

Bâle, le 17 avril 2008

Roche enregistre, au premier trimestre 2008, une croissance toujours aussi solide de ses ventes – Les deux divisions¹ progressent significativement plus rapidement que le marché

Les taux de croissance à deux chiffres de divers produits clés font plus que compenser les commandes exceptionnelles de Tamiflu passées l'année dernière en prévision d'une pandémie

Groupe Roche

- Le chiffre d'affaires consolidé augmente de 9% en monnaies locales (sans les ventes de Tamiflu à titre antipandémique), à 10,8 milliards de francs, de 2% en francs et de 17% en dollars US
- En tenant compte des ventes de Tamiflu à titre antipandémique, le chiffre d'affaires consolidé s'élève à 10,9 milliards de francs, ce qui correspond à une augmentation de 2% en monnaies locales (10% en dollars US) et à un recul de 4% en francs
- Roche confirme ses prévisions pour l'ensemble de l'année

Division Pharma

- Avec une croissance de 9% en monnaies locales (sans les ventes de Tamiflu à titre antipandémique) au premier trimestre, la division Pharma progresse environ deux fois plus rapidement que le marché mondial; Roche Pharmaceuticals affiche un taux de croissance dans la plage à deux chiffres
- Les principaux moteurs de croissance sont les cinq produits leaders de la gamme oncologique du groupe Roche ainsi que les produits clés CellCept et Bonviva/Boniva, qui affichent tous une progression dans la plage à deux chiffres
- Avastin bénéficie aux Etats-Unis d'une homologation anticipée pour le traitement du cancer du sein métastatique
- Herceptin est désormais également approuvé au Japon pour le traitement du cancer du sein HER2-positif au stade précoce
- Avastin et Xeloda bénéficient dans l'Union européenne d'une large extension de leur champ d'application pour le traitement du cancer colo-rectal métastatique
- Homologation d'Actemra au Japon dans le traitement de la polyarthrite rhumatoïde; première homologation mondiale du médicament dans cette indication
- Lancement d'une vaste étude de phase III portant sur le R1658, inhibiteur de la CETP visant à accroître le taux de HDL cholestérol ("bon" cholestérol)
- L'acquisition de Piramed consolide le pipeline R&D de Roche dans les domaines de l'oncologie et des maladies inflammatoires

Division Diagnostics

- Les ventes de la division Diagnostics augmentent de 9% en monnaies locales (+3% en francs et +19% en dollars US), ce qui représente une progression supérieure à celle du marché²
- Les unités Professional Diagnostics (+10%) et Applied Science (+19%) sont à nouveau les principaux moteurs de croissance
- Finalisation de l'acquisition de Ventana

¹ Sans les ventes de Tamiflu à titre antipandémique; avec Ventana

² Y compris Ventana

Sauf indication contraire, les taux de croissance cités sont exprimés en monnaies locales. Croissance du marché pharmaceutique selon IMS (jusqu'à fin janvier 2008).

Commentant les résultats du groupe au premier trimestre 2008, Severin Schwan, CEO de Roche, a déclaré: "Si l'on se réfère à la forte performance enregistrée au cours de la période de référence en 2007, Roche a très bien entamé l'année 2008. Nos anticancéreux, mais aussi d'autres produits clés tels que CellCept et Bonviva/Boniva ainsi que les unités *Professional Diagnostics* et *Applied Science* ont enregistré des taux de croissance à deux chiffres. Ces résultats ont fait plus que compenser le chiffre d'affaires de près de 750 millions de francs réalisé avec les livraisons de Tamiflu à titre antipandémique au premier trimestre 2007. Sans les ventes de Tamiflu à titre antipandémique, les deux divisions affichent une croissance supérieure à celle du marché, ce qui signifie que Roche est bien partie pour atteindre les objectifs annoncés pour 2008".

Groupe Roche

Avec les ventes de Tamiflu à titre antipandémique

Ventes de janvier à mars	2008	2007	Variation en pourcentage	
	mio de CHF	mio de CHF	en CHF	en monnaies locales
Division Pharma	8568	9142	-6	+1
Roche Pharmaceuticals	5498	5702	-4	+1
Genentech	2399	2547	-6	+9
Chugai	671	893	-25	-23
Division Diagnostics	2287	2216	+3	+9
Groupe Roche	10 855	11 358	-4	+2

Sans les ventes de Tamiflu à titre antipandémique

Ventes de janvier à mars	2008	2007	Variation en pourcentage	
	mio de CHF	mio de CHF	en CHF	en monnaies locales
Division Pharma	8523	8396	+2	+9
Roche Pharmaceuticals	5455	5151	+6	+11
Genentech	2399	2547	-6	+9
Chugai	669	698	-4	-2
Division Diagnostics	2287	2216	+3	+9
Groupe Roche	10 810	10 612	+2	+9

Pour obtenir des informations détaillées sur la croissance au premier trimestre, consulter l'annexe au présent communiqué.

Sans les ventes de Tamiflu à des gouvernements et des entreprises en prévision d'une pandémie de grippe, le groupe Roche affiche au premier trimestre 2008 un chiffre d'affaires de 10,8 milliards de francs. Par rapport à la même période de l'année précédente, cela correspond à une augmentation de 9% en monnaies locales et de 2% en francs (17% en dollars US). Les ventes de la division Pharma ont augmenté de 9% en monnaies locales (2% en francs, 17% en dollars US), Roche Pharmaceuticals et Genentech progressant respectivement de 11% et 9%, tandis que les ventes de Chugai accusent un

repli de 2%. La division Diagnostics a vu ses ventes augmenter de 9% en monnaies locales (3% en francs et 19% en dollars US).

Avec les ventes de Tamiflu à titre antipandémique à des gouvernements et des entreprises, le chiffre d'affaires de Roche s'est accru de 2% en monnaies locales, à 10,9 milliards de francs. Compte tenu de la faiblesse du dollar US, le chiffre d'affaires a reculé de 4% en francs et augmenté de 10% en dollars par rapport à la même période de l'année précédente.

Prévisions confirmées pour 2008

Sur la base de la solide croissance enregistrée au premier trimestre 2008, Roche confirme pleinement – sauf événements imprévus - ses prévisions pour 2008 et table sur une croissance du chiffre d'affaires se situant dans la partie haute de la plage à un chiffre au niveau du groupe³, avec une progression des ventes supérieure à celle du marché dans les deux divisions³. Malgré la nette diminution des ventes de Tamiflu à titre antipandémique et la hausse significative des investissements dans la R&D, Roche s'est fixé pour objectif d'atteindre en 2008 un bénéfice par titre rapporté aux activités de base (core EPS) à taux de change constants qui soit au moins du niveau record de 2007.

Division Pharma

Forte croissance des ventes au premier trimestre

Sans tenir compte des ventes de Tamiflu à titre antipandémique à des gouvernements et des entreprises, la division Pharma a enregistré au premier trimestre une forte hausse de son chiffre d'affaires, de 9% en monnaies locales (2% en francs et 17% en dollars US). Sur la même base, la division affiche une croissance à deux chiffres en Amérique du Nord et en Amérique latine, ainsi qu'une progression à un chiffre en Europe de l'Ouest, dans la région CEMAI⁴ et dans la région Asie-Pacifique. En revanche, les ventes ont légèrement reculé au Japon, ce qui doit être attribué à une diminution des ventes de Tamiflu pour le traitement de la grippe saisonnière et des ventes d'Epogin, ainsi qu'à la rétrocession à Sanofi Aventis d'un groupe de produits acquis sous licence. Les principaux moteurs de croissance ont été les produits leaders des domaines oncologie, maladies du métabolisme et des os, médecine de transplantation et maladies inflammatoires/auto-immunes. Comme prévu, les ventes de Tamiflu ont poursuivi leur forte baisse, car la plupart des commandes passées par des gouvernements et des entreprises en prévision d'une pandémie ont été honorées l'année dernière, avec des livraisons d'un montant de trois quarts de milliard de francs au seul premier trimestre 2007.

³ Sans les ventes de Tamiflu en prévision d'une pandémie de grippe et sans Ventana

⁴ CEMAI – Europe centrale et de l'Est, Moyen-Orient, Afrique, sous-continent indien.

Avec l'acquisition de Piramed annoncée mi-avril, la division voit son pipeline R&D s'enrichir de molécules prometteuses dans les domaines de l'oncologie et des maladies inflammatoires.

Oncologie – homologation de nouvelles indications pour des produits clés

Le portefeuille oncologique, qui génère plus de la moitié des ventes de la division Pharma, affiche une progression de 15% de son chiffre d'affaires, à laquelle ont contribué tous les produits leaders avec des taux de croissance à deux chiffres.

MabThera/Rituxan (rituximab), principal médicament pour le traitement du lymphome non hodgkinien (LNH), a poursuivi, avec une progression de 17% de son chiffre d'affaires, sa solide croissance à deux chiffres déjà enregistrée tout au long de 2007, essentiellement grâce à une augmentation des prescriptions dans le traitement de première ligne du LNH indolent et du LNH agressif. Le produit s'est particulièrement bien vendu en Europe de l'Ouest, dans la région Asie-Pacifique et en Amérique latine. En outre, l'utilisation de MabThera/Rituxan dans le traitement d'entretien du lymphome folliculaire récidivant continue d'augmenter et le produit s'impose de plus en plus comme le traitement de référence dans cette indication. En janvier, une importante étude de phase III sur MabThera en traitement de première ligne de la leucémie lymphoïde chronique (LLC), forme la plus fréquente de leucémie chez l'adulte, a satisfait à son critère d'évaluation primaire. L'étude montre que MabThera associé à une chimiothérapie a significativement augmenté la survie sans progression de la maladie. Cette étude constitue le fondement de la demande d'homologation qui devrait être adressée aux autorités de l'Union européenne dans le courant de l'année.

Les ventes d'Herceptin (trastuzumab) continuent d'afficher une progression à deux chiffres (+11%) au premier trimestre 2008. Ce médicament est utilisé pour le traitement du cancer du sein HER2-positif, forme particulièrement agressive de tumeur mammaire qui représente 20 à 30% des cancers du sein. En février, Chugai a reçu des autorités de santé japonaises l'homologation d'Herceptin dans le traitement adjuvant postopératoire du cancer du sein HER2-positif au stade précoce. Grâce à cette homologation, des milliers de femmes souffrant de cette forme de cancer au Japon ont désormais accès à Herceptin utilisé à titre de traitement de base à tous les stades de la maladie.

Avastin (bévacizumab) affiche de nouveau une solide progression de son chiffre d'affaires (+35%) dans toutes les régions. L'augmentation des ventes est particulièrement forte en Europe/Autres régions⁵ (+78%) et l'accueil dont le médicament bénéficie au Japon est encourageant. Avastin est le premier médicament antiangiogénique entraînant une amélioration avérée de la survie globale et/ou de la survie sans progression chez les patients souffrant de formes évoluées de cancer colo-rectal ainsi que de cancer du poumon, du sein et du rein. En janvier, l'Union européenne a approuvé l'extension du champ d'application d'Avastin dans le traitement du cancer colo-rectal métastatique. Le

⁵ Roche définit "Europe/Autres régions" comme l'Europe plus tous les autres pays à l'exception du Japon et des Etats-Unis.

médicament peut désormais être utilisé en association avec n'importe quelle chimiothérapie, y compris Xeloda, en première ligne et à des stades de traitement ultérieurs. Grâce à l'homologation de cette extension, la plupart des patients souffrant de cancer colo-rectal métastatique peuvent désormais être traités par Avastin. En février, l'étude AVADO a satisfait à son critère d'évaluation primaire en montrant qu'Avastin associé au docétaxel prolonge significativement la survie sans maladie chez les femmes souffrant de cancer du sein métastatique. AVADO est la seconde étude de phase III confirmant le bénéfice thérapeutique d'Avastin lors de cancer du sein métastatique HER2-négatif. La première des deux études de phase III (E2100), qui portait sur l'utilisation d'Avastin dans le traitement de première ligne du cancer du sein métastatique, avait montré que, par rapport à une monothérapie par le paclitaxel (agent chimiothérapique), la survie sans progression de la maladie était doublée lorsque les femmes avec cancer du sein métastatique recevaient Avastin en plus du paclitaxel. En février, sur la base de ces données, Avastin associé au paclitaxel a reçu de la FDA (autorité de santé aux USA) une homologation anticipée dans le traitement de première ligne du cancer du sein métastatique HER2-négatif.

Les ventes de Tarceva (erlotinib) continuent d'afficher une forte croissance au premier trimestre (+28%), en particulier dans l'UE (+40%). Tarceva est le seul inhibiteur du récepteur du facteur de croissance épidermique (EGFR) à témoigner d'un bénéfice thérapeutique avéré en termes de survie lors de cancer du poumon non à petites cellules (NSCLC) au stade avancé ainsi que lors de cancer du pancréas. L'accueil réservé au produit au Japon depuis son lancement en décembre par Chugai a dépassé toutes les attentes. Tarceva est désormais homologué dans 88 pays et continue de gagner des parts de marché dans les deux indications.

Xeloda (capécitabine), qui simplifie considérablement le traitement du cancer grâce à sa forme orale, a poursuivi sa forte croissance à deux chiffres (+13%) dans toutes les régions. La croissance du chiffre d'affaires repose en premier lieu sur le fait que le produit est de plus en plus substitué au 5-fluorouracil administré par voie intraveineuse. En février, Xeloda a reçu de l'UE son homologation dans le traitement du cancer colo-rectal métastatique en association avec n'importe quelle chimiothérapie à tous les stades de traitement, avec ou sans Avastin. En février également, Chugai a adressé aux autorités japonaises une demande d'extension du champ d'application de Xeloda qui devrait permettre d'utiliser le produit en association avec l'oxaliplatine, avec ou sans Avastin, dans le traitement du cancer colo-rectal métastatique.

Anémie - Mircera lancé dans 13 pays

La mise sur le marché de Mircera (méthoxy-polyéthylène-glycol-époétine bêta), destiné au traitement de l'anémie symptomatique associée à l'insuffisance rénale chronique, se poursuit; le médicament est désormais disponible dans 13 pays. Son lancement sur d'autres marchés importants, dont l'Italie et la France, devrait intervenir sous peu. Dans l'UE, Mircera se distingue de tous les

autres agents stimulant l'érythropoïèse (ESA) par le fait qu'il peut être administré, lors de traitement initial, deux fois par mois au titre de la correction du taux d'hémoglobine chez tous les insuffisants rénaux chroniques. Une fois la correction effectuée, les patients peuvent passer directement au traitement d'entretien comprenant une seule administration mensuelle; les patients déjà traités par un autre ESA peuvent également passer directement au traitement mensuel par Mircera.

Aux Etats-Unis, la procédure judiciaire engagée par Amgen à propos de Mircera pour une prétendue violation de brevet est toujours en cours. A Boston, un juge fédéral a récemment refusé de modifier une première injonction interdisant à Roche de commercialiser Mircera sur le marché US; Roche a fait appel auprès de la Federal Circuit Court of Appeal.

Les ventes combinées de NeoRecormon et d'Epogin (époétine bêta) de Roche et Chugai ont reculé de 13% sur un marché hautement compétitif. Cette évolution est due à une pression accrue sur les prix ainsi qu'au lancement récent, en Europe, de versions biosimilaires de l'époétine alfa.

Médecine de transplantation - la progression des ventes se poursuit

CellCept (mycophénolate mofétil), immunosuppresseur le plus souvent utilisé dans le monde, a enregistré au premier trimestre une progression de ses ventes de 11%, grâce à la demande soutenue du médicament en Amérique du Nord et dans la région CEMAI⁶.

Virologie – les commandes de Tamiflu en prévision d'une pandémie sont presque toutes honorées

Comme prévu, le chiffre d'affaires de Tamiflu, un antigrippal, qui avait déjà amorcé son recul au deuxième semestre 2007, a fortement diminué au premier trimestre 2008. Alors qu'ont été honorées la plupart des commandes reçues à ce jour de la part de divers gouvernements et entreprises, les ventes de Tamiflu à titre antipandémique ont affiché une baisse de 701 millions de francs au premier trimestre. Cette diminution a toutefois été en partie compensée par une augmentation des ventes saisonnières de Tamiflu, de l'ordre de 114 millions de francs, générée en grande partie aux Etats-Unis.

Les ventes de Pegasys (peginterféron alfa-2a) pour le traitement des hépatites B et C ont diminué de 3% au premier trimestre. La forte croissance en volume en Asie a été neutralisée par un nouveau recul du volume de marché aux Etats-Unis. Pegasys a gagné de nouvelles parts de marché aux USA ainsi que sur d'autres importants marchés occidentaux. Au Japon, les ventes de Pegasys ont doublé par rapport à la même période de l'année précédente. Depuis l'introduction de l'association Pegasys plus Copegus (ribavirine) dans le traitement de l'hépatite C au Japon en 2007, Chugai n'a cessé d'accroître sa part de marché.

⁶ CEMAI – Europe centrale et de l'Est, Moyen-Orient, Afrique, sous-continent indien.

Les ventes combinées de Valcyte (valganciclovir) et de Cymevene (ganciclovir), traitement standard des infections à cytomégalovirus chez les transplantés et les personnes infectées par le VIH ou souffrant du sida, ont affiché une forte croissance (+9%).

Le chiffre d'affaires mondial d'Invirase/Fortovase (saquinavir), médicament anti-VIH, a augmenté de 2% à 47 millions de francs au premier trimestre. Cette évolution doit être principalement attribuée à la forte croissance enregistrée dans des pays autres que les Etats-Unis et ceux de l'Europe de l'Ouest. Comme prévu, les ventes de Fuzeon (enfuvirtide) s'inscrivent en net repli, à 46 millions de francs (-38%), en raison de l'arrivée de nouveaux médicaments anti-VIH administrés par voie orale. Après que la commission de l'UE a approuvé en janvier une modification du processus de fabrication de Viracept (nelfinavir), Roche prévoit de reprendre la distribution du produit dans l'UE au début du deuxième trimestre.

Maladies auto-immunes – Actemra est homologué au Japon dans le traitement de la polyarthrite rhumatoïde

Les ventes de MabThera/Rituxan (rituximab), premier et seul agent ciblant sélectivement les cellules B à être homologué contre la polyarthrite rhumatoïde (PR), ont continué d'augmenter. De plus en plus, des patients ne répondant pas de manière adéquate à un inhibiteur du TNF sont convertis au traitement par MabThera/Rituxan par leur médecin. Des études de phase III sont en cours avec MabThera/Rituxan dans le traitement de la polyarthrite rhumatoïde à un stade plus précoce, chez des patients n'ayant pas suffisamment répondu à des anti-inflammatoires de fond (DMARD). Voici peu, une importante étude de ce programme a satisfait à son critère d'évaluation primaire. Les résultats obtenus ont montré que les patients traités par MabThera associé au méthotrexate (MTX) ont été significativement plus nombreux à voir leurs symptômes régresser que les patients recevant uniquement le méthotrexate. Une étude radiologique de phase III portant sur la prévention de lésions articulaires structurelles par le médicament lors de polyarthrite rhumatoïde au stade précoce progresse conformément aux prévisions. Roche prévoit de mettre à profit les données de ces deux études en 2009 pour demander l'homologation de MabThera dans le traitement de la PR au stade précoce.

En avril 2008, Chugai a reçu au Japon l'autorisation de mise sur le marché d'Actemra (tocilizumab) pour le traitement de la polyarthrite rhumatoïde; il s'agit de la première homologation du médicament dans cette indication à l'échelle mondiale. Actemra est un anticorps monoclonal humanisé conçu pour inhiber les effets de l'interleukine 6 (IL-6). Premier représentant de cette classe de substances, il inaugure une nouvelle démarche dans le traitement de la polyarthrite rhumatoïde. Aux Etats-Unis et dans l'Union européenne, des demandes d'homologation d'Actemra dans cette indication, déposées par Roche en 2007, sont en cours d'examen par les autorités compétentes

Maladies du métabolisme – Bonviva/Boniva affiche une forte croissance de son chiffre d'affaires

Après la forte progression enregistrée en 2007, Bonviva/Boniva (acide ibandronique) a vu ses ventes considérablement augmenter au premier trimestre 2008, en particulier en Europe. Bonviva/Boniva est le premier et seul bisphosphonate sous forme de comprimé mensuel à être homologué dans le traitement de l'ostéoporose postménopausique. Aux Etats-Unis, Boniva affiche une solide croissance, bien qu'aient été introduites en février des versions génériques d'un autre bisphosphonate.

Les ventes mondiales de Xenical (orlistat 120 mg), médicament Roche de réduction pondérale vendu sur ordonnance, ont continué de régresser au premier trimestre. Comme prévu, GlaxoSmithKline (GSK), partenaire de Roche, a déposé des demandes d'homologation pour l'orlistat 60 mg, destiné à la vente libre, en Europe ainsi que dans d'autres régions. Les décisions concernant ces demandes sont attendues pour la fin 2008. Aux Etats-Unis, cette forme a été lancée avec succès en 2007 sous la marque *alli*. Roche, qui a accordé la licence, perçoit des royalties sur toutes les ventes d'*alli*.

Développement – importants projets en cours

Au 31 mars 2008, le pipeline R & D de la division Pharma (phases I à III/enregistrement) comptait 62 nouvelles entités moléculaires et 57 indications supplémentaires. Au premier trimestre, cinq projets sont passés en phase I, un projet en phase II et trois projets en phase III de développement. Aucun des projets de phase II ou de phase III n'a été arrêté; quatre projets ont abouti à des autorisations de mise sur le marché.

Le pertuzumab, premier représentant d'une nouvelle classe de médicaments à effet ciblé appelés inhibiteurs de la dimérisation de HER, fait actuellement l'objet d'une étude de phase III (CLEOPATRA). L'étude CLEOPATRA doit déterminer si le pertuzumab associé à Herceptin et au docétaxel permet de prolonger la période sans progression de la maladie - et par là même d'accroître les chances de survie - chez des patientes souffrant de cancer du sein métastatique HER2-positif. Le recrutement des patientes a commencé en février. Cette étude fait suite aux bons résultats d'un essai de phase II mené chez des patientes prétraitées pour cancer du sein métastatique HER2-positif, essai au cours duquel l'administration combinée du pertuzumab et d'Herceptin s'est traduite par des taux de réponse élevés. Une étude randomisée de phase II sur le traitement néoadjuvant du cancer du sein HER2-positif au stade précoce a commencé. Comme lors d'une précédente étude menée aux Etats-Unis, un essai de phase II sur le traitement du cancer de l'ovaire sensible au platine a montré que, dans l'ensemble de la population étudiée, l'adjonction du pertuzumab à une chimiothérapie n'apportait aucun bénéfice significatif par rapport à une chimiothérapie seule; le pertuzumab a été bien toléré et aucun événement inattendu n'a été observé en termes de tolérance. Dans cette population, une analyse de sous-groupe est en cours afin d'évaluer si des marqueurs biologiques

pourraient permettre d'identifier des patients susceptibles de tirer profit du médicament sur le plan clinique.

L'ocrelizumab est un anticorps monoclonal humanisé anti-CD20, développé par Roche, Genentech et Chugai pour le traitement de maladies auto-immunes. Les études de phase III sur le traitement de la polyarthrite rhumatoïde, du lupus érythémateux disséminé et de la néphrite lupique progressent conformément aux prévisions.

En avril 2008 a débuté la première étude clinique de phase III sur le R1658 (JTT-705), inhibiteur de la protéine de transfert des esters de cholestérol (CETP) acquis sous licence auprès de Japan Tobacco, conçu pour accroître le taux de HDL cholestérol (aussi appelé "bon" cholestérol). Les données présentées en février devant l'American Congress of Cardiology à Chicago montrent que le R1658 est bien toléré et qu'il présente un bon profil d'innocuité lorsqu'il est administré en monothérapie ou en association avec des statines.

L'analyse des données de phase II concernant le R1583 (BIM 51077, acquis sous licence auprès d'Ipsen) est terminée. Le R1583 est un analogue à longue durée d'action du GLP-1 (glucagon-like peptide 1), actuellement développé pour le traitement du diabète de type 2. Les résultats obtenus sont prometteurs. D'ici le milieu de l'année sera prise la décision concernant le passage éventuel du produit en phase III de développement.

Le portefeuille des produits se trouvant à un stade précoce de développement clinique continue d'enregistrer des progrès significatifs. Ainsi le R1678, inhibiteur du GlyT1 (transporteur de la glycine) destiné au traitement de la schizophrénie, est entré en phase II de développement clinique au premier trimestre.

Division Diagnostics

Professional Diagnostics et Applied Science restent les principaux moteurs de croissance

Au cours des trois premiers mois de 2008, la division Diagnostics a réalisé un chiffre d'affaires de 2,3 milliards de francs. Par rapport à la période correspondante de 2007, cela correspond à une croissance supérieure à celle du marché, de 9% en monnaies locales (3% en francs et 19% en dollars US).⁷ Professional Diagnostics, plus grande unité d'affaires de la division, affiche une progression de 10% et Applied Science a vu sa croissance s'accroître de 19%. L'unité d'affaires Diabetes Care accuse un repli de 3% sur un marché caractérisé par une croissance lente. Molecular Diagnostics a renoué avec la croissance et affiche une progression de 4% au premier trimestre. Les taux de croissance de la

⁷ Y compris Ventana

division en Amérique du Nord ainsi que dans la région EMEA (Europe, Moyen-Orient, Afrique), se sont inscrits dans la plage à un chiffre, ceux de la région Asie-Pacifique, de l'Amérique latine et du Japon dans la plage à deux chiffres; sans Ventana, les ventes en Amérique du Nord ont atteint le niveau de la période correspondante de 2007. L'acquisition de Ventana Medical Systems, Inc., entreprise américaine de diagnostic, a pu être finalisée en février.

Professional Diagnostics – le secteur Immunochimie affiche des taux de croissance à deux chiffres depuis 29 trimestres consécutifs

L'unité d'affaires Professional Diagnostics a accru ses ventes de 10%, à 1070 millions de francs, progressant ainsi environ deux fois plus rapidement que le marché. Le secteur Immunochimie a été une fois de plus le principal moteur de croissance, avec une progression de 20%. Cela fait 29 trimestres consécutifs que le secteur Immunochimie de Roche affiche un taux de croissance à deux chiffres. Dans le domaine de la chimie clinique, les ventes ont augmenté de 1% au premier trimestre.

Les tests pour le dosage des marqueurs cardiaques troponine T et NT-proBNP ainsi que le test de dosage de la TSH (hormone thyroïdienne) pour le diagnostic de la fonction thyroïdienne ont été les produits les plus porteurs. Dans le courant du premier trimestre, Professional Diagnostics a lancé le premier test entièrement automatique pour la détermination d'anticorps antirécepteur à la TSH. Une version du test Elecsys NT-proBNP de seconde génération a été homologuée par la FDA (autorité de santé aux Etats-Unis) et sera bientôt lancée sur le marché US.

La demande d'analyseurs de la plateforme cobas 6000 pour le diagnostic en immunochimie et chimie clinique en laboratoires d'activité moyenne est restée élevée dans toutes les régions.

En Europe, un test de dépistage des anticorps anti-VHC pour la mise en évidence du virus de l'hépatite C sur systèmes autonomes (stand-alone systems) Elecsys 2010 et cobas e 411 a été lancé au premier trimestre. Ce test a reçu, début avril, sa certification CE pour une utilisation sur systèmes intégrés Modular E170 et cobas e 601 en Europe.

Les produits pour l'exécution de tests décentralisée ont également contribué à la croissance. Parmi ces produits figurent des systèmes et réactifs pour le diagnostic cardiaque au chevet du patient à l'hôpital, qui affichent des taux de croissance à deux chiffres. Dans le secteur ambulatoire, la croissance a été favorisée par le lancement continu d'Accutrend Plus, appareil portable pour la détermination des taux de cholestérol, de glucose et de triglycérides, ainsi que de la concentration sanguine de lactate. Dans le secteur hématologie, les ventes ont également fortement augmenté au premier trimestre, avec des taux de croissance à deux chiffres dans la région EMEA et en Amérique latine.

Diabetes Care – maintien de la position sur le marché

Dans l'unité Roche Diabetes Care, le chiffre d'affaires pour les trois premiers mois a diminué de 3% à 699 millions de francs, évolution qui doit être essentiellement attribuée à une croissance plus lente du marché ainsi qu'à des incertitudes concernant de nouvelles pratiques en matière d'appel à la concurrence aux Etats-Unis. Les ventes en Europe de l'Est, dans la région Asie-Pacifique et au Japon ont progressé de manière soutenue, le chiffre d'affaires en Europe de l'Ouest continuant d'augmenter au rythme du marché. Aux Etats-Unis, les ventes ont régressé au premier trimestre, principalement en raison des répercussions attendues de la nouvelle procédure de Medicare en matière d'appels d'offres sur les ventes par correspondance de produits pour l'autocontrôle du diabète.

Les ventes de systèmes pour la mesure de la glycémie ont surtout été générées par les lecteurs de glycémie Accu-Chek Aviva, Accu-Chek Compact Plus et Accu-Chek Performa. Le système de monitoring Accu-Chek Performa est devenu un important moteur de croissance, et l'on s'attend à ce que son chiffre d'affaires continue d'augmenter au niveau mondial dans les mois à venir. Il a été commercialisé sur huit nouveaux marchés d'Amérique latine et d'Asie au premier trimestre. De nouvelles mises sur le marché du nouveau Accu-Chek Compact Plus ont permis à Roche de consolider sa position de leader des systèmes intégrés pour le contrôle de la glycémie. Le secteur des pompes à insuline a poursuivi sur sa lancée du dernier trimestre.

Accu-Chek 360° et Accu-Chek 360° View affichent une bonne progression des ventes depuis leur lancement en 2007. Ces logiciels qui permettent de gérer, d'évaluer et d'afficher sous forme de graphique les données relatives au diabète ont été commercialisés sur de nouveaux marchés clés au premier trimestre.

Molecular Diagnostics – nouvelle progression dans le segment Virologie

Le chiffre d'affaires de l'unité Molecular Diagnostics a enregistré, par rapport à la période correspondante de l'année précédente, une augmentation de 4%, à 270 millions de francs. Les ventes de produits du segment Virologie, lequel génère le plus gros chiffre d'affaires de l'unité Molecular Diagnostics, ont crû de 4%. La croissance a été particulièrement forte aux Etats-Unis. Le segment Screening sanguin affiche un recul de son chiffre d'affaires de 8%, dû principalement à une pression accrue sur les prix.

Le succès rapide de la plateforme automatique Cobas AmpliPrep/Cobas TaqMan (CAP/CTM) aux Etats-Unis et dans la région Asie-Pacifique a de nouveau notablement contribué à la croissance du segment Virologie. Les tests de charge virale destinés à mesurer les quantités de VIH ainsi que de VHB et de VHC (virus des hépatites B et C) dans le sang sur la plateforme CAP/CTM ont de nouveau pris une part prépondérante à la croissance des ventes en Europe et dans la région Asie-Pacifique.

Aux Etats-Unis, seul le test VIH est actuellement disponible sur cette plateforme. Une demande d'homologation du test VHC est en cours d'examen à la FDA; l'homologation et la commercialisation aux USA sont attendues au second semestre 2008.

Une demande d'homologation de la version 2.0 du test VHB sur CAP/CTM a été adressée au ministère de la santé japonais en mars. En mars également, une demande de certification CE d'une nouvelle version, plus sensible et plus spécifique, du test Cobas TaqMan CT pour le dépistage des infections à Chlamydia a été déposée auprès des autorités européennes.

Dans le domaine du screening sanguin, deuxième plus important segment de Molecular Diagnostics, l'homologation du test cobas TaqScreen MPX sur le marché américain est attendue au deuxième trimestre. Ce test polyvalent dépiste aussi bien le VIH que le VHB et le VHC dans les dons de sang. En juin, la Croix Rouge japonaise aura recours au test cobas TaqScreen MPX sur le système cobas s 401 entièrement intégré. Ces produits seront utilisés pour le screening de tous les produits sanguins de la Croix Rouge japonaise (environ 5 millions de dons par an), dans le cadre d'un contrat de cinq ans conclu l'année dernière.

Applied Science – les ventes des produits de séquençage ont doublé

Avec une croissance des ventes de 19%, à 183 millions de francs, Roche Applied Science a considérablement élargi sa part de marché au premier trimestre. La progression de cette unité d'affaires a ainsi été environ trois fois plus rapide que celle du marché des sciences de la vie. Le segment des produits de séquençage a doublé son chiffre d'affaires par rapport au premier trimestre 2007. Dans ce segment, le principal moteur de croissance a été le système ultrarapide Genome Sequencer FLX. Les produits destinés à la préparation d'échantillons pour PCR ainsi qu'à l'analyse PCR quantitative en temps réel, parmi lesquels les instruments MagNA Pure et LightCycler 480, affichent une forte croissance dans la plage à deux chiffres. Les puces à ADN de NimbleGen ont également livré une contribution importante à la croissance.

Au premier trimestre ont été lancées de nouvelles versions du Genome Sequencer FLX et du LightCycler 480. La modernisation du Genome Sequencer FLX permet, par rapport au modèle précédent, une plus grande flexibilité et des coûts de séquençage moins élevés. Le nouveau LightCycler 480 System II se caractérise par une amélioration du logiciel d'analyse, qui se traduit par une meilleure efficacité pour toute une série d'applications. Au premier trimestre ont également été lancées les puces à ADN SeqCap (sequence capture) à haute densité de NimbleGen, qui favorisent un séquençage ciblé et encore plus performant de l'ADN.

Tissue Diagnostics - finalisation de l'acquisition de Ventana

En février, Roche a finalisé l'acquisition de Ventana Medical Systems, Inc., l'une des entreprises

leaders du diagnostic histologique, basée aux Etats-Unis. Ventana développe, fabrique et commercialise des systèmes instruments/réactifs qui sont utilisés dans les laboratoires d'anatomopathologie pour le diagnostic du cancer et de maladies infectieuses ainsi que pour orienter les traitements dans ces différents domaines.

Depuis sa reprise début février 2008 jusqu'au 31 mars 2008, Ventana a réalisé un chiffre d'affaires de 65 millions de francs, qui figure dans les résultats consolidés de Roche. La contribution de ces ventes supplémentaires à la progression du chiffre d'affaires de la division Diagnostics en monnaies locales se situe entre 3 et 4 points.

Sur une base autonome, Ventana a réalisé au premier trimestre un chiffre d'affaires total de 84 millions de dollars US. Cela correspond à une augmentation de 27% en monnaies locales (31% en dollars) par rapport à la période correspondante de l'année précédente et à une progression environ deux fois plus rapide que celle du marché. La croissance a été portée principalement par le toujours solide secteur clé "Advanced Staining" (systèmes et réactifs pour l'immunohistochimie et l'hybridation in situ), par les ventes du système Symphony pour coloration hématoxyline-éosine ("Primary Staining"), de nouveau en forte augmentation, et par Spring Bioscience, entreprise acquise par Ventana au troisième trimestre 2007 et qui opère dans le domaine du développement de réactifs.

A propos de Roche

Roche, entreprise de santé dont le siège est à Bâle, Suisse, figure parmi les leaders mondiaux dans les secteurs pharmaceutique et diagnostique. En tant que plus grande entreprise de biotechnologie au monde, le groupe propose des produits et services novateurs qui trouvent leur application dans le dépistage précoce, la prévention, le diagnostic et le traitement des maladies, et contribuent en tant que tels à améliorer la santé et la qualité de vie de l'individu. Fortement axée sur la recherche, Roche est le leader mondial des produits pour diagnostic in vitro et des médicaments destinés aux domaines de la cancérologie et de la médecine de transplantation. Roche occupe également une position de premier plan en virologie et se montre dynamique dans divers autres domaines thérapeutiques majeurs, tels que les maladies auto-immunes, les affections inflammatoires, les maladies du métabolisme et les troubles du système nerveux central. En 2007, le chiffre d'affaires de la division Pharma s'est élevé à 36,8 milliards de francs, la division Diagnostics ayant quant à elle réalisé un chiffre d'affaires de 9,3 milliards de francs. Roche entretient des liens de R&D et a conclu des alliances stratégiques avec de nombreux partenaires; elle détient notamment une participation majoritaire dans Genentech et Chugai. Roche a investi plus de 8 milliards de francs dans la R&D en 2007 et emploie quelque 79 000 personnes. Pour de plus amples informations, consulter le site internet du groupe à l'adresse www.roche.com.

Tous les noms de marque mentionnés dans le présent communiqué sont protégés par la loi.

Informations complémentaires

- Communiqué de presse avec tous les tableaux: www.roche.com/med-cor-2008-04-17
- Pipeline de Roche Pharma: www.roche.com/inv_pipeline

Prochaines échéances

- Publication du chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2008: 24 juillet 2008 (date provisoire)

Relations avec les médias au niveau du groupe Roche

Téléphone: +41-61-688 8888 / e-mail: basel.mediaoffice@roche.com

- Daniel Piller (responsable du bureau des médias pour le groupe)
- Alexander Klauser
- Martina Rupp
- Claudia Schmitt
- Nina Schwab-Hautzinger

Décharge de responsabilité: avertissement concernant les déclarations de nature prospective

Ce document contient certaines déclarations de nature prospective. Celles-ci peuvent être identifiées par des termes tels que «table sur», «attend», «anticipe», «escompte», «devrait», «cherche à», «estime», «futur» ou d'autres termes analogues, ainsi que par des commentaires sur, entre autres, la stratégie, des objectifs, des projets ou des intentions. Divers facteurs pourraient entraîner une divergence significative entre les résultats réels et ceux suggérés par les déclarations de nature prospective contenues dans le présent document. Ces facteurs incluent notamment: (1) mesures prises par des concurrents en matière de prix et de produits, (2) changements législatifs et réglementaires de même que conditions économiques, (3) retard dans le processus d'homologation ou de commercialisation, impossibilité d'obtenir l'approbation des autorités réglementaires ou de mettre des produits sur le marché; (4) fluctuation des taux de change et situation générale des marchés financiers; (5) incertitudes concernant la découverte, le développement ou la commercialisation de nouveaux produits ou de nouveaux champs d'application de produits existants, incluant, sans restriction, des résultats négatifs d'études cliniques ou de projets de recherche ainsi que des effets indésirables inattendus de produits en développement ou déjà commercialisés; (6) pression accrue exercée par les gouvernements en matière de prix; (7) interruptions de la production; (8) perte de protection ou impossibilité d'obtenir une protection adéquate en matière de propriété industrielle; (9) litiges; (10) perte de dirigeants clés ou d'autres collaborateurs; (11) publicité et couverture médiatique défavorables. La déclaration concernant la croissance du bénéfice par titre n'est pas une prévision de bénéfice; il ne doit pas en être déduit que cela signifie que le bénéfice ou le bénéfice par titre de Roche pour une quelconque période, présente ou future, sera obligatoirement égal ou supérieur au bénéfice ou au bénéfice par titre publié par Roche dans le passé

1. Sales January to March 2008 and 2007

	2008	2007	% change	
	CHF m	CHF m	In CHF	In local currencies
January – March				
Pharmaceuticals Division	8,568	9,142	-6	+1
Roche Pharmaceuticals	5,498	5,702	-4	+1
Genentech	2,399	2,547	-6	+9
Chugai	671	893	-25	-23
Diagnostics Division	2,287	2,216	+3	+9
Roche Group	10,855	11,358	-4	+2

2. Sales January to March 2008 and 2007 excluding Pandemic Tamiflu*

	2008	2007	% change	
	CHF m	CHF m	In CHF	In local currencies
January – March				
Pharmaceuticals Division	8,523	8,396	+2	+9
Roche Pharmaceuticals	5,455	5,151	+6	+11
Genentech	2,399	2,547	-6	+9
Chugai	669	698	-4	-2
Diagnostics Division	2,287	2,216	+3	+9
Roche Group	10,810	10,612	+2	+9

* excluding government & corporate pandemic Tamiflu sales; including seasonal Tamiflu sales

3. Quarterly local sales growth by Division in 2007 and 2008

	Q2 2007 vs. Q2 2006	Q3 2007 vs. Q3 2006	Q4 2007 vs. Q4 2006	Q1 2008 vs. Q1 2007
Pharmaceuticals Division	+16	+6	+5	+1
Roche Pharmaceuticals	+13	+1	+7	+1
Genentech	+26	+18	+6	+9
Chugai	+2	+8	-8	-23
Diagnostics Division	+5	+4	+8	+9
Roche Group	+13	+6	+6	+2

4. Quarterly local sales growth by Division in 2007 and 2008 excluding Pandemic Tamiflu*

	Q2 2007 vs. Q2 2006	Q3 2007 vs. Q3 2006	Q4 2007 vs. Q4 2006	Q1 2008 vs. Q1 2007
Pharmaceuticals Division	+14	+12	+11	+9
Roche Pharmaceuticals	+11	+10	+14	+11
Genentech	+26	+18	+6	+9
Chugai	+4	+4	+4	-2
Diagnostics Division	+5	+4	+8	+9
Roche Group	+12	+10	+10	+9

* excluding government & corporate pandemic Tamiflu sales; including seasonal Tamiflu sales

5. Quarterly sales by Division in 2007 and 2008

CHF millions	Q1 2007	Q2 2007	Q3 2007	Q4 2007	Q1 2008
Pharmaceuticals Division	9,142	9,126	8,856	9,659	8,568
Roche Pharmaceuticals	5,702	5,665	5,425	6,178	5,498
Genentech	2,547	2,680	2,623	2,564	2,399
Chugai	893	781	808	917	671
Diagnostics Division	2,216	2,343	2,264	2,527	2,287
Roche Group	11,358	11,469	11,120	12,186	10,855

6. Quarterly sales by Division in 2007 and 2008 excluding Pandemic Tamiflu*

CHF millions	Q1 2007	Q2 2007	Q3 2007	Q4 2007	Q1 2008
Pharmaceuticals Division	8,396	8,666	8,664	9,201	8,523
Roche Pharmaceuticals	5,151	5,203	5,314	5,736	5,455
Genentech	2,547	2,680	2,623	2,564	2,399
Chugai	698	783	727	901	669
Diagnostics Division	2,216	2,343	2,264	2,527	2,287
Roche Group	10,612	11,009	10,928	11,728	10,810

* excluding government & corporate pandemic Tamiflu sales; including seasonal Tamiflu sales

7. Top 20 Pharmaceuticals Division product sales¹ and local growth² in YTD March 2008: US, Japan and Europe/Rest of World

	Total		US		Japan		Europe/RoW	
	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%
MabThera/Rituxan	1,407	17%	675	14%	43	13%	689	21%
Herceptin	1,225	11%	363	9%	42	16%	820	12%
Avastin	1,131	35%	642	13%	28	-	461	78%
CellCept	487	11%	215	14%	8	13%	264	8%
NeoRecormon/Epogin	442	-13%	-	-	103	-16%	339	-13%
Pegasys	369	-3%	81	-10%	19	98%	269	-4%
Tarceva	286	28%	119	10%	8	-	159	40%
Xeloda	281	13%	89	16%	8	48%	184	11%
Tamiflu	278	-64%	234	83%	16	-93%	28	-94%
Bonviva/Boniva	241	56%	153	47%	-	-	88	77%
Lucentis	215	-5%	215	-5%	-	-	-	-
Xenical	136	-11%	14	-35%	-	-	122	-7%
Xolair	125	6%	125	6%	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	125	9%	54	11%	-	-	71	8%
Pulmozyme	117	15%	61	10%	-	-	56	22%
Nutropin	97	-5%	94	-6%	-	-	3	-1%
Neutrogen	95	1%	-	-	95	1%	-	-
Rocephin	91	-4%	3	-34%	13	9%	75	-3%
Activase/TNKase	83	-3%	71	-6%	-	-	12	30%
Madopar	74	0%	-	-	4	5%	70	0%

¹Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined

² versus YTD March 2007

8. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth¹ in 2007 and 2008

	Q2 2007 vs. Q2 2006	Q3 2007 vs. Q3 2006	Q4 2007 vs. Q4 2006	Q1 2008 vs. Q1 2007
MabThera/Rituxan	16%	17%	12%	17%
Herceptin	25%	18%	14%	11%
Avastin	39%	45%	41%	35%
CellCept	14%	4%	16%	11%
NeoRecormon/Epogin	-5%	-5%	-15%	-13%
Pegasys	7%	7%	14%	-3%
Tarceva	31%	28%	24%	28%
Xeloda	18%	20%	22%	13%
Tamiflu	25%	-60%	-46%	-64%
Bonviva/Boniva	123%	62%	63%	56%
Lucentis	1964%	31%	-9%	-5%
Xenical	-6%	-9%	-17%	-11%
Xolair	13%	11%	2%	6%
Valcyte/Cymevene	19%	9%	7%	9%
Pulmozyme	15%	14%	13%	15%
Nutropin	-2%	3%	-8%	-5%
Neutrogin	12%	15%	14%	1%
Rocephin	-2%	-2%	-4%	-4%
Activase/TNKase	20%	6%	-2%	-3%
Madopar	6%	5%	14%	0%

¹Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined

9. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth¹ US in 2007 and 2008

	Q2 2007 vs. Q2 2006	Q3 2007 vs. Q3 2006	Q4 2007 vs. Q4 2006	Q1 2008 vs. Q1 2007
MabThera/Rituxan	12%	14%	4%	14%
Herceptin	3%	6%	1%	9%
Avastin	33%	37%	23%	13%
CellCept	18%	-1%	17%	14%
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-
Pegasys	-5%	-27%	-3%	-10%
Tarceva	-1%	1%	5%	10%
Xeloda	23%	30%	19%	16%
Tamiflu	196%	-71%	52%	83%
Bonviva/Boniva	77%	27%	40%	47%
Lucentis	1964%	31%	-9%	-5%
Xenical	-8%	-30%	-46%	-35%
Xolair	13%	11%	2%	6%
Valcyte/Cymevene	20%	4%	3%	11%
Pulmozyme	17%	14%	10%	10%
Nutropin	-2%	3%	-8%	-6%
Neutrogen	-	-	-	-
Rocephin	-7%	-13%	-32%	-34%
Activase/TNKase	24%	6%	0%	-6%
Madopar	-	-	-	-

¹Roche Pharmaceuticals and Genentech combined

10. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Japan¹ in 2007 and 2008

	Q2 2007 vs. Q2 2006	Q3 2007 vs. Q3 2006	Q4 2007 vs. Q4 2006	Q1 2008 vs. Q1 2007
MabThera/Rituxan	6%	4%	2%	13%
Herceptin	25%	3%	0%	16%
Avastin	-	-	-	-
CellCept	14%	14%	18%	13%
NeoRecormon/Epogin	-3%	-12%	-22%	-16%
Pegasys	-5%	34%	53%	98%
Tarceva	-	-	-	-
Xeloda	6%	11%	14%	48%
Tamiflu	-93%	48%	-58%	-93%
Bonviva/Boniva	-	-	-	-
Lucentis	-	-	-	-
Xenical	-	-	-	-
Xolair	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-
Nutropin	-	-	-	-
Neutrogen	12%	15%	14%	1%
Rocephin	5%	11%	-1%	9%
Activase/TNKase	-	-	-	-
Madopar	3%	2%	3%	5%

¹Chugai

11. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Europe/Rest of World¹ in 2007 and 2008

	Q2 2007 vs. Q2 2006	Q3 2007 vs. Q3 2006	Q4 2007 vs. Q4 2006	Q1 2008 vs. Q1 2007
MabThera/Rituxan	21%	23%	25%	21%
Herceptin	43%	26%	23%	12%
Avastin	52%	59%	80%	78%
CellCept	10%	9%	14%	8%
NeoRecormon/Epogin	-6%	-2%	-11%	-13%
Pegasys	13%	22%	20%	-4%
Tarceva	94%	68%	47%	40%
Xeloda	16%	15%	25%	11%
Tamiflu	-48%	-70%	-92%	-94%
Bonviva/Boniva	400%	278%	160%	77%
Lucentis	-	-	-	-
Xenical	-6%	-5%	-11%	-7%
Xolair	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	17%	15%	11%	8%
Pulmozyme	13%	14%	17%	22%
Nutropin	4%	-7%	-10%	-1%
Neutrogen	-	-	-	-
Rocephin	-2%	-4%	-3%	-3%
Activase/TNKase	-4%	1%	-16%	30%
Madopar	6%	5%	15%	0%

¹Roche Pharmaceuticals

12. Top Pharmaceuticals Division quarterly product sales¹ in 2007 and 2008

CHF millions	Q1 2007	Q2 2007	Q3 2007	Q4 2007	Q1 2008
MabThera/Rituxan	1,309	1,395	1,380	1,432	1,407
Herceptin	1,168	1,214	1,209	1,261	1,225
Avastin	923	986	1,062	1,135	1,131
CellCept	476	503	485	548	487
NeoRecormon/Epogin	522	544	518	510	442
Pegasys	400	407	383	447	369
Tarceva	243	260	271	288	286
Xeloda	267	282	290	312	281
Tamiflu	865	451	257	512	278
Bonviva/Boniva	170	204	230	283	241
Lucentis	263	261	239	228	215
Xenical	163	176	151	142	136
Xolair	136	148	145	138	125
Valcyte/Cymevene	124	137	137	144	125
Pulmozyme	111	120	124	128	117
Nutropin	117	122	118	113	97
Neutrogen	96	99	100	110	95
Rocephin	100	104	95	100	91
Activase/TNKase	96	106	92	88	83
Madopar	75	77	76	83	74

¹Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined

13. Pharmaceuticals Division quarterly product sales¹ in US in 2007 and 2008

CHF millions	Q1 2007	Q2 2007	Q3 2007	Q4 2007	Q1 2008
MabThera/Rituxan	682	742	718	709	675
Herceptin	383	403	384	375	363
Avastin	657	689	718	693	642
CellCept	217	250	232	290	215
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-	-
Pegasys	104	107	75	111	81
Tarceva	125	125	121	129	119
Xeloda	89	109	114	123	89
Tamiflu	147	319	98	398	234
Bonviva/Boniva	120	135	150	190	153
Lucentis	263	261	239	228	215
Xenical	24	26	17	13	14
Xolair	136	148	145	138	125
Valcyte/Cymevene	56	70	69	73	54
Pulmozyme	65	67	68	67	61
Nutropin	114	118	115	108	94
Neutrogen	-	-	-	-	-
Rocephin	6	7	5	1	3
Activase/TNKase	88	94	80	76	71
Madopar	-	-	-	-	-

¹Roche Pharmaceuticals and Genentech combined

14. Pharmaceuticals Division quarterly product sales¹ in Japan in 2007 and 2008

CHF millions	Q1 2007	Q2 2007	Q3 2007	Q4 2007	Q1 2008
MabThera/Rituxan	38	48	49	55	43
Herceptin	36	45	39	44	42
Avastin	-	3	10	23	28
CellCept	7	9	9	10	8
NeoRecormon/Epogin	124	164	124	146	103
Pegasys	10	15	17	23	19
Tarceva	-	-	-	2	8
Xeloda	6	7	7	8	8
Tamiflu	246	-2	81	69	16
Bonviva/Boniva	-	-	-	-	-
Lucentis	-	-	-	-	-
Xenical	-	-	-	-	-
Xolair	-	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	-	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-	-
Nutropin	-	-	-	-	-
Neutrogen	96	99	100	110	95
Rocephin	12	16	14	16	13
Activase/TNKase	-	-	-	-	-
Madopar	4	5	4	6	4

¹Chugai

15. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in Europe/Rest of World¹ in 2007 and 2008

CHF millions	Q1 2007	Q2 2007	Q3 2007	Q4 2007	Q1 2008
MabThera/Rituxan	589	605	613	668	689
Herceptin	749	766	786	842	820
Avastin	266	294	334	419	461
CellCept	252	244	244	248	264
NeoRecormon/Epogin	398	380	394	364	339
Pegasys	286	285	291	313	269
Tarceva	118	135	150	157	159
Xeloda	172	166	169	181	184
Tamiflu	472	134	78	45	28
Bonviva/Boniva	50	69	80	93	88
Lucentis	-	-	-	-	-
Xenical	139	150	134	129	122
Xolair	-	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	68	67	68	71	71
Pulmozyme	46	53	56	61	56
Nutropin	3	4	3	5	3
Neutrogen	-	-	-	-	-
Rocephin	82	81	76	83	75
Activase/TNKase	8	12	12	12	12
Madopar	71	72	72	77	70

¹ Roche Pharmaceuticals