

Bâle, le 21 octobre 2008

## Roche poursuit sa croissance à deux chiffres au cours des neuf premiers mois de 2008

Prévisions confirmées pour l'ensemble de l'année

### Groupe Roche

- Le chiffre d'affaires consolidé augmente de 10% en monnaies locales, à 33,2 milliards de francs (sans les ventes de Tamiflu à titre antipandémique)
- En tenant compte des ventes de Tamiflu à titre antipandémique, le chiffre d'affaires consolidé s'élève à 33,3 milliards de francs, ce qui correspond à une augmentation de 6% en monnaies locales (+ 13% en dollars US) et à un recul de 2% en francs
- Roche confirme ses prévisions pour l'ensemble de l'année
- Roche maintient son offre de rachat de Genentech

### Division Pharma

- Les ventes croissent de 10% en monnaies locales\*, soit deux fois plus vite que le marché mondial
- La croissance est portée par les produits clés des domaines Oncologie, Maladies auto-immunes, Virologie, Maladies du métabolisme et des os ainsi que Médecine de transplantation
- Lancement prometteur d'Actemra dans le traitement de la polyarthrite rhumatoïde au Japon; Roche fournit à la FDA la documentation complémentaire que celle-ci lui a demandée – aucune nouvelle étude n'est exigée

### Division Diagnostics

- Les ventes de la division Diagnostics progressent de 11% en monnaies locales, à nouveau plus rapidement que le marché
- Les unités Professional Diagnostics et Applied Science restent les principaux moteurs de croissance
- L'unité Diabetes Care affiche une croissance soutenue en Amérique latine, dans la région Asie-Pacifique ainsi qu'au Japon, ce qui fait plus que compenser le recul des ventes enregistré aux Etats-Unis
- Les ventes de Ventana dépassent toujours les prévisions – intégration pratiquement finalisée

Sauf indication contraire, les taux de croissance cités sont exprimés en monnaies locales.

\* Sans les ventes de Tamiflu à titre antipandémique

Commentant les résultats du groupe au cours des neuf premiers mois de 2008, Severin Schwan, CEO de Roche, a déclaré: "Le groupe Roche a maintenu sa forte croissance au troisième trimestre. La division Pharma et la division Diagnostics affichent toutes deux une progression à deux chiffres de leurs ventes en monnaies locales,<sup>1</sup> nettement supérieure à celle de leur marché respectif. Compte tenu de cette performance, Roche s'attend de nouveau à un bon résultat pour l'ensemble de l'année et confirme ses prévisions pour 2008. Le groupe Roche constate également avec satisfaction que le résultat de Ventana, société acquise récemment, dépasse toujours les prévisions et que son processus d'intégration est bien avancé."

## Groupe Roche

### Sans les ventes de Tamiflu à titre antipandémique

Ventes de janvier à septembre	2008	2007	Variation en pourcentage		
	mio de CHF	mio de CHF	en CHF	en monnaies locales	en dollars US
Division Pharma	26 062	25 726	+1	+10	+17
Roche Pharmaceuticals	16 294	15 668	+4	+10	+20
Genentech	7536	7850	-4	+11	+11
Chugai	2232	2208	+1	+3	+16
Division Diagnostics	7112	6823	+4	+11	+20
Groupe Roche	33 174	32 549	+2	+10	+17

### Avec les ventes de Tamiflu à titre antipandémique

Ventes de janvier à septembre	2008	2007	Variation en pourcentage		
	mio de CHF	mio de CHF	en CHF	en monnaies locales	en dollars US
Division Pharma	26 193	27 124	-3	+4	+11
Roche Pharmaceuticals	16 423	16 792	-2	+3	+13
Genentech	7536	7850	-4	+11	+11
Chugai	2234	2482	-10	-8	+4
Division Diagnostics	7112	6823	+4	+11	+20
Groupe Roche	33 305	33 947	-2	+6	+13

Pour obtenir des informations détaillées sur la croissance au troisième trimestre, consulter l'annexe au présent communiqué

<sup>1</sup> Sans les ventes de Tamiflu à titre antipandémique

Au cours des neuf premiers mois de 2008, les ventes du groupe Roche ont progressé de 6% en monnaies locales (- 2% en francs; + 13% en dollars US)<sup>2</sup>, à 33,3 milliards de francs. Sans les ventes de Tamiflu à des gouvernements et des entreprises en prévision d'une pandémie, le chiffre d'affaires a augmenté de 10% (+ 2% en francs; + 17% en dollars US). Du fait de l'appréciation du franc suisse par rapport à la plupart des monnaies, en particulier le dollar US, le taux de croissance en francs a été de huit points inférieur à celui exprimé en monnaies locales.

### **Prévisions confirmées pour l'ensemble de l'année 2008**

Sur la base de la croissance toujours aussi soutenue des ventes au cours des neuf premiers mois et sauf événements exceptionnels, Roche confirme ses prévisions pour l'ensemble de l'année 2008. Sans les ventes de Tamiflu à des gouvernements et des entreprises en prévision d'une pandémie, Roche s'attend à une augmentation du chiffre d'affaires consolidé se situant dans la partie haute de la plage à un chiffre, avec une progression supérieure à celle du marché dans les deux divisions. Malgré la nette diminution des ventes de Tamiflu à titre antipandémique et la hausse significative des investissements dans la R&D, Roche s'est fixé pour objectif d'atteindre à nouveau en 2008 un bénéfice par titre rapporté aux activités de base (core EPS) à taux de change constants qui soit au moins du niveau record de 2007.

## **Division Pharma**

### **Croissance des ventes toujours aussi soutenue**

Malgré le net repli attendu des ventes de Tamiflu à titre antipandémique par rapport à la même période de l'année dernière, les ventes de la division Pharma ont augmenté de 4% en monnaies locales (- 3% en francs; + 11% en dollars US), à 26,2 milliards de francs. Sans les ventes de Tamiflu à titre antipandémique, les ventes de la division Pharma ont progressé de 10% en monnaies locales, soit deux fois plus rapidement que le marché mondial. Les principaux moteurs de croissance ont été les produits des domaines Oncologie, Maladies auto-immunes, Virologie, Maladies du métabolisme et des os ainsi que Médecine de transplantation. Sans Tamiflu à titre antipandémique, la division affiche une augmentation de son chiffre d'affaires de 10% au troisième trimestre. Sur la même base, les ventes à neuf mois ont progressé de 11% en Amérique du Nord (marché: + 1%)<sup>3</sup>, de 9% en Europe de l'Ouest (marché: + 5%), de 11% dans la région CEMAI<sup>4</sup> (marché: + 11%) et de 3% au Japon (marché: + 3%).

---

<sup>2</sup> Sauf indication contraire, les taux de croissance cités sont exprimés en monnaies locales.

<sup>3</sup> Données sur la croissance du marché selon IMS dans l'ensemble du document (jusqu'à fin juin 2008)

<sup>4</sup> Europe centrale et de l'Est, Moyen-Orient, Afrique, Asie centrale, sous-continent indien

### **Oncologie – tous les produits clés affichent une solide croissance à deux chiffres**

L'oncologie demeure un moteur de croissance essentiel pour Roche. Les ventes combinées des produits à visée oncologique de la division ont progressé de 15%, à plus de 14 milliards de francs, au cours des neuf premiers mois de 2008; les produits clés Avastin, MabThera/Rituxan, Herceptin, Tarceva et Xeloda ont affiché des taux de croissance à deux chiffres tout au long des trois premiers trimestres.

MabThera/Rituxan (rituximab), médicament leader dans le traitement du lymphome non hodgkinien (LNH), a vu son chiffre d'affaires global (oncologie et maladies auto-immunes) progresser de 16%, à 4,3 milliards de francs, au cours des neuf premiers mois de 2008 par rapport à la période correspondante de l'année précédente; au troisième trimestre, les ventes ont augmenté de 15%. Le médicament a enregistré une forte progression dans le secteur oncologique, principalement en raison de l'utilisation accrue de MabThera/Rituxan dans le traitement d'entretien du lymphome folliculaire récidivant, de l'adoption de plus en plus fréquente de schémas posologiques optimaux et d'un meilleur accès au produit sur d'importants marchés émergents pour toutes les indications homologuées. En juillet, Roche a adressé aux autorités de l'Union européenne le dossier d'homologation de MabThera en traitement de première ligne de la leucémie lymphoïde chronique (LLC), forme la plus courante de leucémie de l'adulte. Cette demande s'appuie sur les résultats d'une étude majeure de phase III (CLL8) montrant que le traitement combiné par MabThera et l'actuelle chimiothérapie standard a donné des résultats significativement meilleurs que ceux de la chimiothérapie utilisée seule. En octobre, Roche a annoncé qu'une étude clinique spécifique menée avec MabThera/Rituxan chez des patients souffrant de LLC récidivante ou réfractaire (REACH) avait satisfait à son critère d'évaluation primaire, en ce sens que les patients traités par MabThera associé à l'actuelle chimiothérapie standard ont présenté une amélioration significative de la survie sans progression par rapport aux patients uniquement traités par chimiothérapie. Les résultats complets de l'étude REACH seront soumis pour présentation aux organisateurs d'un prochain congrès médical.

Herceptin (trastuzumab), médicament destiné au traitement du cancer du sein HER2-positif aux stades précoce et avancé, a vu ses ventes progresser de 12%, à 3,8 milliards de francs, au cours des neuf premiers mois de l'année, avec une croissance à deux chiffres persistant au cours du troisième trimestre (+ 14%). La croissance est particulièrement soutenue au Japon en raison de l'utilisation croissante du produit lors de cancer du sein au stade précoce, indication homologuée en février dernier. Une forte progression des ventes a également été enregistrée en Europe/Autres régions<sup>5</sup>, avec de forts taux de croissance sur d'importants marchés émergents.

---

<sup>5</sup> Roche définit "Europe/Autres régions" comme l'Europe plus tous les autres pays à l'exception du Japon et des Etats-Unis.

Avastin (bévacizumab), médicament destiné au traitement des cancers avancés du colon et du rectum, du poumon, du sein et du rein, a vu ses ventes mondiales progresser de 37%, à 3,7 milliards de francs au total (+ 37% au troisième trimestre). Les prescriptions ont particulièrement augmenté en Europe de l'Ouest, notamment en raison de l'utilisation accrue du produit lors de cancer colo-rectal et de cancer du sein métastatiques. Les ventes en Europe bénéficient également de nouvelles indications ainsi que de l'administration croissante du médicament dans le traitement du cancer du poumon non à petites cellules et de l'adénocarcinome rénal. Le lancement d'Avastin dans le traitement du cancer du sein métastatique par Genentech aux Etats-Unis a également conforté la position du produit sur ce marché. Au Japon, les ventes continuent de progresser de manière satisfaisante. En septembre, Genentech a adressé à la US Food and Drug Administration (FDA) une demande d'homologation complémentaire d'Avastin dans le traitement de l'adénocarcinome rénal avancé, en association avec l'interféron alfa.

Les données présentées en septembre au congrès de l'European Society for Medical Oncology (ESMO) confirment qu'Avastin associé à une chimiothérapie est le seul agent biologique entraînant une amélioration statistiquement significative de la survie globale chez des patients traités en première ou deuxième ligne pour cancer colo-rectal métastatique. De plus, Avastin demeure le seul produit biopharmaceutique témoignant d'un avantage en termes de survie sans progression lors de cancer colo-rectal métastatique, indépendamment de mutations du gène K-Ras. Enfin, il est le seul biopharmaceutique entraînant une amélioration statistiquement significative de la survie globale lors de cancer colo-rectal à gène K-Ras de type sauvage.

En octobre, Roche a communiqué les principaux résultats d'une étude de phase III (BeTa Lung) portant sur l'adjonction d'Avastin à Tarceva dans le traitement de deuxième ligne du cancer du poumon non à petites cellules au stade avancé. Bien que le critère d'évaluation primaire, à savoir l'amélioration de la survie globale, n'ait pas été atteint, des signes patents d'activité clinique ont été enregistrés, la survie sans progression et le taux de réponse, critères d'évaluation secondaires, ayant été améliorés lorsque Avastin a été associé à Tarceva. De nouvelles analyses, notamment en ce qui concerne le traitement après progression, sont actuellement menées en vue de déterminer l'impact potentiel du traitement combiné sur la survie globale. Aucun nouvel élément n'a été signalé en termes d'innocuité en ce qui concerne tant Avastin que Tarceva, et les résultats de l'étude n'ont aucune répercussion sur les indications homologuées des deux médicaments. Au début du mois d'octobre, les autorités de l'UE ont approuvé un schéma d'investigation pédiatrique avec Avastin. Les études incluses dans ce programme fourniront aux médecins, en termes de posologie et d'innocuité, de nouvelles données susceptibles d'améliorer le résultat clinique chez l'enfant.

Les ventes de Tarceva (erlotinib) - seul inhibiteur du récepteur du facteur de croissance épidermique (EGFR) à témoigner d'un bénéfice thérapeutique avéré en termes de survie lors de cancer du poumon non à petites cellules au stade avancé ainsi que lors de cancer du pancréas métastatique - ont augmenté de 24%, à 885 millions de francs. Cette augmentation a été essentiellement générée par les ventes réalisées en Europe de l'Ouest, principalement en France, en Allemagne et en Espagne, ainsi que par la forte implantation du produit au Japon et en Chine. Aux Etats-Unis, une augmentation en volume et une bonne pénétration sur le marché ont favorisé la poursuite de la croissance des ventes. L'augmentation des prescriptions dans toutes les régions reflète l'expérience grandissante que les médecins ont du produit.

Xeloda (capécitabine), chimiothérapie orale pour le traitement du cancer du sein et du cancer gastro-intestinal, a vu ses ventes progresser de 14%, à 880 millions de francs. Pour le troisième trimestre consécutif, la croissance des ventes est demeurée particulièrement forte au Japon, avec de solides progressions enregistrées également en Europe/Reste du monde ainsi qu'aux Etats-Unis. Depuis son homologation en Chine, cette année, dans le traitement du cancer de l'estomac au stade avancé, Xeloda n'a cessé d'afficher, dans ce pays, une croissance à deux chiffres de ses ventes.

#### **Anémie – NeoRecormon se maintient bien sur un marché hautement compétitif**

Les ventes combinées de NeoRecormon et d'Epogin, époétine bêta commercialisée respectivement par Roche et Chugai pour le traitement de l'anémie, ont reculé de 14%, à 1,3 milliard de francs, dans un environnement extrêmement concurrentiel. En Europe, malgré l'arrivée de plusieurs versions biosimilaires de l'époétine alfa au cours des 12 derniers mois, la part de marché de NeoRecormon n'a que faiblement régressé, avec un chiffre d'affaires en repli de 12% au cours des neuf premiers mois. Au Japon, où Epogin demeure le leader du marché, les ventes ont reculé de 19%, principalement en raison d'une pression constante sur les prix.

Mircera (méthoxy-polyéthylène-glycol-époétine bêta), destiné au traitement de l'anémie symptomatique associée à une insuffisance rénale chronique, est désormais approuvé et lancé dans respectivement 66 et 28 pays du monde, y compris dans plusieurs marchés clés de l'Union européenne. Dans les pays où Mircera est disponible depuis déjà un certain temps, le feed-back des médecins est positif et les ventes progressent, stimulées par la conclusion de nouveaux contrats.

### **Médecine de transplantation – CellCept enregistre toujours une croissance à deux chiffres**

CellCept (mycophénolate mofétil), immunosuppresseur le plus utilisé dans le monde, affiche pour les neuf premiers mois de l'année, c'est-à-dire jusqu'au 30 septembre, un chiffre d'affaires global de 1,5 milliard de francs, soit une augmentation de 14% par rapport à la période correspondante de l'année précédente.

### **Virologie – Pegasys poursuit son expansion sur d'importants marchés**

Pegasys (peginterféron alfa-2a), leader mondial des interférons pégylés, destiné au traitement des hépatites B et C, a réalisé un chiffre d'affaires global de 1,2 milliard de francs au cours des neuf premiers mois de 2008, soit une progression de 6% par rapport à la même période de 2007. L'augmentation des ventes a été particulièrement forte au Japon (+ 62%) ainsi que sur d'importants marchés émergents. Pegasys continue d'accroître son expansion sur tous les marchés matures, y compris les Etats-Unis et les principaux pays de l'UE.

Les ventes globales de Tamiflu (oseltamivir), destiné au traitement et à la prévention de la grippe, ont baissé de 69%, à 428 millions de francs, au cours des neuf premiers mois de 2008. Le net recul attendu des ventes destinées à la constitution de stocks en prévision d'une pandémie (1,3 milliard de moins qu'au cours de la période correspondante en 2007) n'a été que partiellement compensé par l'augmentation des ventes saisonnières en cours d'année. Aucune commande importante n'a été passée à titre antipandémique au cours des neuf premiers mois. Aux Etats-Unis, au Canada, en Corée du Sud et à Hong Kong, les autorités compétentes ont étendu à sept ans la durée de conservation des stocks gouvernementaux de Tamiflu; Roche a transmis les données correspondantes aux autorités d'autres pays, afin de faciliter la même démarche.

Les ventes combinées de Valcyte (valganciclovir) et de Cymevene (ganciclovir), produits de référence dans le traitement de l'infection à cytomégalovirus chez les transplantés et les personnes vivant avec le VIH ou le sida, ont encore connu une forte croissance au troisième trimestre, progressant de 11%, à 404 millions de francs, pour les neuf premiers mois de 2008. En juillet, la FDA a accordé à Valcyte l'exclusivité en usage pédiatrique aux Etats-Unis jusqu'en septembre 2015.

### **Maladies auto-immunes – MabThera/Rituxan gagne encore du terrain dans le traitement de la polyarthrite rhumatoïde**

Tout au long des neuf premiers mois de 2008, les prescriptions de MabThera/Rituxan (rituximab) pour le traitement de la polyarthrite rhumatoïde (PR) n'ont cessé de fortement augmenter à l'échelle mondiale. Premier et seul traitement homologué de la PR ciblant sélectivement les cellules B, MabThera/Rituxan s'est

désormais imposé en tant qu'option thérapeutique à l'efficacité avérée chez les patients ne répondant pas suffisamment aux inhibiteurs du facteur de nécrose tumorale (TNF). Les données d'études observationnelles montrant la supériorité de MabThera/Rituxan sur l'utilisation séquentielle d'inhibiteurs du TNF ainsi que le profil de plus en plus positif du produit en termes d'efficacité et d'innocuité à long terme amènent de plus en plus de rhumatologues à convertir leurs patients à MabThera/Rituxan en cas de réponse inadéquate au premier inhibiteur du TNF administré.

Actemra (tocilizumab) représente une nouvelle approche dans le traitement de la polyarthrite rhumatoïde. Depuis que le médicament a été homologué au Japon dans le traitement de la PR et de formes apparentées de la maladie chez l'enfant, l'accueil réservé au produit est très encourageant. En septembre, dans une "complete response letter" concernant l'homologation d'Actemra aux Etats-Unis, la Food and Drug Administration (FDA) a demandé à Roche de fournir des documents supplémentaires à propos de la fabrication du produit et d'autres éléments tels que le libellé final de la notice. Roche travaille en étroite relation avec la FDA afin de clarifier les questions en suspens et a fourni la documentation requise fin septembre. Les informations supplémentaires exigées par la FDA ne concernent ni l'innocuité ni l'efficacité du produit et il n'est pas demandé de procéder à de nouvelles études.

#### **Maladies du métabolisme – Bonviva/Boniva affiche une forte croissance de son chiffre d'affaires**

Les ventes mondiales de Bonviva/Boniva (acide ibandronique), destiné au traitement de l'ostéoporose postménopausique, ont progressé de 41%, à 775 millions de francs, au cours des neuf premiers mois de 2008. Une croissance soutenue favorisée par des gains de parts de marché a été enregistrée en Europe/Autres régions ainsi qu'aux Etats-Unis, malgré l'arrivée de génériques de produits concurrents aux USA et en Europe.

#### **Développement – importants projets en cours**

Au 30 septembre 2008, le pipeline R & D de la division Pharma (phases I à III/enregistrement) comptait 65 nouvelles entités moléculaires et 54 indications supplémentaires. Au cours du troisième trimestre, quatre projets sont entrés en phase I et un autre en phase III de développement. Un projet de phase II a été arrêté; aucun projet de phase III n'a été stoppé. Depuis le début de 2008, la division a lancé dix grands programmes cliniques de phase III.

Le pertuzumab, inhibiteur de la dimérisation de HER, est actuellement développé par Roche et Genentech en tant que traitement potentiel du cancer du sein. Le recrutement de patients en vue d'une étude de phase III

sur le pertuzumab combiné à Herceptin et au docétaxel lors de cancer du sein métastatique HER2-positif (CLEOPATRA) progresse conformément aux prévisions. Des patients sont également recrutés en vue d'une étude de phase II sur le traitement néoadjuvant (préchirurgical) du cancer du sein HER2-positif au stade précoce par le pertuzumab associé à Herceptin (NEOSPHERE).

L'ocrélizumab est un anticorps monoclonal humanisé anti-CD20, développé par Roche, Genentech et Chugai pour le traitement de maladies auto-immunes. Un vaste programme de phase III portant sur 3000 patients atteints de polyarthrite rhumatoïde est en cours et le recrutement de patients atteints de néphrite lupique en vue d'une étude de phase III se déroule selon le calendrier prévu. De plus, des patients sont actuellement enrôlés dans une étude de phase IIb sur l'administration du produit lors de sclérose en plaques récurrente/rémittente, qui a débuté en juillet 2008.

Le recrutement de patients en vue d'une étude clinique de phase III sur le dalcétrapib (R1658, JTT-705), inhibiteur de la protéine de transfert des esters de cholestérol (CETP), suit son cours. Le dalcétrapib accroît les taux de HDL cholestérol (HDLC ou "bon cholestérol"), ce qui pourrait permettre de réduire le risque d'affections cardiovasculaires et de décès chez les patients particulièrement exposés.

La phase III d'expérimentation du taspoglutide (R1583, BIM 51077), analogue à longue durée d'action du GLP-1 (glucagon-like peptide 1) actuellement développé pour le traitement du diabète de type 2, a débuté en juillet.

Le développement du R1626, inhibiteur de polymérase destiné au traitement de l'infection à VHC (virus de l'hépatite C), a été arrêté au troisième trimestre en raison de données inattendues recueillies à propos de son innocuité lors d'une étude de phase IIb. Le pipeline de Roche en molécules antivirales agissant directement sur le VHC demeure toutefois solide, avec le R7128, autre inhibiteur de polymérase (collaboration avec Pharmasset), et le R7227, inhibiteur de protéase (collaboration avec InterMune), qui se trouvent en cours de développement clinique. Ces deux molécules sont étudiées dans le cadre d'un traitement combiné avec Pegasys et Copegus (ribavirine).

## Division Diagnostics

### Professional Diagnostics et Applied Science restent les principaux moteurs de croissance

Au cours des neuf premiers mois de 2008, la division Roche Diagnostics a réalisé un chiffre d'affaires de 7,1 milliards de francs, ce qui représente une progression de 11% en monnaies locales (4% en francs; 20% en dollars US). Cette fois encore, les ventes de la division ont augmenté plus rapidement ou au même rythme que le marché dans toutes les régions, avec des taux de croissance particulièrement importants en Amérique latine, dans la région Asie/Pacifique et au Japon. Les cinq unités d'affaires ont toutes accru leurs ventes pendant la période sous revue, Professional Diagnostics et Applied Science ayant une fois encore le plus contribué à la croissance. Ventana, nouvelle unité Tissue Diagnostics acquise en février, a réalisé un chiffre d'affaires de 261 millions de francs en huit mois, soit jusqu'au 30 septembre, ce qui représente 4% du chiffre d'affaires de la division sur neuf mois.

### Professional Diagnostics — nouveaux gains de parts de marché pour le segment Immunodiagnostic

Le chiffre d'affaires à neuf mois de Roche Professional Diagnostics a augmenté de 9%, à 3270 millions de francs. Les ventes de systèmes Serum Work Area (chimie clinique et immunochimie) ont progressé de 10% pendant la période sous revue, taux bien plus élevé que celui du marché (estimation: 4%).<sup>6</sup> Le segment Immunochimie a gagné de nouvelles parts de marché et affiche une progression de 19%. Ont contribué à cette croissance les nouveaux placements d'analyseurs de la famille cobas 6000 ainsi que la forte demande du test anti-VHC (diagnostic de l'hépatite C) pour tous les systèmes cobas et Elecsys, lancé au premier semestre 2008. Les ventes du segment Chimie clinique ont progressé de 2% malgré une érosion constante des prix sur ce marché plus ancien.

La US Food and Drug Administration (FDA) a approuvé trois nouveaux tests immunologiques pour les plates-formes cobas, Elecsys et Modular Analytics, y compris un test entièrement automatique pour la détermination d'anticorps anti-récepteur à la TSH (diagnostic de la maladie de Basedow) et un test de dosage d'anticorps anti-CPP hautement spécifique pour le diagnostic de la polyarthrite rhumatoïde, tous deux lancés sur des marchés autres que celui des Etats-Unis plus tôt dans l'année. Le test Toxo IgG (pour la détermination de la toxoplasmose) a également été homologué. En juillet, le lancement (hors des Etats-Unis) du cobas c311 – analyseur autonome de chimie clinique – est venu compléter l'offre des produits Roche pour laboratoires traitant un faible volume d'échantillons.

---

<sup>6</sup> Croissance du marché des produits pour diagnostic établie sur la base d'estimations internes et de divers rapports provenant de la branche

Les ventes du segment Hématologie ont enregistré de forts taux de croissance dans la région EMEA (Europe, Moyen-Orient et Afrique), la région Asie-Pacifique et l'Amérique latine. Ce bon résultat est dû essentiellement au placement du Sysmex XS 1000i, représentant d'une nouvelle ligne d'analyseurs compacts et entièrement automatiques.

Les tests pour diagnostic rapide d'affections cardiaques en milieu hospitalier et ambulatoire affichent de solides taux de croissance à deux chiffres, avec une forte demande pour le Roche Cardiac proBNP et l'appareil portable cobas h 232. Les placements d'Accu-Chek Inform II, premier lecteur de glycémie sans fil pour hôpitaux, ont également été un bon moteur de croissance. Les ventes de systèmes pour surveillance de la coagulation ont de nouveau affiché des taux de croissance à deux chiffres, grâce notamment au CoaguChek XS pour professionnels et pour patients procédant eux-mêmes aux mesures de contrôle.

#### **Diabetes Care – croissance toujours aussi forte du chiffre d'affaires des nouveaux produits**

Les ventes de l'unité d'affaires Diabetes Care ont augmenté de 2%, à 2207 millions de francs, au cours des neuf premiers mois de 2008. Une solide croissance se situant au milieu de la plage à un chiffre au Japon et des taux de croissance à deux chiffres dans la région Asie-Pacifique, en Amérique latine ainsi que dans les pays où Roche est représentée par des agences ont fait plus que compenser le recul des ventes à neuf mois aux Etats-Unis. Après un brillant deuxième trimestre, les ventes US ont chuté au troisième trimestre en raison d'une diminution significative de la demande de lecteurs déjà anciens, d'une forte concurrence sur le marché des pompes à insuline et d'une baisse des prix.

Les ventes d'Accu-Chek Aviva, lecteur de glycémie de Roche Diabetes Care actuellement le plus vendu, affichent une forte croissance à deux chiffres pour la période sous revue. Le lancement d'Accu-Chek Performa demeure également un important moteur de croissance, en particulier sur les marchés émergents. Le nouvel Accu-Chek Compact Plus bénéficie d'un accueil très favorable et contribue à revitaliser les ventes de bandelettes de tests pour la ligne Accu-Chek Compact: dans les pays où l'appareil a été introduit au quatrième trimestre 2007, les ventes de bandelettes ont globalement enregistré un taux de croissance à deux chiffres. Le lancement mondial de ce nouveau lecteur de glycémie sera achevé en novembre.

#### **Molecular Diagnostics — croissance continue des activités clés, préparation à de nouveaux marchés**

Le chiffre d'affaires à neuf mois de Roche Molecular Diagnostics a augmenté de 4%, à 828 millions de francs. Les ventes du segment Virologie ont progressé de 4%, principalement grâce au placement continu de plateformes automatiques pour le dépistage du VIH ainsi que des virus des hépatites B et C (VHB et VHC) dans la

région Asie-Pacifique, la région EMEA et les Etats-Unis. Dans le segment du screening sanguin, les ventes ont baissé de 2% pendant la période sous revue, la conclusion de nouveaux contrats n'ayant pas permis de compenser la pression sur les prix ainsi que les effets persistants de la perte de quelques clients en 2007.

En septembre, la FDA a approuvé le test Cobas TaqMan HBV. Il s'agit du premier test homologué aux Etats-Unis pour la détermination quantitative de l'ADN du virus de l'hépatite B; son domaine de mesure dynamique est significativement plus large que ceux offerts par tous les autres tests de monitoring du VHB actuellement disponibles aux USA. La demande d'homologation du test de mesure de la charge virale lors d'hépatite C sur la plate-forme automatique Cobas AmpliPrep/Cobas TaqMan est actuellement examinée par la FDA. Roche pense que ces deux tests, qui viennent compléter le test automatique de mise en évidence de la charge virale à VIH-1 lancé en 2007, sont appelés à jouer un rôle important dans le dépistage des hépatites virales aux Etats-Unis. Les tests automatiques de Roche pour la mesure des charges virales à VIH, VHB et VHC sont également disponibles dans des pays autres que les Etats-Unis.

Le test multiplex cobas TaqScreen MPX pour le screening de produits sanguins, qui permet la détection simultanée du VIH-1 (groupes M&O), du VIH-2, du VHC et du VHB, se trouve en phase finale d'évaluation à la FDA. Aux Etats-Unis, ce test sera effectué sur le système cobas s 201 entièrement automatisé. Depuis septembre, la Croix rouge japonaise utilise le test MPX sur la plate-forme pleinement intégrée cobas s 401 pour le screening de la totalité des dons de sang au Japon.

La plupart des pays européens sont maintenant passés au test cobas TaqMan CT v2.0, qui a obtenu sa certification CE en juin. Ce nouveau test à double cible, désormais disponible en Europe, dans la région Asie-Pacifique et en Amérique latine, permet une détection fiable de toutes les souches connues de *Chlamydia trachomatis*, bactérie responsable de la maladie sexuellement transmissible la plus fréquente.

Roche poursuit le recrutement de patients pour une étude lancée cette année, qui doit favoriser, aux Etats-Unis, la demande d'homologation de tests de dépistage du VPH (virus du papillome humain) et d'identification de son génotype. Ces tests devraient contribuer à améliorer la prévention des cancers du col de l'utérus.

#### **Applied Science — croissance toujours aussi soutenue en génomique**

Les ventes de Roche Applied Science ont atteint 546 millions de francs au cours des neuf premiers mois. Cela représente une augmentation de 19% par rapport à la période correspondante de l'année précédente, soit

environ trois fois la croissance estimée du marché. Les ventes de produits de séquençage, emmenées une fois de plus par le Genome Sequencer FLX ultra-rapide, ont presque doublé, malgré une concurrence accrue. Les produits pour PCR quantitative en temps réel (qPCR), notamment la plate-forme LightCycler 480, affichent une forte croissance à deux chiffres. Les puces à ADN de Roche NimbleGen ont également contribué à l'augmentation du chiffre d'affaires.

A la fin septembre, Roche Applied Science a lancé sur le marché sa série de produits de séquençage de nouvelle génération GS FLX Titanium (avec nouveaux réactifs et logiciel). Par rapport au séquençage FLX classique, Titanium permet de quintupler le débit. Les puces à ADN SeqCap de Roche NimbleGen sont désormais disponibles dans le monde entier. Parmi d'autres lancements importants, on compte celui du MagNa Pure 2.0, système de conception nouvelle pour la préparation automatique d'échantillons pour analyse qPCR, ainsi que celui des premiers représentants d'une nouvelle famille de tests prêts à l'emploi pour qPCR désignés par l'appellation *RealTime ready*.

#### **Tissue Diagnostics — maintien d'une forte croissance à deux chiffres**

Ventana, entreprise leader du diagnostic histologique basée aux Etats-Unis, acquise en février, continue d'afficher un résultat plus performant que celui attendu pour la phase d'intégration. Les opérations commerciales hors de l'Amérique du Nord sont désormais largement intégrées à Roche et l'unité est sur le point d'étendre ses activités à de nouveaux marchés d'Europe et d'Amérique latine.

De début février au 30 septembre 2008, Ventana a réalisé un chiffre d'affaires de 261 millions de francs, qui figurent dans les comptes consolidés de Roche pour les neuf premiers mois. Ces ventes supplémentaires ont contribué à hauteur de quatre points à la croissance du chiffre d'affaires de la division Diagnostics en monnaies locales. Sur une base autonome, les ventes de Ventana pour les neuf premiers mois de l'année ont atteint 270 millions de dollars US, soit une augmentation de 24% en monnaies locales (27% en dollars US) par rapport à la même période de 2007. Cette progression est nettement supérieure à la croissance du marché.

Le principal moteur de croissance a été cette fois encore le segment Advanced staining (systèmes et réactifs pour l'immunohistochimie et l'hybridation in situ), avec une demande soutenue de réactifs et une augmentation – supérieure aux prévisions – des ventes d'instruments. BenchMark Ultra, plate-forme à chargement continu et souple pour diagnostics rapides, a été lancée début septembre aux Etats-Unis. Elle devrait avoir un impact particulièrement positif sur les ventes et la part de marché du secteur clé que représente "Advanced Staining" pour Ventana. Le placement du système de coloration Symphony

(hématoxyline et éosine) s'est accéléré au troisième trimestre, favorisé en cela par les améliorations apportées en juillet à la fiabilité du système et à l'interprétation de la coloration. La "Vantage workflow solution", lancée en mai 2008 aux Etats-Unis, a également contribué à la croissance du chiffre d'affaires. Vantage est le premier système complet de gestion du flux de travail pour laboratoires anatomo-pathologiques; il permet de rationaliser et d'intégrer aussi bien des tâches de laboratoire que des flux de données dans l'intérêt d'une meilleure productivité et d'une sécurité accrue pour les patients.

### **A propos de Roche**

Roche, entreprise de santé dont le siège est à Bâle, Suisse, figure parmi les leaders mondiaux dans les secteurs pharmaceutique et diagnostique. En tant que plus grande entreprise de biotechnologie au monde, le groupe propose des produits et services novateurs qui trouvent leur application dans le dépistage précoce, la prévention, le diagnostic et le traitement des maladies, et contribuent en tant que tels à améliorer la santé et la qualité de vie de l'individu. Fortement axée sur la recherche, Roche est le leader mondial des produits pour diagnostic in vitro et des médicaments destinés aux domaines de la cancérologie et de la médecine de transplantation. Roche occupe également une position de premier plan en virologie et se montre dynamique dans divers autres domaines thérapeutiques majeurs, tels que les maladies auto-immunes, les affections inflammatoires, les maladies du métabolisme et les troubles du système nerveux central. En 2007, le chiffre d'affaires de la division Pharma s'est élevé à 36,8 milliards de francs, la division Diagnostics ayant quant à elle réalisé un chiffre d'affaires de 9,3 milliards de francs. Roche entretient des liens de R&D et a conclu des alliances stratégiques avec de nombreux partenaires; elle détient notamment une participation majoritaire dans Genentech et Chugai. Roche a investi plus de 8 milliards de francs dans la R&D en 2007 et emploie quelque 80 000 personnes. Pour de plus amples informations, consulter le site internet du groupe à l'adresse [www.roche.com](http://www.roche.com).

Tous les noms de marque mentionnés dans le présent communiqué sont protégés par la loi.

### **Informations complémentaires**

- Communiqué de presse avec un ensemble complet de tableaux: [www.roche.com/med-cor-2008-10-21](http://www.roche.com/med-cor-2008-10-21)
- Pipeline de Roche Pharma: [www.roche.com/pipeline.htm](http://www.roche.com/pipeline.htm)
- Pipeline de Roche Diagnostics: [www.roche.com/diagnostics\\_portfolio](http://www.roche.com/diagnostics_portfolio)
- Roche Finance Info System: [rofis.roche.com/dynasight/rofis.html](http://rofis.roche.com/dynasight/rofis.html)

## Prochaines échéances

- Publication du bilan 2008: 4 février 2009 (date provisoire)

## Relations avec les médias au niveau du groupe Roche

Téléphone: +41-61-688 8888 / e-mail: [basel.mediaoffice@roche.com](mailto:basel.mediaoffice@roche.com)

- Daniel Piller (chef du bureau des relations avec les médias)
- Alexander Klauser
- Martina Rupp
- Claudia Schmitt
- Elina Ämmälä

### Décharge de responsabilité: avertissement concernant les déclarations de nature prospective

Ce document contient certaines déclarations de nature prospective. Celles-ci peuvent être identifiées par des termes tels que «table sur», «attend», «anticipe», «escompte», «devrait», «cherche à», «estime», «futur» ou d'autres termes analogues, ainsi que par des commentaires sur, entre autres, la stratégie, des objectifs, des projets ou des intentions. Divers facteurs pourraient entraîner une divergence significative entre les résultats réels et ceux suggérés par les déclarations de nature prospective contenues dans le présent document. Ces facteurs incluent notamment: (1) mesures prises par des concurrents en matière de prix et de produits, (2) changements législatifs et réglementaires de même que conditions économiques, (3) retard dans le processus d'homologation ou de commercialisation, impossibilité d'obtenir l'approbation des autorités réglementaires ou de mettre des produits sur le marché; (4) fluctuation des taux de change et situation générale des marchés financiers; (5) incertitudes concernant la découverte, le développement ou la commercialisation de nouveaux produits ou de nouveaux champs d'application de produits existants, incluant, sans restriction, des résultats négatifs d'études cliniques ou de projets de recherche ainsi que des effets indésirables inattendus de produits en développement ou déjà commercialisés; (6) pression accrue exercée par les gouvernements en matière de prix; (7) interruptions de la production; (8) perte de protection ou impossibilité d'obtenir une protection adéquate en matière de propriété industrielle; (9) litiges; (10) perte de dirigeants clés ou d'autres collaborateurs; (11) publicité et couverture médiatique défavorables. La déclaration concernant la croissance du bénéfice par titre n'est pas une prévision de bénéfice; il ne doit pas en être déduit que cela signifie que le bénéfice ou le bénéfice par titre de Roche pour une quelconque période, présente ou future, sera obligatoirement égal ou supérieur au bénéfice ou au bénéfice par titre publié par Roche dans le passé.

1. Sales January to September 2008 and 2007

	2008	2007	% change	
	CHF m	CHF m	In CHF	In local currencies
January – September				
Pharmaceuticals Division	26,193	27,124	-3	+4
Roche Pharmaceuticals	16,423	16,792	-2	+3
Genentech	7,536	7,850	-4	+11
Chugai	2,234	2,482	-10	-8
Diagnostics Division	7,112	6,823	+4	+11
Roche Group	33,305	33,947	-2	+6

2. Sales January to September 2008 and 2007 excluding Pandemic Tamiflu\*

	2008	2007	% change	
	CHF m	CHF m	In CHF	In local currencies
January – September				
Pharmaceuticals Division	26,062	25,726	+1	+10
Roche Pharmaceuticals	16,294	15,668	+4	+10
Genentech	7,536	7,850	-4	+11
Chugai	2,232	2,208	+1	+3
Diagnostics Division	7,112	6,823	+4	+11
Roche Group	33,174	32,549	+2	+10

\* excluding government & corporate pandemic Tamiflu sales; including seasonal Tamiflu sales

3. Quarterly local sales growth by Division in 2007 and 2008

	Q4 2007 vs. Q4 2006	Q1 2008 vs. Q1 2007	Q2 2008 vs. Q2 2007	Q3 2008 vs. Q3 2007
<b>Pharmaceuticals Division</b>	+5	+1	+5	+8
Roche Pharmaceuticals	+7	+1	+3	+6
Genentech	+6	+9	+9	+14
Chugai	-8	-23	+2	-1
<b>Diagnostics Division</b>	+8	+9	+13	+11
<b>Roche Group</b>	+6	+2	+7	+9

4. Quarterly local sales growth by Division in 2007 and 2008 excluding Pandemic Tamiflu\*

	Q4 2007 vs. Q4 2006	Q1 2008 vs. Q1 2007	Q2 2008 vs. Q2 2007	Q3 2008 vs. Q3 2007
<b>Pharmaceuticals Division</b>	+11	+9	+10	+10
Roche Pharmaceuticals	+14	+11	+11	+8
Genentech	+6	+9	+9	+14
Chugai	+4	-2	+2	+10
<b>Diagnostics Division</b>	+8	+9	+13	+11
<b>Roche Group</b>	+10	+9	+10	+10

\* excluding government & corporate pandemic Tamiflu sales; including seasonal Tamiflu sales

5. Quarterly sales by Division in 2007 and 2008

CHF millions	Q3 2007	Q4 2007	Q1 2008	Q2 2008	Q3 2008
<b>Pharmaceuticals Division</b>	8,856	9,659	8,568	8,689	8,936
Roche Pharmaceuticals	5,425	6,178	5,498	5,440	5,485
Genentech	2,623	2,564	2,399	2,468	2,669
Chugai	808	917	671	781	782
<b>Diagnostics Division</b>	2,264	2,527	2,287	2,460	2,365
<b>Roche Group</b>	11,120	12,186	10,855	11,149	11,301

6. Quarterly sales by Division in 2007 and 2008 excluding Pandemic Tamiflu\*

CHF millions	Q3 2007	Q4 2007	Q1 2008	Q2 2008	Q3 2008
<b>Pharmaceuticals Division</b>	8,664	9,201	8,523	8,639	8,900
Roche Pharmaceuticals	5,314	5,736	5,455	5,390	5,449
Genentech	2,623	2,564	2,399	2,468	2,669
Chugai	727	901	669	781	782
<b>Diagnostics Division</b>	2,264	2,527	2,287	2,460	2,365
<b>Roche Group</b>	10,928	11,728	10,810	11,099	11,265

\* excluding government & corporate pandemic Tamiflu sales; including seasonal Tamiflu sales

7. Top 20 Pharmaceuticals Division product sales<sup>1</sup> and local growth<sup>2</sup> in YTD September 2008: US, Japan and Europe/Rest of World

	Total		US		Japan		Europe/RoW	
	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%
MabThera/Rituxan	4,339	16%	2,113	14%	146	11%	2,080	20%
Herceptin	3,769	12%	1,106	9%	162	38%	2,501	13%
Avastin	3,702	37%	2,067	15%	128	878%	1,507	74%
CellCept	1,523	14%	705	16%	28	16%	790	11%
NeoRecormon/Epogin	1,319	-14%	-	-	328	-19%	991	-12%
Pegasys	1,190	6%	275	11%	67	62%	848	2%
Tarceva	885	24%	359	12%	31	-	495	28%
Xeloda	880	14%	297	9%	33	71%	550	14%
Bonviva/Boniva	775	41%	467	33%	-	-	308	59%
Lucentis	686	4%	686	4%	-	-	-	-
Tamiflu	428	-69%	360	-27%	17	-95%	51	-92%
Valcyte/Cymevene	404	11%	182	8%	-	-	222	14%
Xolair	404	9%	404	9%	-	-	-	-
Xenical	390	-14%	35	-39%	-	-	355	-10%
Pulmozyme	357	11%	195	12%	-	-	162	8%
Nutropin	301	-3%	292	-3%	-	-	9	-8%
Neutrogen	290	1%	-	-	290	1%	-	-
Rocephin	252	-11%	4	-73%	42	2%	206	-9%
Activase/TNKase	245	-5%	212	-7%	-	-	33	9%
Madopar	231	4%	-	-	14	5%	217	4%

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined

<sup>2</sup> versus YTD September 2007

8. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth<sup>1</sup> in 2007 and 2008

	Q4 2007 vs. Q4 2006	Q1 2008 vs. Q1 2007	Q2 2008 vs. Q2 2007	Q3 2008 vs. Q3 2007
MabThera/Rituxan	12%	17%	16%	15%
Herceptin	14%	11%	12%	14%
Avastin	41%	35%	38%	37%
CellCept	16%	11%	16%	14%
NeoRecormon/Epogin	-15%	-13%	-14%	-15%
Pegasys	14%	-3%	10%	12%
Tarceva	24%	28%	27%	18%
Xeloda	22%	13%	14%	14%
Bonviva/Boniva	63%	56%	47%	26%
Lucentis	-9%	-5%	2%	15%
Tamiflu	-46%	-64%	-86%	-56%
Valcyte/Cymevene	7%	9%	10%	13%
Xolair	2%	6%	7%	12%
Xenical	-17%	-11%	-21%	-9%
Pulmozyme	13%	15%	11%	6%
Nutropin	-8%	-5%	-5%	1%
Neutrogen	14%	1%	1%	0%
Rocephin	-4%	-4%	-13%	-16%
Activase/TNKase	-2%	-3%	-11%	-2%
Madopar	14%	0%	9%	4%

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined

9. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth<sup>1</sup> US in 2007 and 2008

	Q4 2007 vs. Q4 2006	Q1 2008 vs. Q1 2007	Q2 2008 vs. Q2 2007	Q3 2008 vs. Q3 2007
MabThera/Rituxan	4%	14%	13%	14%
Herceptin	1%	9%	3%	15%
Avastin	23%	13%	15%	18%
CellCept	17%	14%	15%	20%
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-
Pegasys	-3%	-10%	5%	45%
Tarceva	5%	10%	17%	9%
Xeloda	19%	16%	5%	9%
Bonviva/Boniva	40%	47%	39%	16%
Lucentis	-9%	-5%	2%	15%
Tamiflu	52%	83%	-87%	6%
Valcyte/Cymevene	3%	11%	5%	7%
Xolair	2%	6%	7%	12%
Xenical	-46%	-35%	-46%	-33%
Pulmozyme	10%	10%	14%	13%
Nutropin	-8%	-6%	-4%	1%
Neutrogin	-	-	-	-
Rocephin	-32%	-34%	-85%	-
Activase/TNKase	0%	-6%	-12%	-2%
Madopar	-	-	-	-

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals and Genentech combined

10. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Japan<sup>1</sup> in 2007 and 2008

	Q4 2007 vs. Q4 2006	Q1 2008 vs. Q1 2007	Q2 2008 vs. Q2 2007	Q3 2008 vs. Q3 2007
MabThera/Rituxan	2%	13%	11%	8%
Herceptin	0%	16%	29%	69%
Avastin	-	-	1567%	442%
CellCept	18%	13%	21%	15%
NeoRecormon/Epogin	-22%	-16%	-29%	-9%
Pegasys	53%	98%	53%	49%
Tarceva	-	-	-	-
Xeloda	14%	48%	73%	88%
Bonviva/Boniva	-	-	-	-
Lucentis	-	-	-	-
Tamiflu	-58%	-93%	-78%	-98%
Valcyte/Cymevene	-	-	-	-
Xolair	-	-	-	-
Xenical	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-
Nutropin	-	-	-	-
Neutrogen	14%	1%	1%	0%
Rocephin	-1%	9%	-2%	-1%
Activase/TNKase	-	-	-	-
Madopar	3%	5%	5%	6%

<sup>1</sup> Chugai

11. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Europe/Rest of World<sup>1</sup> in 2007 and 2008

	Q4 2007 vs. Q4 2006	Q1 2008 vs. Q1 2007	Q2 2008 vs. Q2 2007	Q3 2008 vs. Q3 2007
MabThera/Rituxan	25%	21%	21%	17%
Herceptin	23%	12%	15%	11%
Avastin	80%	78%	78%	67%
CellCept	14%	8%	16%	9%
NeoRecormon/Epogin	-11%	-13%	-7%	-17%
Pegasys	20%	-4%	9%	1%
Tarceva	47%	40%	28%	17%
Xeloda	25%	11%	18%	14%
Bonviva/Boniva	160%	77%	61%	45%
Lucentis	-	-	-	-
Tamiflu	-92%	-94%	-83%	-93%
Valcyte/Cymevene	11%	8%	16%	19%
Xolair	-	-	-	-
Xenical	-11%	-7%	-17%	-6%
Pulmozyme	17%	22%	8%	-3%
Nutropin	-10%	-1%	-12%	-10%
Neutrogin	-	-	-	-
Rocephin	-3%	-3%	-9%	-13%
Activase/TNKase	-16%	30%	1%	1%
Madopar	15%	0%	9%	4%

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals

12. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales<sup>1</sup> in 2007 and 2008

CHF millions	Q3 2007	Q4 2007	Q1 2008	Q2 2008	Q3 2008
MabThera/Rituxan	1,380	1,432	1,407	1,460	1,472
Herceptin	1,209	1,261	1,225	1,249	1,295
Avastin	1,062	1,135	1,131	1,220	1,351
CellCept	485	548	487	523	513
NeoRecormon/Epogin	518	510	442	450	427
Pegasys	383	447	369	416	405
Tarceva	271	288	286	301	298
Xeloda	290	312	281	292	307
Bonviva/Boniva	230	283	241	266	268
Lucentis	239	228	215	225	246
Tamiflu	257	512	278	49	101
Valcyte/Cymevene	137	144	125	136	143
Xolair	145	138	125	134	145
Xenical	151	142	136	128	126
Pulmozyme	124	128	117	120	120
Nutropin	118	113	97	98	106
Neutrogen	100	110	95	97	98
Rocephin	95	100	91	85	76
Activase/TNKase	92	88	83	81	81
Madopar	76	83	74	80	77

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals, Genentech and Chugai combined

13. Pharmaceuticals Division quarterly product sales<sup>1</sup> in US in 2007 and 2008

CHF millions	Q3 2007	Q4 2007	Q1 2008	Q2 2008	Q3 2008
MabThera/Rituxan	718	709	675	706	732
Herceptin	384	375	363	349	394
Avastin	718	693	642	671	754
CellCept	232	290	215	243	247
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-	-
Pegasys	75	111	81	95	99
Tarceva	121	129	119	123	117
Xeloda	114	123	89	97	111
Bonviva/Boniva	150	190	153	159	155
Lucentis	239	228	215	225	246
Tamiflu	98	398	234	30	96
Valcyte/Cymevene	69	73	54	62	66
Xolair	145	138	125	134	145
Xenical	17	13	14	12	9
Pulmozyme	68	67	61	65	69
Nutropin	115	108	94	94	104
Neutrogen	-	-	-	-	-
Rocephin	5	1	3	1	0
Activase/TNKase	80	76	71	71	70
Madopar	-	-	-	-	-

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals and Genentech combined

14. Pharmaceuticals Division quarterly product sales<sup>1</sup> in Japan in 2007 and 2008

CHF millions	Q3 2007	Q4 2007	Q1 2008	Q2 2008	Q3 2008
MabThera/Rituxan	49	55	43	52	51
Herceptin	39	44	42	56	64
Avastin	10	23	28	43	57
CellCept	9	10	8	11	9
NeoRecormon/Epogin	124	146	103	114	111
Pegasys	17	23	19	22	26
Tarceva	-	2	8	12	11
Xeloda	7	8	8	12	13
Bonviva/Boniva	-	-	-	-	-
Lucentis	-	-	-	-	-
Tamiflu	81	69	16	0	1
Valcyte/Cymevene	-	-	-	-	-
Xolair	-	-	-	-	-
Xenical	-	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-	-
Nutropin	-	-	-	-	-
Neutrogen	100	110	95	97	98
Rocephin	14	16	13	15	14
Activase/TNKase	-	-	-	-	-
Madopar	4	6	4	5	5

<sup>1</sup> Chugai

15. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in Europe/Rest of World<sup>1</sup> in 2007 and 2008

CHF millions	Q3 2007	Q4 2007	Q1 2008	Q2 2008	Q3 2008
MabThera/Rituxan	613	668	689	702	689
Herceptin	786	842	820	844	837
Avastin	334	419	461	506	540
CellCept	244	248	264	269	257
NeoRecormon/Epogin	394	364	339	336	316
Pegasys	291	313	269	299	280
Tarceva	150	157	159	166	170
Xeloda	169	181	184	183	183
Bonviva/Boniva	80	93	88	107	113
Lucentis	-	-	-	-	-
Tamiflu	78	45	28	19	4
Valcyte/Cymevene	68	71	71	74	77
Xolair	-	-	-	-	-
Xenical	134	129	122	116	117
Pulmozyme	56	61	56	55	51
Nutropin	3	5	3	4	2
Neutrogen	-	-	-	-	-
Rocephin	76	83	75	69	62
Activase/TNKase	12	12	12	10	11
Madopar	72	77	70	75	72

<sup>1</sup> Roche Pharmaceuticals