

Bâle, le 23 juillet 2009

Croissance à deux chiffres des ventes, du bénéfice d'exploitation¹ et du bénéfice par titre rapporté aux activités de base

Progrès rapides dans l'intégration de Genentech; perspectives améliorées pour l'ensemble de l'année

Groupe Roche: forte croissance des ventes et du bénéfice d'exploitation¹

- Au premier semestre, les ventes consolidées ont augmenté de 10% en monnaies locales (9% en francs), à 24 milliards de francs, ce qui correspond à une hausse du chiffre d'affaires de 2 milliards de francs; les deux divisions progressent significativement plus rapidement que leur marché respectif.
- Intégration de Genentech: la recherche et le développement précoce chez Genentech se poursuivent sans interruption sous la direction de l'équipe en place, qui rapporte directement au CEO du groupe; le regroupement de la production et de l'administration se traduit par des gains de productivité; l'objectif en matière de synergie est porté à 1 milliard de francs par an; le total du coût, non récurrent, de l'intégration s'élève à environ 3 milliards de francs.
- Le bénéfice d'exploitation hors éléments exceptionnels augmente de 20%, à 8 milliards de francs, soit plus fortement que les ventes.
- Par rapport à l'année précédente, le bénéfice consolidé baisse de 29% en francs, à 4,1 milliards de francs, en raison de facteurs exceptionnels liés à la transaction Genentech; sans ces facteurs exceptionnels, la part du bénéfice consolidé attribuable aux détenteurs de titres Roche augmente de 11% en francs.
- Le bénéfice par titre rapporté aux activités de base augmente de 20% en monnaies locales et de 10% en francs.

Chiffres clés en mio de CHF	1 ^{er} semestre		Variation en %		En % des ventes	
	2009	2008	en CHF	en ML ¹	2009	2008
Ventes	24 006	22 004	+9	+10		
Bénéfice d'exploitation hors éléments exceptionnels	7970	7041	+13	+20	33,2	32,0
Flux de trésorerie disponible lié aux activités opérationnelles	6778	4806	+41	+52	28,2	21,8
Bénéfice consolidé	4051	5732	-29		16,9	26,0
Part du bénéfice consolidé attribuable aux détenteurs de titres Roche (hors éléments exceptionnels)	5213	4713	+11			
Bénéfice par titre (en CHF) rapporté aux activités de base	6,32	5,75	+10	+20		

¹ ML= monnaies locales

Perspectives nettement améliorées

- Croissance du chiffre d'affaires 2009 selon toute probabilité nettement supérieure à celle du marché dans les deux divisions
- Croissance à deux chiffres du bénéfice par titre rapporté aux activités de base attendue pour 2009 et 2010 (à taux de change constants)
- Le groupe utilisera son important flux de trésorerie disponible lié aux activités opérationnelles pour réduire rapidement son endettement net, lequel devrait avoir diminué de 25% d'ici la fin de 2010; un retour à une trésorerie nette positive est attendu pour 2015.
- Poursuite de la politique menée jusqu'à présent en matière de dividende

Division Pharma: progression des ventes deux fois plus rapide que celle du marché

- Les ventes augmentent de 11% en monnaies locales (11% en francs), soit deux fois plus vite que le marché mondial; les principaux moteurs de croissance sont les produits clés du domaine Oncologie ainsi que Tamiflu (grippe), Pegasys (hépatite) et Lucentis (ophtalmologie).
- Le bénéfice d'exploitation (hors éléments exceptionnels) augmente de 19% en monnaies locales et de 13% en francs.
- Les ventes de Tamiflu contribuent à hauteur de 4 points à la croissance de la division Pharma; d'ici au début de 2010, les capacités de production (partenaires compris) seront portées à 400 millions de boîtes.
- Avastin reçoit aux Etats-Unis, à la suite d'une procédure accélérée, son homologation dans le traitement de la forme la plus agressive de tumeur cérébrale (glioblastome).
- Pipeline de recherche et développement à fort potentiel avec dix nouvelles substances pharmaceutiques se trouvant déjà ou devant entrer en phase d'expérimentation clinique avancée.

Division Diagnostics: croissance nettement supérieure à celle du marché

- Les ventes de la division progressent de 7% (3% en francs), soit deux fois plus rapidement que le marché mondial du diagnostic in vitro; les principaux moteurs de croissance sont les unités d'affaires Professional Diagnostics et Tissue Diagnostics.
- Le bénéfice d'exploitation progresse de 28% en monnaies locales et de 11% en francs; de ce fait, la marge d'exploitation passe de 12% à 13%.

¹ Hors éléments exceptionnels.

Sous réserve d'événements imprévisibles.

Sauf indication contraire, les taux de croissance cités sont exprimés en monnaies locales.

Severin Schwan, CEO du groupe Roche, à propos du résultat semestriel consolidé: "Roche poursuit sur sa lancée des dernières années avec une croissance à deux chiffres de ses ventes et de son bénéfice d'exploitation. Le processus d'intégration de Genentech donne toute satisfaction: les travaux au centre de recherche et de développement précoce de Genentech à San Francisco se sont poursuivis sans interruption sous la direction de l'équipe déjà en place. Un gain de productivité a pu être obtenu plus rapidement que prévu, grâce notamment au regroupement de la production, d'une part, et des fonctions administratives, d'autre part. La transaction Genentech a également permis de renforcer la stratégie d'innovation du groupe à long terme dans ses deux domaines d'activité clés que sont Pharma et Diagnostics. A cet égard, Roche possède l'un des portefeuilles de développement les mieux dotés de la branche, avec dix nouvelles molécules à un stade avancé de développement clinique."

Groupe Roche

Excellent résultat opérationnel

Au premier semestre 2009, le groupe Roche a de nouveau obtenu un excellent résultat opérationnel. Le chiffre d'affaires consolidé a augmenté de 10% en monnaies locales (9% en francs; 1% en dollars US), à 24,0 milliards de francs. Pendant la période sous revue, les ventes de la division Pharma se sont accrues de 11% en monnaies locales (11% en francs; 3% en dollars US), à 19,1 milliards de francs, enregistrant ainsi une croissance deux fois plus rapide que celle du marché mondial. La demande des anticancéreux Avastin, Herceptin, MabThera/Rituxan, Xeloda et Tarceva a poursuivi sa forte progression, notamment sur certains marchés émergents. Tamiflu et Pegasys en virologie ainsi que Lucentis en ophtalmologie ont également notablement contribué à la croissance de la division Pharma. La division Diagnostics a de nouveau enregistré une croissance nettement supérieure à celle du marché en affichant, au premier semestre, une augmentation de ses ventes de 7% en monnaies locales (3% en francs; -4% en dollars US), à 4,9 milliards de francs. Les principaux moteurs de croissance ont été les unités d'affaires Professional Diagnostics et Tissue Diagnostics. Les ventes de Diabetes Care se sont accrues de 3% en monnaies locales, grâce en particulier aux produits pour mesure de la glycémie lancés récemment.

Le bénéfice d'exploitation (hors éléments exceptionnels) du groupe Roche a augmenté de 20% en monnaies locales, soit de manière nettement plus marquée que les ventes. La division Pharma a accru son bénéfice d'exploitation (hors éléments exceptionnels) de 19% en monnaies locales (13% en francs), à 7,5 milliards de francs, la forte progression des ventes ayant plus que compensé des coûts de recherche et développement plus élevés ainsi que la hausse modérée des dépenses de marketing et de distribution. La division Diagnostics a réalisé un bénéfice d'exploitation en hausse de 28% en monnaies locales (11% en francs), à 644 millions de francs.

Le flux de trésorerie disponible lié aux activités opérationnelles du groupe affiche une augmentation de 52% en monnaies locales, à 6,8 milliards de francs. Cet important flux de trésorerie permettra au groupe de réduire rapidement son endettement net.

Grâce au bon résultat opérationnel et à l'impact positif de la transaction Genentech, le bénéfice par titre rapporté aux activités de base – indice clé pour évaluer la performance d'une entreprise – a progressé de 20% en monnaies locales et de 10% en francs.

Réorganisation du groupe dans le cadre de l'intégration de Genentech

Le 26 mars 2009, le groupe a finalisé l'acquisition de la totalité de Genentech. En l'espace de quelques mois, Roche et Genentech ont pris des décisions déterminantes en matière d'attribution de postes, de structure

organisationnelle et d'alignement des processus communs de décision. D'ici la fin de l'année, l'intégration sera en grande partie achevée.

La nouvelle structure du groupe est conçue pour maintenir une diversité d'approches prometteuses dans la recherche et le développement de phase précoce. En même temps, elle favorise le transfert mutuel de savoir entre les deux entreprises, ce qui conduira à un nouveau renforcement de la capacité d'innovation du groupe. Aujourd'hui déjà, le pipeline de produits commun compte parmi les mieux dotés de la branche et englobe dix nouvelles molécules se trouvant déjà ou devant entrer en phase d'expérimentation clinique avancée. Alors que, chez Genentech, la recherche et le développement précoce continuent d'être menés de manière indépendante, la réorganisation du réseau mondial de production ainsi que le regroupement des fonctions administratives, notamment, se traduisent par des gains de productivité substantiels.

Au cours du premier semestre 2009, les dépenses opérationnelles engagées à titre exceptionnel ont atteint 2,4 milliards de francs, dont 2 milliards pour l'intégration de Genentech et 0,4 milliard à titre de provisions pour des procédures judiciaires en cours. Les coûts d'intégration s'élèveront au total à environ 3 milliards de francs; ils concernent en particulier la fermeture partielle du site de production de Vacaville (Californie) et l'arrêt de la production à Nutley (New Jersey). La fermeture des unités de production aux Etats-Unis s'inscrit dans le cadre d'une initiative globale ayant pour but d'adapter les capacités de production et d'augmenter la productivité de notre réseau mondial de fabrication. A cela s'ajoute la suppression de fonctions administratives du fait du transfert du site de recherche de Palo Alto (Californie) à Nutley (New Jersey) et San Francisco, et de la consolidation du siège US à San Francisco.

Parmi ces dépenses opérationnelles engagées à titre exceptionnel au premier semestre, environ 1,6 milliard de francs concerne des postes n'ayant aucune incidence sur la trésorerie, tels que les amortissements d'unités de production. D'ici 2011, Roche table sur des synergies représentant environ un milliard de francs par an.

Du fait de la transaction Genentech, les charges financières ont nettement augmenté. En conséquence, le produit financier net hors éléments exceptionnels a baissé de 788 millions à moins 551 millions de francs, comparé à une contribution positive de 237 millions au premier semestre 2008.

Le bénéfice consolidé au premier semestre a reculé de 29%, à 4,1 milliards de francs, essentiellement en raison des dépenses exceptionnelles engagées au titre de la transaction et de l'intégration Genentech. Hors éléments exceptionnels, la part du bénéfice consolidé attribuée aux détenteurs de titres Roche a augmenté de 11% en francs.

Augmentation significative des emprunts pour financer la transaction Genentech

Le recours à des emprunts pour un montant de 41 milliards de dollars US (48 milliards de francs), destinés à financer la transaction Genentech, a entraîné pour le groupe un endettement net de 32 milliards de francs. L'achat des titres de Genentech encore en circulation a été comptabilisé à titre de transaction intégralement réalisée en fonds propres. De ce fait, la part de fonds propres du groupe s'est réduite de 47 milliards de dollars US (52 milliards de francs), à 5 milliards de francs. Cet effet comptable n'a aucune incidence sur les affaires du groupe ni sur sa politique actuelle en matière de dividende.

Perspectives

Pour l'ensemble de l'année 2009, Roche s'attend dans les deux divisions à une progression des ventes nettement supérieure à celle du marché, avec pour la division Pharma une croissance dans la partie haute de la plage à un chiffre. Pour 2009 et 2010, Roche table sur une croissance à deux chiffres du bénéfice par titre rapporté aux activités de base (à taux de change constants). L'intégration de Genentech progressant rapidement, Roche s'attend à de nouveaux gains de productivité significatifs l'année prochaine. D'ici 2011, Roche s'est fixé comme objectif des synergies annuelles d'environ un milliard de francs avant impôt. Compte tenu de l'important flux de trésorerie disponible provenant des activités d'exploitation, Roche prévoit de réduire progressivement sa dette sans modifier sa politique en matière de dividende, et s'attend à un retour à une trésorerie nette positive en 2015.

Division Pharma

Résultats et principaux développements dans le domaine des affaires

Chiffres clés	En mio de CHF	Variation en % (CHF)	Variation en % (ML)	En % des ventes
Ventes	19 104	+11	+11	100
Recherche et développement	4058	+11	+7	21,2
Bénéfice d'exploitation hors éléments exceptionnels	7463	+13	+19	39,1
Flux de trésorerie disponible lié aux activités opérationnelles	6497	+39	+48	34,0

Au premier semestre 2009, les ventes de la division Pharma ont augmenté de 11% en monnaies locales et en francs (3% en dollars US), à 19,1 milliards de francs, soit environ deux fois plus rapidement que le marché pharmaceutique mondial (5%). Sans les ventes de Tamiflu, le chiffre d'affaires de la division a progressé de 7% au premier semestre, soit une hausse supérieure de presque deux points à celle du marché. Ce résultat doit être attribué en premier lieu à la forte demande des produits clés que sont Avastin, Herceptin,

MabThera/Rituxan, Lucentis et Pegasys. La demande de Tamiflu a enregistré une forte hausse au deuxième trimestre, par suite de la propagation à l'échelle mondiale d'un nouveau sous-type du virus de la grippe A/H1N1.

Ventes par région

Etats-Unis	CHF 7516 mio	39%	(+6%)
Europe de l'Ouest	CHF 5182 mio	27%	(+8%)
Japon	CHF 2184 mio	12%	(+27%)
CEMAI	CHF 1647 mio	8%	(+17%)
Amérique latine	CHF 1099 mio	6%	(+11%)
Asie-Pacifique	CHF 950 mio	5%	(+14%)
Autres	CHF 526 mio	3%	(+23%)

En italique: taux de croissance

CEMAI: Europe centrale et de l'Est, Proche-Orient, Afrique, Asie centrale, sous-continent indien.

Les ventes ont augmenté dans toutes les régions. Aux Etats-Unis, la croissance soutenue des produits clés du domaine Oncologie et de Lucentis, médicament à visée ophtalmologique, a plus que compensé les répercussions négatives de l'arrivée à échéance du brevet de CellCept en mai. Au Japon, les ventes de Chugai ont enregistré une forte hausse par suite de la demande de Tamiflu, des principaux anticancéreux, d'Actemra et de Pegasys. En Europe/Autres régions, les ventes ont été portées par la demande d'anticancéreux ainsi que de Tamiflu, Mircera, Bonviva/Boniva et Pegasys en Europe et sur quelques marchés émergents.

Au premier semestre 2009, le bénéfice d'exploitation de la division Pharma (hors éléments exceptionnels) a de nouveau augmenté plus rapidement que les ventes, affichant une hausse de 19% en monnaies locales (13% en francs), à 7,5 milliards de francs. La solide progression du bénéfice d'exploitation doit être attribuée en premier lieu à la forte augmentation des ventes des principaux produits pharmaceutiques ainsi qu'à une amélioration constante de l'efficacité. La marge d'exploitation a augmenté de 0,9 point, à 39,1%.

Au premier semestre, la division a enregistré un flux de trésorerie disponible lié aux activités opérationnelles de 6,5 milliards de francs, soit une augmentation de 48% en monnaies locales (39% en francs) par rapport à la même période de l'année précédente.

Croissance grâce aux produits clés – Accueil très prometteur d'Actemra/RoActemra sur le marché

	Total		USA		Japon		Europe/Autres régions	
	CHF mio	% ¹	CHF mio	% ¹	CHF mio	% ¹	CHF mio	% ¹
MabThera/Rituxan	3098	8%	1578	6%	115	3%	1405	10%
Avastin	3090	29%	1693	20%	182	116%	1215	36%
Herceptin	2645	10%	810	6%	174	51%	1661	10%
Tamiflu	1010	203%	317	11%	300	1510%	393	869%
CellCept	927	-8%	396	-20%	24	11%	507	2%
Pegasys	842	10%	208	10%	65	33%	569	8%
NeoRecormon/Epogin	789	-10%	-	-	246	-4%	543	-13%
Tarceva	643	10%	253	-3%	32	37%	358	18%
Xeloda	626	11%	224	12%	33	38%	369	9%
Lucentis	573	21%	573	21%	-	-	-	-

¹Taux de croissance locaux par rapport au 1^{er} semestre 2008

Les ventes combinées (oncologie et maladies auto-immunes) de **MabThera/Rituxan** (rituximab) dans le traitement du lymphome non hodgkinien (LNH), de la leucémie lymphoïde chronique (LLC) et de la polyarthrite rhumatoïde (PR) se sont accrues de 8%, à 3,1 milliards de francs. Bien que l'utilisation du médicament en traitement de première ligne du LNH continue d'augmenter, un fort taux d'adhésion envers le produit dans cette indication est d'ores et déjà enregistré dans la plupart des pays. Le lancement de MabThera dans le traitement de la LLC en Europe ainsi que son emploi toujours plus fréquent dans le traitement d'entretien du lymphome non hodgkinien et lors de PR stimulent par ailleurs la progression des ventes. Les ventes dans le segment PR augmentent surtout en raison des prescriptions de plus en plus nombreuses à des patients répondant insuffisamment à un premier traitement par un inhibiteur du facteur de nécrose tumorale.

Au premier semestre 2009, **Avastin** (bévacicumab), antitumoral destiné au traitement des formes évoluées de cancer colo-rectal, de cancer du sein, de cancer du poumon, d'adénocarcinome rénal ainsi que du glioblastome récidivant (tumeur cérébrale), affiche à nouveau de forts taux de croissance dans toutes les régions. Les ventes du produit dans le monde ont progressé de 29%, à 3,1 milliards de francs. Avastin doit cette progression en premier lieu à son utilisation dans le traitement du cancer colo-rectal, du cancer du sein et du cancer du poumon. La très forte hausse de ses ventes au Japon reflète une adhésion croissante à Avastin lors de cancer colo-rectal évolué, depuis qu'ont été publiés en octobre de l'année dernière les résultats d'une étude d'observation voulue par les autorités (Post-Marketing Surveillance Study).

Les ventes d'**Herceptin** (trastuzumab) pour le traitement du cancer du sein HER2-positif ont augmenté de

10% au premier semestre, à 2,6 milliards de francs, progression à laquelle ont notablement contribué l'utilisation toujours croissante du produit dans le traitement du cancer du sein de stade précoce au Japon ainsi que sa pénétration continue en Europe de l'Est et sur des marchés émergents.

Les ventes de **Tarceva** (erlotinib) pour le traitement du cancer du poumon évolué et du cancer du pancréas ont augmenté de 10% au premier semestre, à 643 millions de francs, la croissance ayant surtout été forte en Europe de l'Ouest, au Japon et en Chine. Les pays de la région CEMAI affichent également des taux de croissance très prometteurs.

Les ventes de **Xeloda** (capécitabine) pour le traitement du cancer colo-rectal, du cancer de l'estomac et du cancer du sein ont augmenté au premier semestre, avec un solide taux de croissance de 11%, à 626 millions de francs. Xeloda doit notamment cette progression à des taux de croissance à deux chiffres enregistrés aux Etats-Unis, au Japon et dans certains pays de la région CEMAI. En Chine, Xeloda affiche, depuis son lancement en 2008 dans le traitement du cancer de l'estomac évolué, des taux de croissance particulièrement élevés.

Du fait de la propagation rapide, à l'échelle mondiale, d'un nouveau sous-type du virus de la grippe A/H1N1 ("grippe porcine"), les ventes mondiales de l'antigrippal **Tamiflu** (oseltamivir) s'inscrivent en hausse au premier semestre, à 1,0 milliard de francs, dont 653 millions proviennent d'achats de gouvernements et d'entreprises en prévision d'une pandémie. Des commandes supplémentaires de gouvernements désireux de constituer des stocks ainsi qu'une demande en hausse de la part des pharmacies ont généré, au deuxième trimestre, un chiffre d'affaires particulièrement élevé (609 millions de francs au total, contre 49 millions de francs au deuxième trimestre 2008).

En collaboration avec l'Organisation mondiale de la santé (OMS) et divers gouvernements, Roche participe aux efforts déployés dans le monde pour enrayer la menace que fait peser le nouveau virus. En mai 2009, après l'apparition des premiers cas du nouveau type de grippe, Roche a immédiatement répondu à l'OMS qui lui demandait de mettre à la disposition du Mexique et de 71 autres pays les stocks de Tamiflu dont elle avait précédemment fait don et qui avaient été entreposés en prévision d'une pandémie. Toujours en mai, Roche a annoncé qu'elle faisait un don supplémentaire de 5,65 millions de traitements par Tamiflu pour reconstituer les stocks régionaux et les stocks d'urgence de l'OMS. Face à la menace d'une situation pandémique, Roche a élargi, en collaboration avec ses partenaires, les capacités de production de Tamiflu, de sorte que pourraient être livrés, chaque année à partir de début 2010, jusqu'à 400 millions de boîtes. A cela s'ajoute l'octroi, il y a

quelque temps, de licences de fabrication de l'oseltamivir à trois fabricants de génériques basés en Chine, en Inde ainsi que dans certains pays en développement, afin de garantir que les populations locales aient accès au médicament en cas de pandémie.

Aux Etats-Unis, les ventes de **Lucentis** (ranibizumab), destiné au traitement de la forme humide de la dégénérescence maculaire liée à l'âge, ont augmenté de 21%, à 573 millions de francs. Ont notablement contribué à la solide croissance du chiffre d'affaires au cours des deux premiers trimestres le nombre accru d'injections de Lucentis par patient au cours de la première et de la deuxième année de traitement ainsi que de meilleures conditions de marché par rapport au premier semestre de l'année dernière.

Les ventes de **Pegasys** (peginterféron alfa-2a) pour le traitement des hépatites B et C sont en hausse de 10% au premier semestre, à 842 millions de francs. Cette progression doit être surtout attribuée à la demande toujours aussi soutenue dans quelques pays émergents, à de solides taux de croissance aux Etats-Unis et au Japon ainsi qu'à de nouveaux gains de parts de marché dans le monde entier.

Depuis son homologation dans l'Union européenne en janvier 2009, **RoActemra** (tocilizumab), médicament d'un nouveau type pour le traitement de la polyarthrite rhumatoïde (PR), a été lancé dans sept pays de l'UE, dont l'Allemagne. Hors d'Europe, le médicament, commercialisé sous le nom d'Actemra, est déjà disponible en Inde et au Brésil. Au second semestre, il sera introduit sur d'autres marchés dès que les homologations et les agréments en matière de remboursement auront été obtenus. L'accueil que lui ont d'ores et déjà réservé les médecins est très positif. Au Japon, où Actemra a été homologué en avril 2008 pour le traitement de la PR chez l'adulte et de formes apparentées de la maladie chez l'enfant, l'adhésion du marché au médicament se présente bien. Dans ce pays, des médecins utilisent déjà cette biothérapie en première intention chez de nombreux patients.

Les ventes de **CellCept** (mycophénolate mofétil), immunosuppresseur destiné à la prévention des rejets de greffe chez les transplantés, ont baissé de 8%, à 927 millions de francs, au cours du premier semestre 2009. Comme l'on s'y attendait, le chiffre d'affaires qui affichait un taux de croissance solidement positionné dans la plage à un chiffre au premier trimestre s'inscrit en net repli au deuxième trimestre (-21% par rapport au deuxième trimestre 2008), par suite de l'expiration du brevet en mai aux Etats-Unis et de l'arrivée de génériques sur le marché. L'érosion des ventes qui en a résulté aux Etats-Unis a été en partie compensée par une croissance toujours soutenue sur d'autres marchés, tels la Chine, le Mexique, l'Europe de l'Ouest et le Japon.

Les ventes combinées de **NeoRecormon** et **Epogin** (époétine bêta), médicaments antianémiques de,

respectivement, Roche et Chugai, ont baissé de 10%, à 789 millions de francs, sur un marché extrêmement concurrentiel. Au deuxième trimestre, les ventes combinées ont diminué de 8% par rapport au deuxième trimestre 2008. Sur un marché en repli, NeoRecormon a conservé sa part de marché; Epogin demeure le premier médicament utilisé contre l'anémie rénale au Japon.

Temps forts du développement pharmaceutique

Au premier semestre 2009, la division Pharma a déposé dix nouvelles demandes d'homologation dans des domaines majeurs et a reçu quatre importantes autorisations de mise sur le marché.

En février, les autorités sanitaires de l'Union européenne ont approuvé l'utilisation de **MabThera** en association avec une chimiothérapie chez des patients avec leucémie lymphoïde chronique (LLC) non encore traitée; la LLC est la forme de leucémie la plus courante chez l'adulte. S'appuyant sur les résultats de l'étude REACH, Roche a demandé en janvier l'homologation de MabThera dans le traitement de la LLC récidivante ou rebelle à la thérapeutique. En mai, Genentech et Biogen Idec ont adressé à la FDA, autorité de santé américaine, deux demandes de licence biologique complémentaire (supplemental Biologics License Application, sBLA) pour l'emploi de Rituxan en association avec une chimiothérapie lors de LLC déjà traitée ou non. La FDA a donné l'assurance que l'administration du produit bénéficierait d'une procédure d'examen accélérée de six mois dans les deux indications.

En mai également, la FDA a accordé, dans le cadre d'une procédure accélérée, une autorisation provisoire d'administrer **Avastin** à des patients avec glioblastome (récidivant) déjà traité, forme de tumeur cérébrale la plus agressive. Ce faisant, la FDA a suivi la recommandation, émise à l'unanimité, de son Oncologic Drugs Advisory Committee. En juin, le Comité des médicaments à usage humain (CHMP) a rendu un avis favorable en ce qui concerne l'utilisation d'Avastin en association avec le docétaxel dans le traitement de première ligne du cancer du sein métastatique. La demande de Roche se fondait sur les résultats de l'étude AVADO.

En mars, Roche et OSI Pharmaceuticals ont adressé respectivement à l'Agence européenne pour l'évaluation des médicaments (EMA) et à la FDA une demande d'homologation de **Tarceva** en traitement d'entretien du cancer du poumon non à petites cellules (NSCLC) localement évolué ou métastatique, n'ayant pas progressé après une chimiothérapie de première ligne. Ces deux demandes s'appuient sur les données de l'étude de phase III SATURN. Début juillet, Roche, Genentech et OSI ont annoncé que SATURN avait satisfait à un important critère d'évaluation secondaire. Chez des patients atteints de NSCLC évolué, la survie globale a pu

être prolongée lorsque Tarceva a été administré immédiatement après une chimiothérapie initiale. Une amélioration statistiquement significative de la survie globale a été constatée dans l'évaluation finale, prévue au protocole, de tous les patients ayant participé à l'étude. Ces données seront envoyées à l'EMA et à la FDA en complément de celles déjà transmises en mars.

En juin, Roche a adressé aux autorités de l'UE des demandes d'homologation combinées concernant trois nouvelles indications de **MabThera** administré en biothérapie de première ligne lors de polyarthrite rhumatoïde (PR). Les nouvelles indications concernent des patients n'ayant pas déjà été traités par le méthotrexate (MTX) – actuel traitement standard – ou ayant insuffisamment répondu à ce médicament; de plus, il est demandé que MabThera puisse être utilisé au titre de la prévention de lésions articulaires chez tous les patients souffrant de PR. Les demandes combinées s'appuient sur les résultats positifs des études IMAGE, SERENE et MIRROR. Celles-ci ont révélé que, sous MabThera administré en tant que premier agent biologique en association avec le MTX, les signes et symptômes de la PR régressaient davantage que lors de monothérapie par le MTX. De plus, l'étude IMAGE a montré qu'un traitement combiné par MabThera plus MTX peut significativement réduire la progression de l'atteinte articulaire.

Roche prévoit d'initier, au premier trimestre 2010, des études de phase III sur l'**aleglitazar** (R1439), nouveau coagoniste des PPAR, doté de propriétés uniques. L'aleglitazar devrait être en mesure de réduire les répercussions de maladies cardiovasculaires et, partant, la mortalité chez des patients à haut risque avec diabète de type 2. Les résultats de l'étude de phase II SYNCHRONY, présentés au congrès annuel de l'American Diabetes Association en juin, ont montré que ce médicament influe positivement tant sur la lipidémie que sur un taux de sucre trop élevé, et qu'il présente un bon profil d'innocuité et de tolérance chez les diabétiques de type 2. Les maladies cardiovasculaires sont la principale cause de mortalité chez les diabétiques de type 2, puisqu'elles sont responsables de la moitié des décès dans cette population de patients.

En juillet, Roche et Genentech ont communiqué les résultats d'une étude de phase III (BRAVO), montrant que **Lucentis** améliore l'acuité visuelle chez des patients avec œdème maculaire secondaire à l'occlusion d'une branche veineuse rétinienne. L'occlusion d'une veine de la rétine est une cause fréquente de dégradation de la vision. Elle survient lorsque le sang ne peut plus circuler dans une veine rétinienne, par exemple à cause d'un caillot.

La fusion de Roche et de Genentech génère l'un des principaux pipelines de R&D de l'industrie

En fusionnant, Roche et Genentech ont donné naissance à l'un des pipelines de recherche et développement

les mieux dotés de la branche. Actuellement, la division dispose de dix nouvelles entités moléculaires (NME) se trouvant déjà ou devant entrer en phase de développement clinique avancé. Toutes ces molécules ont témoigné de propriétés et de profils d'innocuité très prometteurs lors des études cliniques de stade précoce.

Au 30 juin 2009, le pipeline de recherche et développement de la division Pharma (phases I à III/enregistrement) comptait 65 nouvelles entités moléculaires et 60 indications supplémentaires. Au premier semestre, six projets sont passés en phase I, sept en phase II et trois en phase III de développement. La définition de priorités lors de l'examen du portefeuille a conduit à arrêter trois projets de phase I et trois projets de phase II; deux projets de phase III ont également été arrêtés.

Division Diagnostics

Résultats et principaux développements dans le domaine des affaires

Chiffres clés	En mio de CHF	Variation en % (CHF)	Variation en % (ML)	En % des ventes
Ventes	4902	+3	+7	100
- Professional Diagnostics	2238	+4	+9	46
- Diabetes Care	1438	-3	+3	29
- Molecular Diagnostics	594	+5	+6	12
- Applied Science	403	+8	+8	8
- Tissue Diagnostics	229	+40	+33	5
Recherche et développement	460	+5	+5	9,4
Bénéfice d'exploitation	644	+11	+28	13,1
Flux de trésorerie disponible lié aux activités opérationnelles	507	+102	+131	10,3

La division Diagnostics a réalisé au cours des six premiers mois de 2009 un chiffre d'affaires de 4,9 milliards de francs. Par rapport au premier semestre de 2008, cela correspond à une croissance de 7% en monnaies locales (3% en francs; -4% en dollars US). Cette progression est plus de deux fois supérieure à la croissance estimée du marché du diagnostic in vitro (3%). Au deuxième trimestre, les ventes ont atteint 2,5 milliards de francs, ce qui représente une hausse de 7% par rapport à la période correspondante de l'année précédente.

Au premier semestre, les cinq unités d'affaires ont toutes augmenté leur chiffre d'affaires, Professional Diagnostics et Tissue Diagnostics venant en tête. Sur le plan régional, les plus forts taux de croissance ont été enregistrés en Asie-Pacifique et en Amérique latine, toutes les unités d'affaires ayant contribué à ce résultat. En Amérique du Nord, la progression des ventes doit être principalement attribuée à l'unité Tissue

Diagnostics. Au Japon, les unités Professional Diagnostics et Tissue Diagnostics ont enregistré de bons taux de croissance, même si le chiffre d'affaires de la division a légèrement fléchi.

Le bénéfice d'exploitation de la division a augmenté de 28% au premier semestre, à 644 millions de francs; la marge d'exploitation en monnaies locales a progressé de 2,3 points, malgré des coûts de vente plus élevés. Cette augmentation doit être attribuée à la croissance des ventes, à une stricte gestion des coûts ainsi qu'à d'importantes dépenses non récurrentes au cours de la période correspondante de 2008, liées essentiellement à l'acquisition de Ventana. Exprimée en francs, la marge d'exploitation n'a augmenté que de 0,9 point, à 13,1%, principalement en raison d'effets de change défavorables.

Début avril, Roche a repris innovatis SA, entreprise leader dans le domaine des solutions automatiques d'analyse cellulaire; le processus d'intégration est bien engagé. L'intégration de Swisslab GmbH en décembre 2008 est terminée. Swisslab est l'un des principaux fournisseurs de systèmes d'information pour laboratoires en Europe. Ces acquisitions représentent un apport important pour, respectivement, Applied Science et Professional Diagnostics.

Augmenter l'efficacité opérationnelle

La division a pris d'importantes mesures pour améliorer davantage encore l'efficacité opérationnelle. Sur plusieurs sites importants, des initiatives sont mises en œuvre pour simplifier des processus clés, consolider des prestations, rationaliser des portefeuilles de produits et réduire les délais de commercialisation sans augmenter les coûts de développement. Au premier semestre de 2009, de telles initiatives ont contribué à réduire de dix pour cent les coûts administratifs; en outre, elles ont permis de limiter l'augmentation des effectifs de la division, malgré les acquisitions de Swisslab et innovatis. L'extension de ces mesures à d'autres sites et le lancement de nouvelles initiatives contribueront à accroître la productivité et à réaliser de nouvelles économies dans tous les domaines.

Performances des diverses unités d'affaires

Toutes les unités d'affaires continuent d'accroître leur chiffre d'affaires, tout en accélérant le rythme de lancement de nouveaux produits

Au premier semestre, **Roche Professional Diagnostics** a accru ses ventes de 9%, à 2238 millions de francs, ce qui représente une progression nettement supérieure à celle du marché. Par rapport à la même période de l'année précédente, le chiffre d'affaires au deuxième trimestre a augmenté de 9%. Avec des ventes en hausse de respectivement 18% et 3%, les segments Tests immunologiques (Immunoassays) et Chimie clinique, qui

gènèrent les plus gros chiffres d'affaires de Roche Professional Diagnostics, ont à nouveau le plus contribué à la croissance.

Les toutes dernières nouveautés de la gamme des tests immunologiques, tel l'Elecsys Anti-CCP (pour le diagnostic de la polyarthrite rhumatoïde), figurent parmi les principaux moteurs de croissance. Les ventes de produits pour diagnostic rapide ont augmenté de 5%, grâce à une solide croissance à deux chiffres des systèmes pour le contrôle de la coagulation, dont le CoaguChek XS pour usage professionnel et autocontrôle par le patient.

Dans l'Union européenne ainsi que sur d'autres marchés qui reconnaissent la certification CE, Professional Diagnostics a lancé quatre nouveaux tests immunologiques, dont un test hautement sensible pour le dosage de la troponine T, marqueur cardiaque, qui permet de détecter des lésions myocardiques, même mineures, chez des patients présentant un infarctus aigu ou une cardiopathie chronique.

En août commencera en Europe la mise sur le marché de la série cobas 8000 d'analyseurs modulaires pour laboratoires traitant un gros volume d'échantillons. Lors de la présentation de cette nouvelle et importante plateforme à Euromedlab en juin, les réactions ont été extrêmement positives.

Avec un chiffre d'affaires en hausse de 3%, à 1438 millions de francs, l'unité d'affaires **Roche Diabetes Care** a conforté sa position de leader mondial. Au deuxième trimestre, les ventes ont augmenté de 2% par rapport au deuxième trimestre de 2008. La récession économique a impacté certains marchés tels que les Etats-Unis, où un certain nombre de patients doivent payer eux-mêmes leurs fournitures médicales ou s'acquitter d'une participation aux coûts. En Amérique du Nord, les ventes au premier semestre affichent un taux de croissance se situant dans la partie basse de la plage à un chiffre, malgré un marché à la baisse.

Les lecteurs de glycémie Accu-Chek Aviva et Accu-Chek Performa se sont à nouveau révélés être les principaux moteurs de croissance et ont fait plus que compenser le repli des ventes de glucomètres plus anciens. Accu-Chek Aviva, glucomètre le plus vendu de Roche Diabetes Care, a vu ses ventes augmenter de plus de 22% au premier semestre.

Le lancement de quatre importants glucomètres – dont Accu-Chek Mobile (lecteur sans bandelettes) ainsi qu'Accu-Chek Aviva Nano et Performa Nano (appareils compacts pour jeunes diabétiques se contrôlant fréquemment) – a connu un très bon départ en Europe. Accu-Chek Combo, premier système interactif de

gestion du diabète en Europe, qui combine une pompe à insuline et un glucomètre avec commande à distance intégrée, a été lancé avec succès sur ses premiers marchés.

Au premier semestre, le chiffre d'affaires de **Roche Molecular Diagnostics** est en hausse de 6%, à 594 millions de francs. Cette croissance a été générée par le portefeuille clé du segment Screening sanguin, qui a gagné des parts de marché avec une croissance des ventes de 10%. Avec des taux de croissance se situant dans la partie inférieure de la plage à un chiffre, l'unité d'affaires a conservé sa part de marché majoritaire dans le segment Virologie, de plus en plus compétitif. Au deuxième trimestre, les ventes de Molecular Diagnostics ont augmenté de 4% par rapport à la période correspondante de l'année précédente.

Le cobas TaqScreen MPX, test polyvalent entièrement automatique pour le screening de produits sanguins, disponible en Europe depuis 2006 et introduit aux Etats-Unis l'année dernière, s'est révélé être un important moteur de croissance. Avec son éventail de tests automatisés pour la surveillance de la charge virale, dont font partie les tests de détection des virus des hépatites B et C lancés au second semestre 2008 aux Etats-Unis, l'unité d'affaires a gagné des parts de marché dans le domaine de la virologie aux USA.

Le très bon accueil réservé depuis décembre 2008 au test de mutation TheraScreen K-RAS distribué par Roche a également notablement contribué à la croissance. Associé à d'autres informations pertinentes sur le plan clinique, ce test peut aider les médecins à déterminer dans quelle mesure des traitements anticancéreux spécifiques conviendront à tel ou tel patient. Il s'agit du premier test diagnostique compagnon validé sur le plan clinique et certifié CE permettant de mettre en évidence des mutations spécifiques de certaines tumeurs chez des patients avec cancer colo-rectal.

En avril a eu lieu en Europe le lancement du LightCycler MRSA Advanced Test pour une meilleure détection de Staphylococcus aureus résistant à la pénicilline, bactérie potentiellement mortelle que l'on rencontre de plus en plus souvent dans les établissements de santé du monde entier. La documentation sur laquelle s'appuie la demande d'homologation de ce test aux Etats-Unis a été adressée à la FDA en mai.

En dépit de l'érosion des prix due à la concurrence et des répercussions de la récession économique sur les dépenses publiques de recherche, l'unité d'affaires **Roche Applied Science** a accru ses ventes de 8%, à 403 millions de francs, au premier semestre. Par rapport à l'année précédente, les ventes ont augmenté de 11% au deuxième trimestre.

Les moteurs de croissance ont été cette fois encore les produits de séquençage de l'ADN et les puces à ADN, segments affichant une forte croissance à deux chiffres. Les placements des appareils d'analyse cellulaire xCELLigence, lancés à l'échelle mondiale l'année dernière, ont également notablement contribué à la croissance.

Au deuxième trimestre, Roche Applied Science a lancé sur le marché le système LightCycler 1536 pour analyses en temps réel de l'ADN et de l'ARN. Il a été conçu pour des laboratoires traitant un gros volume d'échantillons et fait appel à la PCR quantitative. Le format miniaturisé à 1536 puits permet aux scientifiques de recueillir davantage de données à partir de précieux échantillons biologiques.

Les ventes de l'unité d'affaires **Roche Tissue Diagnostics** se sont élevées à 229 millions de francs au premier semestre. Cela représente une augmentation de 33% par rapport au premier semestre 2008, au cours duquel n'avaient été consolidés que cinq mois de ventes après la reprise de Ventana en février. Sur une base comparable, les ventes ont augmenté de 17% au premier semestre, soit une progression nettement supérieure à celle du marché. Au deuxième trimestre, le chiffre d'affaires s'est accru de 18% par rapport à l'année précédente.

Le principal moteur de croissance a de nouveau été le segment Advanced Staining (systèmes et réactifs pour l'immunohistochimie et l'hybridation in situ), qui affiche un solide taux de croissance à deux chiffres en ce qui concerne les ventes de réactifs pour immunohistochimie et qui peut faire état d'un excellent accueil réservé au système BenchMark Ultra lancé en 2008 en Europe et aux Etats-Unis. Les ventes du système de coloration Symphony et de réactifs pour le marché à haut volume du Primary Staining ont enregistré un taux de croissance à deux chiffres.

Au premier semestre 2009, Roche Tissue Diagnostics a lancé d'autres sondes immunohistochimiques et des anticorps pour la détection de divers cancers, dont les cancers du poumon et de l'estomac, la leucémie et le cancer des ganglions lymphatiques. En juin, le champ d'application de deux produits de test HER2, jusqu'à présent uniquement utilisés lors de cancer du sein pour prévoir la réponse à un traitement par Herceptin, a été élargi et comprend maintenant l'analyse d'échantillons tissulaires gastriques.

L'unité d'affaires Tissue Diagnostics étend ses activités à de nouveaux marchés, dont d'importants pays émergents dans la région Asie-Pacifique et l'Amérique latine.

A propos de Roche

Roche, dont le siège est à Bâle, Suisse, figure parmi les leaders de l'industrie pharmaceutique et diagnostique axée sur la recherche. Numéro un mondial de la biotechnologie, Roche produit des médicaments réellement différenciés pour le traitement du cancer, des maladies virales et inflammatoires ainsi que des maladies du métabolisme et du système nerveux central. Roche est aussi le leader mondial du diagnostic in vitro ainsi que du diagnostic histologique du cancer, et une entreprise pionnière dans la gestion du diabète. Sa stratégie des soins personnalisés vise à mettre à disposition des médicaments et des outils diagnostiques permettant d'améliorer de façon tangible la santé ainsi que la qualité et la durée de vie des patients. En 2008, Roche, qui comptait plus de 80 000 employés dans le monde, a consacré à la R&D près de 9 milliards de francs. Son chiffre d'affaires s'est élevé à 45,6 milliards de francs. Genentech, Etats-Unis, appartient entièrement au groupe Roche, qui détient en outre une participation majoritaire au capital de Chugai Pharmaceutical, Japon. Pour de plus amples informations, consulter le site internet du groupe à l'adresse www.roche.com.

Tous les noms de marque mentionnés sont protégés par la loi.

Informations complémentaires

- Communiqué de presse avec tous les tableaux: www.roche.com/med-cor-2009-07-23
- Rapport semestriel 2009: www.roche.com/de/annual_reports.htm
- Pipeline de Roche Pharma: <http://www.roche.com/pipeline.htm>
- Roche Finance Info System: rofis.roche.com/dynasight/rofis.html

Relations avec les médias au niveau du groupe Roche

Téléphone: +41 -61 -688 8888 / e-mail: basel.mediaoffice@roche.com

- Daniel Piller (responsable du bureau des médias pour le groupe)
- Alexander Klauser
- Martina Rupp
- Claudia Schmitt
- Nina Schwab-Hautzinger

Roche Group consolidated income statement for the six months ended 30 June 2009 in millions of CHF

	Pharmaceuticals	Diagnostics	Corporate	Group
Sales	19,104	4,902	-	24,006
Royalties and other operating income	1,047	69	-	1,116
Cost of sales	(4,648)	(2,452)	-	(7,100)
Marketing and distribution	(3,342)	(1,225)	-	(4,567)
Research and development	(4,058)	(460)	-	(4,518)
General and administration	(640)	(190)	(137)	(967)
Operating profit before exceptional items	7,463	644	(137)	7,970
Major legal cases	(421)	-	-	(421)
Changes in Group organisation	(1,942)	-	-	(1,942)
Operating profit	5,100	644	(137)	5,607
Associates				-
Financial income				484
Financing costs				(1,035)
Exceptional financing costs				(365)
Profit before taxes				4,691
Income taxes				(1,678)
Income taxes on exceptional items				1,038
Net income				4,051
Attributable to				
- Roche shareholders				3,473
- Non-controlling interests				578
Earnings per share and non-voting equity security				
Basic (CHF)				4.04
Diluted (CHF)				4.00

Roche Group consolidated balance sheet in millions of CHF

	30 June 2009	31 December 2008
Non-current assets		
Property, plant and equipment	17,619	18,190
Goodwill	8,547	8,353
Intangible assets	6,856	7,121
Associates	9	9
Financial long-term assets	758	940
Other long-term assets	421	451
Deferred income tax assets	2,051	1,829
Post-employment benefit assets	746	592
Total non-current assets	37,007	37,485
Current assets		
Inventories	5,927	5,830
Accounts receivable	10,506	9,755
Current income tax assets	273	268
Other current assets	3,603	1,980
Marketable securities	16,191	15,856
Cash and cash equivalents	3,128	4,915
Total current assets	39,628	38,604
Total assets	76,635	76,089
Non-current liabilities		
Long-term debt	(38,337)	(2,972)
Deferred income tax liabilities	(1,460)	(1,409)
Post-employment benefit liabilities	(3,869)	(4,669)
Provisions	(617)	(654)
Other non-current liabilities	(415)	(459)
Total non-current liabilities	(44,698)	(10,163)
Current liabilities		
Short-term debt	(13,464)	(1,117)
Current income tax liabilities	(2,076)	(2,193)
Provisions	(1,386)	(804)
Accounts payable	(1,916)	(2,017)
Accrued and other current liabilities	(7,744)	(5,973)
Total current liabilities	(26,586)	(12,104)
Total liabilities	(71,284)	(22,267)
Total net assets	5,351	53,822
Equity		
Capital and reserves attributable to Roche shareholders	3,372	44,479
Equity attributable to non-controlling interests	1,979	9,343
Total equity	5,351	53,822

Roche Group consolidated statement of cash flows in millions of CHF

	Six months ended 30 June	
	2009	2008
Cash flows from operating activities		
Cash generated from operations	9,670	8,764
(Increase) decrease in working capital	(1,168)	(903)
Payments made for defined benefit post-employment plans	(318)	(185)
Utilisation of provisions	(413)	(779)
Other operating cash flows	165	3
Cash flows from operating activities, before income taxes paid	7,936	6,900
Income taxes paid	(486)	(2,122)
Total cash flows from operating activities	7,450	4,778
Cash flows from investing activities		
Purchase of property, plant and equipment	(1,246)	(1,527)
Purchase of intangible assets	(97)	(207)
Disposal of property, plant and equipment	77	41
Disposal of intangible assets	-	-
Disposal of products	33	284
Business combinations	(84)	(2,657)
Divestments of subsidiaries	-	-
Interest and dividends received	268	333
Sales of marketable securities	13,186	11,618
Purchases of marketable securities	(12,714)	(4,099)
Other investing cash flows	(322)	(114)
Total cash flows from investing activities	(899)	3,672
Cash flows from financing activities		
Proceeds from issue of bonds and notes	48,197	-
Repayment and redemption of bonds and notes	-	(1,000)
Increase (decrease) in commercial paper	67	-
Increase (decrease) in other debt	(148)	1
Increase (decrease) in short-term borrowings	(2)	(52)
Hedging and collateral arrangements	2,487	-
Transactions in own equity instruments	(250)	(88)
Change in ownership interest in subsidiaries		
- Genentech	(52,708)	-
- Chugai	-	(934)
- Ventana	-	(1,285)
- Memory	(6)	-
Interest and dividends paid	(4,472)	(4,041)
Exercises of equity-settled equity compensation plans	88	129
Genentech share repurchases	-	(794)
Other financing cash flows	-	-
Total cash flows from financing activities	(6,747)	(8,064)
Net effect of currency translation on cash and cash equivalents	(1,591)	(84)
Increase (decrease) in cash and cash equivalents	(1,787)	302
Cash and cash equivalents at beginning of period	4,915	3,755
Cash and cash equivalents at end of period	3,128	4,057

Disclaimer: Cautionary statement regarding forward-looking statements

This document contains certain forward-looking statements. These forward-looking statements may be identified by words such as 'believes', 'expects', 'anticipates', 'projects', 'intends', 'should', 'seeks', 'estimates', 'future' or similar expressions or by discussion of, among other things, strategy, goals, plans or intentions. Various factors may cause actual results to differ materially in the future from those reflected in forward-looking statements contained in this document, among others: (1) pricing and product initiatives of competitors; (2) legislative and regulatory developments and economic conditions; (3) delay or inability in obtaining regulatory approvals or bringing products to market; (4) fluctuations in currency exchange rates and general financial market conditions; (5) uncertainties in the discovery, development or marketing of new products or new uses of existing products, including without limitation negative results of clinical trials or research projects, unexpected side-effects of pipeline or marketed products; (6) increased government pricing pressures; (7) interruptions in production; (8) loss of or inability to obtain adequate protection for intellectual property rights; (9) litigation; (10) loss of key executives or other employees; and (11) adverse publicity and news coverage. The statement regarding earnings per share growth is not a profit forecast and should not be interpreted to mean that Roche's earnings or earnings per share for any current or future period will necessarily match or exceed the historical published earnings or earnings per share of Roche.

1. Sales January to June 2009 and 2008

January – June	2009	2008	% change	
	CHF m	CHF m	In CHF	In local currencies
Pharmaceuticals Division	19,104	17,257	+11	+11
Europe/Rest of World	9,404	9,232	+2	+11
US	7,516	6,573	+14	+6
Japan	2,184	1,452	+50	+27
Diagnostics Division	4,902	4,747	+3	+7
Roche Group	24,006	22,004	+9	+10

2. Quarterly local sales growth by Division in 2008 and 2009

	Q3 2008 vs. Q3 2007	Q4 2008 vs. Q4 2007	Q1 2009 vs. Q1 2008	Q2 2009 vs. Q2 2008
Pharmaceuticals Division	+8	+5	+8	+14
Europe/Rest of World	+7	+10	+8	+14
US	+12	0	+1	+12
Japan	-1	+5	+40	+16
Diagnostics Division	+11	+9	+8	+7
Roche Group	+9	+6	+8	+12

3. Quarterly sales by Division in 2008 and 2009

CHF millions	Q2 2008	Q3 2008	Q4 2008	Q1 2009	Q2 2009
Pharmaceuticals Division	8,689	8,936	9,768	9,216	9,888
Europe/Rest of World	4,661	4,637	4,727	4,491	4,913
US	3,247	3,517	3,939	3,586	3,930
Japan	781	782	1,102	1,139	1,045
Diagnostics Division	2,460	2,365	2,544	2,361	2,541
Roche Group	11,149	11,301	12,312	11,577	12,429

4. Top 20 Pharmaceuticals Division product sales and local growth¹ in YTD June 2009: US, Japan and Europe/Rest of World

	Total		US		Japan		Europe/RoW	
	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%	CHF m	%
MabThera/Rituxan	3,098	8%	1,578	6%	115	3%	1,405	10%
Avastin	3,090	29%	1,693	20%	182	116%	1,215	36%
Herceptin	2,645	10%	810	6%	174	51%	1,661	10%
Tamiflu	1,010	203%	317	11%	300	1510%	393	869%
CellCept	927	-8%	396	-20%	24	11%	507	2%
Pegasys	842	10%	208	10%	65	33%	569	8%
NeoRecormon/Epogin	789	-10%	-	-	246	-4%	543	-13%
Tarceva	643	10%	253	-3%	32	37%	358	18%
Xeloda	626	11%	224	12%	33	38%	369	9%
Lucentis	573	21%	573	21%	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	525	3%	291	-13%	-	-	234	30%
Xolair	313	12%	313	12%	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	274	7%	132	5%	-	-	142	8%
Pulmozyme	248	6%	148	9%	-	-	100	2%
Activase/TNKase	226	31%	204	34%	-	-	22	10%
Nutropin	211	1%	206	2%	-	-	5	-6%
Xenical	209	-12%	18	-35%	-	-	191	-10%
Neutrogen	188	-17%	-	-	188	-17%	-	-
Rocephin	164	-7%	1	-78%	32	-3%	131	-6%
Madopar	140	-3%	-	-	11	5%	129	-3%

¹ versus YTD June 2008

5. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth in 2008 and 2009

	Q3 2008 vs. Q3 2007	Q4 2008 vs. Q4 2007	Q1 2009 vs. Q1 2008	Q2 2009 vs. Q2 2008
MabThera/Rituxan	15%	16%	6%	10%
Avastin	37%	36%	30%	29%
Herceptin	14%	12%	11%	10%
Tamiflu	-56%	-65%	38%	1048%
CellCept	14%	11%	7%	-21%
Pegasys	12%	5%	9%	10%
NeoRecormon/Epogin	-15%	-8%	-13%	-8%
Tarceva	18%	19%	13%	7%
Xeloda	14%	12%	8%	14%
Lucentis	15%	19%	21%	21%
Bonviva/Boniva	26%	23%	3%	2%
Xolair	12%	13%	13%	11%
Valcyte/Cymevene	13%	9%	7%	6%
Pulmozyme	6%	14%	3%	8%
Activase/TNKase	-2%	13%	45%	17%
Nutropin	1%	-1%	1%	2%
Xenical	-9%	-11%	-14%	-10%
Neutrogen	0%	-13%	-22%	-13%
Rocephin	-16%	-6%	-15%	2%
Madopar	4%	3%	0%	-5%

6. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth US in 2008 and 2009

	Q3 2008 vs. Q3 2007	Q4 2008 vs. Q4 2007	Q1 2009 vs. Q1 2008	Q2 2009 vs. Q2 2008
MabThera/Rituxan	14%	15%	6%	6%
Avastin	18%	21%	18%	22%
Herceptin	15%	3%	0%	12%
Tamiflu	6%	-83%	-94%	710%
CellCept	20%	12%	11%	-46%
Pegasys	45%	9%	17%	4%
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-
Tarceva	9%	5%	0%	-5%
Xeloda	9%	8%	11%	12%
Lucentis	15%	19%	21%	21%
Bonviva/Boniva	16%	12%	-17%	-10%
Xolair	12%	13%	13%	11%
Valcyte/Cymevene	7%	5%	3%	8%
Pulmozyme	13%	24%	14%	4%
Activase/TNKase	-2%	13%	49%	20%
Nutropin	1%	-1%	1%	2%
Xenical	-33%	-48%	-43%	-25%
Neutrogen	-	-	-	-
Rocephin	-	-89%	-97%	-11%
Madopar	-	-	-	-

7. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Japan in 2008 and 2009

	Q3 2008 vs. Q3 2007	Q4 2008 vs. Q4 2007	Q1 2009 vs. Q1 2008	Q2 2009 vs. Q2 2008
MabThera/Rituxan	8%	9%	2%	4%
Avastin	442%	236%	147%	96%
Herceptin	69%	73%	62%	42%
Tamiflu	-98%	-2%	1207%	30977%
CellCept	15%	10%	15%	8%
Pegasys	49%	39%	36%	30%
NeoRecormon/Epogin	-9%	-16%	-8%	-1%
Tarceva	-	699%	51%	27%
Xeloda	88%	81%	53%	27%
Lucentis	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	-	-	-	-
Xolair	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-
Activase/TNKase	-	-	-	-
Nutropin	-	-	-	-
Xenical	-	-	-	-
Neutrogen	0%	-13%	-22%	-13%
Rocephin	-1%	5%	-3%	-2%
Madopar	6%	0%	7%	3%

8. Pharmaceuticals Division quarterly local product sales growth Europe/Rest of World in 2008 and 2009

	Q3 2008 vs. Q3 2007	Q4 2008 vs. Q4 2007	Q1 2009 vs. Q1 2008	Q2 2009 vs. Q2 2008
MabThera/Rituxan	17%	18%	6%	15%
Avastin	67%	52%	39%	33%
Herceptin	11%	13%	13%	7%
Tamiflu	-93%	6%	487%	1423%
CellCept	9%	9%	3%	2%
Pegasys	1%	1%	5%	10%
NeoRecormon/Epogin	-17%	-4%	-15%	-10%
Tarceva	17%	24%	20%	15%
Xeloda	14%	12%	4%	14%
Lucentis	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	45%	47%	40%	21%
Xolair	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	19%	14%	11%	5%
Pulmozyme	-3%	2%	-9%	14%
Activase/TNKase	1%	11%	19%	0%
Nutropin	-10%	-2%	-12%	0%
Xenical	-6%	-7%	-11%	-8%
Neutrogen	-	-	-	-
Rocephin	-13%	-6%	-13%	3%
Madopar	4%	4%	0%	-6%

9. Top 20 Pharmaceuticals Division quarterly product sales in 2008 and 2009

CHF millions	Q2 2008	Q3 2008	Q4 2008	Q1 2009	Q2 2009
MabThera/Rituxan	1,460	1,472	1,584	1,481	1,617
Avastin	1,220	1,351	1,505	1,485	1,605
Herceptin	1,249	1,295	1,323	1,307	1,338
Tamiflu	49	101	181	401	609
CellCept	523	513	576	517	410
Pegasys	416	405	445	393	449
NeoRecormon/Epogin	450	427	455	378	411
Tarceva	301	298	330	320	323
Xeloda	292	307	331	296	330
Lucentis	225	246	274	279	294
Bonviva/Boniva	266	268	333	249	276
Xolair	134	145	156	152	161
Valcyte/Cymevene	136	143	149	131	143
Pulmozyme	120	120	139	120	128
Activase/TNKase	81	81	97	126	100
Nutropin	98	106	112	104	107
Xenical	128	126	112	103	106
Neutrogen	97	98	114	90	98
Rocephin	85	76	92	77	87
Madopar	80	77	80	68	72

10. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in US in 2008 and 2009

CHF millions	Q2 2008	Q3 2008	Q4 2008	Q1 2009	Q2 2009
MabThera/Rituxan	706	732	817	769	809
Avastin	671	754	841	810	883
Herceptin	349	394	390	390	420
Tamiflu	30	96	70	15	302
CellCept	243	247	321	256	140
Pegasys	95	99	120	101	107
NeoRecormon/Epogin	-	-	-	-	-
Tarceva	123	117	136	128	125
Xeloda	97	111	131	106	118
Lucentis	225	246	274	279	294
Bonviva/Boniva	159	155	208	137	154
Xolair	134	145	156	152	161
Valcyte/Cymevene	62	66	76	60	72
Pulmozyme	65	69	83	75	73
Activase/TNKase	71	70	86	114	90
Nutropin	94	104	109	101	105
Xenical	12	9	8	8	10
Neutrogen	-	-	-	-	-
Rocephin	1	0	1	0	1
Madopar	-	-	-	-	-

11. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in Japan in 2008 and 2009

CHF millions	Q2 2008	Q3 2008	Q4 2008	Q1 2009	Q2 2009
MabThera/Rituxan	52	51	68	52	63
Avastin	43	57	82	82	100
Herceptin	56	64	87	81	93
Tamiflu	0	1	71	250	50
CellCept	11	9	13	11	13
Pegasys	22	26	35	31	34
NeoRecormon/Epogin	114	111	142	115	131
Tarceva	12	11	16	15	17
Xeloda	12	13	17	15	18
Lucentis	-	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	-	-	-	-	-
Xolair	-	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	-	-	-	-	-
Pulmozyme	-	-	-	-	-
Activase/TNKase	-	-	-	-	-
Nutropin	-	-	-	-	-
Xenical	-	-	-	-	-
Neutrogen	97	98	114	90	98
Rocephin	15	14	19	15	17
Madopar	5	5	6	5	6

12. Pharmaceuticals Division quarterly product sales in Europe/Rest of World in 2008 and 2009

CHF millions	Q2 2008	Q3 2008	Q4 2008	Q1 2009	Q2 2009
MabThera/Rituxan	702	689	699	660	745
Avastin	506	540	582	593	622
Herceptin	844	837	846	836	825
Tamiflu	19	4	40	136	257
CellCept	269	257	242	250	257
Pegasys	299	280	290	261	308
NeoRecormon/Epogin	336	316	313	263	280
Tarceva	166	170	178	177	181
Xeloda	183	183	183	175	194
Lucentis	-	-	-	-	-
Bonviva/Boniva	107	113	125	112	122
Xolair	-	-	-	-	-
Valcyte/Cymevene	74	77	73	71	71
Pulmozyme	55	51	56	45	55
Activase/TNKase	10	11	11	12	10
Nutropin	4	2	3	3	2
Xenical	116	117	104	95	96
Neutrogen	-	-	-	-	-
Rocephin	69	62	72	62	69
Madopar	75	72	74	63	66