europe et aux Etats-Unis. En Europe de l'Ouest notamment, les ventes de MabThera ont été stimulées par l'utilisation de plus en plus large du médicament dans le traitement d'entretien du LNH folliculaire – forme la plus fréquente de LNH indolent – récidivant ou rebelle à la thérapeutique.

Herceptin (trastuzumab), destiné au traitement du cancer du sein HER2-positif au stade tant précoce qu'évolué, affiche à nouveau une croissance globalement forte de ses ventes. Les bons chiffres enregistrés sont dus essentiellement à des données cliniques prouvant que le médicament prolonge la vie lorsqu'il est administré au stade précoce de la maladie. En avril, Roche a reçu des autorités de l'UE l'homologation d'Herceptin utilisé en association avec un traitement hormonal (inhibiteur de l'aromatase) contre le cancer du sein évolué à la fois HR-positif (HR = récepteur hormonal) et HER2-positif. Il s'agit là de la première homologation d'une association de médicaments d'action ciblée dans le traitement du cancer du sein. De nouvelles données présentées en juin lors du congrès annuel de l'ASCO (American Society for Clinical Oncology) ont montré que l'administration d'Herceptin en complément d'une chimiothérapie avant opération d'un cancer du sein permet de traiter la tumeur avec succès chez presque deux fois plus de patientes qu'avec une chimiothérapie seule.

Avastin (bévacicumab), premier médicament d'action ciblée inhibant la formation de nouveaux vaisseaux tumoraux et ayant témoigné d'une prolongation avérée de la survie lors de cancer colo-rectal

évolué, de cancers du sein et du poumon ainsi que de cancer du rein au stade évolué, a de nouveau enregistré une très forte progression de ses ventes dans toutes les régions. Fin mars, les autorités de l'Union européenne ont homologué Avastin dans le traitement de première ligne du cancer du sein évolué, troisième grand type de cancer à figurer dans les indications d'Avastin après le cancer colo-rectal (dans l'UE, aux Etats-Unis et maintenant aussi au Japon) et le cancer du poumon non à petites cellules (aux Etats-Unis). En avril, les autorités japonaises ont accordé à Avastin, après une procédure accélérée, son homologation dans le traitement du cancer colo-rectal évolué ou récidivant; Chugai a commencé la commercialisation en juin. Comme prévu, Roche a demandé en avril à l'Agence européenne pour l'évaluation des médicaments (EMA) que l'utilisation d'Avastin dans le traitement du cancer colo-rectal métastatique soit étendue au traitement combiné avec des chimiothérapies à base d'oxaliplatine. Toujours en avril, Roche a déposé une demande d'homologation d'Avastin dans le traitement de première ligne de l'adénocarcinome rénal évolué, la plus fréquente des tumeurs malignes du rein. Les instances compétentes de l'UE examinent actuellement une demande déposée par Roche en août de l'année dernière, portant sur l'homologation d'Avastin dans le traitement du cancer du poumon non à petites cellules (NSCLC), forme la plus courante de cancer pulmonaire. Pour compléter le dossier d'homologation, Roche a transmis récemment aux autorités de nouvelles données provenant de l'étude AVAiL.

Lors du congrès annuel de l'ASCO qui s'est tenu en juin ont été présentés les résultats de deux grandes études de phase III menées avec Avastin. L'étude AVAiL (Avastin lors de cancer du poumon) a révélé que l'administration combinée d'Avastin et d'une chimiothérapie (cisplatine/gemcitabine) à des patients souffrant de NSCLC évolué entraîne, par rapport à la chimiothérapie utilisée seule, une prolongation significative de la survie sans progression de la tumeur. L'étude AVOREN (Avastin lors d'adénocarcinome rénal) a montré que le traitement combiné par Avastin et l'interféron entraîne, par rapport à une monothérapie par l'interféron, un quasi-doublement de la survie sans progression.

Xeloda (capécitabine), anticancéreux administré sous forme de comprimé, continue d'afficher une forte progression de ses ventes sur tous les marchés, essentiellement par suite de son utilisation accrue à titre de traitement d'appoint du cancer du côlon après intervention chirurgicale ainsi qu'à titre de traitement de première ligne du cancer du sein et du cancer colo-rectal évolués. Dans l'Union européenne, Xeloda a été homologué fin mars dans le traitement du cancer de l'estomac, deuxième cause de décès par cancer dans le monde. Aux Etats-Unis et dans l'Union européenne, Roche a déposé des demandes d'homologation de Xeloda administré en association avec l'oxaliplatine dans le traitement de première ligne (avec ou sans Avastin) et dans le traitement de deuxième ligne du cancer colo-rectal métastatique.

Tarceva (erlotinib), seul inhibiteur de l'EGFR témoignant d'un bénéfice avéré en termes de survie lors de

cancer du poumon évolué et de cancer du pancréas, affiche toujours, de manière générale, de forts taux de croissance. Depuis son homologation dans le traitement du cancer du pancréas métastatique en novembre 2005 aux Etats-Unis et en janvier 2007 dans l'UE, Tarceva bénéficie, dans cette indication également, d'un accueil très favorable. La demande d'homologation de Tarceva transmise par Chugai pour le traitement du NSCLC évolué ou récidivant est examinée actuellement par les autorités japonaises dans le cadre d'une procédure accélérée.

Anémie – des réductions de prix retentissent sur le chiffre d'affaires

Au cours du premier semestre 2007, les ventes combinées de NeoRecormon et d'Epogin (époétine bêta), commercialisés respectivement par Roche et Chugai, ont accusé un fléchissement. Sur un marché hautement compétitif, le chiffre d'affaires de NeoRecormon a reculé de 2%, alors que les ventes d'Epogin au Japon régresaient de 9%. Cette évolution est due aux répercussions persistantes des baisses de prix décrétées par les autorités ainsi qu'aux modifications des modalités de prise en charge du médicament au Japon.

Médecine de transplantation – croissance à deux chiffres des ventes de CellCept

Les ventes de CellCept (mycophénolate mofétil), immunosuppresseur destiné à la prévention des rejets de greffes, continuent de progresser dans le monde entier et le produit a conforté sa position de médicament de marque le plus vendu dans ce domaine thérapeutique aux Etats-Unis.

Virologie – commandes des gouvernements en prévision d'une pandémie de grippe

Au premier semestre 2007, les ventes de Tamiflu (oseltamivir), antigrippal, ont poursuivi leur progression. Cela doit être attribué aux mesures antipandémiques adoptées par divers gouvernements et entreprises, qui ont poursuivi la constitution de stocks du médicament. Compte tenu du fait que la saison grippale 2006/2007 s'est avérée peu virulente, les ventes saisonnières ont été moins élevées. Les gouvernements de plus de 80 pays ont passé des commandes représentant environ 215 millions de cycles thérapeutiques. Le réseau de production mis en place par Roche depuis deux ans au niveau mondial est actuellement en mesure de couvrir, si besoin est, 400 millions de cycles thérapeutiques par an. Etant donné que cette capacité de production est nettement supérieure à la demande actuelle, Roche s'adapte en conséquence, mais demeure capable de réaugmenter très rapidement sa production en fonction des exigences. Roche a déposé, respectivement en février et en mars en Europe et aux Etats-Unis, des demandes d'homologation de capsules de Tamiflu plus petites et plus faiblement dosées en tant que forme galénique de substitution, essentiellement pour le traitement des enfants. Ces nouvelles capsules ont été agréées en juillet aux Etats-Unis.

Pegasys (peginterféron alfa-2a), destiné au traitement des hépatites B et C, a vu ses ventes progresser au premier semestre 2007, en raison d'une évolution toujours positive de ses ventes sur des marchés émergents, principalement au Brésil et en Chine. Après que les autorités japonaises ont homologué en janvier le traitement combiné par Pegasys et Copegus (ribavirine) de patients atteints d'hépatite chronique C, Chugai a commencé la commercialisation en mars. En mars également, Pegasys a obtenu en Europe son homologation pour une durée de traitement plus courte (24 semaines) chez les patients dont l'hépatite C est due à un virus de génotype 1 ou 4, car de tels malades répondent rapidement à ce traitement.

Fuzeon (enfuvirtide), médicament contre l'infection à VIH, a enregistré une augmentation de son chiffre d'affaires de 8%, à 155 millions de francs, à laquelle ont contribué toutes les régions de vente.

En juin, Roche a procédé, en collaboration avec plusieurs autorités sanitaires nationales de pays européens et d'autres régions, au rappel de tous les lots de Viracept (nelfinavir). Les Etats-Unis, le Canada et le Japon ne sont pas concernés par cette mesure, étant donné que le produit vendu dans ces pays est fabriqué par Pfizer. Le rappel susmentionné a été motivé par la découverte d'une impureté chimique dans certains lots. L'origine de cette impureté a été identifiée et Roche a pris les mesures nécessaires pour garantir qu'un tel événement ne se reproduira pas. L'homologation du produit dans l'Union européenne est suspendue aussi longtemps que seront effectués de nouveaux examens et de nouveaux tests. Roche, qui travaille également en collaboration avec des médecins, des cliniques, des groupes de patients et des organisations non gouvernementales, va créer des registres qui permettront de recenser et de suivre les patients ayant été éventuellement exposés à l'impureté. Cette mesure a pour but de garantir le bien-être des patients et de reprendre aussi rapidement que possible les livraisons de Viracept.

Valcyte (valganciclovir) et Cymevene (ganciclovir), médicaments leaders dans le monde pour la prévention et le traitement de l'infection à cytomégalovirus chez les transplantés et les personnes porteuses du VIH ou atteintes du sida, ont poursuivi leur forte croissance de l'année passée. Les ventes combinées affichent au premier semestre 2007 une progression de 17%, à 261 millions de francs, à laquelle ont contribué tous les marchés.

Maladies auto-immunes – MabThera de plus en plus utilisé contre la PR

L'utilisation croissante de MabThera/Rituxan dans le domaine de la polyarthrite rhumatoïde (PR) montre que les médecins acquièrent, dans le traitement de cette maladie, de plus en plus d'expérience avec cet anticorps d'un nouveau type. En Europe, l'information sur le produit a été complétée avec de nouvelles données attestant que MabThera ralentit considérablement la progression de l'atteinte

articulaire chez des patients ayant insuffisamment répondu à des inhibiteurs du facteur de nécrose tumorale ou ne les tolérant pas. Des études cliniques de phase III menées chez des patients atteints de PR aux stades précoces - dont une visant à déterminer l'efficacité du médicament dans la prévention des lésions articulaires structurelles et trois autres dédiées à l'amélioration de la symptomatologie – suivent leur cours. Les résultats sont attendus pour le début de 2008.

Maladies métaboliques – lancements réussis de Bonviva/Boniva

Les ventes de Bonviva/Boniva (acide ibandronique) sous forme de comprimé pour prise une fois par mois et de solution pour injection trimestrielle dans le traitement de l'ostéoporose postménopausique se sont accrues de 127%, à 374 millions de francs. Cette nouvelle croissance des ventes en Europe est due notamment aux lancements réussis du produit en France et en Espagne. Aux Etats-Unis, Boniva a porté à plus de 13% sa part du marché des bisphosphonates oraux.

Les ventes de Xenical (orlistat, 120 mg), médicament Roche de réduction pondérale délivré sur ordonnance, ont baissé de 8% au premier semestre, à 339 millions de francs. En février, Roche et GlaxoSmithKline Consumer Healthcare (GSK) ont signé un accord par lequel Roche accorde à GSK une licence exclusive sur les droits de commercialisation OTC de l'orlistat dans le monde entier, à l'exception du Japon. Conformément à un précédent accord, GSK détient déjà, pour les Etats-Unis, les droits de commercialisation OTC de l'orlistat 60 mg, mis récemment sur le marché sous le nom « alli».

Recherche et développement – tous les projets importants sont en bonne voie

Au cours du premier semestre 2007, la division Pharma a déposé dix demandes d'homologation importantes et obtenu sept homologations de premier plan. Fin juin, le pipeline R&D de la division comptait 112 projets cliniques, dont 54 nouvelles molécules et 58 indications supplémentaires. 30 nouvelles substances se trouvent actuellement en phase I, 19 en phase II et trois en phase III d'expérimentation, deux de ces substances ayant déjà fait l'objet d'un dépôt de dossier en vue de leur homologation. Au cours de la période sous revue, neuf projets sont passés en phase II et trois projets en phase III; trois projets de phase II ont été arrêtés, l'un d'entre eux étant poursuivi par le partenaire concerné de Roche. Aucun des projets de phase III n'a été arrêté.

Vers la fin de l'année débutera une étude de phase III sur l'efficacité du pertuzumab (précédemment Omnitarg) dans le traitement du cancer du sein. Le pertuzumab est un anticorps qui inhibe la dimérisation des récepteurs HER2. Les données de phase II présentées en juin lors du congrès de l'ASCO ont montré que, lors de traitement combiné avec Herceptin, le médicament fait preuve d'une efficacité notable contre les cellules cancéreuses de patientes souffrant de cancer du sein métastatique HER2-positif déjà traité.

Mircera, premier activateur activateur en continu du récepteur de l'érythropoïétine («continuous erythropoietin receptor activator»), est un médicament Roche d'un nouveau type, doté d'un mécanisme d'action qui le distingue des agents classiques stimulant l'érythropoïèse (ESA). En mai, la FDA, autorité de santé américaine, a accordé à Mircera une approbation conditionnelle («approvable letter») concernant son utilisation dans le traitement de l'anémie chez des patients souffrant d'insuffisance rénale chronique. L'administration doit avoir lieu toutes les deux semaines au titre de la correction d'une anémie chez des patients non précédemment traités, et tous les mois ou toutes les deux semaines au titre du maintien des taux cibles d'hémoglobine. En outre, Roche a reçu de la FDA des dispositions provisoires concernant l'utilisation de Mircera, dont le libellé définitif (comprenant les dispositions actualisées relatives à l'emploi des ESA) pourra être entériné dès que l'on disposera des recommandations s'appliquant à l'ensemble de la classe des agents stimulant l'érythropoïèse (ESA). Le comité d'experts de la FDA compétent en la matière (CRDAC, Cardiovascular and Renal Drugs Advisory Committee) se réunira en septembre. La FDA n'exige pas que soient effectuées des études cliniques supplémentaires pour l'homologation de Mircera. En mai également, Roche a reçu du CHMP, autorité compétente de l'Union européenne, un avis favorable concernant le recours à Mircera dans le traitement de l'anémie associée à l'insuffisance rénale chronique, sous forme d'une administration toutes les deux semaines au titre de la correction de l'anémie et sous forme d'une administration une fois par mois au titre du maintien des taux cibles d'hémoglobine.

Roche poursuit le développement du produit dans le segment de l'anémie associée au cancer. Actuellement, il est procédé à l'évaluation des données de cinq études de phase I et II, auxquelles ont participé des patients souffrant d'anémie due à une chimiothérapie. Parmi ces études figure notamment un essai mené chez des patients atteints de cancer du poumon non à petites cellules, arrêté au deuxième trimestre 2007 par suite d'un déséquilibre au niveau des résultats dans les différents groupes thérapeutiques, bien qu'il ne semble exister aucune relation entre ce déséquilibre et la posologie du médicament à l'essai. Les plans de développement tiendront compte des recommandations émises lors d'une analyse effectuée en mai par un comité d'experts de la FDA sur l'utilisation des ESA chez les cancéreux ainsi que des observations d'un examen de l'EMA annoncé pour juillet.

Le développement d'Actemra (tocilizumab), inhibiteur innovant de l'interleukine 6 pour le traitement d'un nouveau type de la polyarthrite rhumatoïde, a franchi en juin et juillet, avec les résultats positifs de la deuxième et de la troisième des cinq études internationales de phase III, de nouvelles étapes importantes. Les données de ces études confirment le rôle clé de l'interleukine 6 dans la PR. Les résultats de la quatrième étude sont attendus cette année encore. Roche prévoit de déposer des demandes d'homologation de ce médicament aux Etats-Unis et dans l'UE vers la fin de l'année.

L'ocrelizumab, anticorps monoclonal humanisé anti-CD20, se trouve actuellement en phase III de développement pour le traitement de la polyarthrite rhumatoïde modérée à sévère. Par ailleurs, l'ocrelizumab est étudié dans le traitement d'autres maladies auto-immunes telles que le lupus érythémateux disséminé (LED) et la sclérose en plaques. Des études cliniques de phase III sur le LED devraient débuter dans le courant de cette année.

Le développement du R1658, inhibiteur de la protéine de transfert des esters de cholestérol (CETP) acquis sous licence auprès de Japan Tobacco, se poursuit conformément aux prévisions. Roche examine actuellement les données d'études de phase II sur ce produit qui, en augmentant le taux de HDL cholestérol (autrement dit le "bon cholestérol"), pourrait devenir un médicament permettant de réduire le risque de maladies cardiovasculaires. Roche prévoit de décider des plans de développement du R1658 cette année encore.

Accords de reprise et de partenariat, pour permettre l'accès à de nouvelles technologies

Parmi les transactions initiées au cours du premier semestre figurent un accord de licence pour le T-5224, médicament d'un nouveau type de Toyama Chemical Co. Ltd contre la polyarthrite rhumatoïde, ainsi qu'un partenariat avec Transgene par lequel Roche obtient les droits mondiaux de développement et de commercialisation de produits issus d'un programme de vaccins à visée thérapeutiques, dirigés contre des maladies dues au papillomavirus. La reprise de Therapeutic Human Polyclonals, Inc., intervenue en avril, renforce davantage encore les compétences de Roche dans le développement de traitements novateurs par des anticorps monoclonaux. En outre, grâce à l'importante alliance conclue début juillet avec Alnylam Pharmaceuticals, Inc., Roche a désormais accès à une toute nouvelle plateforme technologique pour le développement de médicaments issus de l'interférence ARN.

Division Diagnostics

Solide croissance des ventes – Acquisition stratégique visant à renforcer le potentiel de croissance

Chiffres clés	En millions de CHF	Variation en % en CHF	Variation en % en monnaies locales	En % des ventes
Ventes	4559	7	5	100
– Professional Diagnostics	2110	8	6	46
– Diabetes Care	1544	8	6	34
– Molecular Diagnostics	574	–3	–2	13
– Applied Science	331	9	9	7
EBITDA	1389	4	3	30,5
Bénéfice d'exploitation	949	4	3	20,8

Au premier semestre 2007, les ventes de Roche Diagnostics ont atteint 4,6 milliards de francs, ce qui correspond à une croissance de 5% en monnaies locales (7% en francs) par rapport au premier semestre 2006. Les unités d'affaires Professional Diagnostics, Diabetes Care et Applied Science ont enregistré de solides progressions dans la plage à un chiffre. Comme prévu, l'unité Roche Molecular Diagnostics s'est encore ressentie du recul des ventes à l'industrie.

Les ventes ont augmenté dans toutes les régions à l'exception du Japon; des taux de croissance à deux chiffres ont été enregistrés en Amérique latine et dans la région Asie-Pacifique, et des taux de croissance à un chiffre en Europe et en Amérique du Nord. Comme cela a déjà été annoncé, les transactions concernant la reprise de 454 Life Sciences et de BioVeris Corporation ont été finalisées respectivement en mai et en juin.

En juin, Roche a signé un accord portant sur l'acquisition de NimbleGen Systems, Inc., l'un des principaux fabricants de puces à ADN de haute densité, et a soumis une offre d'achat visant Ventana Medical Systems, Inc.. Si elle a lieu, la reprise de Ventana Medical Systems, Inc. permettra à Roche d'accéder aux méthodes de diagnostic fondées sur l'histologie et représente à ce titre une étape importante dans la stratégie du groupe visant à proposer aux patients des solutions de santé personnalisées.

Le bénéfice d'exploitation de la division a progressé de 3%, à 949 millions de francs. La marge d'exploitation a reculé de 0,5 point, à 20,8 pour cent. Cette évolution était attendue et doit être attribuée à des investissements dans des lancements de produits, à des coûts de vente plus élevés par suite de modifications du portefeuille de produits ainsi qu'aux coûts résultant du placement d'instruments.

L'EBITDA s'est inscrit à 1,4 milliard de francs, ce qui représente 30,5% des ventes, contre 31,2% au premier semestre 2006; ce résultat dépasse de loin la moyenne de l'industrie.

Professional Diagnostics – Roche acquiert BioVeris Corporation

Les ventes de l'unité d'affaires Roche Professional Diagnostics (auparavant Centralized Diagnostics et Near Patient Testing) ont augmenté de 6% grâce au chiffre d'affaires élevé des tests immunochimiques. Dans le segment de l'immunochimie, qui s'est à nouveau développé deux fois plus vite que le marché, l'augmentation des ventes a atteint 11% au premier semestre. Les tests thyroïdiens et cardiaques ont été d'importants moteurs de croissance. Dans le domaine de la chimie clinique, la progression des ventes a été de l'ordre de celle du marché. Avec l'analyseur cobas e 411 pour le diagnostic immunologique, Roche a lancé en janvier le premier produit de la nouvelle famille cobas 4000 pour laboratoires traitant un faible volume d'échantillons. Cet appareil vient compléter les plates-formes de la famille cobas 6000 pour chimie clinique et immunochimie, lancées l'année dernière à l'intention des laboratoires de taille moyenne.

En juin, Roche a acquis, après agrément des autorités américaines, la société BioVeris Corporation pour environ 600 millions de dollars US. Cette acquisition permet à Roche Diagnostics de consolider son importante unité d'immunochimie, dotée d'un fort potentiel de croissance, et de pénétrer sur de nouveaux segments du marché tels que la recherche sur les sciences de la vie, la recherche pharmaceutique et les études cliniques. Au niveau mondial, le marché des tests immunologiques en phase hétérogène, estimé actuellement à 5,8 milliards de dollars US, progresse plus de deux fois plus rapidement que le marché de la chimie clinique. Grâce à cette transaction, Roche deviendra le détenteur de l'ensemble des brevets relatifs à la technologie d'électrochimiluminescence (ECL), sur laquelle sont fondés les appareils de la gamme Elecsys.

Les produits pour tests effectués hors des laboratoires centraux contribuent toujours à la croissance globale de cette unité d'affaires. Grâce à la plate-forme CoaguChek, des augmentations constantes sont enregistrées avec les appareils de mesures de la coagulation effectuées par les patients eux-mêmes. Les ventes de tests cardiaques pour diagnostic rapide au lieu d'intervention se sont de nouveau accélérées, en particulier en Europe, après le lancement du système portable pour tests cardiovasculaires cobas h 232 en février. En ce qui concerne les systèmes pour gaz sanguins, les ventes se sont redressées au premier semestre grâce à une concentration cohérente sur des initiatives en termes de qualité et à une participation efficace à d'importants appels d'offres dans plusieurs pays. La forte tendance à la hausse des ventes de lecteurs de glycémie pour utilisation en milieu hospitalier s'est poursuivie.

Diabetes Care – la forte croissance se poursuit

Avec une progression des ventes de 6% au premier semestre, légèrement supérieure à la moyenne du marché, Roche Diabetes Care a une fois de plus conforté sa position de leader du marché. Cette croissance doit beaucoup à la forte augmentation des ventes des lecteurs de glycémie Accu-Chek Aviva, Accu-Chek Go et Accu-Chek Compact. Avec ses systèmes Accu-Chek Compact Plus et Accu-Chek Integra, Roche réaffirme sa position de leader dans le segment des lecteurs de glycémie intégrés. En Amérique du Nord, les ventes ont à nouveau affiché une forte tendance à la hausse, avec des taux de croissance à deux chiffres au premier semestre. La pompe à insuline Accu-Chek Spirit, lancée au quatrième trimestre de 2006 aux Etats-Unis, a été bien accueillie sur le marché et a contribué à la croissance du chiffre d'affaires en Amérique du Nord. En Amérique latine ainsi que dans la région Asie-Pacifique, les ventes ont fortement progressé, tandis que la pompe Accu-Chek Spirit était introduite en Chine et en Corée. Le lancement mondial du nouvel Accu-Chek Performa s'est poursuivi avec l'introduction de ce système en Nouvelle-Zélande et en Afrique du Sud.

Molecular Diagnostics – lancement d'un test VIH automatique aux Etats-Unis

Roche Molecular Diagnostics a conforté sa position de leader du marché, malgré un recul de 2% de son chiffre d'affaires par suite d'un fléchissement dans le segment des réactifs industriels. Si l'on ne tient pas compte des ventes à l'industrie, le chiffre d'affaires a augmenté de 4% au cours de la période sous revue. Le principal segment de l'unité d'affaires, à savoir la virologie, a progressé de 6%. A cet égard, les nouveaux placements de la plate-forme automatique Cobas AmpliPrep/Cobas TaqMan en Europe ainsi que dans la région Asie-Pacifique ont joué un rôle déterminant. En mai, un nouveau test VIH destiné à cette plate-forme a été homologué par la FDA et immédiatement introduit sur l'important marché américain. Un accord de livraison a déjà été signé pour ce test avec un grand laboratoire aux Etats-Unis. Dans l'autre segment très important de Molecular Diagnostics, à savoir le screening sanguin, les affaires sont restées stables.

En Europe et dans la région Asie-Pacifique, les ventes ont progressé au rythme du marché. Les homologations accordées au Japon aux tests de mise en évidence du VIH ainsi que des virus des hépatites B et C (VHB et VHC) sur plate-forme automatique Cobas AmpliPrep/Cobas TaqMan ne vont pas manquer de stimuler la croissance. Les tests VHB et VHC ont été homologués au Japon en juin, tandis que la demande d'homologation du test VIH se trouve actuellement en phase finale d'évaluation. Aux Etats-Unis, la FDA examine les dossiers d'homologation de tests importants dans les segments Virologie (VHB, VHC), Screening sanguin (virus West Nile ainsi qu'un test polyvalent pour dépistage des VIH, VHB et VHC) et Santé de la femme (papillomavirus humain). Le développement de tests à puces à ADN en cancérologie pour la mise en évidence de leucémies, de lymphomes et des mutations du gène p53, qui réprime les tumeurs, suit son cours, tout comme les travaux concernant des produits diagnostiques

couplés à des anticancéreux tels que le pertuzumab de Roche.

Applied Science – les produits pour la recherche sur les sciences de la vie affichent une forte croissance

Roche Applied Science a enregistré une forte croissance de son chiffre d'affaires, de 9%, principalement grâce aux ventes du LightCycler 480, du Genome Sequencer 20, du Genome Sequencer FLX et de réactifs pour la recherche. Le champ d'application des systèmes Genome Sequencer, rapides et innovants, ne cesse de s'élargir.

Avec l'acquisition de 454 Life Sciences, finalisée fin mai, Roche a conforté sa position en tant que principal fournisseur sur le marché du séquençage. Roche et 454 Life Sciences avaient déjà travaillé ensemble dans le cadre d'un accord de recherche et de marketing. L'intention d'acquérir NimbleGen Systems, Inc., annoncée en juin, représente une nouvelle étape dans la mise en oeuvre de la stratégie de Roche visant à renforcer son rôle de leader en tant que fournisseur de solutions globales sur le marché de la recherche génique par une pénétration sur le marché des puces à ADN. Ce nouveau segment viendra compléter le portefeuille actuel de Roche Diagnostics dans le domaine des instruments destinés à la recherche génique. La transaction sera vraisemblablement entérinée au troisième trimestre 2007, après réception de l'agrément des autorités.

A propos de Roche

Roche, entreprise de santé dont le siège est à Bâle, Suisse, figure parmi les leaders mondiaux dans les secteurs pharmaceutique et diagnostique. En tant que plus grande entreprise de biotechnologie au monde, le groupe propose des produits et services novateurs qui trouvent leur application dans le dépistage précoce, la prévention, le diagnostic et le traitement des maladies, et contribuent en tant que tels à améliorer la santé et la qualité de vie de l'individu. Fortement axée sur la recherche, Roche est le leader mondial des produits pour diagnostic in vitro et des médicaments destinés aux domaines de la cancérologie et de la médecine de transplantation. Roche occupe également une position de premier plan en virologie et se montre dynamique dans divers autres domaines thérapeutiques majeurs, tels que les maladies auto-immunes, les affections inflammatoires, les maladies du métabolisme et les troubles du système nerveux central. En 2006, le chiffre d'affaires de la division Pharma s'est élevé à 33,3 milliards de francs suisses, la division Diagnostics ayant quant à elle réalisé un chiffre d'affaires de 8,7 milliards de francs suisses. Roche emploie quelque 75 000 personnes dans le monde. Elle entretient des liens de R&D et a conclu des alliances stratégiques avec de nombreux partenaires; elle détient notamment une participation majoritaire dans Genentech et Chugai. Pour de plus amples informations sur le groupe Roche, consulter son site internet (www.roche.com).

Tous les noms de marque mentionnés dans le présent communiqué sont protégés par la loi.

Informations complémentaires

- Communiqué de presse avec tous les tableaux: www.roche.com/med-cor-2007-07-19
- Rapport semestriel 2007: www.roche.com/fig_halfyearrep_2007
- Présentations (Investor Relations): www.roche.com/irphy07.pdf
- Pipeline de développement de Roche: www.roche.com/de/inv_pipeline
- Publication du bilan 2007 à neuf mois: 18 octobre (date provisoire)

Bureau des médias pour le groupe

Téléphone: +41 61 688 8888 / e-mail: basel.mediaoffice@roche.com

- Daniel Piller (responsable du bureau des médias pour le groupe)
- Baschi Dürr
- Martina Rupp
- Claudia Schmitt

Décharge de responsabilité: avertissement concernant les déclarations de nature prospective

Ce document contient certaines déclarations de nature prospective. Celles-ci peuvent être identifiées par des termes tels que «table sur», «attend», «anticipe», «escompte», «devrait», «cherche à», «estime», «futur» ou d'autres termes analogues, ainsi que par des commentaires sur, entre autres, la stratégie, des objectifs, des projets ou des intentions. Divers facteurs pourraient entraîner une divergence significative entre les résultats réels et ceux suggérés par les déclarations de nature prospective contenues dans le présent document. Ces facteurs incluent notamment: (1) mesures prises par des concurrents en matière de prix et de produits, (2) changements législatifs et réglementaires de même que conditions économiques, (3) retard dans le processus d'homologation ou de commercialisation, impossibilité d'obtenir l'approbation des autorités réglementaires ou de mettre des produits sur le marché; (4) fluctuation des taux de change et situation générale des marchés financiers; (5) incertitudes concernant la découverte, le développement ou la commercialisation de nouveaux produits ou de nouveaux champs d'application de produits existants, incluant, sans restriction, des résultats négatifs d'études cliniques ou de projets de recherche ainsi que des effets indésirables inattendus de produits en développement ou déjà commercialisés; (6) pression accrue exercée par les gouvernements en matière de prix; (7) interruptions de la production; (8) perte de protection ou impossibilité d'obtenir une protection adéquate en matière de propriété industrielle; (9) litiges; (10) perte de dirigeants clés ou d'autres collaborateurs; (11) publicité et couverture médiatique défavorables. La déclaration concernant la croissance du bénéfice par titre n'est pas une prévision de bénéfice; il ne doit pas en être déduit que cela signifie que le bénéfice ou le bénéfice par titre de Roche pour une quelconque période, présente ou future, sera obligatoirement égal ou supérieur au bénéfice ou au bénéfice par titre publié par Roche dans le passé.

1. Sales January to June 2007 and 2006

	2007	2006	% change	
	CHF m	CHF m	In CHF	In local currencies
January – June				
Pharmaceuticals Division	18,268	15,577	+17	+18
Roche Pharmaceuticals	11,367	9,670	+18	+16
Genentech	5,227	4,223	+24	+28
Chugai	1,674	1,684	-1	+7
Diagnostics Division	4,559	4,272	+7	+5
Roche Group	22,827	19,849	+15	+15

2. Quarterly local sales growth by Division in 2006 and 2007

	Q3 2006 vs. Q3 2005	Q4 2006 vs. Q4 2005	Q1 2007 vs. Q1 2006	Q2 2007 vs. Q2 2006
Pharmaceuticals Division	+25	+22	+20	+16
Roche Pharmaceuticals	+25	+20	+18	+13
Genentech	+33	+37	+30	+26
Chugai	+2	+2	+11	+2
Diagnostics Division	+6	+5	+6	+5
Roche Group	+20	+18	+17	+13

3. Quarterly sales by Division in 2006 and 2007

CHF millions	Q2 2006	Q3 2006	Q4 2006	Q1 2007	Q2 2007
Pharmaceuticals Division	7,838	8,335	9,382	9,142	9,126
Roche Pharmaceuticals	4,849	5,251	5,745	5,702	5,665
Genentech	2,167	2,299	2,603	2,547	2,680
Chugai	822	785	1,034	893	781
Diagnostics Division	2,181	2,143	2,332	2,216	2,343
Roche Group	10,019	10,478	11,714	11,358	11,469

4. Top 20 Pharmaceuticals Division product sales¹ and local growth² in YTD June 2007: US, Japan and Europe/Rest of World

	Total		US		Japan		Europe/RoW	
	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%
MabThera/Rituxan	2,704	16%	1,424	13%	86	4%	1,194	22%
Herceptin	2,382	30%	786	5%	81	24%	1,515	51%
Avastin	1,909	40%	1,346	34%	3	-	560	57%
Tamiflu	1,316	39%	466	75%	244	46%	606	16%
NeoRecormon/Epogin	1,066	-4%	-	-	288	-9%	778	-2%
CellCept	979	10%	467	11%	16	17%	496	10%
Pegasys	807	11%	211	0%	25	-21%	571	18%
Xeloda	549	16%	198	13%	13	4%	338	19%
Lucentis	524	4022%	524	4022%	-	-	-	-
Tarceva	503	37%	250	4%	-	-	253	107%
Bonviva/Boniva	374	127%	255	80%	-	-	119	484%
Xenical	339	-8%	50	-17%	-	-	289	-6%
Xolair	284	14%	284	14%	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	261	17%	126	15%	-	-	135	19%
Nutropin	239	1%	232	1%	-	-	7	2%
Pulmozyme	231	9%	132	11%	-	-	99	7%
Kytril	205	-17%	66	-32%	64	6%	75	-17%
Rocephin	204	-4%	13	-22%	28	4%	163	-4%
Activase/TNKase	202	18%	182	21%	-	-	20	-5%
Neutrogen	195	11%	-	-	195	11%	-	-

¹ Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined ² versus YTD June 2006

5. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth¹ in 2006 and 2007

	Q3 2006 vs. Q3 2005	Q4 2006 vs. Q4 2005	Q1 2007 vs. Q1 2006	Q2 2007 vs. Q2 2006
MabThera/Rituxan	13%	17%	17%	16%
Herceptin	72%	58%	36%	25%
Avastin	55%	49%	41%	39%
Tamiflu	141%	43%	47%	25%
NeoRecormon/Epogin	-4%	-1%	-3%	-5%
CellCept	7%	7%	7%	14%
Pegasys	1%	6%	15%	7%
Xeloda	13%	16%	14%	18%
Lucentis	-	-	-	1964%
Tarceva	110%	71%	44%	31%
Bonviva/Boniva	929%	251%	132%	123%
Xenical	-1%	6%	-10%	-6%
Xolair	34%	23%	16%	13%
Valcyte/Cymevene	26%	30%	15%	19%
Nutropin	5%	8%	5%	-2%
Pulmozyme	8%	11%	4%	15%
Kytril	0%	-10%	-16%	-18%
Rocephin	-35%	-32%	-7%	-2%
Activase/TNKase	9%	14%	15%	20%
Neutrogen	1%	7%	11%	12%

¹ Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined

6. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth¹ US in 2006 and 2007

	Q3 2006 vs. Q3 2005	Q4 2006 vs. Q4 2005	Q1 2007 vs. Q1 2006	Q2 2007 vs. Q2 2006
MabThera/Rituxan	9%	15%	13%	12%
Herceptin	40%	29%	7%	3%
Avastin	34%	36%	34%	33%
Tamiflu	229%	33%	-8%	196%
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-
CellCept	9%	13%	3%	18%
Pegasys	-11%	-6%	6%	-5%
Xeloda	11%	16%	2%	23%
Lucentis	-	-	-	1964%
Tarceva	37%	27%	9%	-1%
Bonviva/Boniva	818%	205%	83%	77%
Xenical	6%	11%	-24%	-8%
Xolair	34%	23%	16%	13%
Valcyte/Cymevene	32%	38%	8%	20%
Nutropin	5%	8%	5%	-2%
Pulmozyme	7%	8%	6%	17%
Kytril	5%	-26%	-28%	-36%
Rocephin	-89%	-94%	-34%	-7%
Activase/TNKase	9%	11%	18%	24%
Neutrogen	-	-	-	-

¹ Roche Pharmaceuticals and Genentech combined

7. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Japan¹ in 2006 and 2007

	Q3 2006 vs. Q3 2005	Q4 2006 vs. Q4 2005	Q1 2007 vs. Q1 2006	Q2 2007 vs. Q2 2006
MabThera/Rituxan	3%	1%	1%	6%
Herceptin	33%	26%	23%	25%
Avastin	-	-	-	-
Tamiflu	6485%	36%	55%	-93%
NeoRecormon/Epogin	-22%	-12%	-17%	-3%
CellCept	19%	14%	21%	14%
Pegasys	-34%	-37%	-38%	-5%
Xeloda	-9%	-9%	3%	6%
Lucentis	-	-	-	-
Tarceva	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	-	-	-	-
Xenical	-	-	-	-
Xolair	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	-	-	-	-
Nutropin	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-
Kytril	4%	5%	7%	5%
Rocephin	2%	4%	4%	5%
Activase/TNKase	-	-	-	-
Neutrogen	1%	7%	11%	12%

¹ Chugai

8. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Europe/Rest of World¹ in 2006 and 2007

	Q3 2006 vs. Q3 2005	Q4 2006 vs. Q4 2005	Q1 2007 vs. Q1 2006	Q2 2007 vs. Q2 2006
MabThera/Rituxan	20%	22%	23%	21%
Herceptin	104%	87%	61%	43%
Avastin	162%	101%	63%	52%
Tamiflu	49%	52%	76%	-48%
NeoRecormon/Epogin	6%	5%	3%	-6%
CellCept	4%	0%	10%	10%
Pegasys	11%	19%	23%	13%
Xeloda	16%	17%	22%	16%
Lucentis	-	-	-	-
Tarceva	867%	211%	125%	94%
Bonviva/Boniva	-	885%	658%	400%
Xenical	-3%	5%	-7%	-6%
Xolair	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	19%	21%	21%	17%
Nutropin	10%	14%	0%	4%
Pulmozyme	10%	16%	1%	13%
Kytril	-9%	-5%	-15%	-19%
Rocephin	-8%	-10%	-5%	-2%
Activase/TNKase	7%	31%	-6%	-4%
Neutrogin	-	-	-	-

¹ Roche Pharmaceuticals

9. Top Pharmaceuticals Division quarterly product sales¹ in 2006 and 2007

CHF millions	Q2 2006	Q3 2006	Q4 2006	Q1 2007	Q2 2007
MabThera/Rituxan	1,202	1,177	1,314	1,309	1,395
Herceptin	952	1,009	1,105	1,168	1,214
Avastin	713	741	832	923	986
Tamiflu	360	669	997	865	451
NeoRecormon/Epogin	565	535	592	522	544
CellCept	437	466	485	476	503
Pegasys	374	350	393	400	407
Xeloda	234	239	260	267	282
Lucentis	13	192	273	263	261
Tarceva	195	211	235	243	260
Bonviva/Boniva	92	142	179	170	204
Xenical	182	160	170	163	176
Xolair	133	135	145	136	148
Valcyte/Cymevene	113	126	139	124	137
Nutropin	126	118	132	117	122
Pulmozyme	103	108	116	111	120
Kytril	124	127	117	105	100
Rocephin	106	96	104	100	104
Activase/TNKase	90	89	95	96	106
Neutrogen	95	91	100	96	99

¹ Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined

10. Pharmaceuticals Division quarterly product sales¹ in US in 2006 and 2007

CHF millions	Q2 2006	Q3 2006	Q4 2006	Q1 2007	Q2 2007
MabThera/Rituxan	675	650	737	682	742
Herceptin	400	374	398	383	403
Avastin	527	539	606	657	689
Tamiflu	108	361	275	147	319
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-	-
CellCept	215	241	264	217	250
Pegasys	115	107	122	104	107
Xeloda	90	90	111	89	109
Lucentis	13	192	273	263	261
Tarceva	129	123	132	125	125
Bonviva/Boniva	78	122	144	120	135
Xenical	28	25	27	24	26
Xolair	133	135	145	136	148
Valcyte/Cymevene	59	68	77	56	70
Nutropin	123	115	127	114	118
Pulmozyme	58	62	66	65	67
Kytril	43	56	39	39	27
Rocephin	8	6	2	6	7
Activase/TNKase	78	78	81	88	94
Neutrogen	-	-	-	-	-

¹ Roche Pharmaceuticals and Genentech combined

11. Pharmaceuticals Division quarterly product sales¹ in Japan in 2006 and 2007

CHF millions	Q2 2006	Q3 2006	Q4 2006	Q1 2007	Q2 2007
MabThera/Rituxan	48	49	56	38	48
Herceptin	38	40	46	36	45
Avastin	-	-	-	-	3
Tamiflu	9	57	173	246	-2
NeoRecormon/Epogin	182	147	194	124	164
CellCept	8	8	9	7	9
Pegasys	16	14	15	10	15
Xeloda	7	7	7	6	7
Lucentis	-	-	-	-	-
Tarceva	-	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	-	-	-	-	-
Xenical	-	-	-	-	-
Xolair	-	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	-	-	-	-	-
Nutropin	-	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-	-
Kytril	36	34	40	29	35
Rocephin	16	13	17	12	16
Activase/TNKase	-	-	-	-	-
Neutrogen	95	91	100	96	99

¹ Chugai

12. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in Europe/Rest of World¹ in 2006 and 2007

CHF millions	Q2 2006	Q3 2006	Q4 2006	Q1 2007	Q2 2007
MabThera/Rituxan	479	478	521	589	605
Herceptin	514	595	661	749	766
Avastin	186	202	226	266	294
Tamiflu	243	251	549	472	134
NeoRecormon/Epogin	383	388	398	398	380
CellCept	214	217	212	252	244
Pegasys	243	229	256	286	285
Xeloda	137	142	142	172	166
Lucentis	-	-	-	-	-
Tarceva	66	88	103	118	135
Bonviva/Boniva	14	20	35	50	69
Xenical	154	135	143	139	150
Xolair	-	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	54	58	62	68	67
Nutropin	3	3	5	3	4
Pulmozyme	45	46	50	46	53
Kytril	45	37	38	37	38
Rocephin	82	77	85	82	81
Activase/TNKase	12	11	14	8	12
Neutrogen	-	-	-	-	-

¹ Roche Pharmaceuticals