

Bâle, le 1^{er} février 2006

Roche en 2005: niveaux records pour le chiffre d'affaires et le bénéfice d'exploitation

Groupe Roche

- Le groupe Roche accroît ses ventes de 6 milliards de francs, à un niveau record de plus de 35 milliards de francs
- La marge d'exploitation est en augmentation de 2,5 points à 25,4%
- Le bénéfice consolidé atteint pratiquement le niveau de l'année précédente, alors même que le secteur des médicaments en vente libre cédé en 2004 avait généré cette même année un bénéfice de 2,3 milliards de francs
- Roche s'est vu attribuer une notation financière (credit rating) AA+ par Standard & Poor's et Aa1 par Moody's
- Roche a de nouveau été sélectionnée pour figurer dans les indices Dow Jones axés sur la durabilité
- Dix-neuvième augmentation consécutive du dividende, de 25% à 2,50 francs par action et bon de jouissance

Pharma

- Avec une croissance de 25%, Pharma progresse quatre fois plus vite que le marché mondial
- Nouvelle consolidation de la position de leader du marché des anticancéreux, avec une augmentation des ventes de 42% à 11 milliards de francs
- Extension considérable des capacités de production de Tamiflu, destinée à couvrir les besoins importants générés par les plans de préparation à une pandémie
- Résultats positifs d'études cliniques de phase III sur le traitement de la polyarthrite rhumatoïde ainsi que des cancers du sein, du poumon et du pancréas

Diagnostics

- Avec une croissance de 4%, Roche Diagnostics conserve sa place de leader mondial
- Le bénéfice d'exploitation se situe au niveau record de l'année précédente, tandis que la marge accuse un léger fléchissement
- Lancement mondial de la nouvelle génération de produits Accu-Chek pour la prise en charge du diabète

Perspectives pour 2006

- Croissance du chiffre d'affaires supérieure à la croissance du marché, augmentation à deux chiffres pour le groupe Roche et la division Pharma
- Objectif d'une progression du bénéfice par titre* de l'ordre de la progression des ventes

Taux de croissance en monnaies locales
Marges d'exploitation hors éléments exceptionnels

* Core EPS (earnings per share); croissance du bénéfice par titre

Franz B. Humer, Président du Conseil d'administration et CEO de Roche, commente comme suit les résultats de 2005: «En 2005, Roche a connu une réussite exceptionnelle. La division Pharma a enregistré le meilleur résultat de son histoire, lequel a permis - avec le solide développement de la division Diagnostics - de porter le chiffre d'affaires et le bénéfice d'exploitation du groupe Roche à des niveaux jamais atteints. Le bénéfice généré par les activités poursuivies a augmenté de 2 milliards de francs, soit plus de 40%; le bénéfice consolidé a atteint 6,7 milliards de francs. Ainsi cette progression a-t-elle presque permis de compenser le bénéfice de 2,3 milliards de francs provenant du secteur des médicaments en vente libre cédé en 2004. Grâce à l'introduction de nombreux produits diagnostiques novateurs et de médicaments permettant de sauver des vies ainsi qu'aux efforts importants déployés pour augmenter la disponibilité de Tamiflu, nous avons fait bénéficier les médecins et les patients d'atouts importants en termes de valeur durable, comme en témoigne le fait que Roche ait été confirmée dans sa qualité de membre des indices Dow Jones axés sur la durabilité et de l'indice éthique FTSE4Good.»

Groupe Roche

Chiffres clés	En millions de CHF		Variation en %		En % des ventes	
	2005	2004	En CHF	En monnaies locales	2005	2004
Ventes *	35 511	29 522	+20	+19	100	100
Recherche et développement *	5 705	5 154	+11	+11	16,1	17,5
Bénéfice d'exploitation hors éléments exceptionnels *	9 025	6 766	+33	+33	25,4	22,9
Bénéfice consolidé	6 730	7 063	-5		19,0	23,9
Liquidités nettes	11 215	3 909	+187			
Fonds propres	41 743	33 283	+25			

	2005	2004	Variation
Part de fonds propres (en %)	60,2	56,9	+6%
Bénéfice par titre (en CHF)	7,68	5,72	+34%
Dividende par titre ** (en CHF)	2,50	2,00	+25%
Nombre de collaborateurs (à la fin de l'année)	68 218	64 594	+3624

* Activités poursuivies

** Proposition du Conseil d'administration

Pharma progresse quatre fois plus vite que l'ensemble du marché

En 2005, le groupe Roche a obtenu un résultat opérationnel extrêmement positif. Le chiffre d'affaires consolidé affiche une nette augmentation de 19% en monnaies locales, à 35,5 milliards de francs. En francs suisses ainsi que sur la base du dollar, la croissance a atteint 20%. Ce résultat doit beaucoup à la

division Pharma, dont les ventes ont crû quatre fois plus rapidement que le marché mondial et dont la progression se situe nettement au-dessus de l'évolution du marché dans les trois principales régions de vente que sont l'Amérique du Nord, l'Europe et le Japon. Dans la division Diagnostics, les ventes ont été conformes à l'évolution du marché mondial, avec une croissance de 4% en monnaies locales.

La marge d'exploitation augmente de 2,5 points

En 2005, la forte hausse des ventes a retenti de manière très positive sur la rentabilité du groupe Roche. Le bénéfice d'exploitation hors éléments exceptionnels affiche une hausse de 33% en monnaies locales, à 9 milliards de francs, et la marge d'exploitation s'est nettement améliorée, de 2,5 points à 25,4%, car la croissance dynamique du chiffre d'affaires a fait plus que compenser la forte majoration des investissements dans divers projets de développement très prometteurs ainsi que dans la commercialisation de nouveaux produits. La plus grande capacité de rendement est essentiellement à mettre au compte de la nette amélioration de la marge dans la division Pharma. Dans la division Diagnostics, le bénéfice d'exploitation hors éléments exceptionnels s'est réduit de 1% en monnaies locales, à 1,7 milliard de francs, ce qui s'est traduit par un recul de la marge de 0,8 point, à 20,5%. Cette évolution est due principalement à la forte pression sur les prix, aux frais de mise en exploitation de nouvelles unités de production, aux coûts de nombreuses introductions ainsi qu'à des frais d'amortissements plus élevés sur le placement de nouveaux instruments.

Le bénéfice consolidé ressort à 6,7 milliards de francs

La forte rentabilité du groupe apparaît également au travers d'autres chiffres: ainsi l'EBITDA a-t-il augmenté de 25% en monnaies locales, à 11,4 milliards de francs, et le flux de trésorerie résultant d'activités opérationnelles avant impôts sur le revenu a atteint 12,0 milliards de francs. Le résultat financier net s'est nettement amélioré par rapport aux années précédentes, grâce à l'important flux de trésorerie et à la restructuration des engagements. En 2005, Roche a réalisé un résultat financier où le produit net provenant de la gestion des actifs financiers et des devises a excédé d'environ 300 millions de francs les charges financières. Avec 6,7 milliards de francs, le bénéfice consolidé a presque atteint le niveau de l'année précédente (7,1 milliards de francs). Cela signifie que le bénéfice de 2,3 milliards de francs généré en 2004 par le secteur des médicaments en vente libre cédé la même année a pratiquement été compensé. Par rapport aux ventes, le groupe a réalisé un bénéfice de 19%.

Le financement du groupe est très solide

La situation financière du groupe s'est à nouveau nettement améliorée. La part de fonds propres est de 60%. Plus de 86% de l'actif total sont financés à long terme. A la fin de l'année, Roche s'est vu en outre respectivement octroyer par les agences Standard & Poor's et Moody's les notations financières AA+ et Aa1, autrement dit les deuxièmes meilleurs ratings.

Perspectives

Sauf événements exceptionnels, Roche table pour 2006 sur une évolution toujours positive des affaires. Pour les deux divisions, Pharma et Diagnostics, Roche s'attend à une progression des ventes supérieure à celle du marché en monnaies locales et vise à nouveau, tant pour la division Pharma que pour le groupe, une croissance à deux chiffres. La croissance du chiffre d'affaires devrait être plus marquée au second semestre 2006 qu'au premier. Roche s'est fixé comme objectif une progression du bénéfice par action et bon de jouissance¹ s'inscrivant dans le cadre de l'augmentation des ventes – et ce malgré d'importants investissements consacrés au lancement de nouveaux produits et à l'homologation de nouvelles indications pour des produits existants.

Dix-neuvième augmentation consécutive du dividende

Le Conseil d'administration propose à l'Assemblée générale une augmentation du dividende de 25% à 2,50 francs par action et bon de jouissance. Si cette proposition est acceptée, ce sera la dix-neuvième augmentation consécutive du dividende.

Division Pharma

Chiffres clés	En millions de CHF	Variation en % en CHF	Variation en % en monnaies locales	En % des ventes
Ventes	27 268	+26	+25	100
Roche Pharma	16 955	+21	+20	62
Genentech	6 614	+46	+46	24
Chugai	3 699	+15	+17	14
EBITDA	8 997	+30	+29	33,0
Bénéfice d'exploitation hors éléments exceptionnels	7 463	+37	+37	27,4
Recherche et développement	4 986	+12	+12	18,3

Meilleure année dans l'histoire de Roche Pharma

La division Pharma a obtenu en 2005 le meilleur résultat de son histoire, dépassant même la forte croissance du chiffre d'affaires de l'année précédente, qui s'était déjà révélée supérieure à la moyenne du marché. Pour l'ensemble de l'année 2005, les ventes ont progressé de 25% en monnaies locales (26% en francs et 25% en US dollars), à 27,3 milliards de francs; cette progression s'avère ainsi quatre fois supérieure au taux de croissance du marché mondial. Ce résultat a donc fait plus que compenser le recul des ventes de Rocephin – produit générant autrefois le plus fort chiffre d'affaires – résultant de l'arrivée à

¹ Core EPS (bénéfice par titre)

échéance de son brevet en juillet aux Etats-Unis. Comme l'année précédente, les moteurs de croissance ont été les produits du portefeuille oncologique - que sont venus renforcer Avastin et Tarceva, deux nouveaux anticancéreux - ainsi que CellCept, médicament destiné à la médecine de transplantation, et Pegasys (médicament contre les hépatites B et C). Tamiflu, antigrippal jouant un rôle important dans les plans élaborés par de nombreux gouvernements en prévision d'une éventuelle pandémie, a également contribué à la croissance. Les taux de croissance des produits relevant des domaines Oncologie, Médecine de transplantation et Virologie ont été nettement supérieurs à la moyenne de ceux enregistrés dans les marchés respectifs.

Le bénéfice d'exploitation hors éléments exceptionnels a progressé de 37%, à 7,5 milliards de francs. Bien que les investissements dans le secteur Recherche & Développement aient augmenté, que de nouveaux produits aient été lancés et que les gains dégagés par des cessions de produits aient été nettement plus faibles par rapport à l'année précédente, la marge d'exploitation hors éléments exceptionnels a gagné 2,4 points, passant de 25,0% en 2004 à 27,4% en 2005. L'EBITDA s'établit au total à 9,0 milliards de francs, soit 33,0% des ventes contre 32,0% l'année précédente.

Oncologie – croissance sur un large front

L'année 2005 a été particulièrement réussie pour le portefeuille oncologique de Roche, puisque ce dernier a enregistré une augmentation de 42% de son chiffre d'affaires. Les ventes de produits à visée oncologique représentent déjà 40% du chiffre d'affaires total de la division. Ce résultat, auquel ont contribué toutes les principales marques, a notablement renforcé la position de Roche en tant que premier fournisseur mondial d'anticancéreux.

Les ventes de MabThera/Rituxan, médicament destiné au traitement des formes indolente et agressive de lymphome non hodgkinien (LNH), ont enregistré une nette augmentation au cours de l'année, principalement grâce au nombre plus fréquent de prescriptions en Europe. En 2005, Genentech et Biogen Idec ont adressé à la Food and Drug Administration (FDA) aux Etats-Unis le dossier d'homologation d'une indication supplémentaire de MabThera/Rituxan, à savoir le traitement du LNH (agressif) de malignité intermédiaire à forte chez des patients non encore traités. Comme l'a montré une étude internationale de phase III qui fait autorité, un traitement d'entretien de deux ans par MabThera/Rituxan augmente considérablement les chances de survie de patients souffrant de LNH indolent, indépendamment du traitement administré en première ligne. Sur la base de ces résultats, Roche a adressé en décembre aux autorités compétentes de l'Union européenne une demande d'extension du champ d'application de MabThera/Rituxan au traitement d'entretien de patients souffrant de LNH indolent.

Herceptin, seul traitement ciblé homologué lors de cancer du sein HER2-positif, particulièrement agressif, affiche pour 2005 une impressionnante progression de ses ventes sur tous les marchés clés. La prolongation de la durée moyenne de traitement ainsi que l'utilisation croissante du produit en première intention, en particulier, ont généré une forte augmentation des ventes aux Etats-Unis et en Europe. Le nombre important et croissant d'études cliniques prouvant que le médicament entraîne de nets avantages en termes de survie lors de cancer du sein aux stades tant précoces qu'avancés plaide également en faveur du recours à ce médicament. Compte tenu des résultats d'études très positifs publiés en 2005, Herceptin est d'ores et déjà utilisé dans certains pays – et remboursé par les caisses-maladie – dans une indication non encore homologuée, à savoir le traitement adjuvant du cancer du sein au stade précoce.

Bondronat, médicament pour la prévention de complications squelettiques chez les patientes avec cancer du sein et métastases osseuses, a enregistré après son lancement sur d'importants marchés européens une forte augmentation de ses ventes, de 108% à 79 millions de francs.

Après sa première année complète de présence sur le marché, Avastin, premier médicament antiangiogénique contre le cancer, a réalisé un remarquable chiffre d'affaires de 1,7 milliard de francs. Aux Etats-Unis, où Avastin est déjà homologué depuis 2004 dans le traitement du cancer colo-rectal au stade avancé, les ventes continuent d'augmenter rapidement. En janvier 2005, Avastin a reçu de l'Union européenne son homologation dans cette indication et a d'ores et déjà été très bien accueilli sur d'importants marchés européens.

La forte croissance de Xeloda s'est poursuivie en 2005, une progression impressionnante ayant été enregistrée sur tous les marchés importants. Ont notamment contribué à ce résultat les récentes approbations du produit aux Etats-Unis et en Europe pour une utilisation à titre de traitement adjuvant chez des patients opérés pour cancer du côlon.

Tarceva, anticancéreux novateur d'action ciblée, dont il est prouvé qu'il améliore les chances de survie lors de cancer du poumon évolué non à petites cellules ainsi que lors de cancer du pancréas, affiche un chiffre d'affaires remarquable dès sa première année complète sur le marché. Après avoir été homologué fin 2004 aux Etats-Unis dans le traitement de deuxième et troisième ligne du cancer du poumon non à petites cellules, ce médicament a été approuvé par l'UE en septembre 2005 dans la même indication et est désormais disponible dans plusieurs Etats membres. Son lancement dans d'autres pays européens est prévu pour 2006. En novembre 2005, la FDA a homologué Tarceva dans le traitement du cancer évolué du pancréas; en octobre, une demande d'approbation de cette même indication a été déposée auprès des autorités européennes.

Anémie – succès de NeoRecormon malgré une forte pression sur les prix

NeoRecormon de Roche et Epogin de Chugai, médicaments contre l'anémie, affichent pour 2005 une évolution positive de leurs ventes. Malgré une pression constante sur les prix, NeoRecormon a conservé sa position de leader sur ses marchés, deux indications – l'anémie due au cancer et l'anémie rénale – ayant contribué à la croissance des ventes de 11%. Dans le segment Oncologie, la forte pénétration de NeoRecormon sur le marché n'a pas faibli. La croissance de son chiffre d'affaires, de 21%, a été nettement supérieure à celle de la moyenne du marché (9%), ce qui doit être essentiellement attribué au fait qu'un nombre croissant de patients passent à la seringue prête à l'emploi pour injection monohebdomadaire, forme d'administration pratique. NeoRecormon peut être utilisé tant chez les patients atteints de tumeurs solides que chez ceux souffrant de lymphomes, et ce quelle que soit la chimiothérapie administrée.

Médecine de transplantation – CellCept enregistre une croissance à deux chiffres

CellCept, immunosuppresseur, affiche des taux de croissance à deux chiffres impressionnants tant au niveau mondial que sur ses marchés clés. Malgré l'arrivée sur le marché d'un nouveau concurrent, le médicament a conservé sa position de leader dans le segment des produits à base d'acide mycophénolique, avec une part de marché supérieure à 95%. Valcyte, leader mondial pour la prévention de l'infection à cytomégalovirus (CMV), a affiché tout au long de l'année une progression constante de son chiffre d'affaires. Les ventes combinées de Valcyte et de Cymevene ont nettement augmenté dans la plage à deux chiffres.

Virologie – Tamiflu progresse sur fond de préparation à une pandémie

Les ventes combinées de Pegasys et Copegus ont bien progressé en 2005. En Europe notamment, de nouvelles indications ont permis des gains de parts de marché et l'accès à de nouveaux marchés. Grâce à d'importantes homologations fin 2004/début 2005, l'association Pegasys plus Copegus est devenue le traitement combiné doté du plus vaste champ d'application dans le domaine de l'hépatite C et elle peut désormais être également utilisée chez des patients présentant des taux normaux de transaminases ainsi que chez des patients co-infectés par le VHC et le VIH. Au Japon, où a été déposé le dossier d'homologation de Pegasys et Copegus pour le traitement combiné de l'hépatite C, les autorités ont assuré Chugai d'une procédure d'enregistrement accélérée. Pegasys est également homologué dans le traitement de l'hépatite B dans plus de 50 pays.

Les ventes mondiales de Tamiflu ont augmenté à 1,6 milliard de francs. Les facteurs ayant essentiellement contribué à cette croissance ont été une épidémie de grippe particulièrement sévère au Japon début 2005 ainsi que la demande accrue dans le cadre des préparatifs à une pandémie. Plus de 60 pays ont déjà commandé Tamiflu en vue de la constitution de stocks dont certains sont destinés à

couvrir les besoins de 25 à 40% de la population. Roche fait don de plus de cinq millions de boîtes de Tamiflu à l'Organisation mondiale de la santé (OMS): deux millions pour des stocks régionaux, afin que l'OMS puisse réagir rapidement à une soudaine épidémie de grippe aviaire, et trois millions à titre de réserve centrale pour endiguer une pandémie de grippe. Roche continue d'étendre considérablement les capacités de production de Tamiflu. En collaboration avec un vaste réseau d'entreprises indépendantes, Roche sera en mesure, d'ici 2007, de produire chaque année plus de 300 millions de traitements. En octobre, Roche s'est déclarée prête à mener des discussions avec des gouvernements et diverses entreprises à propos de la production de Tamiflu pour utilisation en cas de pandémie. Depuis lors, Roche a signé des accords de sous-licence avec Shanghai Pharmaceuticals en Chine et Hetero Drugs en Inde; elle négocie actuellement avec douze autres partenaires afin d'étendre encore plus le réseau de production. Fin 2005 aux Etats-Unis et en janvier 2006 dans l'Union européenne, les autorités compétentes ont homologué Tamiflu au titre de la prévention de la grippe chez l'enfant âgé de un à douze ans.

En 2005, les ventes de Fuzeon ont augmenté de 53% à 259 millions de francs; d'importantes études ont montré que l'administration du médicament en association avec les tout nouveaux anti-VIH se traduit par des avantages thérapeutiques supplémentaires. Dans les recommandations thérapeutiques actualisées récemment, Fuzeon est recommandé pour les patients déjà sous traitement, ce qui devrait conduire à une utilisation accrue du médicament.

Bonviva/Boniva: bon départ

Bonviva/Boniva est le premier bisphosphonate oral ne devant être pris qu'une fois par mois dans le traitement de l'ostéoporose postménopausique. Roche et son partenaire de marketing, GlaxoSmithKline (GSK), ont lancé le produit en avril aux Etats-Unis et en septembre en Europe. Depuis lors, les ventes ont déjà atteint 86 millions de francs. Roche s'attend à ce que le chiffre d'affaires continue d'augmenter, car les médecins et les patientes sont de plus en plus nombreux à admettre que le comprimé mensuel est un traitement à la fois pratique et simple. Depuis janvier 2006, Boniva Injection est la première forme d'administration intraveineuse homologuée par la FDA pour le traitement de l'ostéoporose postménopausique. Ce même mois, cette forme galénique a reçu en Europe un avis positif en vue de son homologation.

Sur un marché globalement en stagnation, les ventes mondiales de Xenical (orlistat) ont progressé de 5%. Dans l'UE, l'information sur le produit a été complétée en 2005 par des données relatives à l'administration du produit aux adolescents obèses. Xenical est ainsi le premier – et jusqu'à présent le seul – médicament de réduction pondérale disponible aux Etats-Unis et en Europe dont l'information scientifique fasse mention de telles données. En février, l'accord conclu avec GSK a été élargi: la société

GSK commercialise désormais elle aussi aux USA la version de Xenical délivrée sur ordonnance. En janvier 2006, un comité d'experts de la FDA a recommandé l'homologation de l'orlistat faiblement dosé en tant que médicament de réduction pondérale en vente libre. GSK avait déposé une demande en ce sens en juin dernier.

Recherche et développement – données cliniques très prometteuses pour CERA et Actemra

Fin 2005, le pipeline R & D de la division Pharma comptait au total 108 projets: 59 nouvelles substances pharmaceutiques et 49 indications supplémentaires. Quatorze nouvelles molécules se trouvent actuellement en phase 0, 21 en phase I et 19 en phase II. Cinq sont en phase III ou ont déjà fait l'objet d'une demande d'homologation. En 2005, 13 projets ont accédé à la phase I, 12 à la phase II et 13 à la phase III. Sept projets ont bénéficié d'une autorisation de mise sur le marché et ont donc quitté le portefeuille R & D. Chez Roche Pharma, 111 projets concernant sept domaines thérapeutiques se trouvent actuellement en phase de recherche préclinique et 78 projets touchant neuf domaines sont en phase de développement clinique. Sur l'ensemble des projets R & D menés par Roche, 15 ont été arrêtés en 2005: quatre en phase 0 (dont un est poursuivi par un organisme partenaire), huit en phase I (dont deux sont poursuivis par un organisme partenaire et deux ont été cédés sous licence) et trois en phase II (dont un est poursuivi par un organisme partenaire). Aucun des projets de phase III n'a été arrêté.

Comme le montrent de manière éclatante de récentes données de phase III, un rôle particulier pourrait revenir à Avastin dans le traitement moderne du cancer: ce médicament entraîne en effet un net avantage en termes de survie lors de cancer du poumon non à petites cellules et de cancer du sein métastatiques. Des demandes d'homologation concernant ces nouvelles indications devraient être déposées en 2006. De plus, des études de phase III sont menées dans les indications suivantes: traitement adjuvant du cancer du côlon, traitement de l'hypernéphrome évolué et traitement des cancers du pancréas, de la prostate et de l'ovaire. Avastin est en outre étudié dans le cadre d'un traitement combiné avec Tarceva lors de cancer du poumon non à petites cellules. En ce qui concerne Herceptin, des études de phase III et IV sont conduites sur le traitement du cancer du sein métastatique ainsi que sur une administration à titre de traitement adjuvant. Des données provenant de quatre grandes études cliniques menées chez des patientes avec cancer du sein au stade précoce (traitement adjuvant) ont montré que l'adjonction d'Herceptin à une chimiothérapie réduit nettement le risque de récurrence dans le groupe ainsi traité. Des demandes d'homologation de cette indication devraient être déposées au premier trimestre 2006 aux Etats-Unis et dans l'Union européenne.

Le développement clinique de CERA, premier activateur permanent du récepteur de l'érythropoïétine pour le traitement de l'anémie, se déroule conformément aux prévisions. Le programme de phase III concernant ce produit englobe six études portant sur plus de 2400 patients (dialysés ou non) atteints de

néphropathie chronique. Les quatre premières études de phase III menées chez des dialysés ont été conclues avec succès fin 2005. CERA est le premier antianémique pour l'homologation duquel ont été menées d'emblée des études sur une administration à intervalles posologiques prolongés (une fois toutes les quatre semaines) chez tous les patients. Des demandes d'homologation de CERA dans le traitement de l'anémie rénale sont prévues à l'échelle mondiale en 2006.

En 2005, Roche a donné une impulsion décisive au développement de deux médicaments qui pourraient permettre des progrès importants dans le traitement de la polyarthrite rhumatoïde (PR).

MabThera/Rituxan est le premier médicament entraînant une réduction ciblée des cellules B qui est étudié à ce titre dans le cadre de la PR. Or, en 2005, Roche a franchi une étape importante: en août et en septembre, des demandes d'homologation de MabThera/Rituxan dans sa première indication concernant la PR ont été déposées aux Etats-Unis et dans l'Union européenne. Les demandes, fondées sur les données de l'étude de référence REFLEX, concernent l'utilisation du médicament chez des patients atteints de PR n'ayant pas suffisamment répondu aux agents biopharmaceutiques disponibles. Ce sous-groupe de patients est considéré comme le plus difficile à traiter. Des résultats positifs ont également été obtenus dans une étude clinique de phase IIb (DANCER) chez des patients n'ayant pas répondu au traitement par un ou plusieurs médicaments de fond (DMARD).

L'autre médicament contre la PR, Actemra (anciennement MRA), a vu son développement accomplir des progrès notables. Des données de phase III en provenance du Japon ont été présentées en novembre au congrès de l'American College of Rheumatology. Elles montrent que le traitement par Actemra entraîne une nette régression de la symptomatologie de la PR et qu'il ralentit significativement la progression de l'atteinte articulaire. Sur la base de ces données, Chugai compte déposer une demande d'homologation au Japon au cours du premier semestre 2006. Le recrutement de patients pour les études internationales de phase III se déroule normalement. Des demandes d'homologation seront adressées aux Etats-Unis et en Europe en 2007. La première mise sur le marché d'Actemra a été effectuée en 2005 par Chugai au Japon pour le traitement du rare syndrome de Castleman, qui entraîne une forte hyperplasie des ganglions lymphatiques.

Division Diagnostics

Chiffres clés	En millions de CHF	Variation en % en CHF	Variation en % en monnaies locales	En % des ventes
Ventes	8 243	+5	+4	100
- Diabetes Care	2 886	+4	+3	35
- Centralized Diagnostics	2 906	+6	+5	35
- Molecular Diagnostics	1 171	+6	+5	14
- Near Patient Testing	718	+6	+5	9

- Applied Science	562	+6	+5	7
EBITDA	2 527	+4	+2	30,7
Bénéfice d'exploitation hors éléments exceptionnels	1 687	+1	-1	20,5
Recherche et développement	719	+2	+2	8,7

Roche Diagnostics défend avec succès sa position de leader mondial

En 2005, Roche Diagnostics a conservé sa position de leader du marché dans un contexte économique difficile. Avec une croissance de 4% en monnaies locales (5% en francs et US dollars), les ventes sont conformes à l'évolution du marché mondial. En 2005, Roche Diagnostics a introduit plus de 20 nouveaux produits dans le monde. Dans le secteur clé de la prise en charge du diabète, les anciens modèles, très appréciés, ont été remplacés par une nouvelle génération de produits. Par ailleurs, la division a pris pied sur de nouveaux marchés très prometteurs, notamment celui du séquençage de l'ADN.

Le bénéfice d'exploitation hors éléments exceptionnels s'est réduit de 1% en monnaies locales, à 1,7 milliard de francs, ce qui s'est traduit par un recul de la marge de 0,8 point, à 20,5%. Cette évolution est due principalement à la forte pression sur les prix, aux frais de mise en exploitation de nouvelles unités de production, aux coûts de nombreuses introductions ainsi qu'à des frais d'amortissements plus élevés sur immobilisations corporelles. Ces derniers ont été le fait du nombre accru de placements d'instruments chez les clients.

Avec presque 720 millions de francs (environ 9% du chiffre d'affaires), les investissements de la division Diagnostics dans le secteur Recherche & Développement ont été nettement supérieurs à ceux consentis par ses concurrents. Les secteurs principalement concernés ont été Molecular Diagnostics, l'immunodiagnostic et Diabetes Care.

Diabetes Care – lancement réussi de nouveaux produits Accu-Chek

L'unité d'affaires Diabetes Care, leader dans le domaine de la prise en charge du diabète, a réalisé un chiffre d'affaires en progression de 3% en monnaies locales. Au cours du second semestre 2005, Diabetes Care a lancé sur le marché toute une série de produits novateurs. Parmi ceux-ci figurent les lecteurs de glycémie Accu-Chek Compact Plus avec bandelettes de test intégrées et autopiqueur ainsi que Accu-Chek Aviva, successeur d'Accu-Chek Advantage. Autre nouveauté: la pompe à insuline Accu-Chek Spirit qui, avec ses différents menus d'utilisation, établit de nouveaux standards dans la délivrance souple et fiable d'insuline. L'année 2005 a également vu la mise sur le marché d'Accu-Chek Pocket Compass 3.0, nouvelle version de logiciel pour l'autocontrôle mobile de la glycémie. La FDA a inspecté le site de production de Roche Diagnostics à Burgdorf, Suisse. La décision définitive quant à la levée de l'interdiction d'importer les pompes à insuline aux Etats-Unis n'a toujours pas été prise.

Centralized Diagnostics – forte demande d’Elecsys proBNP

Centralized Diagnostics affiche une augmentation de 5% de son chiffre d’affaires en monnaies locales et devient pour la première fois le numéro 1 de cet important segment du marché des produits pour diagnostic. Ce résultat doit beaucoup au succès constant de l’immunodiagnostic. Dans ce domaine également, Roche, qui entend conquérir la première place à moyen terme, s’est rapproché un peu plus de cet objectif en 2005. Le nombre de placements de systèmes Elecsys et E170 a en effet atteint un nouveau niveau record avec une augmentation de 24%. Grâce à la forte demande d’Elecsys proBNP, l’unité d’affaires est devenue le principal fournisseur de tests à visée cardiovasculaire pour laboratoires cliniques. Ce test a bénéficié de la publication de plus de 200 articles scientifiques consacrés au NT-proBNP en 2005 et de l’intégration de ce marqueur dans les recommandations thérapeutiques des experts. Les investissements consentis dans de nouvelles technologies visant à automatiser les nombreuses tâches qui précèdent et suivent les tests proprement dits en laboratoire commencent à porter leurs fruits. L’accord de coopération élargi conclu en 2004 avec l’entreprise allemande PVT Probenverteiltechnik dans le domaine des systèmes préanalytiques a renforcé la position de leader dans le domaine des solutions globales pour laboratoires. Le nouveau système RSD-800/A pour automatisation complète a été déjà introduit avec succès sur neuf marchés.

Molecular Diagnostics – extension du domaine consacré au screening sanguin

Avec une croissance des ventes de 5% et une part de marché de plus de 40%, l’unité d’affaires Molecular Diagnostics demeure le leader incontesté du diagnostic moléculaire, malgré une concurrence qui se fait de plus en plus âpre. Le screening sanguin (contrôle des conserves de sang), domaine qui a enregistré une hausse de 11% du chiffre d’affaires, et la virologie (+ 8%) ont une fois de plus été les principaux moteurs de croissance. Le portefeuille clé dans le segment Virologie s’est enrichi en 2005 du système intégré Cobas AmpliPrep/Cobas TaqMan, qui offre aux laboratoires des possibilités totalement nouvelles dans la préparation entièrement automatisée des échantillons et dans l’analyse de l’ADN et de l’ARN. En outre, trois tests réalisés sur cette plateforme ont été homologués en Europe en 2005. Ces derniers mesurent les quantités de virus VIH, VHC et VHB présentes dans le plasma humain. La quantité de virus est un indicateur clé pour l’évaluation de l’évolution d’une maladie, l’efficacité d’un traitement ou le développement d’une résistance médicamenteuse. Aux Etats-Unis, les demandes d’homologation de ces tests devraient être déposées en 2006/2007. Avec le Linear Array HPV Genotyping Test (test de génotypage des papillomavirus), qui a obtenu sa certification européenne en juin 2005, Roche Diagnostics est la seule entreprise de son secteur à proposer dans le commerce un test PCR permettant de déterminer 37 variantes génétiques à haut risque et à faible risque du papillomavirus humain (HPV). En juillet 2005, Roche a ouvert au New Jersey, Etats-Unis, la plus grande unité de production du monde pour la fabrication de produits PCR. Avec le test AmpliChip CYP450 avait été introduit en Europe en

2004 la première puce à ADN pour usage clinique; en janvier 2005, ce test a également été homologué aux Etats-Unis. Il est déjà proposé par trois grands laboratoires américains.

Near Patient Testing – nouvelle confirmation de l'utilité du système CoaguChek-S

L'unité Near Patient Testing affiche une augmentation de ses ventes de 5%, suite à l'évolution positive des affaires dans ses trois segments clés, à savoir la cardiologie, la coagulation sanguine ainsi que les gaz sanguins et les électrolytes. Le segment des appareils de mesure de la coagulation a enregistré une croissance de son chiffre d'affaires de 13%. Cette croissance a été particulièrement forte aux Etats-Unis. Une nouvelle étude clinique montre que, chez les patients prenant des anticoagulants et mesurant eux-mêmes les paramètres de la coagulation à l'aide du système CoaguChek-S, le risque de complications sévères et de petites hémorragies, d'une part, et le risque de mortalité après plastie valvulaire, d'autre part, peuvent être réduits dans des proportions allant jusqu'à respectivement 70% et 60%. Dans le segment des analyseurs des gaz sanguins et des électrolytes, Roche Diagnostics a doublé en 2005 le placement de ses instruments par rapport à l'année précédente.

Applied Science – succès des nouveaux produits

Dans un contexte caractérisé par une forte pression concurrentielle, Applied Science affiche un taux de croissance de 5%, ce qui lui a permis de consolider sa position sur le marché. D'importants produits ont été introduits en 2005, notamment le Genome Sequencer 20 et le LightCycler 480. Avec le Genome Sequencer 20, Roche accède au marché très attractif de la recherche sur le séquençage des gènes. Ce système permet aux chercheurs de séquencer de longs segments d'ADN et des génomes jusqu'à cent fois plus rapidement qu'avec d'autres plateformes actuellement disponibles dans le commerce. Fondé sur la nanotechnologie, couronnée par un prix en matière d'innovation et inventée par la société 454 Life Sciences, il est le premier produit issu de l'alliance stratégique conclue en 2005 entre Roche et cette entreprise américaine.

A propos de Roche

Roche, entreprise de santé dont le siège est à Bâle, Suisse, figure parmi les leaders mondiaux dans les secteurs pharmaceutique et diagnostique. Ses produits et services novateurs trouvent leur application dans le dépistage précoce, la prévention, le diagnostic et le traitement des maladies, et contribuent en tant que tels à améliorer la santé et la qualité de vie de l'individu. Fortement axée sur la recherche, Roche est l'un des leaders mondiaux sur le marché des produits pour diagnostic et le premier fournisseur de médicaments destinés aux domaines de la cancérologie et de la médecine de transplantation. Roche occupe également une position de premier plan en virologie. Roche emploie quelque 70 000 personnes dans 150 pays. Elle entretient des liens de R&D et a conclu des alliances stratégiques avec de nombreux

partenaires; elle détient notamment une participation majoritaire dans Genentech et Chugai. Pour de plus amples informations sur le groupe Roche, consulter son site internet (www.roche.com).

Tous les noms de marque mentionnés dans le présent communiqué de presse sont protégés par la loi.

Informations complémentaires

- Communiqué de presse avec tous les tableaux: www.roche.com/med-cor-2006-02-01.htm
- Rapport de gestion 2005: www.roche.com/fig_annualrep_2005.htm
- Présentations / Retransmission en direct de la conférence de presse (à partir de 10 h 00):
www.roche.com/med_events_bmk06.htm
- Images de la conférence de presse (à partir de 14 h 00):
www.roche.com/pages/downloads/photosel/060201/

Prochaines échéances

- Assemblée générale: 27 février
- Publication du chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2006: 26 avril (date provisoire)
- Publication du chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2006: 20 juillet (date provisoire)
- Bilan à neuf mois 2006: 17 octobre (date provisoire)

Relations avec les médias

Téléphone: +41-61-688 8888 / e-mail: basel.mediaoffice@roche.com

- Baschi Dürr
- Alexander Klauser
- Daniel Piller (responsable du bureau des médias pour le groupe)
- Katja Prowald (responsable de la communication scientifique)
- Martina Rupp

Disclaimer: Cautionary statement regarding forward-looking statements

This document contains certain forward-looking statements. These forward-looking statements may be identified by words such as 'believes', 'expects', 'anticipates', 'projects', 'intends', 'should', 'seeks', 'estimates', 'future' or similar expressions or by discussion of, among other things, strategy, goals, plans or intentions. Various factors may cause actual results to differ materially in the future from those reflected in forward-looking statements contained in this document, among others: (1) pricing and

product initiatives of competitors; (2) legislative and regulatory developments and economic conditions; (3) delay or inability in obtaining regulatory approvals or bringing products to market; (4) fluctuations in currency exchange rates and general financial market conditions; (5) uncertainties in the discovery, development or marketing of new products or new uses of existing products, including without limitation negative results of clinical trials or research projects, unexpected side-effects of pipeline or marketed products; (6) increased government pricing pressures; (7) interruptions in production; (8) loss of or inability to obtain adequate protection for intellectual property rights; (9) litigation; (10) loss of key executives or other employees; and (11) adverse publicity and news coverage. The statement regarding earnings per share growth is not a profit forecast and should not be interpreted to mean that Roche's earnings or earnings per share for 2006 or any subsequent period will necessarily match or exceed the historical published earnings or earnings per share of Roche.

1. Key Figures

	In millions of CHF		% change		As % of sales	
	2005	2004	In CHF	In local currencies	2005	2004
Sales *	35,511	29,522	+20	+19	100	100
Research and development *	5,705	5,154	+11	+11	16.1	17.5
Operating profit before exceptional items *	9,025	6,766	+33	+33	25.4	22.9
Net income	6,730	7,063	-5		19.0	23.9
Net cash	11,215	3,909	+187			
Equity	41,743	33,283	+25			

	2005	2004	Change
Equity ratio (in %)	60.2	56.9	+6%
Core earnings per share (in CHF)	7.68	5.72	+34%
Dividend per share ** (in CHF)	2.50	2.00	+25%
Number of employees (at 31 Dec. 2005)	68,218	64,594	+3,624

* Continuing businesses

** Proposed by the Board of Directors

2. Consolidated income statement for year ended 31 December 2005 ^{in millions of CHF}

	Pharmaceuticals	Diagnostics	Corporate	Group
Sales	27,268	8,243	-	35,511
Royalties and other operating income	1,176	271	-	1,447
Cost of sales	(6,071)	(3,233)	-	(9,304)
Marketing and distribution	(7,484)	(2,141)	-	(9,625)
Research and development	(4,986)	(719)	-	(5,705)
General and administration	(1,764)	(399)	(125)	(2,288)
Amortisation and impairment of intangible assets	(676)	(335)	-	(1,011)
Operating profit before exceptional items	7,463	1,687	(125)	9,025
Amortisation of goodwill	-	-	-	-
Major legal cases	(210)	(146)	-	(356)
Changes in Group organisation	-	-	-	-
Operating profit	7,253	1,541	(125)	8,669
Associated companies				1
Financial income				678
Financing costs				(382)
Profit before taxes				8,966
Income taxes				(2,224)
Profit from continuing businesses				6,742
Profit from discontinued businesses				(12)
Net income				6,730
Attributable to				
- Roche shareholders				5,787
- Minority interests				943
Earnings per share and non-voting equity security			Continuing	Group
Basic (CHF)			businesses	
			6.86	6.85
Diluted (CHF)			6.73	6.71

3. Consolidated income statement for the year ended 31 December 2004 ^{in millions of CHF}

	Pharmaceuticals	Diagnostics	Corporate	Group
Sales	21,695	7,827	-	29,522
Royalties and other operating income	1,298	272	-	1,570
Cost of sales	(4,747)	(2,971)	-	(7,718)
Marketing and distribution	(6,313)	(2,025)	-	(8,338)
Research and development	(4,451)	(703)	-	(5,154)
General and administration	(1,329)	(420)	(336)	(2,085)
Amortisation and impairment of intangible assets	(721)	(310)	-	(1,031)
Operating profit before exceptional items	5,432	1,670	(336)	6,766
Amortisation of goodwill	(233)	(339)	-	(572)
Major legal cases	-	-	-	-
Changes in Group organisation	(199)	-	-	(199)
Operating profit	5,000	1,331	(336)	5,995
Associated companies				(43)
Financial income				369
Financing costs				(602)
Exceptional income from bond conversion and redemption				872
Profit before taxes				6,591
Income taxes				(1,865)
Profit from continuing businesses				4,726
Profit from discontinued businesses				2,337
Net income				7,063
Attributable to				
- Roche shareholders				6,606
- Minority interests				457
Earnings per share and non-voting equity security			Continuing	Group
Basic (CHF)			businesses	
			5.12	7.86
Diluted (CHF)			5.06	7.77

The income statement for 2004 has been restated following the changes in IFRS that were adopted effective 1 January 2005.

4. Consolidated balance sheet in millions of CHF

	31 December 2005	31 December 2004
Non-current assets		
Property, plant and equipment	15,097	12,408
Goodwill	6,132	5,532
Intangible assets	6,256	6,340
Investments in associated companies	58	55
Financial long-term assets	2,190	1,227
Other long-term assets	660	484
Deferred income tax assets	1,724	1,144
Post-employment benefit assets	1,622	1,577
Total non-current assets	33,739	28,767
Current assets		
Inventories	5,041	4,614
Accounts receivable	7,698	7,014
Current income tax assets	299	159
Other current assets	1,703	2,007
Receivable from Bayer Group collected on 1 January 2005	-	2,886
Marketable securities	16,657	10,394
Cash and cash equivalents	4,228	2,605
Total current assets	35,626	29,679
Total assets	69,365	58,446
Non-current liabilities		
Long-term debt	(9,322)	(7,077)
Deferred income tax liabilities	(3,518)	(3,564)
Post-employment benefit liabilities	(2,937)	(2,744)
Provisions	(1,547)	(683)
Other non-current liabilities	(806)	(961)
Total non-current liabilities	(18,130)	(15,029)
Current liabilities		
Short-term debt	(348)	(2,013)
Current income tax liabilities	(811)	(947)
Provisions	(833)	(1,223)
Accounts payable	(2,373)	(1,844)
Accrued and other current liabilities	(5,127)	(4,107)
Total current liabilities	(9,492)	(10,134)
Total liabilities	(27,622)	(25,163)
Total net assets	41,743	33,283
Equity		
Capital and reserves attributable to Roche shareholders	34,922	27,998
Equity attributable to minority interests	6,821	5,285
Total equity	41,743	33,283

The balance sheet for 2004 has been restated following the changes in IFRS that were adopted effective 1 January 2005.

5. Consolidated cash flow statement in millions of CHF

	Year ended 31 December	
	2005	2004
Cash flows from operating activities		
Cash generated from operations	12,521	9,748
(Increase) decrease in working capital	488	227
Vitamin case payments	(82)	(66)
Major legal cases	(98)	(65)
Payments made for defined benefit post-employment plans	(303)	(653)
Utilisation of restructuring provisions	(119)	(163)
Utilisation of other provisions	(310)	(128)
Other operating cash flows	(125)	(75)
Cash flows from operating activities, before income taxes paid	11,972	8,825
Income taxes paid	(1,997)	(1,490)
Total cash flows from operating activities	9,975	7,335
Cash flows from investing activities		
Purchase of property, plant and equipment	(3,319)	(2,344)
Purchase of intangible assets	(349)	(191)
Disposal of property, plant and equipment	353	196
Disposal of intangible assets	2	12
Disposal of products	56	431
Acquisitions of subsidiaries and associated companies	(233)	(1,822)
Divestments of discontinued businesses, subsidiaries and associated companies	2,913	696
Interest and dividends received	383	255
Sales of marketable securities	9,859	4,965
Purchases of marketable securities	(15,190)	(4,281)
Other investing cash flows	(161)	64
Total cash flows from investing activities	(5,686)	(2,019)
Cash flows from financing activities		
Proceeds from issue of long-term debt instruments	2,565	-
Repayment of long-term debt instruments	(1,178)	(3,039)
Increase (decrease) in other long-term debt	(1,083)	(1,156)
Transactions in own equity instruments	779	237
Increase (decrease) in short-term borrowings	(422)	(939)
Interest and dividends paid	(1,983)	(1,971)
Exercises of equity-settled equity compensation plans	1,090	643
Genentech and Chugai share repurchases	(2,511)	(1,699)
Other financing cash flows	(38)	61
Total cash flows from financing activities	(2,781)	(7,863)
Net effect of currency translation on cash and cash equivalents	115	(124)
Increase (decrease) in cash and cash equivalents	1,623	(2,671)
Cash and cash equivalents at 1 January	2,605	5,276
Cash and cash equivalents at 31 December	4,228	2,605

6. Group operating results 2005

	Pharmaceuticals (mCHF)	Diagnostics (mCHF)	Corporate (mCHF)	Group (mCHF)
Sales	27,268	8,243	-	35,511
Operating profit before exceptional items	7,463	1,687	(125)	9,025
- margin	27.4	20.5	-	25.4
EBITDA	8,997	2,527	(120)	11,404
- margin	33.0	30.7	-	32.1

7. Pharmaceuticals sub-divisional results

	Sales (mCHF)	EBITDA (mCHF)	EBITDA as % of sales	Operating profit before exceptional items (mCHF)	Operating profit before exceptional items as % of sales
2005					
Roche Pharmaceuticals	16,955	5,501	32.4	4,542	26.8
Genentech	6,614	2,522	38.1	2,124	32.1
Chugai	3,699	974	26.3	797	21.5
Pharmaceuticals Division	27,268	8,997	33.0	7,463	27.4
2004					
Roche Pharmaceuticals	13,970	4,544	32.5	3,632	26.0
Genentech	4,522	1,761	38.9	1,313	29.0
Chugai	3,203	633	19.8	487	15.2
Pharmaceuticals Division	21,695	6,938	32.0	5,432	25.0

8. Sales January to December 2005 and 2004

January – December	2005	2004	% change	
	CHF m	CHF m	In CHF	In local currencies
Pharmaceuticals Division	27,268	21,695	+26	+25
Roche Pharmaceuticals	16,955	13,970	+21	+20
Genentech	6,614	4,522	+46	+46
Chugai	3,699	3,203	+15	+17
Diagnostics Division	8,243	7,827	+5	+4
Roche Group	35,511	29,522	+20	+19

9. Quarterly local sales growth by Division in 2005

	Q1 2005 vs. Q1 2004	Q2 2005 vs. Q2 2004	Q3 2005 vs. Q3 2004	Q4 2005 vs. Q4 2004
Pharmaceuticals Division	+22	+21	+21	+34
Roche Pharmaceuticals	+11	+18	+17	+32
Genentech	+54	+41	+42	+49
Chugai	+32	+8	+7	+22
Diagnostics Division	+4	+4	+6	+3
Roche Group	+17	+17	+17	+26

10. Quarterly sales by Division in 2005

CHF millions	Q4 2004	Q1 2005	Q2 2005	Q3 2005	Q4 2005
Pharmaceuticals Division	5,563	6,155	6,497	6,782	7,834
Roche Pharmaceuticals	3,447	3,859	4,119	4,191	4,786
Genentech	1,235	1,341	1,526	1,765	1,982
Chugai	881	955	852	826	1,066
Diagnostics Division	2,064	1,935	2,035	2,038	2,235
Roche Group	7,627	8,090	8,532	8,820	10,069

11. Top 20 Pharmaceuticals Division product sales¹ and local growth² in 2005: US, Japan and Europe/Rest of World

	Total		US		Japan		Europe/RoW	
	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%
MabThera/Rituxan	4,154	22%	2,397	17%	201	6%	1,556	34%
Neo Recormon/Epogin	2,252	8%	-	-	812	4%	1,440	11%
Herceptin	2,146	48%	931	56%	126	20%	1,089	46%
CellCept	1,705	20%	821	29%	29	22%	855	13%
Avastin	1,665	141%	1,411	108%	-	-	254	1826%
Tamiflu	1,558	370%	393	341%	398	307%	767	431%
Pegasys	1,403	17%	494	7%	90	25%	819	24%
Rocephin	927	-29%	490	-39%	61	18%	376	-19%
Xeloda	796	47%	313	64%	30	30%	453	39%
Xenical	635	5%	99	3%	-	-	536	5%
Kytril	500	9%	203	9%	138	11%	159	8%
Nutropin/Protropin	476	6%	463	6%	-	-	13	-5%
Xolair	408	74%	408	74%	-	-	-	-
Copegus	407	6%	184	-13%	-	-	223	29%
Cymevene/Valcyte	394	19%	202	10%	-	-	192	30%
Pulmozyme	393	15%	232	19%	-	-	161	9%
Tarceva	387	2224%	342	1959%	-	-	45	-
Neutrogen	364	15%	-	-	364	15%	-	-
Dilatrend	326	-11%	-	-	-	-	326	-11%
Activase/TNKase	310	11%	274	13%	-	-	36	0%
New products not covered in Top 20								
Fuzeon	259	53%	133	29%	-	-	126	91%
Raptiva	117	67%	117	67%	-	-	-	-
Evista	104	182%	-	-	104	182%	-	-
Bonviva/Boniva	86	-	82	-	-	-	4	-
Renagel	57	28%	-	-	57	28%	-	-
Actemra	1	-	-	-	1	-	-	-

¹ Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined

² versus 2004

12. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth¹ in 2005

	Q1 2005 vs. Q1 2004	Q2 2005 vs. Q2 2004	Q3 2005 vs. Q3 2004	Q4 2005 vs. Q4 2004
MabThera/Rituxan	24%	23%	18%	23%
NeoRecormon/Epogin	7%	8%	6%	12%
Herceptin	23%	31%	57%	77%
CellCept	4%	25%	28%	25%
Avastin	476%	112%	107%	127%
Tamiflu	302%	707%	148%	631%
Pegasys	15%	22%	15%	17%
Rocephin	-6%	-5%	-54%	-55%
Xeloda	48%	50%	44%	47%
Xenical	4%	0%	9%	9%
Kytril	0%	18%	14%	5%
Nutropin/Protropin	7%	10%	3%	4%
Xolair	128%	88%	51%	57%
Copegus	5%	15%	9%	-5%
Cymevene/Valcyte	2%	29%	22%	23%
Pulmozyme	10%	20%	15%	15%
Tarceva	-	-	-	722%
Neutrogin	9%	13%	20%	18%
Dilatrend	-19%	-13%	-12%	3%
Activase/TNKase	12%	3%	9%	23%

¹ Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined

13. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth¹ US in 2005

	Q1 2005 vs. Q1 2004	Q2 2005 vs. Q2 2004	Q3 2005 vs. Q3 2004	Q4 2005 vs. Q4 2004
MabThera/Rituxan	19%	16%	14%	20%
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-
Herceptin	19%	29%	70%	99%
CellCept	-8%	33%	52%	44%
Avastin	432%	85%	78%	88%
Tamiflu	-	493%	132%	390%
Pegasys	-9%	19%	9%	14%
Rocephin	1%	5%	-75%	-81%
Xeloda	74%	72%	51%	64%
Xenical	-1%	-14%	20%	18%
Kytril	-9%	33%	20%	-2%
Nutropin/Protropin	7%	10%	3%	4%
Xolair	128%	88%	51%	57%
Copegus	-28%	4%	-2%	-23%
Cymevene/Valcyte	-9%	20%	17%	14%
Pulmozyme	16%	28%	17%	15%
Tarceva	-	-	-	528%
Neutrogin	-	-	-	-
Dilatrend	-	-	-	-
Activase/TNKase	14%	5%	10%	25%

¹ Roche Pharmaceuticals and Genentech combined

14. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Japan¹ in 2005

	Q1 2005 vs. Q1 2004	Q2 2005 vs. Q2 2004	Q3 2005 vs. Q3 2004	Q4 2005 vs. Q4 2004
MabThera/Rituxan	7%	11%	1%	5%
NeoRecormon/Epogin	2%	5%	2%	7%
Herceptin	19%	18%	15%	26%
CellCept	20%	26%	18%	22%
Avastin	-	-	-	-
Tamiflu	209%	-	-	733%
Pegasys	135%	33%	4%	3%
Rocephin	33%	13%	17%	14%
Xeloda	41%	38%	27%	20%
Xenical	-	-	-	-
Kytril	14%	10%	10%	11%
Nutropin/Protropin	-	-	-	-
Xolair	-	-	-	-
Copegus	-	-	-	-
Cymevene/Valcyte	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-
Tarceva	-	-	-	-
Neutrogen	9%	13%	20%	18%
Dilatrend	-	-	-	-
Activase/TNKase	-	-	-	-

¹ Chugai

15. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Europe/Rest of World¹ in 2005

	Q1 2005 vs. Q1 2004	Q2 2005 vs. Q2 2004	Q3 2005 vs. Q3 2004	Q4 2005 vs. Q4 2004
MabThera/Rituxan	36%	39%	29%	32%
NeoRecormon/Epogin	10%	10%	9%	16%
Herceptin	26%	34%	51%	69%
CellCept	14%	19%	9%	9%
Avastin	-	-	1755%	1203%
Tamiflu	361%	654%	158%	864%
Pegasys	29%	23%	20%	23%
Rocephin	-20%	-22%	-23%	-10%
Xeloda	36%	39%	41%	37%
Xenical	5%	3%	7%	7%
Kytril	4%	10%	9%	9%
Nutropin/Protropin	-5%	-3%	-6%	-5%
Xolair	-	-	-	-
Copegus	61%	29%	22%	11%
Cymevene/Valcyte	19%	39%	27%	36%
Pulmozyme	2%	10%	11%	16%
Tarceva	-	-	-	-
Neutrogen	-	-	-	-
Dilatrend	-19%	-13%	-12%	3%
Activase/TNKase	-3%	-11%	6%	6%

¹ Roche Pharmaceuticals

16. Top Pharmaceuticals Division quarterly product sales¹ in 2004 and 2005

CHF millions	Q4 2004	Q1 2005	Q2 2005	Q3 2005	Q4 2005
MabThera/Rituxan	877	929	1,015	1,057	1,153
NeoRecormon/Epogin	534	516	570	564	602
Herceptin	378	391	460	591	704
CellCept	347	370	430	441	464
Avastin	238	260	347	486	572
Tamiflu	93	424	156	279	699
Pegasys	299	325	355	350	373
Rocephin	321	330	284	152	161
Xeloda	146	165	190	213	228
Xenical	137	147	165	162	161
Kytril	123	105	130	130	135
Nutropin/Protropin	113	110	122	116	128
Xolair	73	81	100	104	123
Copegus	87	104	109	107	87
Cymevene/Valcyte	83	86	99	100	109
Pulmozyme	86	89	97	100	107
Tarceva	17	57	88	101	141
Neutrogen	85	80	89	97	98
Dilatrend	75	83	84	79	80
Activase/TNKase	64	67	72	84	87
New products not covered in Top 20					
Fuzeon	47	50	66	62	81
Raptiva	22	28	31	28	30
Evista	15	16	25	28	35
Bonviva/Boniva	-	-	21	14	51
Renagel	12	11	15	15	16
Actemra	-	-	-	-	1

¹ Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined

17. Pharmaceuticals Division quarterly product sales¹ in US in 2004 and 2005

CHF millions	Q4 2004	Q1 2005	Q2 2005	Q3 2005	Q4 2005
MabThera/Rituxan	514	540	573	612	672
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-	-
Herceptin	149	153	186	271	321
CellCept	157	152	200	225	244
Avastin	230	240	300	409	462
Tamiflu	42	30	44	109	210
Pegasys	110	109	124	124	137
Rocephin	207	208	180	54	48
Xeloda	56	60	71	83	99
Xenical	20	25	24	24	26
Kytril	52	39	54	54	56
Nutropin/Protropin	110	107	119	113	124
Xolair	73	81	100	104	123
Copegus	40	43	53	53	35
Cymevene/Valcyte	47	43	49	53	57
Pulmozyme	51	52	57	60	63
Tarceva	17	56	86	92	108
Neutrogen	-	-	-	-	-
Dilatrend	-	-	-	-	-
Activase/TNKase	56	60	64	73	77
New products not covered in Top 20					
Fuzeon	28	26	29	34	44
Raptiva	22	28	31	28	30
Evista	-	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	-	-	21	13	48
Renagel	-	-	-	-	-
Actemra	-	-	-	-	-

¹ Roche Pharmaceuticals and Genentech combined

18. Pharmaceuticals Division quarterly product sales¹ in Japan in 2004 and 2005

CHF millions	Q4 2004	Q1 2005	Q2 2005	Q3 2005	Q4 2005
MabThera/Rituxan	58	40	52	50	59
NeoRecormon/Epogin	220	168	209	203	232
Herceptin	31	25	31	32	38
CellCept	7	6	7	7	9
Avastin	-	-	-	-	-
Tamiflu	15	260	3	2	133
Pegasys	25	19	23	23	25
Rocephin	16	15	15	14	17
Xeloda	8	6	8	8	8
Xenical	-	-	-	-	-
Kytril	37	28	35	35	40
Nutropin/Protropin	-	-	-	-	-
Xolair	-	-	-	-	-
Copegus	-	-	-	-	-
Cymevene/Valcyte	-	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-	-
Tarceva	-	-	-	-	-
Neutrogen	85	80	89	97	98
Dilatrend	-	-	-	-	-
Activase/TNKase	-	-	-	-	-
New products not covered in Top 20					
Fuzeon	-	-	-	-	-
Raptiva	-	-	-	-	-
Evista	15	16	25	28	35
Bonviva/Boniva	-	-	-	-	-
Renagel	12	11	15	15	16
Actemra	-	-	-	-	1

¹ Chugai

19. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in Europe/Rest of World¹ in 2004 and 2005

CHF millions	Q4 2004	Q1 2005	Q2 2005	Q3 2005	Q4 2005
MabThera/Rituxan	305	349	390	395	422
NeoRecormon/Epogin	314	348	361	361	370
Herceptin	198	213	243	288	345
CellCept	183	212	223	209	211
Avastin	8	20	47	77	110
Tamiflu	36	134	109	168	356
Pegasys	164	197	208	203	211
Rocephin	98	107	89	84	96
Xeloda	82	99	111	122	121
Xenical	117	122	141	138	135
Kytril	34	38	41	41	39
Nutropin/Protropin	3	3	3	3	4
Xolair	-	-	-	-	-
Copegus	47	61	56	54	52
Cymevene/Valcyte	36	43	50	47	52
Pulmozyme	35	37	40	40	44
Tarceva	-	1	2	9	33
Neutrogin	-	-	-	-	-
Dilatrend	75	83	84	79	80
Activase/TNKase	8	7	8	11	10
New products not covered in Top 20					
Fuzeon	19	24	37	28	37
Raptiva	-	-	-	-	-
Evista	-	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	-	-	-	1	3
Renagel	-	-	-	-	-
Actemra	-	-	-	-	-

¹ Roche Pharmaceuticals