

Basilea, 23 de julio de 2009

## Aumento de dos dígitos de las ventas, el beneficio operativo<sup>1</sup> y el beneficio por acción de operaciones continuadas (core EPS)

**Avance rápido de la integración de Genentech; perspectivas mejoradas para todo el ejercicio**

### Grupo Roche: fuerte crecimiento de las ventas y el beneficio operativo<sup>1</sup>

- La facturación del Grupo aumentó 2.000 millones de francos suizos en el primer semestre, hasta los 24.000 millones, o un 10% en monedas locales (9% en francos suizos); ambas divisiones crecieron claramente por encima del mercado.
- Integración de Genentech: la investigación y el desarrollo temprano en Genentech prosiguió sin fisuras con el equipo directivo ya existente y rinde cuentas directamente al director general (CEO) del Grupo. La consolidación de la producción y la administración elevó la productividad; el objetivo de efectos sinérgicos se aumenta a 1.000 millones de francos suizos al año; los costes totales no recurrentes de la integración se estiman en unos 3.000 millones de francos suizos.
- El beneficio operativo antes de partidas especiales creció un 20%, hasta los 8.000 millones de francos suizos, superando al crecimiento de las ventas.
- Los ingresos netos del Grupo disminuyeron un 29% en francos suizos, hasta los 4.100 millones, a causa de partidas especiales relacionadas con la transacción de Genentech; excluidas las partidas especiales, los ingresos netos imputables a los accionistas de Roche aumentaron un 11% en francos suizos.
- El beneficio por acción de operaciones continuadas creció un 20% en monedas locales y un 10% en francos suizos.

| Cifras clave (en millones de CHF)   | Primer semestre |        | % de variación |                    | En % de las ventas |      |
|---|-----------------|--------|----------------|--------------------|--------------------|------|
|   | 2009            | 2008   | en CHF         | en ML <sup>1</sup> | 2009               | 2008 |
| Ventas  | 24.006          | 22.004 | +9             | +10                |                    |      |
| Beneficio operativo antes de partidas especiales                                    | 7.970           | 7.041  | +13            | +20                | 33,2               | 32,0 |
| Flujo de caja libre de las actividades operativas                                   | 6.778           | 4.806  | +41            | +52                | 28,2               | 21,8 |
| Ingresos netos  | 4.051           | 5.732  | -29            |                    | 16,9               | 26,0 |
| Ingresos netos imputables a los accionistas de Roche (antes de partidas especiales) | 5.213           | 4.713  | +11            |                    |                    |      |
| Beneficio por acción de operaciones continuadas (CHF)                               | 6,32            | 5,75   | +10            | +20                |                    |      |

<sup>1</sup> ML= monedas locales

### **Perspectivas sustancialmente mejoradas**

- Se espera que la facturación de ambas divisiones en todo el ejercicio 2009 crezca claramente por encima del mercado.
- Para 2009 y 2010 se espera un crecimiento del beneficio por acción de operaciones continuadas de dos dígitos (a tipos de cambio constantes).
- El Grupo utilizará el fuerte flujo de caja libre de las actividades operativas para reducir la deuda neta; se espera reducir la deuda en un 25% hasta finales de 2010 y volver a un activo efectivo neto positivo en 2015.
- Continuación de la política de dividendos.

### **División Pharma: crecimiento doble que el del mercado**

- La facturación de Pharma se elevó un 11% en monedas locales (11% en francos suizos) –el doble que el crecimiento del mercado mundial–, impulsada por los productos oncológicos principales, Tamiflu (gripe), Pegasys (hepatitis) y Lucentis (oftalmología).
- El beneficio operativo (antes de partidas especiales) creció un 19% en monedas locales y un 13% en francos suizos.
- Las ventas de Tamiflu representan 4 puntos porcentuales del crecimiento de Pharma; la capacidad total de producción de Tamiflu (incluidos los fabricantes externos) se elevará hasta 400 millones de envases al año a comienzos de 2010.
- Avastin ha sido aprobado por la vía rápida en los EE.UU. para el tratamiento del glioblastoma, la forma más agresiva de tumor cerebral.
- La fuerte cartera de productos en I+D tiene 10 nuevos principios activos farmacéuticos en estudios clínicos de fase avanzada ya en marcha o planificados.

### **División Diagnostics: crecimiento claramente superior al del mercado**

- La facturación divisional aumentó un 7% (3% en francos suizos) –el doble que el mercado de investigación *in vitro*–, impulsada sobre todo por Professional Diagnostics y Tissue Diagnostics.
- El beneficio operativo se elevó un 28% en monedas locales y 11% en francos suizos, pasando el margen de beneficio operativo del 12% al 13%.

<sup>1</sup> Antes de partidas especiales.

Salvo acontecimientos imprevistos.

Todas las tasas de crecimiento en monedas locales si no se indica otra cosa.

Severin Schwan, director general (CEO) del Grupo Roche, ha comentado los resultados del primer semestre de 2009 en los términos siguientes: “Roche ha mantenido la tendencia positiva de los últimos años con incrementos de dos dígitos en las ventas y el beneficio operativo. El rápido progreso de la integración de Roche y Genentech me complace particularmente. Las labores de investigación y desarrollo temprano de Genentech en South San Francisco han proseguido sin fisuras con el equipo directivo ya existente. Lograremos sinergias de la fusión antes de lo previsto originalmente, sobre todo de la consolidación de nuestra red de producción y la optimización de las funciones administrativas. La transacción de Genentech fortalece nuestra estrategia de innovación a largo plazo en nuestros dos negocios principales: el farmacéutico y el del diagnóstico. Tenemos una de las carteras de desarrollo más fuertes del sector, con 10 nuevas entidades moleculares en investigación clínica de fase avanzada ya en marcha o planificada”.

## **Grupo Roche**

### **Fuerte resultado operativo**

En el primer semestre de 2009, el Grupo Roche prosiguió su fuerte crecimiento de los últimos años. La facturación del Grupo aumentó un 10% en monedas locales (9% en CHF, 1% en USD), hasta los 24.000 millones de CHF. Las ventas de la División Pharma se elevaron un 11% en monedas locales (11% en CHF, 3% en USD), hasta los 19.100 millones de CHF, superando en más del doble la tasa de crecimiento mundial. La demanda de los productos contra el cáncer Avastin, Herceptin, MabThera/Rituxan, Xeloda y Tarceva siguió creciendo fuertemente, sobre todo en algunos países emergentes. Otros pilares importantes del crecimiento fueron Tamiflu y Pegasys en virología y Lucentis en oftalmología. La División Diagnostics también continuó creciendo claramente por encima del mercado con un aumento de las ventas del 7% en monedas locales (3% en CHF, -4% en USD), hasta los 4.900 millones de CHF. Professional Diagnostics y Tissue Diagnostics contribuyeron especialmente a este crecimiento. La facturación de Diabetes Care se elevó un 3% en monedas locales, gracias fundamentalmente a los productos para el control de la glucemia lanzados de nuevo en fecha reciente.

El beneficio operativo del Grupo antes de partidas especiales se incrementó un 20% en monedas locales, claramente por encima del crecimiento de las ventas. En la División Pharma, el beneficio operativo antes de partidas especiales se elevó un 19% en monedas locales (13% en CHF), hasta los 7.500 millones de CHF, como consecuencia del fuerte crecimiento de las ventas, que compensó sobradamente los mayores gastos en I+D y el aumento moderado de los costes de marketing y distribución. El beneficio operativo de la División Diagnostics creció un 28% en monedas locales (11% en CHF), hasta los 644 millones de CHF.

El flujo de caja libre de las actividades operativas se elevó un 52% en monedas locales, hasta los 6.800 millones de CHF. Este fuerte flujo de caja permitirá al Grupo reducir la deuda neta con rapidez.

El beneficio por acción de operaciones continuadas (core EPS) –parámetro clave del éxito empresarial– mejoró un 20% en monedas locales (10% en CHF), impulsado por el fuerte resultado operativo del Grupo y el impacto positivo de la transacción de Genentech.

### **Integración de Genentech y cambios en la organización del Grupo**

Con fecha de 26 de marzo de 2009, el Grupo obtuvo la titularidad plena de Genentech. Desde entonces se han tomado decisiones esenciales para el negocio en cuanto a nombramientos de directivos, estructura organizativa y unificación de procesos. La integración estará finalizada en gran medida a finales del presente año.

La nueva estructura del Grupo se ha diseñado para mantener una diversidad de planteamientos

prometedores en investigación y desarrollo temprano, así como para fortalecer la transferencia de conocimientos dentro de la empresa, con objeto de potenciar la innovación en todo el Grupo.

En la actualidad, la cartera conjunta de I+D ya es una de las más fuertes del sector con 10 nuevos principios activos en investigación clínica de fase avanzada ya en marcha o planificada.

Aunque la investigación y el desarrollo temprano de Genentech seguirán operando como una unidad independiente, se esperan lograr avances significativos en la productividad mediante la reestructuración de la cadena de suministro mundial del Grupo y la reagrupación de funciones administrativas y de apoyo.

En el primer semestre de 2009 se produjeron partidas especiales por un importe de 2.400 millones de CHF: 2.000 millones en relación con la transacción y la integración de Genentech y 400 millones en concepto de aumento de las provisiones para casos legales pendientes. Se prevé que los costes totales de la integración alcanzarán la cifra de aproximadamente 3.000 millones de CHF, sobre todo por el cierre parcial del centro de producción en Vacaville (California) y el fin de la producción en Nutley (Nueva Jersey). Estos cierres forman parte de la iniciativa internacional para ajustar la capacidad productiva y mejorar la productividad de nuestra red de producción mundial. Además, se están reduciendo funciones administrativas tras la transferencia de operaciones de investigación de Palo Alto (California) a Nutley y San Francisco y la consolidación de la sede estadounidense de Pharma en San Francisco.

Unos 1.600 millones de CHF de estos gastos operativos extraordinarios no recurrentes en el primer semestre son partidas que no requieren recursos, como la amortización de plantas de producción. Hasta el año 2011, Roche espera alcanzar unas sinergias anuales de aproximadamente 1.000 millones de CHF.

Los costes financieros aumentaron considerablemente por la transacción de Genentech. Por ello, los ingresos financieros netos antes de partidas especiales disminuyeron 788 millones de CHF, hasta un saldo negativo de 551 millones, frente a una contribución neta de 237 millones en el primer semestre de 2008.

Los ingresos netos descendieron un 29% en CHF, hasta los 4.100 millones de CHF, en el primer semestre como consecuencia principalmente de los gastos extraordinarios en relación con la transacción e integración de Genentech. Excluidas las partidas especiales, los ingresos netos imputables a los accionistas de Roche aumentaron un 11% en CHF.

### **Aumento significativo de la deuda para financiar la transacción de Genentech**

Para financiar la transacción de Genentech, el Grupo tomó empréstitos por valor de 41.000 millones de USD (48.000 millones de CHF), lo que se tradujo en un endeudamiento neto del Grupo de 32.000 millones de CHF. La compra de las participaciones minoritarias en Genentech se contabilizó totalmente como

transacción en capital propio. Como consecuencia de ello, el capital propio consolidado del Grupo disminuyó 47.000 millones de USD (52.000 millones de CHF), hasta los 5.000 millones de CHF. Este efecto contable no afecta para nada al negocio del Grupo ni a su política de dividendos.

## Perspectivas

Roche espera que la facturación de ambas divisiones en todo el ejercicio 2009 crezca claramente por encima del mercado. En la División Pharma se espera que las ventas del ejercicio 2009 completo alcancen un aumento de un dígito alto. Para 2009 y 2010 nos hemos propuesto un crecimiento del beneficio por acción de operaciones continuadas de dos dígitos (a tipos de cambio constantes).

Dada la rapidez con que progresa la integración de Genentech, se espera que la productividad siga creciendo significativamente en el próximo año. Para el ejercicio 2011 nos hemos propuesto alcanzar unas sinergias anuales del orden de 1.000 millones de CHF.

Considerando nuestro fuerte flujo de caja libre de las actividades operativas, esperamos reducir progresivamente la deuda y volver a un activo efectivo neto en 2015 sin cambiar nuestra política de dividendos.

## División Pharma

### Resultados y principales aspectos de la evolución del negocio

| <b>Cifras clave</b>                               | <b>En millones de CHF</b> | <b>% de variación en CHF</b> | <b>% de variación en ML</b> | <b>En % de las ventas</b> |
|---|---------------------------|------------------------------|-----------------------------|---------------------------|
| Ventas  | 19.104                    | +11                          | +11                         | 100                       |
| Investigación y desarrollo                        | 4.058                     | +11                          | +7                          | 21,2                      |
| Beneficio operativo antes de partidas especiales  | 7.463                     | +13                          | +19                         | 39,1                      |
| Flujo de caja libre de las actividades operativas | 6.497                     | +39                          | +48                         | 34,0                      |

La facturación de la División Pharma en el primer semestre de 2009 creció un 11% en monedas locales y en CHF (3% en USD), hasta los 19.100 millones de CHF, es decir, aproximadamente el doble que el mercado mundial (5%). Excluido Tamiflu, la facturación de la división se incrementó un 7% o casi 2 puntos por encima del mercado mundial, impulsada por la fuerte demanda de productos decisivos como Avastin, Herceptin, MabThera/Rituxan, Lucentis y Pegasys. La demanda de Tamiflu aumentó sensiblemente en el segundo trimestre tras la propagación mundial de una nueva cepa del virus de la gripe A(H1N1).

## Ventas por regiones

|                   |                    |     |        |
|-------------------|--------------------|-----|--------|
| Estados Unidos    | 7.516 mill. de CHF | 39% | (+ 6%) |
| Europa Occidental | 5.182 mill. de CHF | 27% | (+8%)  |
| Japón             | 2.184 mill. de CHF | 12% | (+27%) |
| CEMAI             | 1.647 mill. de CHF | 8%  | (+17%) |
| Latinoamérica     | 1.099 mill. de CHF | 6%  | (+11%) |
| Asia-Pacífico     | 950 mill. de CHF   | 5%  | (+14%) |
| Otras regiones    | 526 mill. de CHF   | 3%  | (+23%) |

Tasas de crecimiento en *letra cursiva*

CEMAI: Europa Central y Oriental, Oriente Próximo, África, Asia Central y el subcontinente indio

Las ventas aumentaron de nuevo en todas las regiones. En los Estados Unidos, el sólido crecimiento de productos oncológicos clave y de Lucentis compensó sobradamente el impacto negativo de la pérdida de patente de CellCept a partir de mayo. La facturación de Chugai en Japón aumentó con fuerza por la demanda de Tamiflu, productos oncológicos clave, Actemra y Pegasys. En Europa/Otras regiones, la demanda de productos oncológicos, Tamiflu, Mircera, Bonviva/Boniva y Pegasys propulsó las ventas en Europa y países emergentes.

En el primer semestre de 2009, el beneficio operativo de la División Pharma antes de partidas especiales siguió creciendo por encima de las ventas, aumentando un 19% en monedas locales (13% en CHF), hasta los 7.500 millones de CHF. Este fuerte incremento se debió sobre todo al rendimiento de nuestros medicamentos principales y a las medidas en marcha para una mejora continua de la eficiencia. El margen de beneficio operativo se elevó 0,9 puntos, hasta el 39,1%.

El flujo de caja libre de las actividades operativas generado por la División Pharma en el primer semestre fue de 6.500 millones de CHF, lo que equivale a un aumento del 48% en monedas locales (39% en CHF) sobre igual periodo del ejercicio anterior.

**Los productos clave impulsan el crecimiento de las ventas en el primer semestre; prometedora respuesta del mercado a Actemra/RoActemra**

|                    | Total        |                | EE.UU.       |                | Japón        |                | Europa/Otras regiones |                |
|--------------------|--------------|----------------|--------------|----------------|--------------|----------------|-----------------------|----------------|
|                    | mill. de CHF | % <sup>1</sup> | mill. de CHF | % <sup>1</sup> | mill. de CHF | % <sup>1</sup> | mill. de CHF          | % <sup>1</sup> |
| MabThera/Rituxan   | 3.098        | 8%             | 1.578        | 6%             | 115          | 3%             | 1.405                 | 10%            |
| Avastin            | 3.090        | 29%            | 1.693        | 20%            | 182          | 116%           | 1.215                 | 36%            |
| Herceptin          | 2.645        | 10%            | 810          | 6%             | 174          | 51%            | 1.661                 | 10%            |
| Tamiflu            | 1.010        | 203%           | 317          | 11%            | 300          | 1.510%         | 393                   | 869%           |
| CellCept           | 927          | -8%            | 396          | -20%           | 24           | 11%            | 507                   | 2%             |
| Pegasys            | 842          | 10%            | 208          | 10%            | 65           | 33%            | 569                   | 8%             |
| NeoRecormon/Epogin | 789          | -10%           | -            | -              | 246          | -4%            | 543                   | -13%           |
| Tarceva            | 643          | 10%            | 253          | -3%            | 32           | 37%            | 358                   | 18%            |
| Xeloda             | 626          | 11%            | 224          | 12%            | 33           | 38%            | 369                   | 9%             |
| Lucentis           | 573          | 21%            | 573          | 21%            | -            | -              | -                     | -              |

<sup>1</sup>Tasas de crecimiento locales en comparación con el primer semestre de 2008

La facturación mundial (oncología y enfermedades autoinmunitarias) de **MabThera/Rituxan** (rituximab), contra los linfomas no hodgkinianos (LNH), la leucemia linfocítica crónica (LLC) y la artritis reumatoide (AR), creció un 8%, hasta los 3.100 millones de CHF. La demanda como tratamiento de primera línea de los LNH sigue aumentando, pero en la mayoría de los mercados se ha alcanzado ya una alta penetración en la indicación LNH. El lanzamiento europeo de MabThera contra la LLC y su mayor utilización como tratamiento de mantenimiento de los LNH y contra la AR están prestando un impulso adicional a las ventas. En el segmento de la AR, la facturación está creciendo por el uso del producto tras una única respuesta insuficiente al tratamiento con inhibidores del factor de necrosis tumoral (anti-TNF).

En el primer semestre de 2009, **Avastin** (bevacizumab), medicamento contra el cáncer avanzado colorrectal, de mama, pulmón y riñón, así como contra el glioblastoma recidivante, mantuvo un alto nivel de ventas en todas las regiones. La facturación mundial se elevó un 29%, hasta los 3.100 millones de CHF. Este incremento de las ventas se debe sobre todo al uso de Avastin contra el cáncer colorrectal, de mama y de pulmón. El muy fuerte aumento de la facturación en Japón refleja la creciente aceptación de Avastin para el tratamiento del cáncer colorrectal avanzado desde que se publicaran en octubre pasado los resultados de un estudio de farmacovigilancia tras la comercialización ordenado por las autoridades.

Las ventas de **Herceptin** (trastuzumab), contra el cáncer de mama HER2-positivo, se incrementaron un 10%, hasta los 2.600 millones de CHF, en el primer semestre, como consecuencia primordialmente de su creciente

utilización contra el cáncer de mama precoz en Japón y la progresiva penetración en el mercado de Europa Oriental y países emergentes.

Al aumento de la facturación de **Tarceva** (erlotinib), contra el cáncer avanzado de pulmón y de páncreas, de un 10%, hasta los 643 millones de CHF, en el primer semestre contribuyeron sobre todo Europa Occidental, Japón y China. También en los países de la región CEMAI se está registrando un crecimiento muy prometedor.

Las ventas en el primer semestre de **Xeloda** (capecitabina), contra el cáncer colorrectal, de estómago y de mama, experimentaron un sólido crecimiento del 11%, hasta los 626 millones de CHF, propulsadas fundamentalmente por el incremento de dos dígitos en los EE.UU., Japón y algunos países de la región CEMAI. En China, Xeloda sigue generando unas ventas especialmente fuertes tras su lanzamiento en 2008 contra el cáncer de estómago avanzado.

La facturación mundial del antigripal **Tamiflu** (oseltamivir) creció hasta los 1.000 millones de CHF en el primer semestre tras la rápida propagación mundial de una nueva cepa del virus de la gripe A(H1N1) (“gripe porcina”). De esta cifra, 653 millones correspondieron a las ventas a gobiernos y corporaciones para reservas antipandémicas del producto. Los nuevos pedidos gubernamentales para reservas y un aumento de la demanda en el mercado al por menor contribuyeron al especialmente fuerte aumento de la facturación en el segundo trimestre (609 millones de CHF en total, frente a 49 millones en igual periodo de 2008).

Roche colabora con la Organización Mundial de la Salud (OMS) y los gobiernos nacionales en sus esfuerzos para contener la amenaza que representa este nuevo virus. En mayo de 2009, tras los primeros casos notificados de la nueva gripe, Roche respondió inmediatamente a la solicitud de la OMS de suministrar a México y otros 71 países los stocks de Tamiflu anteriormente donados y almacenados para el caso de un brote pandémico. En ese mismo mes, Roche hizo pública una nueva donación de 5.650 millones de tratamientos de Tamiflu para reponer las reservas regionales y de respuesta rápida de la OMS. Ante la amenaza pandémica actual, Roche y su red de contratistas de producción externa han incrementado la fabricación de Tamiflu, de modo que a comienzos de 2010 podrán suministrar hasta 400 millones de envases anualmente si fuera necesario. Por otro lado, Roche otorgó hace algún tiempo licencias a tres fabricantes de genéricos para producir el principio activo oseltamivir para un uso antipandémico en China, India y determinados países en desarrollo, con el fin de garantizar el acceso a la medicación de la población local.

Las ventas en los EE.UU. de **Lucentis** (ranibizumab), contra la degeneración macular senil húmeda, se elevaron un 21%, hasta los 573 millones de CHF. El sólido crecimiento en los dos primeros trimestres estuvo impulsado particularmente por el mayor número de inyecciones de Lucentis a los pacientes en su primer y segundo año de tratamiento, así como por una mejora de las condiciones del mercado en comparación con el primer semestre de 2008.

La facturación de **Pegasys** (peginterferón alfa-2a), contra la hepatitis B y C, creció un 10%, hasta los 842 millones de CHF, en los seis primeros meses de 2009. Este crecimiento se debió sobre todo a la fuerte y continua demanda en algunos países emergentes, el sólido aumento de las ventas en los EE.UU. y Japón y la creciente cuota de mercado en todo el mundo.

El pasado mes de enero se autorizó la comercialización en la UE de **RoActemra** (tocilizumab), un innovador medicamento contra la artritis reumatoide, y desde entonces se ha lanzado en siete países de la UE, incluida Alemania. Este producto también se ha lanzado en la India y Brasil, y está previsto hacerlo en otros países de todo el mundo a lo largo del segundo semestre tan pronto como se obtengan las correspondientes aprobaciones de comercialización y reembolso. La respuesta de los médicos en los mercados iniciales está siendo muy prometedora. En Japón, donde Actemra se autorizó en abril de 2008 contra la AR en adultos y formas relacionadas de esta enfermedad en niños, la acogida está siendo buena; los médicos ya están prescribiendo el medicamento como bioterapia de primera línea en muchos pacientes.

Las ventas del inmunodepresor **CellCept** (micofenolato mofetilo), para prevenir el rechazo del trasplante de órganos sólidos, descendió un 8%, hasta los 927 millones de CHF, en los seis primeros meses de 2009. Como estaba previsto, tras un sólido crecimiento de un dígito en el primer trimestre, la facturación cayó bruscamente en el segundo (-21% en comparación con el segundo trimestre de 2008) tras la expiración de la patente en los EE.UU. en el mes de mayo, lo que permitió a los competidores entrar con genéricos en el mercado. La erosión de las ventas estadounidenses quedó compensada parcialmente por el sólido y continuado crecimiento en el resto del mundo, sobre todo en China, México, Europa Occidental y Japón.

Las ventas conjuntas de **NeoRecormon** de Roche y **Epogin** de Chugai (epoetina beta), contra la anemia, descendieron un 10%, hasta los 789 millones de CHF, en un mercado sumamente competido. En el segundo trimestre disminuyeron las ventas conjuntas un 8% en comparación con igual periodo del ejercicio anterior. NeoRecormon mantuvo su cuota de mercado en un mercado en declive, mientras que Epogin sigue liderando en Japón las prescripciones contra la anemia renal.

### **Aspectos más destacados del desarrollo farmacológico**

En el primer semestre de 2009, la División Pharma presentó 10 nuevas solicitudes importantes de comercialización y obtuvo 4 aprobaciones también importantes.

En febrero, Roche obtuvo en la UE la aprobación de **MabThera** en combinación con quimioterapia contra la leucemia linfocítica crónica (LLC) –la forma más frecuente de leucemia en los adultos– no tratada con anterioridad. En enero, Roche solicitó en la UE la autorización de MabThera contra la LLC recidivante o refractaria basándose en los resultados del estudio REACH. En mayo, Genentech y Biogen Idec presentaron a la FDA (el organismo regulador de los medicamentos en los EE.UU.) dos solicitudes suplementarias de autorización de producto biológico (sBLA) para la aprobación de Rituxan en combinación con la quimioterapia estándar contra la LLC tratada o no tratada anteriormente. La FDA ha asegurado una evaluación acelerada, en seis meses, de ambos usos.

También en mayo, la FDA autorizó por la vía rápida de manera provisional la utilización de **Avastin** contra el glioblastoma –la forma más agresiva de tumor cerebral– tratado anteriormente (recidivante), siguiendo la opinión unánime de su Comité Asesor de Medicamentos Antineoplásicos. En junio, el Comité de Medicamentos de Uso Humano (CHMP) de la UE emitió una recomendación positiva de Avastin en asociación con docetaxel como tratamiento de primera línea del cáncer de mama metastásico. Esta solicitud se basó en los resultados del estudio AVADO.

En marzo, Roche y OSI Pharmaceuticals solicitaron a la EMEA (organismo regulador de los medicamentos en la UE) y la FDA, respectivamente, la aprobación de **Tarceva** como tratamiento de mantenimiento de los pacientes con carcinoma pulmonar no microcítico (CPNM) localmente avanzado o metastásico que no haya progresado tras la quimioterapia de primera línea. Ambas solicitudes se basaban en los datos del estudio de fase III SATURN. A primeros de julio, Roche, Genentech y OSI comunicaron que SATURN había alcanzado una importante variable secundaria de valoración al prolongar la supervivencia global de los pacientes con CPNM avanzado tratados con Tarceva inmediatamente tras la quimioterapia inicial. En un análisis final anticipado de todos los pacientes del estudio se observó una mejora estadísticamente significativa de la supervivencia global. Estos datos se presentarán a la FDA y la EMEA para respaldar las solicitudes antedichas.

En junio, Roche presentó una solicitud combinada ante las autoridades de la UE para extender la autorización de comercialización de **MabThera** como tratamiento biológico de primera línea de la AR. Las nuevas indicaciones solicitadas son para pacientes no tratados antes con metotrexato (MTX) –el tratamiento

estándar en la actualidad– o que no han respondido adecuadamente a este medicamento, así como para la prevención del daño articular en todos los pacientes con AR. La solicitud combinada se basa en los resultados positivos de los estudios IMAGE, SERENE y MIRROR, los cuales pusieron de manifiesto que MabThera utilizado como primer biomedicamento en asociación con MTX mejora los signos y síntomas de la AR en comparación con el MTX solo. Por otro lado, el estudio IMAGE demostró que el tratamiento con MabThera en asociación con MTX puede reducir significativamente la progresión del daño articular.

Tras la decisión de iniciar la investigación clínica de fase III con **aleglitazar** (R1439), Roche espera que el primer estudio dé comienzo en el primer trimestre de 2010. Aleglitazar es un innovador coagonista del PPAR, con propiedades únicas y el potencial para reducir la morbilidad y la mortalidad cardiovascular en los diabéticos de tipo 2 de alto riesgo. Los resultados del estudio de fase II SYNCHRONY, presentados en junio en el congreso de la Asociación Norteamericana de la Diabetes, mostraban que este compuesto tiene efectos positivos en el control tanto de la lipidemia como de la glucemia, así como un buen perfil de seguridad y tolerabilidad en los diabéticos de tipo 2. Las enfermedades cardiovasculares son la primera causa de fallecimiento entre los diabéticos de tipo 2; a ellas se deben aproximadamente la mitad de todas las muertes en esta población.

En julio, Roche y Genentech dieron a conocer los resultados de un estudio de fase III (BRAVO) que ponían de manifiesto una mejoría de la visión **con Lucentis** en los pacientes con edema macular por oclusión de una rama venosa retiniana. La oclusión venosa retiniana, una causa frecuente de pérdida de visión, se produce cuando se obstruye el flujo de sangre a través de una vena de la retina, por ejemplo debido a un coágulo sanguíneo.

### **De la unión de Roche y Genentech nace una de las carteras de I+D líderes del sector**

La unión de Roche y Genentech ha dado lugar a una de las carteras de I+D más fuertes del sector farmacéutico. Actualmente, el Grupo tiene diez nuevas entidades moleculares que se hallan en investigación clínica de fase avanzada ya en marcha o planificada. Todos estos compuestos han demostrado en los estudios clínicos iniciales una actividad farmacológica y una seguridad muy prometedoras.

En junio de 2009, la cartera de I+D (fases I a III/registro) de la División Pharma comprendía 65 nuevas entidades moleculares y 60 nuevas indicaciones. En el primer semestre, seis proyectos entraron en la fase I de desarrollo; siete, en la fase II, y tres, en la fase III. Priorizaciones en la cartera de desarrollo condujeron a la suspensión de tres proyectos de fase I y tres de fase II. Dos proyectos de fase III también se suspendieron.

## División Diagnostics

### Resultados y principales aspectos de la evolución del negocio

| Cifras clave                                      | En millones de CHF | % de variación en CHF | % de variación en ML | En % de las ventas |
|---|--------------------|-----------------------|----------------------|--------------------|
| Ventas  | 4.902              | +3                    | +7                   | 100                |
| - Professional Diagnostics                        | 2.238              | +4                    | +9                   | 46                 |
| - Diabetes Care                                   | 1.438              | -3                    | +3                   | 29                 |
| - Molecular Diagnostics                           | 594                | +5                    | +6                   | 12                 |
| - Applied Science                                 | 403                | +8                    | +8                   | 8                  |
| - Tissue Diagnostics                              | 229                | +40                   | +33                  | 5                  |
| Investigación y desarrollo                        | 460                | +5                    | +5                   | 9,4                |
| Beneficio operativo                               | 644                | +11                   | +28                  | 13,1               |
| Flujo de caja libre de las actividades operativas | 507                | +102                  | +131                 | 10,3               |

En la primera mitad de 2009, la División Diagnostics registró unas ventas de 4.900 millones de CHF, con un incremento del 7% en monedas locales (3% en CHF, -4% en USD) con respecto al primer semestre de 2008. Este aumento es más de dos veces superior al crecimiento estimado del mercado de diagnóstico *in vitro* (3%). Las ventas del segundo trimestre ascendieron a 2.500 millones de CHF, un 7% más que en igual periodo del ejercicio anterior.

Las cinco áreas de negocio incrementaron sus ventas semestrales, encabezadas por Professional Diagnostics y Tissue Diagnostics. Por regiones, el crecimiento –al que contribuyeron todas las áreas de negocio– fue especialmente alto en Asia-Pacífico y Latinoamérica. Tissue Diagnostics fue el principal impulsor de las ventas en Norteamérica. En Japón, Professional Diagnostics y Tissue Diagnostics lograron un buen crecimiento, pero las ventas totales cayeron ligeramente.

El beneficio operativo semestral de la división aumentó un 28%, hasta los 644 millones de CHF. El margen de beneficio operativo en monedas locales avanzó 2,3 puntos a pesar del mayor coste de los productos vendidos. Esta mejora refleja el crecimiento de las ventas, el estricto control de costes y los importantes gastos no recurrentes en la primera mitad de 2008, asociados principalmente a la adquisición de Ventana. En CHF, el margen sólo creció 0,9 puntos, hasta el 13,1%, especialmente por el impacto negativo de los tipos de cambio.

En abril, Roche adquirió innovatis AG, un líder en soluciones automatizadas de análisis celular. Las actividades de integración se hallan muy avanzadas. Por otra parte, ya ha concluido la integración de Swisslab GmbH, un destacado suministrador europeo de sistemas informáticos para laboratorios que Roche compró

en diciembre de 2008. Estas adquisiciones amplían y refuerzan las carteras de negocio de Applied Science y Professional Diagnostics, respectivamente.

### **Énfasis en la eficiencia operativa**

La División Diagnostics está tomando medidas decisivas para mejorar la eficiencia operativa. En varios centros importantes se han puesto en práctica iniciativas destinadas a simplificar los procesos esenciales, consolidar los servicios, racionalizar las carteras de productos y reducir el tiempo de comercialización, sin aumentar los costes de desarrollo. En la primera mitad de 2009, estas iniciativas contribuyeron a reducir un 10% los costes administrativos y ayudaron a la división a limitar el crecimiento de la plantilla a pesar de las compras de Swisslab e innovatis. Se espera que, a medida que se amplíen estos programas a más centros y se lancen nuevas iniciativas, mejore la productividad y se consigan ahorros adicionales en todas las áreas.

### **Aspectos más destacados de las áreas de negocio**

#### **Siguen creciendo las ventas de todas las áreas y se acelera el lanzamiento de nuevos productos**

Las ventas semestrales de **Roche Professional Diagnostics** crecieron claramente por encima del mercado, avanzando un 9%, hasta los 2.238 millones de CHF. En el segundo trimestre, las ventas aumentaron un 9% con respecto a igual periodo del ejercicio anterior. Los inmunoensayos y la bioquímica clínica –los dos mayores segmentos de la unidad por ventas– siguieron siendo los que más contribuyeron al crecimiento, con incrementos de las ventas del 18% y el 3%, respectivamente.

Entre los principales factores de crecimiento se hallaban las recientes novedades en inmunoensayos, como la prueba Elecsys anti-CCP (para el diagnóstico de la artritis reumatoide). Las ventas de productos de análisis descentralizado aumentaron un 5%, encabezadas por un sólido crecimiento de dos dígitos en los productos de control de la coagulación, como CoaguChek XS para profesionales y pacientes (autocontrol).

Professional Diagnostics lanzó cuatro nuevos inmunoensayos en la UE y otros mercados en los que rige la certificación mediante la marca CE. Entre ellos figura una prueba de alta sensibilidad para la troponina T cardiaca capaz de detectar incluso pequeñas lesiones miocárdicas en pacientes con infarto de miocardio agudo o cardiopatías crónicas.

En agosto empezará el lanzamiento en Europa de la serie de analizadores modulares cobas 8000, para laboratorios de gran volumen. Cuando este nuevo buque insignia entre las plataformas cobas se presentó en la conferencia Euromedlab del pasado junio, la respuesta fue extraordinariamente positiva.

**Roche Diabetes Care** mantuvo su liderazgo mundial del mercado: las ventas semestrales crecieron un 3%, hasta los 1.438 millones de CHF. En el segundo trimestre, las ventas aumentaron un 2% con respecto a igual periodo del ejercicio anterior. La crisis económica ha afectado a algunos mercados como el estadounidense, donde algunos pacientes pagan total o parcialmente de su bolsillo los suministros médicos. A pesar del declive del mercado, las ventas semestrales en Norteamérica registraron un crecimiento de un dígito bajo.

Los sistemas de control de la glucemia Accu-Chek Aviva y Accu-Chek Performa siguieron siendo los principales impulsores del crecimiento, compensando con creces el descenso de las ventas de los sistemas Accu-Chek más antiguos. Las ventas semestrales de Accu-Chek Aviva, el glucómetro más vendido de Roche Diabetes Care, registraron un crecimiento superior al 22%.

En Europa se lanzaron con éxito cuatro importantes sistemas de control de la glucemia, entre ellos Accu-Chek Mobile (con tecnología sin tiras) y los glucómetros compactos Accu-Chek Aviva Nano y Performa Nano (para pacientes jóvenes que miden su glucemia con frecuencia). Accu-Chek Combo, primer sistema interactivo para el control de la diabetes en Europa que combina una bomba de insulina y un glucómetro con mando a distancia integrado, se lanzó con éxito en los primeros mercados.

Las ventas semestrales de **Roche Molecular Diagnostics** aumentaron un 6%, hasta los 594 millones de CHF. El crecimiento estuvo liderado por los productos de hemocribado, que ganaron cuota de mercado con un aumento de las ventas del 10%. El área de negocio se mantuvo a la cabeza del mercado de virología, cada vez más competido, con un crecimiento de las ventas de un dígito bajo. En el segundo trimestre, las ventas del área de negocio aumentaron un 4% con respecto a igual periodo del ejercicio anterior.

La prueba múltiple de hemocribado totalmente automatizada cobas TaqScreen MPX, disponible en Europa desde 2006 y lanzada el pasado año en los EE.UU., fue un factor de crecimiento destacado. En virología, el área de negocio ganó cuota de mercado en los EE.UU. con su gama de pruebas automatizadas de control de la carga vírica, que incluye las pruebas de hepatitis B y C lanzadas en los EE.UU. en la segunda mitad de 2008.

También contribuyó notablemente al crecimiento la excelente aceptación de la prueba TheraScreen de mutación K-RAS, que Roche empezó a distribuir en diciembre de 2008. En combinación con otros datos clínicos, esta prueba puede ayudar a los médicos a determinar la idoneidad de los pacientes para determinados tratamientos oncológicos. Se trata del primer diagnóstico de acompañamiento clínicamente

validado y certificado con la marca CE para mutaciones específicas del tumor en pacientes con cáncer colorrectal.

En abril se lanzó en Europa la prueba avanzada LightCycler MRSA para la detección mejorada de *Staphylococcus aureus* resistente a la penicilina, un microorganismo potencialmente mortal que constituye un problema de salud pública cada vez mayor en todo el mundo. En mayo se presentó ante la FDA una solicitud de autorización de comercialización en los EE.UU.

Las ventas semestrales de **Roche Applied Science** crecieron un 8%, hasta los 403 millones de CHF, a pesar de la erosión de los precios por la competencia y del impacto del enfriamiento económico en el gasto público en investigación. En el segundo trimestre, las ventas experimentaron un crecimiento interanual del 11%.

Los sistemas de secuenciación de ADN y las micromatrices continuaron impulsando el crecimiento, con sólidos incrementos de las ventas de dos dígitos. Las instalaciones del sistema de análisis celular xCELLigence, lanzado el año pasado en todo el mundo, también contribuyeron significativamente al crecimiento.

En el segundo trimestre, Applied Science lanzó el sistema LightCycler 1536 para análisis de alto rendimiento de ADN/ARN mediante tecnología de PCR (reacción en cadena de la polimerasa) cuantitativa en tiempo real. El formato miniaturizado de 1.536 pocillos de este sistema permite a los científicos obtener más datos de muestras biológicas valiosas.

Las ventas semestrales de **Roche Tissue Diagnostics** ascendieron a 229 millones de CHF, un incremento del 33% sobre las ventas de la primera mitad de 2008, consolidadas durante un periodo de cinco meses tras la compra de Ventana en febrero de ese año. Utilizando una base de cálculo comparable, las ventas semestrales crecieron un 17%, muy por encima del mercado. En el segundo trimestre, las ventas crecieron un 18% sobre igual periodo del ejercicio anterior.

La tinción tisular avanzada (inmunohistoquímica e hibridación *in situ*) volvió a ser el principal impulsor del crecimiento, con un robusto aumento de dos dígitos en las ventas de reactivos de inmunohistoquímica y una excelente acogida del sistema BenchMark Ultra, lanzado en los EE.UU. y la UE en 2008. Las ventas semestrales del sistema de tinción Symphony y de los reactivos para el mercado de tinción primaria de gran volumen presentaron tasas de crecimiento de dos dígitos.

En la primera mitad de 2009, Tissue Diagnostics lanzó nuevas sondas y anticuerpos de inmunohistoquímica

para detectar diferentes tipos de cáncer, como cáncer de estómago, leucemia y linfomas. En junio, las prestaciones de dos productos analíticos de HER2, utilizados hasta ahora únicamente para predecir la respuesta al tratamiento con Herceptin en el cáncer de mama, se ampliaron para incluir su uso en muestras de tejido gástrico.

Tissue Diagnostics continúa la expansión geográfica de su negocio, lo que incluye importantes mercados emergentes en las regiones de Asia-Pacífico y Latinoamérica.

### **Acerca de Roche**

Roche, cuya sede central se halla en Basilea (Suiza), es una compañía líder del sector de la salud, centrada en la investigación y con la potencia combinada de la integración farmacéutica-diagnóstica. Roche es la mayor empresa biotecnológica del mundo y tiene medicamentos auténticamente diferenciados en las áreas de oncología, virología, inflamación, metabolismo y sistema nervioso central. Roche también es el líder mundial en diagnóstico in vitro, incluido el diagnóstico histológico del cáncer, y pionero en el control de la diabetes. La estrategia de Roche en medicina personalizada tiene como fin proporcionar medicamentos y herramientas diagnósticas que hagan posible mejoras tangibles de la salud, la calidad de vida y la esperanza de vida de los pacientes. En el año 2008, Roche tenía más de 80.000 empleados en todo el mundo e invirtió casi 9.000 millones de francos suizos en investigación y desarrollo. Las ventas alcanzaron la cifra de 45.600 millones de francos suizos. Genentech (Estados Unidos) es un miembro de plena propiedad del Grupo Roche. Roche posee una participación mayoritaria en Chugai Pharmaceutical (Japón). Más información en [www.roche.com](http://www.roche.com)

Todas las marcas comerciales mencionadas en este comunicado de prensa están protegidas por la ley.

### **Más información**

- Comunicado de prensa con todas las tablas: [www.roche.com/med-cor-2009-07-23](http://www.roche.com/med-cor-2009-07-23)
- Memoria semestral de 2009: [www.roche.com/de/annual\\_reports.htm](http://www.roche.com/de/annual_reports.htm)
- Productos en desarrollo de Roche Pharma: <http://www.roche.com/pipeline.htm>
- Sistema de información de Roche Finanzas: [rofis.roche.com/dynasight/rofis.html](http://rofis.roche.com/dynasight/rofis.html)

### **Oficina de Prensa del Grupo Roche**

Teléfono: +41 -61 -688 8888 / e-mail: [basel.mediaoffice@roche.com](mailto:basel.mediaoffice@roche.com)

- Daniel Piller (director)
- Alexander Klauser
- Martina Rupp
- Claudia Schmitt
- Nina Schwab-Hautzinger

**Roche Group consolidated income statement for the six months ended 30 June 2009 in millions of CHF**

|  | <b>Pharmaceuticals</b> | <b>Diagnostics</b> | <b>Corporate</b> | <b>Group</b> |
|--|------------------------|--------------------|------------------|--------------|
| <b>Sales</b>   | 19,104                 | 4,902              | -                | 24,006       |
| Royalties and other operating income                     | 1,047                  | 69                 | -                | 1,116        |
| Cost of sales  | (4,648)                | (2,452)            | -                | (7,100)      |
| Marketing and distribution                               | (3,342)                | (1,225)            | -                | (4,567)      |
| Research and development                                 | (4,058)                | (460)              | -                | (4,518)      |
| General and administration                               | (640)                  | (190)              | (137)            | (967)        |
| <b>Operating profit before exceptional items</b>         | <b>7,463</b>           | <b>644</b>         | <b>(137)</b>     | <b>7,970</b> |
| Major legal cases  | (421)                  | -                  | -                | (421)        |
| Changes in Group organisation                            | (1,942)                | -                  | -                | (1,942)      |
| <b>Operating profit</b>                                  | <b>5,100</b>           | <b>644</b>         | <b>(137)</b>     | <b>5,607</b> |
| Associates   |                        |                    |                  | -            |
| Financial income   |                        |                    |                  | 484          |
| Financing costs  |                        |                    |                  | (1,035)      |
| Exceptional financing costs                              |                        |                    |                  | (365)        |
| <b>Profit before taxes</b>                               |                        |                    |                  | <b>4,691</b> |
| Income taxes   |                        |                    |                  | (1,678)      |
| Income taxes on exceptional items                        |                        |                    |                  | 1,038        |
| <b>Net income</b>  |                        |                    |                  | <b>4,051</b> |
| Attributable to  |                        |                    |                  |              |
| - Roche shareholders                                     |                        |                    |                  | 3,473        |
| - Non-controlling interests                              |                        |                    |                  | 578          |
| <b>Earnings per share and non-voting equity security</b> |                        |                    |                  |              |
| Basic (CHF)  |                        |                    |                  | 4.04         |
| Diluted (CHF)  |                        |                    |                  | 4.00         |

**Roche Group consolidated balance sheet in millions of CHF**

|   | <b>30 June<br/>2009</b> | <b>31 December<br/>2008</b> |
|---|-------------------------|-----------------------------|
| <b>Non-current assets</b>                               |                         |                             |
| Property, plant and equipment                           | 17,619                  | 18,190                      |
| Goodwill  | 8,547                   | 8,353                       |
| Intangible assets                                       | 6,856                   | 7,121                       |
| Associates  | 9                       | 9                           |
| Financial long-term assets                              | 758                     | 940                         |
| Other long-term assets                                  | 421                     | 451                         |
| Deferred income tax assets                              | 2,051                   | 1,829                       |
| Post-employment benefit assets                          | 746                     | 592                         |
| <b>Total non-current assets</b>                         | <b>37,007</b>           | <b>37,485</b>               |
| <b>Current assets</b>                                   |                         |                             |
| Inventories   | 5,927                   | 5,830                       |
| Accounts receivable                                     | 10,506                  | 9,755                       |
| Current income tax assets                               | 273                     | 268                         |
| Other current assets                                    | 3,603                   | 1,980                       |
| Marketable securities                                   | 16,191                  | 15,856                      |
| Cash and cash equivalents                               | 3,128                   | 4,915                       |
| <b>Total current assets</b>                             | <b>39,628</b>           | <b>38,604</b>               |
| <b>Total assets</b>                                     | <b>76,635</b>           | <b>76,089</b>               |
| <b>Non-current liabilities</b>                          |                         |                             |
| Long-term debt  | (38,337)                | (2,972)                     |
| Deferred income tax liabilities                         | (1,460)                 | (1,409)                     |
| Post-employment benefit liabilities                     | (3,869)                 | (4,669)                     |
| Provisions  | (617)                   | (654)                       |
| Other non-current liabilities                           | (415)                   | (459)                       |
| <b>Total non-current liabilities</b>                    | <b>(44,698)</b>         | <b>(10,163)</b>             |
| <b>Current liabilities</b>                              |                         |                             |
| Short-term debt   | (13,464)                | (1,117)                     |
| Current income tax liabilities                          | (2,076)                 | (2,193)                     |
| Provisions  | (1,386)                 | (804)                       |
| Accounts payable  | (1,916)                 | (2,017)                     |
| Accrued and other current liabilities                   | (7,744)                 | (5,973)                     |
| <b>Total current liabilities</b>                        | <b>(26,586)</b>         | <b>(12,104)</b>             |
| <b>Total liabilities</b>                                | <b>(71,284)</b>         | <b>(22,267)</b>             |
| <b>Total net assets</b>                                 | <b>5,351</b>            | <b>53,822</b>               |
| <b>Equity</b>   |                         |                             |
| Capital and reserves attributable to Roche shareholders | 3,372                   | 44,479                      |
| Equity attributable to non-controlling interests        | 1,979                   | 9,343                       |
| <b>Total equity</b>                                     | <b>5,351</b>            | <b>53,822</b>               |

**Roche Group consolidated statement of cash flows in millions of CHF**

|   | <b>Six months ended 30 June</b> |                |
|---|---------------------------------|----------------|
|   | <b>2009</b>                     | <b>2008</b>    |
| <b>Cash flows from operating activities</b>                           |                                 |                |
| Cash generated from operations  | 9,670                           | 8,764          |
| (Increase) decrease in working capital                                | (1,168)                         | (903)          |
| Payments made for defined benefit post-employment plans               | (318)                           | (185)          |
| Utilisation of provisions   | (413)                           | (779)          |
| Other operating cash flows  | 165                             | 3              |
| <b>Cash flows from operating activities, before income taxes paid</b> | <b>7,936</b>                    | <b>6,900</b>   |
| Income taxes paid   | (486)                           | (2,122)        |
| <b>Total cash flows from operating activities</b>                     | <b>7,450</b>                    | <b>4,778</b>   |
| <b>Cash flows from investing activities</b>                           |                                 |                |
| Purchase of property, plant and equipment                             | (1,246)                         | (1,527)        |
| Purchase of intangible assets   | (97)                            | (207)          |
| Disposal of property, plant and equipment                             | 77                              | 41             |
| Disposal of intangible assets   | -                               | -              |
| Disposal of products  | 33                              | 284            |
| Business combinations   | (84)                            | (2,657)        |
| Divestments of subsidiaries   | -                               | -              |
| Interest and dividends received                                       | 268                             | 333            |
| Sales of marketable securities  | 13,186                          | 11,618         |
| Purchases of marketable securities                                    | (12,714)                        | (4,099)        |
| Other investing cash flows  | (322)                           | (114)          |
| <b>Total cash flows from investing activities</b>                     | <b>(899)</b>                    | <b>3,672</b>   |
| <b>Cash flows from financing activities</b>                           |                                 |                |
| Proceeds from issue of bonds and notes                                | 48,197                          | -              |
| Repayment and redemption of bonds and notes                           | -                               | (1,000)        |
| Increase (decrease) in commercial paper                               | 67                              | -              |
| Increase (decrease) in other debt                                     | (148)                           | 1              |
| Increase (decrease) in short-term borrowings                          | (2)                             | (52)           |
| Hedging and collateral arrangements                                   | 2,487                           | -              |
| Transactions in own equity instruments                                | (250)                           | (88)           |
| Change in ownership interest in subsidiaries                          |                                 |                |
| - Genentech   | (52,708)                        | -              |
| - Chugai  | -                               | (934)          |
| - Ventana   | -                               | (1,285)        |
| - Memory  | (6)                             | -              |
| Interest and dividends paid   | (4,472)                         | (4,041)        |
| Exercises of equity-settled equity compensation plans                 | 88                              | 129            |
| Genentech share repurchases   | -                               | (794)          |
| Other financing cash flows  | -                               | -              |
| <b>Total cash flows from financing activities</b>                     | <b>(6,747)</b>                  | <b>(8,064)</b> |
| Net effect of currency translation on cash and cash equivalents       | (1,591)                         | (84)           |
| <b>Increase (decrease) in cash and cash equivalents</b>               | <b>(1,787)</b>                  | <b>302</b>     |
| Cash and cash equivalents at beginning of period                      | 4,915                           | 3,755          |
| <b>Cash and cash equivalents at end of period</b>                     | <b>3,128</b>                    | <b>4,057</b>   |

**Disclaimer: Cautionary statement regarding forward-looking statements**

This document contains certain forward-looking statements. These forward-looking statements may be identified by words such as 'believes', 'expects', 'anticipates', 'projects', 'intends', 'should', 'seeks', 'estimates', 'future' or similar expressions or by discussion of, among other things, strategy, goals, plans or intentions. Various factors may cause actual results to differ materially in the future from those reflected in forward-looking statements contained in this document, among others: (1) pricing and product initiatives of competitors; (2) legislative and regulatory developments and economic conditions; (3) delay or inability in obtaining regulatory approvals or bringing products to market; (4) fluctuations in currency exchange rates and general financial market conditions; (5) uncertainties in the discovery, development or marketing of new products or new uses of existing products, including without limitation negative results of clinical trials or research projects, unexpected side-effects of pipeline or marketed products; (6) increased government pricing pressures; (7) interruptions in production; (8) loss of or inability to obtain adequate protection for intellectual property rights; (9) litigation; (10) loss of key executives or other employees; and (11) adverse publicity and news coverage. The statement regarding earnings per share growth is not a profit forecast and should not be interpreted to mean that Roche's earnings or earnings per share for any current or future period will necessarily match or exceed the historical published earnings or earnings per share of Roche.

1. Sales January to June 2009 and 2008

| January – June           | 2009   | 2008   | % change |                     |
|--------------------------|--------|--------|----------|---------------------|
|                          | CHF m  | CHF m  | In CHF   | In local currencies |
| Pharmaceuticals Division | 19,104 | 17,257 | +11      | +11                 |
| Europe/Rest of World     | 9,404  | 9,232  | +2       | +11                 |
| US                       | 7,516  | 6,573  | +14      | +6                  |
| Japan                    | 2,184  | 1,452  | +50      | +27                 |
| Diagnostics Division     | 4,902  | 4,747  | +3       | +7                  |
| Roche Group              | 24,006 | 22,004 | +9       | +10                 |

2. Quarterly local sales growth by Division in 2008 and 2009

|                          | Q3 2008<br>vs. Q3 2007 | Q4 2008<br>vs. Q4 2007 | Q1 2009<br>vs. Q1 2008 | Q2 2009<br>vs. Q2 2008 |
|--------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
| Pharmaceuticals Division | +8                     | +5                     | +8                     | +14                    |
| Europe/Rest of World     | +7                     | +10                    | +8                     | +14                    |
| US                       | +12                    | 0                      | +1                     | +12                    |
| Japan                    | -1                     | +5                     | +40                    | +16                    |
| Diagnostics Division     | +11                    | +9                     | +8                     | +7                     |
| Roche Group              | +9                     | +6                     | +8                     | +12                    |

3. Quarterly sales by Division in 2008 and 2009

| CHF millions             | Q2 2008 | Q3 2008 | Q4 2008 | Q1 2009 | Q2 2009 |
|--------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Pharmaceuticals Division | 8,689   | 8,936   | 9,768   | 9,216   | 9,888   |
| Europe/Rest of World     | 4,661   | 4,637   | 4,727   | 4,491   | 4,913   |
| US                       | 3,247   | 3,517   | 3,939   | 3,586   | 3,930   |
| Japan                    | 781     | 782     | 1,102   | 1,139   | 1,045   |
| Diagnostics Division     | 2,460   | 2,365   | 2,544   | 2,361   | 2,541   |
| Roche Group              | 11,149  | 11,301  | 12,312  | 11,577  | 12,429  |

4. Top 20 Pharmaceuticals Division product sales and local growth<sup>1</sup> in YTD June 2009: US, Japan and Europe/Rest of World

|                    | Total    |      | US       |      | Japan    |       | Europe/RoW |      |
|--------------------|----------|------|----------|------|----------|-------|------------|------|
|                    | CHF<br>m | %    | CHF<br>m | %    | CHF<br>m | %     | CHF<br>m   | %    |
| MabThera/Rituxan   | 3,098    | 8%   | 1,578    | 6%   | 115      | 3%    | 1,405      | 10%  |
| Avastin            | 3,090    | 29%  | 1,693    | 20%  | 182      | 116%  | 1,215      | 36%  |
| Herceptin          | 2,645    | 10%  | 810      | 6%   | 174      | 51%   | 1,661      | 10%  |
| Tamiflu            | 1,010    | 203% | 317      | 11%  | 300      | 1510% | 393        | 869% |
| CellCept           | 927      | -8%  | 396      | -20% | 24       | 11%   | 507        | 2%   |
| Pegasys            | 842      | 10%  | 208      | 10%  | 65       | 33%   | 569        | 8%   |
| NeoRecormon/Epogin | 789      | -10% | -        | -    | 246      | -4%   | 543        | -13% |
| Tarceva            | 643      | 10%  | 253      | -3%  | 32       | 37%   | 358        | 18%  |
| Xeloda             | 626      | 11%  | 224      | 12%  | 33       | 38%   | 369        | 9%   |
| Lucentis           | 573      | 21%  | 573      | 21%  | -        | -     | -          | -    |
| Bonviva/Boniva     | 525      | 3%   | 291      | -13% | -        | -     | 234        | 30%  |
| Xolair             | 313      | 12%  | 313      | 12%  | -        | -     | -          | -    |
| Valcyte/Cymevene   | 274      | 7%   | 132      | 5%   | -        | -     | 142        | 8%   |
| Pulmozyme          | 248      | 6%   | 148      | 9%   | -        | -     | 100        | 2%   |
| Activase/TNKase    | 226      | 31%  | 204      | 34%  | -        | -     | 22         | 10%  |
| Nutropin           | 211      | 1%   | 206      | 2%   | -        | -     | 5          | -6%  |
| Xenical            | 209      | -12% | 18       | -35% | -        | -     | 191        | -10% |
| Neutrogen          | 188      | -17% | -        | -    | 188      | -17%  | -          | -    |
| Rocephin           | 164      | -7%  | 1        | -78% | 32       | -3%   | 131        | -6%  |
| Madopar            | 140      | -3%  | -        | -    | 11       | 5%    | 129        | -3%  |

<sup>1</sup> versus YTD June 2008

5. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth in 2008 and 2009

|                    | Q3 2008<br>vs. Q3 2007 | Q4 2008<br>vs. Q4 2007 | Q1 2009<br>vs. Q1 2008 | Q2 2009<br>vs. Q2 2008 |
|--------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
| MabThera/Rituxan   | 15%                    | 16%                    | 6%                     | 10%                    |
| Avastin            | 37%                    | 36%                    | 30%                    | 29%                    |
| Herceptin          | 14%                    | 12%                    | 11%                    | 10%                    |
| Tamiflu            | -56%                   | -65%                   | 38%                    | 1048%                  |
| CellCept           | 14%                    | 11%                    | 7%                     | -21%                   |
| Pegasys            | 12%                    | 5%                     | 9%                     | 10%                    |
| NeoRecormon/Epogin | -15%                   | -8%                    | -13%                   | -8%                    |
| Tarceva            | 18%                    | 19%                    | 13%                    | 7%                     |
| Xeloda             | 14%                    | 12%                    | 8%                     | 14%                    |
| Lucentis           | 15%                    | 19%                    | 21%                    | 21%                    |
| Bonviva/Boniva     | 26%                    | 23%                    | 3%                     | 2%                     |
| Xolair             | 12%                    | 13%                    | 13%                    | 11%                    |
| Valcyte/Cymevene   | 13%                    | 9%                     | 7%                     | 6%                     |
| Pulmozyme          | 6%                     | 14%                    | 3%                     | 8%                     |
| Activase/TNKase    | -2%                    | 13%                    | 45%                    | 17%                    |
| Nutropin           | 1%                     | -1%                    | 1%                     | 2%                     |
| Xenical            | -9%                    | -11%                   | -14%                   | -10%                   |
| Neutrogen          | 0%                     | -13%                   | -22%                   | -13%                   |
| Rocephin           | -16%                   | -6%                    | -15%                   | 2%                     |
| Madopar            | 4%                     | 3%                     | 0%                     | -5%                    |

6. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth US in 2008 and 2009

|                    | Q3 2008<br>vs. Q3 2007 | Q4 2008<br>vs. Q4 2007 | Q1 2009<br>vs. Q1 2008 | Q2 2009<br>vs. Q2 2008 |
|--------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
| MabThera/Rituxan   | 14%                    | 15%                    | 6%                     | 6%                     |
| Avastin            | 18%                    | 21%                    | 18%                    | 22%                    |
| Herceptin          | 15%                    | 3%                     | 0%                     | 12%                    |
| Tamiflu            | 6%                     | -83%                   | -94%                   | 710%                   |
| CellCept           | 20%                    | 12%                    | 11%                    | -46%                   |
| Pegasys            | 45%                    | 9%                     | 17%                    | 4%                     |
| NeoRecormon/Epogin | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Tarceva            | 9%                     | 5%                     | 0%                     | -5%                    |
| Xeloda             | 9%                     | 8%                     | 11%                    | 12%                    |
| Lucentis           | 15%                    | 19%                    | 21%                    | 21%                    |
| Bonviva/Boniva     | 16%                    | 12%                    | -17%                   | -10%                   |
| Xolair             | 12%                    | 13%                    | 13%                    | 11%                    |
| Valcyte/Cymevene   | 7%                     | 5%                     | 3%                     | 8%                     |
| Pulmozyme          | 13%                    | 24%                    | 14%                    | 4%                     |
| Activase/TNKase    | -2%                    | 13%                    | 49%                    | 20%                    |
| Nutropin           | 1%                     | -1%                    | 1%                     | 2%                     |
| Xenical            | -33%                   | -48%                   | -43%                   | -25%                   |
| Neutrogen          | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Rocephin           | -                      | -89%                   | -97%                   | -11%                   |
| Madopar            | -                      | -                      | -                      | -                      |

7. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Japan in 2008 and 2009

|                    | Q3 2008<br>vs. Q3 2007 | Q4 2008<br>vs. Q4 2007 | Q1 2009<br>vs. Q1 2008 | Q2 2009<br>vs. Q2 2008 |
|--------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
| MabThera/Rituxan   | 8%                     | 9%                     | 2%                     | 4%                     |
| Avastin            | 442%                   | 236%                   | 147%                   | 96%                    |
| Herceptin          | 69%                    | 73%                    | 62%                    | 42%                    |
| Tamiflu            | -98%                   | -2%                    | 1207%                  | 30977%                 |
| CellCept           | 15%                    | 10%                    | 15%                    | 8%                     |
| Pegasys            | 49%                    | 39%                    | 36%                    | 30%                    |
| NeoRecormon/Epogin | -9%                    | -16%                   | -8%                    | -1%                    |
| Tarceva            | -                      | 699%                   | 51%                    | 27%                    |
| Xeloda             | 88%                    | 81%                    | 53%                    | 27%                    |
| Lucentis           | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Bonviva/Boniva     | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Xolair             | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Valcyte/Cymevene   | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Pulmozyme          | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Activase/TNKase    | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Nutropin           | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Xenical            | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Neutrogen          | 0%                     | -13%                   | -22%                   | -13%                   |
| Rocephin           | -1%                    | 5%                     | -3%                    | -2%                    |
| Madopar            | 6%                     | 0%                     | 7%                     | 3%                     |

8. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Europe/Rest of World in 2008 and 2009

|                    | Q3 2008<br>vs. Q3 2007 | Q4 2008<br>vs. Q4 2007 | Q1 2009<br>vs. Q1 2008 | Q2 2009<br>vs. Q2 2008 |
|--------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
| MabThera/Rituxan   | 17%                    | 18%                    | 6%                     | 15%                    |
| Avastin            | 67%                    | 52%                    | 39%                    | 33%                    |
| Herceptin          | 11%                    | 13%                    | 13%                    | 7%                     |
| Tamiflu            | -93%                   | 6%                     | 487%                   | 1423%                  |
| CellCept           | 9%                     | 9%                     | 3%                     | 2%                     |
| Pegasys            | 1%                     | 1%                     | 5%                     | 10%                    |
| NeoRecormon/Epogin | -17%                   | -4%                    | -15%                   | -10%                   |
| Tarceva            | 17%                    | 24%                    | 20%                    | 15%                    |
| Xeloda             | 14%                    | 12%                    | 4%                     | 14%                    |
| Lucentis           | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Bonviva/Boniva     | 45%                    | 47%                    | 40%                    | 21%                    |
| Xolair             | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Valcyte/Cymevene   | 19%                    | 14%                    | 11%                    | 5%                     |
| Pulmozyme          | -3%                    | 2%                     | -9%                    | 14%                    |
| Activase/TNKase    | 1%                     | 11%                    | 19%                    | 0%                     |
| Nutropin           | -10%                   | -2%                    | -12%                   | 0%                     |
| Xenical            | -6%                    | -7%                    | -11%                   | -8%                    |
| Neutrogen          | -                      | -                      | -                      | -                      |
| Rocephin           | -13%                   | -6%                    | -13%                   | 3%                     |
| Madopar            | 4%                     | 4%                     | 0%                     | -6%                    |

9. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales in 2008 and 2009

| CHF millions       | Q2 2008 | Q3 2008 | Q4 2008 | Q1 2009 | Q2 2009 |
|--------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| MabThera/Rituxan   | 1,460   | 1,472   | 1,584   | 1,481   | 1,617   |
| Avastin            | 1,220   | 1,351   | 1,505   | 1,485   | 1,605   |
| Herceptin          | 1,249   | 1,295   | 1,323   | 1,307   | 1,338   |
| Tamiflu            | 49      | 101     | 181     | 401     | 609     |
| CellCept           | 523     | 513     | 576     | 517     | 410     |
| Pegasys            | 416     | 405     | 445     | 393     | 449     |
| NeoRecormon/Epogin | 450     | 427     | 455     | 378     | 411     |
| Tarceva            | 301     | 298     | 330     | 320     | 323     |
| Xeloda             | 292     | 307     | 331     | 296     | 330     |
| Lucentis           | 225     | 246     | 274     | 279     | 294     |
| Bonviva/Boniva     | 266     | 268     | 333     | 249     | 276     |
| Xolair             | 134     | 145     | 156     | 152     | 161     |
| Valcyte/Cymevene   | 136     | 143     | 149     | 131     | 143     |
| Pulmozyme          | 120     | 120     | 139     | 120     | 128     |
| Activase/TNKase    | 81      | 81      | 97      | 126     | 100     |
| Nutropin           | 98      | 106     | 112     | 104     | 107     |
| Xenical            | 128     | 126     | 112     | 103     | 106     |
| Neutrogen          | 97      | 98      | 114     | 90      | 98      |
| Rocephin           | 85      | 76      | 92      | 77      | 87      |
| Madopar            | 80      | 77      | 80      | 68      | 72      |

10. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in US in 2008 and 2009

| CHF millions       | Q2 2008 | Q3 2008 | Q4 2008 | Q1 2009 | Q2 2009 |
|--------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| MabThera/Rituxan   | 706     | 732     | 817     | 769     | 809     |
| Avastin            | 671     | 754     | 841     | 810     | 883     |
| Herceptin          | 349     | 394     | 390     | 390     | 420     |
| Tamiflu            | 30      | 96      | 70      | 15      | 302     |
| CellCept           | 243     | 247     | 321     | 256     | 140     |
| Pegasys            | 95      | 99      | 120     | 101     | 107     |
| NeoRecormon/Epogin | -       | -       | -       | -       | -       |
| Tarceva            | 123     | 117     | 136     | 128     | 125     |
| Xeloda             | 97      | 111     | 131     | 106     | 118     |
| Lucentis           | 225     | 246     | 274     | 279     | 294     |
| Bonviva/Boniva     | 159     | 155     | 208     | 137     | 154     |
| Xolair             | 134     | 145     | 156     | 152     | 161     |
| Valcyte/Cymevene   | 62      | 66      | 76      | 60      | 72      |
| Pulmozyme          | 65      | 69      | 83      | 75      | 73      |
| Activase/TNKase    | 71      | 70      | 86      | 114     | 90      |
| Nutropin           | 94      | 104     | 109     | 101     | 105     |
| Xenical            | 12      | 9       | 8       | 8       | 10      |
| Neutrogen          | -       | -       | -       | -       | -       |
| Rocephin           | 1       | 0       | 1       | 0       | 1       |
| Madopar            | -       | -       | -       | -       | -       |

11. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in Japan in 2008 and 2009

| CHF millions       | Q2 2008 | Q3 2008 | Q4 2008 | Q1 2009 | Q2 2009 |
|--------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| MabThera/Rituxan   | 52      | 51      | 68      | 52      | 63      |
| Avastin            | 43      | 57      | 82      | 82      | 100     |
| Herceptin          | 56      | 64      | 87      | 81      | 93      |
| Tamiflu            | 0       | 1       | 71      | 250     | 50      |
| CellCept           | 11      | 9       | 13      | 11      | 13      |
| Pegasys            | 22      | 26      | 35      | 31      | 34      |
| NeoRecormon/Epogin | 114     | 111     | 142     | 115     | 131     |
| Tarceva            | 12      | 11      | 16      | 15      | 17      |
| Xeloda             | 12      | 13      | 17      | 15      | 18      |
| Lucentis           | -       | -       | -       | -       | -       |
| Bonviva/Boniva     | -       | -       | -       | -       | -       |
| Xolair             | -       | -       | -       | -       | -       |
| Valcyte/Cymevene   | -       | -       | -       | -       | -       |
| Pulmozyme          | -       | -       | -       | -       | -       |
| Activase/TNKase    | -       | -       | -       | -       | -       |
| Nutropin           | -       | -       | -       | -       | -       |
| Xenical            | -       | -       | -       | -       | -       |
| Neutrogen          | 97      | 98      | 114     | 90      | 98      |
| Rocephin           | 15      | 14      | 19      | 15      | 17      |
| Madopar            | 5       | 5       | 6       | 5       | 6       |

12. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in Europe/Rest of World in 2008 and 2009

| CHF millions       | Q2 2008 | Q3 2008 | Q4 2008 | Q1 2009 | Q2 2009 |
|--------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| MabThera/Rituxan   | 702     | 689     | 699     | 660     | 745     |
| Avastin            | 506     | 540     | 582     | 593     | 622     |
| Herceptin          | 844     | 837     | 846     | 836     | 825     |
| Tamiflu            | 19      | 4       | 40      | 136     | 257     |
| CellCept           | 269     | 257     | 242     | 250     | 257     |
| Pegasys            | 299     | 280     | 290     | 261     | 308     |
| NeoRecormon/Epogin | 336     | 316     | 313     | 263     | 280     |
| Tarceva            | 166     | 170     | 178     | 177     | 181     |
| Xeloda             | 183     | 183     | 183     | 175     | 194     |
| Lucentis           | -       | -       | -       | -       | -       |
| Bonviva/Boniva     | 107     | 113     | 125     | 112     | 122     |
| Xolair             | -       | -       | -       | -       | -       |
| Valcyte/Cymevene   | 74      | 77      | 73      | 71      | 71      |
| Pulmozyme          | 55      | 51      | 56      | 45      | 55      |
| Activase/TNKase    | 10      | 11      | 11      | 12      | 10      |
| Nutropin           | 4       | 2       | 3       | 3       | 2       |
| Xenical            | 116     | 117     | 104     | 95      | 96      |
| Neutrogen          | -       | -       | -       | -       | -       |
| Rocephin           | 69      | 62      | 72      | 62      | 69      |
| Madopar            | 75      | 72      | 74      | 63      | 66      |