

Bâle, le 16 avril 2009

Roche affiche une croissance fortement supérieure à celle du marché au premier trimestre

Transaction Genentech finalisée, déroulement rapide du processus d'intégration

Groupe Roche

- Le chiffre d'affaires consolidé augmente de 8% en monnaies locales et de 7% en francs, à 11,6 milliards de francs (- 1% en dollars US)
- Roche finalise la transaction visant à acquérir la totalité de Genentech: décisions clés en matière de structure organisationnelle et de management
- Les perspectives 2009 seront actualisées suite à la transaction Genentech et communiquées avec les résultats semestriels

Division Pharma

- Les ventes progressent de 8% en monnaies locales et en francs, soit environ deux fois plus vite que le marché mondial, grâce aux produits clés des portefeuilles Oncologie, Virologie, Ophtalmologie et Maladies inflammatoires
- RoActemra reçoit un accueil encourageant dans les premiers pays de l'UE où il a été lancé contre la polyarthrite rhumatoïde
- MabThera reçoit de l'UE son homologation dans le traitement de première ligne de la leucémie lymphoïde chronique
- Un comité consultatif de la FDA recommande à l'unanimité le recours à Avastin chez des patients atteints de glioblastome (tumeur cérébrale) déjà traité
- Chez des patients atteints de cancer de l'estomac HER2-positif inopérable et recevant Herceptin dans le cadre d'une étude de phase III (ToGA), un bénéfice significatif en termes de survie globale amène à communiquer les résultats un an plus tôt que prévu

Division Diagnostics

- Les ventes progressent de 8% en monnaies locales et de 3% en francs, soit bien plus que le marché mondial
- Les unités Professional Diagnostics et Tissue Diagnostics sont les principaux moteurs de croissance
- L'acquisition d'innovatis consolide le portefeuille de Roche Applied Science dans le domaine de l'analyse cellulaire

Sauf indication contraire, les taux de croissance cités sont exprimés en monnaies locales.

Commentant les résultats du premier trimestre 2009, Severin Schwan, CEO de Roche, a déclaré: "Avec une croissance de 8% au cours des trois premiers mois de 2009, le chiffre d'affaires consolidé de Roche affiche une très belle progression. Dans les deux divisions, les ventes ont continué de croître significativement plus rapidement que celles de leur marché respectif. Aussi sommes-nous confiants quant aux objectifs à atteindre en 2009. Après être parvenus à un accord de fusion à l'amiable avec Genentech et avoir rapidement finalisé la transaction, nous avons fait d'énormes progrès dans la mise en œuvre des mesures d'intégration. Nous sommes ravis de pouvoir compter sur le soutien de Art Levinson, qui continuera à jouer un rôle actif, et nous nous réjouissons que plusieurs figures éminentes de Genentech comme de Roche aient décidé de s'engager dans la conduite du nouvel ensemble. Afin de tenir compte des répercussions de la transaction Genentech, nous procéderons à une mise à jour de nos perspectives pour 2009, que nous communiquerons avec le bilan semestriel."

Groupe Roche

Ventes de janvier à mars	2009	2008	Variation en pourcentage		
	mio de CHF	mio de CHF	en CHF	en monnaies locales	en dollars US
Division Pharma	9216	8568	8	8	0
Europe/Autres régions*	4491	4571	-2	8	-8
Etats-Unis	3586	3326	8	1	1
Japon	1139	671	70	40	58
Division Diagnostics	2361	2287	3	8	-4
Groupe Roche	11 577	10 855	7	8	-1

* Roche définit "Europe/Autres régions" comme l'Europe plus tous les autres pays à l'exception du Japon et des Etats-Unis. Pour obtenir des informations détaillées sur la croissance au premier trimestre, consulter l'annexe au présent communiqué.

Le groupe Roche a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 11,6 milliards de francs au premier trimestre 2009, ce qui représente une augmentation de 8% en monnaies locales (7% en francs; -1% en dollars US)¹ par rapport à la période correspondante de 2008. Les ventes toujours aussi soutenues des produits clés des domaines Oncologie, Virologie, Ophtalmologie et Maladies inflammatoires, ainsi que des systèmes de tests immunologiques de Roche Diagnostics ont notablement contribué à la croissance.

La transaction Genentech finalisée, Roche et Genentech ont pris d'importantes décisions en matière de structure organisationnelle et de nominations à des postes clés. Comme cela a déjà été annoncé, avec effet au

¹ Sauf indication contraire, les taux de croissance cités sont exprimés en monnaies locales.

1^{er} mai 2009, l'actuel président du conseil d'administration et CEO de Genentech Arthur D. Levinson présidera le nouveau conseil d'administration de Genentech et conduira l'intégration de Genentech et Roche au niveau stratégique. En outre, le conseil d'administration de Roche Holding SA proposera à la prochaine assemblée générale des actionnaires, en 2010, d'élire Arthur Levinson à ce même conseil. Pascal Soriot, qui dirige actuellement les opérations commerciales de Roche Pharma à l'échelon mondial, deviendra CEO de Genentech. A. Levinson et P. Soriot dirigeront l'équipe opérationnelle chargée de mener à bien le processus d'intégration et de définir la structure du nouvel ensemble en matière de collaboration. Les plans d'intégration devront être finalisés vers le milieu de l'année, afin que la fusion des deux entreprises soit largement achevée à la fin de 2009.

Roche procédera à une actualisation de ses perspectives pour 2009 afin de tenir compte de l'impact de la transaction Genentech et communiquera ses nouvelles prévisions le 23 juillet, lors de la publication du rapport semestriel.

Division Pharma

Croissance soutenue grâce aux produits clés – lancement positif de RoActemra en Europe

Au cours des trois premiers mois de 2009, les ventes de la division Pharma ont progressé de 8% en monnaies locales (8% en francs; 0% en dollars US), à 9,2 milliards de francs. Ce taux de croissance est pratiquement deux fois supérieur à celui du marché mondial (4,4%).² Les principaux moteurs de croissance ont été Avastin, Herceptin, Tamiflu, MabThera/Rituxan et Lucentis.³ Aux Etats-Unis, la croissance soutenue des produits clés a compensé la baisse des ventes saisonnières de Tamiflu. Au Japon, les ventes de Chugai ont fortement augmenté grâce à Tamiflu, aux principaux produits de la gamme oncologique et à Actemra. En Europe/Autres régions, le chiffre d'affaires a bénéficié de la demande continue de produits clés en Europe et sur les marchés émergents.

Après avoir été homologué en janvier dans l'Union européenne contre la polyarthrite rhumatoïde (PR), Actemra/RoActemra (tocilizumab) a bénéficié d'un accueil très encourageant de la part des médecins dans les premiers pays où il a été lancé, notamment en Allemagne. Au Japon, où Actemra a été approuvé contre la PR en avril 2008, les ventes continuent d'afficher une bonne progression.

Au premier trimestre 2009, les ventes mondiales d'Avastin (bévacizumab), utilisé dans le traitement des

² Croissance du marché pharmaceutique selon IMS (à fin décembre 2008)

³ Les ventes des 20 principaux produits pharmaceutiques du groupe Roche sont présentées dans l'annexe à ce communiqué.

formes avancées de cancer colo-rectal, de cancer du sein, de cancer du poumon et d'adénocarcinome rénal, sont en hausse de 30%, à 1,5 milliard de francs, avec une fois encore de forts taux de croissance dans toutes les régions. Les ventes d'Herceptin (trastuzumab), médicament contre le cancer du sein HER2-positif, ont augmenté de 11%, à 1,3 milliard de francs, grâce notamment à son utilisation croissante contre le cancer du sein de stade précoce au Japon et à une pénétration accrue en Europe de l'Est et sur les marchés émergents. Les ventes combinées (oncologie et maladies auto-immunes) de MabThera/Rituxan (rituximab) dans le traitement du lymphome non hodgkinien (LNH), de la leucémie lymphoïde chronique (LLC) et de la polyarthrite rhumatoïde (PR) ont augmenté de 6%, à 1,5 milliard de francs. Si la demande du produit en traitement de première ligne du LNH a continué de progresser, de forts taux de pénétration sont d'ores et déjà enregistrés dans cette indication sur la plupart des marchés. Le lancement européen de MabThera dans le traitement de la LLC et son utilisation toujours plus fréquente dans le traitement d'entretien du LNH ainsi que dans le traitement de la PR devraient donner de nouvelles impulsions à la croissance.

Les ventes mondiales de Tamiflu (oseltamivir), médicament antigrippal, ont augmenté de 38% au premier trimestre, à 401 millions de francs. Cette augmentation est due pour l'essentiel aux achats de gouvernements et d'entreprises désirant constituer des stocks du médicament en prévision d'une éventuelle pandémie; elle résulte notamment de commandes importantes passées au Japon et au Royaume-Uni, pays dont les gouvernements ont annoncé leur intention de doubler leurs stocks existants d'antiviraux. Ces commandes ont fait plus que compenser la baisse des ventes saisonnières, notamment aux Etats-Unis où l'épidémie de grippe a été moins sévère qu'au cours de la saison 2007/2008.

Aux Etats-Unis, les ventes de Lucentis (ranibizumab), médicament contre la forme humide de la dégénérescence maculaire liée à l'âge, ont augmenté de 21%, à 279 millions de francs. Cette évolution est due essentiellement à l'augmentation du nombre d'injections par patient au cours des deux premières années de traitement ainsi qu'à une conjoncture plus favorable par rapport au premier trimestre de l'année dernière.

Les ventes combinées de NeoRecormon et d'Epogin, époétine bêta commercialisée respectivement par Roche et Chugai pour le traitement de l'anémie, ont reculé de 13%, à 378 millions de francs, dans un environnement extrêmement concurrentiel. Tandis que la part de marché de NeoRecormon demeurait pratiquement stable, les ventes se sont ressenties de la pression constante exercée sur les prix.

Au début du mois d'avril, Roche et Genentech ont annoncé que Raptiva (éfalizumab), médicament contre le psoriasis, serait volontairement retiré du marché US après une période de transition.

Etapas majeures au niveau du développement

En février, l'UE a approuvé l'administration de MabThera associé à une chimiothérapie dans le traitement de première ligne de la leucémie lymphoïde chronique (LLC), forme de leucémie la plus courante chez l'adulte. Roche a déposé en janvier une demande d'homologation de MabThera dans le traitement de la LLC récidivante ou réfractaire, sur la base des résultats de l'étude REACH.

En mars, un comité consultatif de la US Food and Drug Administration (FDA) a recommandé à l'unanimité l'utilisation d'Avastin lors de glioblastome déjà traité (récidivant), forme la plus agressive de tumeur cérébrale. Une décision de la FDA quant à une homologation accélérée de cette nouvelle indication devrait intervenir en mai.

Les données du suivi à quatre ans d'une étude clinique toujours en cours (HERA), présentées en mars, indiquent que des femmes souffrant de cancer du sein HER2-positif au stade précoce tirent encore profit d'Herceptin plusieurs années après la fin du traitement. En mars également, Roche a communiqué les résultats positifs d'une étude internationale de phase III (ToGA) montrant que l'adjonction d'Herceptin à une chimiothérapie standard prolonge significativement la vie de patients souffrant de cancer de l'estomac HER2-positif au stade avancé et inopérable. Compte tenu du bénéfice significatif enregistré en termes de survie, ces résultats ont été annoncés environ un an plus tôt que prévu. Des données détaillées seront présentées lors d'un prochain congrès médical.

En mars, Roche et OSI Pharmaceuticals ont déposé auprès de l'Agence européenne pour l'évaluation des médicaments (EMA) et de la FDA des demandes d'homologation de Tarceva (erlotinib) en traitement d'entretien du cancer du poumon évolué non à petites cellules (NSCLC) chez des patients n'ayant présenté aucune progression de la maladie après chimiothérapie de première ligne. Ces deux demandes se fondent sur les données de l'étude de phase III SATURN. Les résultats intermédiaires d'une autre étude de phase III (ATLAS) ont été communiqués en février. Les données montrent qu'un traitement d'entretien combiné par Tarceva et Avastin prolonge la survie sans progression de patients atteints de NSCLC évolué. L'étude a été stoppée prématurément en raison du degré de significativité des résultats intermédiaires, Roche voulant en discuter avec les autorités afin de décider de la marche à suivre.

Situation en matière de recherche et développement

Au 31 mars 2009, le pipeline R&D de la division Pharma (phases I à III/enregistrement) comptait 59 nouvelles entités moléculaires (NME) et 59 indications supplémentaires. Au cours du premier trimestre, un

projet est entré en phase I de développement; quatre projets sont entrés en phase II et deux en phase III. La définition de priorités lors de l'examen du portefeuille a amené à arrêter trois projets de phase I et deux projets de phase II.

La première étude de phase III (EMILIA) sur le trastuzumab-DM1, composé hybride associant un anticorps et un antitubuline, dans le traitement de deuxième ligne du cancer du sein HER2-positif métastatique a débuté en février. Le développement de phase III du dalcétrapib (inhibiteur de la CETP) pour le traitement des dyslipidémies et celui du taspoglutide (analogue du GLP-1) pour le traitement du diabète de type 2 avancent conformément aux prévisions. Compte tenu des progrès réalisés avec le dalcétrapib, le développement d'un autre inhibiteur de la CETP (R7232) a été arrêté. Les premiers résultats de l'étude sur le taspoglutide sont attendus pour la fin de l'année. Roche concentre ses activités de développement dans le diabète de type 2 sur des molécules capables non seulement d'abaisser la glycémie, mais aussi de réduire le risque cardiovasculaire. C'est pourquoi Roche a fait entrer le R7201, nouvel inhibiteur du SGLT-2 acquis sous licence auprès de Chugai, en phase II d'expérimentation clinique. En revanche, le développement de molécules de stade précoce - y compris tous les activateurs de la glucokinase - ne faisant qu'abaisser la glycémie a été interrompu.

Au premier trimestre 2009, Roche a annoncé la conclusion de nouveaux accords de licence avec Plexxikon pour le PLX5568 (R7376), nouvel inhibiteur des kinases pour le traitement de la polykystose rénale, et avec Evotec pour le développement de phase II de l'EVT 101, destiné au traitement de la dépression rebelle à la thérapeutique. L'acquisition de Memory Pharmaceuticals, société basée aux Etats-Unis, a été finalisée en janvier.

Division Diagnostics

Croissance des ventes toujours supérieure à celle du marché, avec neuf lancements majeurs en Europe

La division Diagnostics de Roche, premier fournisseur mondial de produits pour diagnostic in vitro (IVD), a enregistré au premier trimestre un chiffre d'affaires de 2,4 milliards de francs, soit une augmentation de 8% en monnaies locales (3% en francs, -4% en dollars US). Ce résultat est bien supérieur à la croissance du marché de l'IVD, estimée à 5%.⁴ Les cinq unités d'affaires ont accru leurs ventes en monnaies locales, Professional Diagnostics et Tissue Diagnostics ayant le plus contribué à la croissance. La division a lancé neuf

⁴ Croissance du marché des produits pour diagnostic établie sur la base d'estimations internes et de divers rapports provenant de la branche

nouveaux produits d'IVD majeurs en Europe et a complété son portefeuille de produits pour séquençage de l'ADN et analyse cellulaire par d'importantes nouveautés.

Le chiffre d'affaires de **Roche Professional Diagnostics** a augmenté de 8%, à 1086 millions de francs. Le secteur des tests immunologiques a vu ses ventes progresser de 18% et a gagné de nouvelles parts de marché. Les nouveaux placements d'analyseurs cobas 6000 et les adjonctions récentes à la gamme des tests immunologiques, par exemple avec le test Elecsys anti-CCP (diagnostic de la polyarthrite rhumatoïde), ont été les principaux moteurs de croissance. Les ventes de solutions décentralisées ont augmenté de 4%, grâce à la forte demande d'appareils portatifs tels que les systèmes CoaguChek pour la surveillance de la coagulation. Dans l'Union européenne ainsi que dans d'autres pays reconnaissant la certification CE, l'unité d'affaires a lancé un test hautement sensible de dosage de la troponine T cardiaque (diagnostic de l'infarctus du myocarde), un test de dosage de l'interleukine 6, médiateur de l'inflammation (pour la surveillance de patients gravement malades), ainsi que des tests de dosage des marqueurs PIGF et sFLT-1 qui, ensemble, constituent le premier et seul produit IVD destiné au diagnostic de la pré-éclampsie, complication de la grossesse mettant en jeu le pronostic vital.

Dans l'unité **Roche Diabetes Care**, les ventes combinées de produits pour la mesure de la glycémie et pour l'administration d'insuline ont augmenté de 4%, à 679 millions de francs. Les ventes du système Accu-Chek Aviva BG, glucomètre Roche le plus vendu, affichent une hausse de près de 30%. Roche Diabetes Care a commencé la mise sur le marché de trois nouveaux importants glucomètres en Europe: Accu-Chek Mobile (technologie exempte de bandelettes), Accu-Chek Aviva Nano (pour jeunes diabétiques se contrôlant fréquemment) et Accu-Chek Active (pour les marchés émergents). En outre, Accu-Chek Combo, premier système interactif de gestion du diabète en Europe, qui combine pompe à insuline et glucomètre avec commande à distance intégrée, a été lancé sur ses premiers marchés.

Le chiffre d'affaires de **Roche Molecular Diagnostics** a augmenté de 7%, à 294 millions de francs. Les plateformes PCR en temps réel automatiques demeurent un moteur de croissance. Les ventes de produits pour screening sanguin ont augmenté de 12%. Les tests pour la détermination automatique de la charge virale due au VIH et au virus de l'hépatite B ont continué de bénéficier d'une forte demande, contribuant ainsi à la progression des ventes du segment Virologie, qui a atteint 5%. Le LightCycler MRSA Advanced Test, test de pointe pour un meilleur screening de *Staphylococcus aureus* résistant à la méticilline, a reçu sa certification CE en mars, et l'unité d'affaires Molecular Diagnostics a commencé en avril sa commercialisation en Europe. Dans le segment Oncologie, le test TheraScreen K-RAS, dont Roche avait

commencé la distribution en décembre 2008, est désormais validé pour utilisation sur le LightCycler 480 II, ce qui élargit par là même le nombre de plateformes sur lesquelles le test peut être réalisé.

Le chiffre d'affaires de **Roche Applied Science** a augmenté de 6%, à 196 millions de francs. Les ventes de produits pour séquençage de l'ADN et de puces à ADN ont enregistré une forte croissance à deux chiffres. Les systèmes pour la préparation d'échantillons ainsi que l'analyse quantitative par PCR en temps réel affichent une croissance de 4%, malgré l'érosion des prix sur le marché. Au début du mois d'avril, Roche a complété son portefeuille de produits d'analyse cellulaire à des fins de recherche en acquérant innovatis SA, l'un des leaders de solutions automatiques d'analyse cellulaire pour la bioproduction. Parmi les lancements importants figurent une nouvelle version de l'analyseur cellulaire xCELLigence et des kits de réactifs Titanium pour séquençage de l'ADN.

Au premier trimestre, le chiffre d'affaires de l'unité d'affaires **Roche Tissue Diagnostics** a atteint 106 millions de francs, soit une hausse de 55% par rapport au premier trimestre de l'année dernière, où les ventes consolidées ne concernaient que deux mois seulement en raison de la date d'acquisition de Ventana. Sur une base comparable, les ventes ont augmenté de 14%, soit une fois encore plus rapidement que le marché. Le principal moteur de croissance demeure le segment "Advanced Staining" (immunohistochimie et hybridation in situ), qui affiche un solide taux de croissance à deux chiffres. Les améliorations apportées l'année passée au système Symphony pour coloration hématoxyline-éosine ont permis des taux de croissance à deux chiffres sur le marché à haut volume du Primary Staining. En mars, Roche Tissue Diagnostics a lancé en Europe le test INFORM EGFR DNA pour utilisation clinique en oncologie.

A propos de Roche

Roche, entreprise de santé ayant son siège à Bâle, Suisse, figure parmi les leaders de l'industrie pharmaceutique et diagnostique axée sur la recherche. Numéro un mondial de la biotechnologie, Roche produit des médicaments différenciés pour le traitement du cancer, des maladies virales et inflammatoires ainsi que des maladies du métabolisme et du système nerveux central. Roche est aussi le leader mondial du diagnostic in vitro ainsi que du diagnostic histologique du cancer, et une entreprise pionnière dans la gestion du diabète. Sa stratégie des soins personnalisés vise à mettre à disposition des médicaments et des outils diagnostiques permettant d'améliorer de façon tangible la santé ainsi que la qualité et la durée de vie des patients. En 2008, Roche, qui comptait plus de 80 000 employés dans le monde, a consacré à la recherche et au développement près de 9 milliards de francs. Son chiffre d'affaires s'est élevé à 45,6 milliards de francs. Genentech, Etats-Unis, appartient à cent pour cent au groupe Roche, qui détient en outre une participation

majoritaire au capital de Chugai Pharmaceutical, Japon. Pour de plus amples informations, consulter le site internet du groupe à l'adresse www.roche.com.

Tous les noms de marque mentionnés dans le présent communiqué de presse sont protégés par la loi.

Informations complémentaires

- Communiqué de presse avec un ensemble complet de tableaux: www.roche.com/med-cor-2009-04-16
- Pipeline de Roche Pharma: www.roche.com/pipeline.htm
- Pipeline de Roche Diagnostics: www.roche.com/diagnostics_portfolio
- Roche Finance Info System: <http://rofis.roche.com/dynasight/rofis.html>

Prochaines échéances

- Publication du chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2009: 23 juillet 2009 (date provisoire)

Relations avec les médias au niveau du groupe Roche

Téléphone: +41 -61 688 8888 / e-mail: basel.mediaoffice@roche.com

- Daniel Piller (chef du bureau des médias pour le groupe)
- Alexander Klauser
- Valeria Passoni
- Martina Rupp
- Claudia Schmitt

Disclaimer: Cautionary statement regarding forward-looking statements

This document contains certain forward-looking statements. These forward-looking statements may be identified by words such as 'believes', 'expects', 'anticipates', 'projects', 'intends', 'should', 'seeks', 'estimates', 'future' or similar expressions or by discussion of, among other things, strategy, goals, plans or intentions. Various factors may cause actual results to differ materially in the future from those reflected in forward-looking statements contained in this document, among others: (1) pricing and product initiatives of competitors; (2) legislative and regulatory developments and economic conditions; (3) delay or inability in obtaining regulatory approvals or bringing products to market; (4) fluctuations in currency exchange rates and general financial market conditions; (5) uncertainties in the discovery, development or marketing of new products or new uses of existing products, including without limitation negative results of clinical trials or research projects, unexpected side-effects of pipeline or marketed products; (6) increased government pricing pressures; (7) interruptions in production; (8) loss of or inability to obtain adequate protection for intellectual property rights; (9) litigation; (10) loss of key executives or other employees; and (11) adverse publicity and news coverage. The statement regarding earnings per share growth is not a profit forecast and should not be interpreted to mean that Roche's earnings or earnings per share for any current or future period will necessarily match or exceed the historical published earnings or earnings per share of Roche.

1. Sales January to March 2009 and 2008

January – March	2009	2008	% change	
	CHF m	CHF m	In CHF	In local currencies
Pharmaceuticals Division	9,216	8,568	+8	+8
Europe/Rest of World	4,491	4,571	-2	+8
US	3,586	3,326	+8	+1
Japan	1,139	671	+70	+40
Diagnostics Division	2,361	2,287	+3	+8
Roche Group	11,577	10,855	+7	+8

2. Quarterly local sales growth by Division in 2008 and 2009

	Q2 2008 vs. Q2 2007	Q3 2008 vs. Q3 2007	Q4 2008 vs. Q4 2007	Q1 2009 vs. Q1 2008
Pharmaceuticals Division	+5	+8	+5	+8
Europe/Rest of World	+9	+7	+10	+8
US	0	+12	0	+1
Japan	+2	-1	+5	+40
Diagnostics Division	+13	+11	+9	+8
Roche Group	+7	+9	+6	+8

3. Quarterly sales by Division in 2008 and 2009

CHF millions	Q1 2008	Q2 2008	Q3 2008	Q4 2008	Q1 2009
Pharmaceuticals Division	8,568	8,689	8,936	9,768	9,216
Europe/Rest of World	4,571	4,661	4,637	4,727	4,491
US	3,326	3,247	3,517	3,939	3,586
Japan	671	781	782	1,102	1,139
Diagnostics Division	2,287	2,460	2,365	2,544	2,361
Roche Group	10,855	11,149	11,301	12,312	11,577

4. Top 20 Pharmaceuticals Division product sales and local growth¹ in YTD March 2009: US, Japan and Europe/Rest of World

	Total		US		Japan		Europe/RoW	
	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%
Avastin	1,485	30%	810	18%	82	147%	593	39%
MabThera/Rituxan	1,481	6%	769	6%	52	2%	660	6%
Herceptin	1,307	11%	390	0%	81	62%	836	13%
CellCept	517	7%	256	11%	11	15%	250	3%
Tamiflu	401	38%	15	-94%	250	1207%	136	487%
Pegasys	393	9%	101	17%	31	36%	261	5%
NeoRecormon/Epogin	378	-13%	-	-	115	-8%	263	-15%
Tarceva	320	13%	128	0%	15	51%	177	20%
Xeloda	296	8%	106	11%	15	53%	175	4%
Lucentis	279	21%	279	21%	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	249	3%	137	-17%	-	-	112	40%
Xolair	152	13%	152	13%	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	131	7%	60	3%	-	-	71	11%
Activase/TNKase	126	45%	114	49%	-	-	12	19%
Pulmozyme	120	3%	75	14%	-	-	45	-9%
Nutropin	104	1%	101	1%	-	-	3	-12%
Xenical	103	-14%	8	-43%	-	-	95	-11%
Neutrogen	90	-22%	-	-	90	-22%	-	-
Rocephin	77	-15%	0	-97%	15	-3%	62	-13%
Madopar	68	0%	-	-	5	7%	63	0%

¹ versus YTD March 2008

5. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth in 2008 and 2009

	Q2 2008 vs. Q2 2007	Q3 2008 vs. Q3 2007	Q4 2008 vs. Q4 2007	Q1 2009 vs. Q1 2008
Avastin	38%	37%	36%	30%
MabThera/Rituxan	16%	15%	16%	6%
Herceptin	12%	14%	12%	11%
CellCept	16%	14%	11%	7%
Tamiflu	-86%	-56%	-65%	38%
Pegasys	10%	12%	5%	9%
NeoRecormon/Epogin	-14%	-15%	-8%	-13%
Tarceva	27%	18%	19%	13%
Xeloda	14%	14%	12%	8%
Lucentis	2%	15%	19%	21%
Bonviva/Boniva	47%	26%	23%	3%
Xolair	7%	12%	13%	13%
Valcyte/Cymevene	10%	13%	9%	7%
Activase/TNKase	-11%	-2%	13%	45%
Pulmozyme	11%	6%	14%	3%
Nutropin	-5%	1%	-1%	1%
Xenical	-21%	-9%	-11%	-14%
Neutrogen	1%	0%	-13%	-22%
Rocephin	-13%	-16%	-6%	-15%
Madopar	9%	4%	3%	0%

6. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth US in 2008 and 2009

	Q2 2008 vs. Q2 2007	Q3 2008 vs. Q3 2007	Q4 2008 vs. Q4 2007	Q1 2009 vs. Q1 2008
Avastin	15%	18%	21%	18%
MabThera/Rituxan	13%	14%	15%	6%
Herceptin	3%	15%	3%	0%
CellCept	15%	20%	12%	11%
Tamiflu	-87%	6%	-83%	-94%
Pegasys	5%	45%	9%	17%
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-
Tarceva	17%	9%	5%	0%
Xeloda	5%	9%	8%	11%
Lucentis	2%	15%	19%	21%
Bonviva/Boniva	39%	16%	12%	-17%
Xolair	7%	12%	13%	13%
Valcyte/Cymevene	5%	7%	5%	3%
Activase/TNKase	-12%	-2%	13%	49%
Pulmozyme	14%	13%	24%	14%
Nutropin	-4%	1%	-1%	1%
Xenical	-46%	-33%	-48%	-43%
Neutrogen	-	-	-	-
Rocephin	-85%	-	-89%	-97%
Madopar	-	-	-	-

7. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Japan in 2008 and 2009

	Q2 2008 vs. Q2 2007	Q3 2008 vs. Q3 2007	Q4 2008 vs. Q4 2007	Q1 2009 vs. Q1 2008
Avastin	1567%	442%	236%	147%
MabThera/Rituxan	11%	8%	9%	2%
Herceptin	29%	69%	73%	62%
CellCept	21%	15%	10%	15%
Tamiflu	-78%	-98%	-2%	1207%
Pegasys	53%	49%	39%	36%
NeoRecormon/Epogin	-29%	-9%	-16%	-8%
Tarceva	-	-	699%	51%
Xeloda	73%	88%	81%	53%
Lucentis	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	-	-	-	-
Xolair	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	-	-	-	-
Activase/TNKase	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-
Nutropin	-	-	-	-
Xenical	-	-	-	-
Neutrogen	1%	0%	-13%	-22%
Rocephin	-2%	-1%	5%	-3%
Madopar	5%	6%	0%	7%

8. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Europe/Rest of World in 2008 and 2009

	Q2 2008 vs. Q2 2007	Q3 2008 vs. Q3 2007	Q4 2008 vs. Q4 2007	Q1 2009 vs. Q1 2008
Avastin	78%	67%	52%	39%
MabThera/Rituxan	21%	17%	18%	6%
Herceptin	15%	11%	13%	13%
CellCept	16%	9%	9%	3%
Tamiflu	-83%	-93%	6%	487%
Pegasys	9%	1%	1%	5%
NeoRecormon/Epogin	-7%	-17%	-4%	-15%
Tarceva	28%	17%	24%	20%
Xeloda	18%	14%	12%	4%
Lucentis	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	61%	45%	47%	40%
Xolair	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	16%	19%	14%	11%
Activase/TNKase	1%	1%	11%	19%
Pulmozyme	8%	-3%	2%	-9%
Nutropin	-12%	-10%	-2%	-12%
Xenical	-17%	-6%	-7%	-11%
Neutrogin	-	-	-	-
Rocephin	-9%	-13%	-6%	-13%
Madopar	9%	4%	4%	0%

9. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales in 2008 and 2009

CHF millions	Q1 2008	Q2 2008	Q3 2008	Q4 2008	Q1 2009
Avastin	1,131	1,220	1,351	1,505	1,485
MabThera/Rituxan	1,407	1,460	1,472	1,584	1,481
Herceptin	1,225	1,249	1,295	1,323	1,307
CellCept	487	523	513	576	517
Tamiflu	278	49	101	181	401
Pegasys	369	416	405	445	393
NeoRecormon/Epogin	442	450	427	455	378
Tarceva	286	301	298	330	320
Xeloda	281	292	307	331	296
Lucentis	215	225	246	274	279
Bonviva/Boniva	241	266	268	333	249
Xolair	125	134	145	156	152
Valcyte/Cymevene	125	136	143	149	131
Activase/TNKase	83	81	81	97	126
Pulmozyme	117	120	120	139	120
Nutropin	97	98	106	112	104
Xenical	136	128	126	112	103
Neutrogen	95	97	98	114	90
Rocephin	91	85	76	92	77
Madopar	74	80	77	80	68

10. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in US in 2008 and 2009

CHF millions	Q1 2008	Q2 2008	Q3 2008	Q4 2008	Q1 2009
Avastin	642	671	754	841	810
MabThera/Rituxan	675	706	732	817	769
Herceptin	363	349	394	390	390
CellCept	215	243	247	321	256
Tamiflu	234	30	96	70	15
Pegasys	81	95	99	120	101
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-	-
Tarceva	119	123	117	136	128
Xeloda	89	97	111	131	106
Lucentis	215	225	246	274	279
Bonviva/Boniva	153	159	155	208	137
Xolair	125	134	145	156	152
Valcyte/Cymevene	54	62	66	76	60
Activase/TNKase	71	71	70	86	114
Pulmozyme	61	65	69	83	75
Nutropin	94	94	104	109	101
Xenical	14	12	9	8	8
Neutrogen	-	-	-	-	-
Rocephin	3	1	0	1	0
Madopar	-	-	-	-	-

11. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in Japan in 2008 and 2009

CHF millions	Q1 2008	Q2 2008	Q3 2008	Q4 2008	Q1 2009
Avastin	28	43	57	82	82
MabThera/Rituxan	43	52	51	68	52
Herceptin	42	56	64	87	81
CellCept	8	11	9	13	11
Tamiflu	16	0	1	71	250
Pegasys	19	22	26	35	31
NeoRecormon/Epogin	103	114	111	142	115
Tarceva	8	12	11	16	15
Xeloda	8	12	13	17	15
Lucentis	-	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	-	-	-	-	-
Xolair	-	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	-	-	-	-	-
Activase/TNKase	-	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-	-
Nutropin	-	-	-	-	-
Xenical	-	-	-	-	-
Neutrogen	95	97	98	114	90
Rocephin	13	15	14	19	15
Madopar	4	5	5	6	5

12. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in Europe/Rest of World in 2008 and 2009

CHF millions	Q1 2008	Q2 2008	Q3 2008	Q4 2008	Q1 2009
Avastin	461	506	540	582	593
MabThera/Rituxan	689	702	689	699	660
Herceptin	820	844	837	846	836
CellCept	264	269	257	242	250
Tamiflu	28	19	4	40	136
Pegasys	269	299	280	290	261
NeoRecormon/Epogin	339	336	316	313	263
Tarceva	159	166	170	178	177
Xeloda	184	183	183	183	175
Lucentis	-	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	88	107	113	125	112
Xolair	-	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	71	74	77	73	71
Activase/TNKase	12	10	11	11	12
Pulmozyme	56	55	51	56	45
Nutropin	3	4	2	3	3
Xenical	122	116	117	104	95
Neutrogen	-	-	-	-	-
Rocephin	75	69	62	72	62
Madopar	70	75	72	74	63